

Il Sole 24 ORE

Fondato nel 1865
Quotidiano Politico Economico Finanziario Normativo

FTSE MIB **34044,86** +1,16% | SPREAD BUND 10Y **135,30** -2,80 | SOLE24ESG MORN. **1297,06** +1,09% | SOLE40 MORN. **1268,55** +1,12% **Indici & Numeri → p. 49 a 53**

Edizione chiusa in redazione alle 22

* in vendita abbinata obbligatoria con i Focus de Il Sole 24 Ore (Il Sole 24 Ore € 2 + Focus € 1). Solo ed esclusivamente per gli abbonati, il Sole 24 Ore e Focus, in vendita separata. Solo in Puglia e in provincia di Matera in abbinamento obbligatorio con "L'Edicola".



Lavoro

Abuso di contratti a termine, risarcimenti fuori rotta



Aldo Bottini
— a pag. 47

Oggi con Il Sole

Rimborsi, sanzioni, e-commerce, terzo settore: tutte le novità per l'Iva



— a 1,00 euro più il prezzo del quotidiano



NASRALLAH: «SUPERATE TUTTE LE LINEE ROSSE»

Hezbollah (e Iran) pronti a reagire contro Israele Blinken: no all'escalation

— servizi a pagina 16



Wael Hamzeh / EPA
Messaggio tv. Il leader di Hezbollah Hassan Nasrallah ha condannato Israele

MANI E OCCHI MUTILATI

Adesso Beirut vive nel terrore e «nessuno si sente più sicuro»

Roberto Bongiorno — a pag. 16

Bonus di Natale, 100 euro senza tasse Arriva l'Imu semplice, via 250mila aliquote

Fisco e contribuenti

Leo a Speciale Telefisco: anticipiamo l'aiuto alle famiglie a basso reddito

Ruffini: in cassa 3 miliardi con gli alert. De Nuccio: manovra, la nostra ricetta

Dopo cinque anni di attesa varata la griglia unificata per l'imposta sugli immobili

Il Governo gioca d'anticipo sul bonus famiglie a basso reddito con figli. Il bonus di 100 euro arriverà per Natale e non sarà tassato. L'intervento sarà inserito nel Dl omnibus. L'indicazione è arrivata a Speciale Telefisco dal vice ministro dell'Economia, Maurizio Leo. Nel 2024, ha chiarito al convegno il direttore delle Entrate, Ernesto Maria Ruffini, a seguito di alert sono stati incassati già 3 miliardi. Questo mentre il presidente dei commercialisti, Elbano de Nuccio, ha espresso le proprie sollecitazioni per la manovra. Altra semplificazione per i contribuenti: via al decreto che fissa i criteri unificati per il prelievo Imu mettendo fine alla giungla di 250mila aliquote.

Parente e Trovati — a pag. 2-3

Rally globale delle Borse dopo il maxi taglio Fed Wall Street ai massimi

Mercati

Il taglio dei tassi Fed superiore alle attese mette le ali alle Borse. Piazza Affari in rialzo dell'1,16% e Wall Street batte l'ennesimo record.

Carlini e Longo — a pag. 5

BORSE ED ECONOMIA

Il Pil conta più della Fed: che cosa insegna la storia

Morya Longo — a pag. 5

Auto, vendite agosto -16,5% Appello produttori alla Ue

Industria

Immatricolazioni in netto calo in Germania, Francia e Italia. Crollo delle elettriche

Brusco calo delle vendite di auto ad agosto in Europa: -16,5% in un anno. Incide il crollo dei mercati tedesco (-27,8%) e francese (-24,3%). Anche l'Italia registra un pesante -13,4%. Diminuiscono in particolare le immatricolazioni dei veicoli elettrici (-36%). Di fronte a questo Acea, associazione dei produttori europei, chiede alla Ue aiuti urgenti prima che i nuovi obiettivi di Co2 entrino in vigore nel 2025. — servizi a pagina 37

LAVORO

Banca Intesa anticipa il piano 2030: digitale e 3mila uscite volontarie

Cristina Casadei — a pag. 26

IL CONVEGNO SOLE 24 ORE-ESPERTO RISPONDE

Speciale Telefisco 2024 fa il pieno

I CHIARIMENTI

Tutte le risposte delle Entrate

SUPERBONUS

Stop alle cessioni, niente riaperture

RITENUTE E IVA

Irregolarità 2022, alert anticipati

SENTENZE E IMPUGNAZIONI

Il termine decorre dal deposito

CONCORDATO

Decadenza per rettifiche in casi limitati

FORFETTARI

Nel quadro RS costi con Iva

Ambrosi, Caputo, Colombo, Deotto, Iorio e Latoura — pag. 43-46



GLI ISCRITTI

Il numero dei registrati all'edizione di quest'anno. Nel 2023 gli iscritti erano stati 21.500

IN VIAGGIO CON BANKITALIA

Governatore Panetta: «Se necessario, allungare i tempi dei progetti del Pnrr»

Nino Amadore — a pag. 11



Fabio Panetta.
Governatore della Banca d'Italia



PANORAMA

LA NUOVA ALLUVIONE

Emilia-Romagna sott'acqua, scontro politico su fondi e opere pubbliche

Il passaggio del ciclone Boris tra Emilia-Romagna e Marche ha brutalmente confermato che gli eventi metereologici estremi provocati dal cambiamento climatico sono la nuova normalità. Il bilancio non è drammatico come un anno fa ma l'imminente voto in Emilia-Romagna alimenta lo scontro politico e i rimpalli di responsabilità. — a pagina 9



Francesco Lollobrigida.
Ministro dell'Agricoltura

INTERVISTA

«G7 agricoltura, il Piano Mattei modello per l'Africa»

Micaela Cappellini — a pag. 21

QUOTA CEDUTA A UNICREDIT

Commerz, il Governo tedesco indaga sulla vendita

Il governo tedesco ha aperto un'indagine sulla vendita del 4,5% di Commerzbank a Unicredit. L'obiettivo è capire perché non è stata prevista la possibilità che l'intera quota andasse ad un solo soggetto. — a pagina 41

TRANSIZIONE GREEN

IL TRAGUARDO LONTANO DI UN'ENERGIA GRATIS E VERDE

di **Davide Tabarelli**
— a pagina 19

Plus 24

Fondi pensione

Ecco cosa bolle in pentola

— domani con il quotidiano

Moda 24

Fashion week

Prada interpreta il nostro tempo

Angelo Flaccavento — a pag. 30

ABBONATI AL SOLE 24 ORE
Fino al 50% di sconto. Per info: [ilsole24ore.com/abbonamento](#)
Servizio Clienti 02.30.300.600

Primo Piano
Verso la manovra

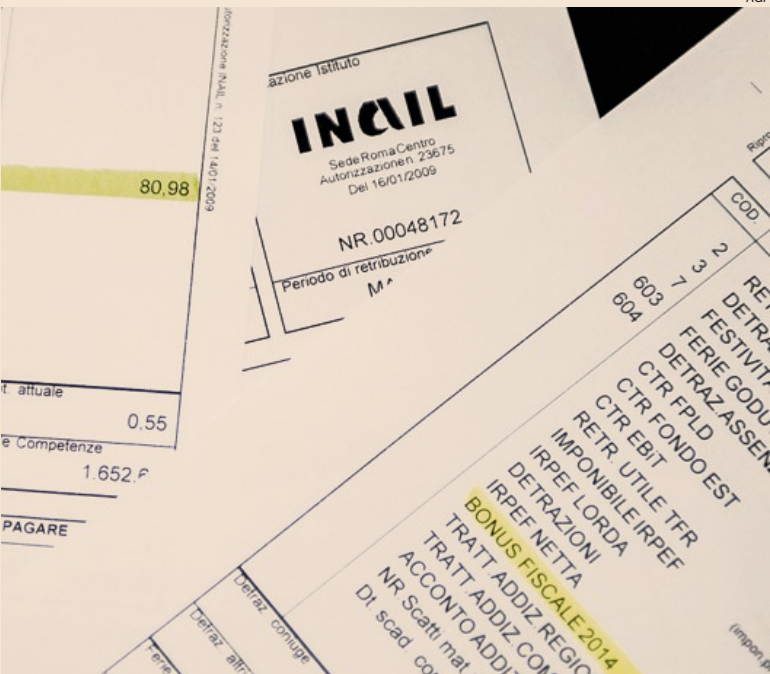
Bonus di Natale senza tasse Dagli alert incassati 3 miliardi

Speciale Telefisco 2024. Leo: aiuto di 100 euro netti, anticipo nel Dl Omnibus grazie alle entrate
In arrivo un potenziamento delle attività di controllo attraverso l'incrocio dei data base

Giovanni Parente

Un bonus di Natale senza il peso della tassazione con la possibilità di arrivare fino a 100 euro netti per una platea di circa un milione di destinatari. A rivelare l'intenzione di potenziare l'aiuto destinato ai nuclei con figli e a confermarne l'anticipo sui tempi di erogazione (si veda «Il Sole 24 Ore» del 17 settembre) è stato il viceministro dell'Economia Maurizio Leo, durante l'intervista di Jean Marie Del Bo e Maria Carla De Cesari nel corso dello Speciale Telefisco. Mentre, come ha segnalato il direttore delle Entrate Ernesto Maria Ruffini, arrivano segnali positivi sul fronte della prevenzione dell'evasione: «Negli ultimi tre anni l'attività di compliance ha fatto registrare incassi per 10 miliardi, di cui quattro solo lo scorso anno sono derivati dalle lettere di compliance. Quest'anno i dati sono incoraggianti: ad oggi sono stati già incassati più di tre miliardi» (si rinvia all'intervista in pagina).

Ma andiamo con ordine. Sono ore intense di messa a punto della formulazione dell'aiuto destinato alle famiglie con figli con redditi bassi, che originariamente doveva essere inserito in busta paga a inizio 2025 e per questo aveva preso il nome di bonus Befana. Il meccanismo era stato delineato all'interno del decreto Irpef-Ires attuativo della delega fiscale, approvato preliminarmente in Consiglio dei ministri e ancora atteso dalle commissioni parlamentari di Camera e Senato per i pareri ma che è ormai destinato a entrare in vigore dal 1° gennaio 2025. Ora, però, il positivo andamento delle entrate consente al Governo di giocare d'anticipo. Quindi il bonus da erogare nelle tredicesime prima di Natale ai nuclei con figli da 8.500 euro a 28mila euro di reddito annuo viaggia – una volta verificate tutte le implicazioni non solo finanziarie – verso l'inserimento all'interno del Dl Omnibus, ora all'esame delle commissioni Bilancio e Finanze di Palazzo Madama e che inizieranno a votare sui correttivi all'inizio della prossima settimana dopo la



scrematura con le modifiche segnalate dai gruppi parlamentari dopo le 729 inizialmente presentate. Ma la novità è il tentativo di renderlo più cospicuo senza far gravare il peso della tassazione, che per chi è in quella fascia di reddito corrisponde alla prima aliquota Irpef del 23 per cento. Per questo, come anticipato dal viceministro Leo, l'ipotesi al vaglio dei tecnici è di sterilizzare l'impatto della tassazione, in modo che poi arrivi un importo netto di 100 euro nei conti di quanti effettivamente lo percepiranno. La platea inizialmente ipotizzata era di un milione di nuclei beneficiari per un esborso complessivo ipotizzato in 100 milioni di euro.

L'altro fronte caldo che si intreccia con i lavori parlamentari è quello del concordato preventivo biennale per le partite Iva. Dopo la circolare con i chiarimenti delle Entrate seguita ieri dalla risoluzione con i codici tributo per pagare, il viceministro Leo ha auspicato una «massiccia adesione» e ha ricordato come «i contribuenti che non aderiranno verranno inseriti in liste selettive», ma «nessun effetto negativo si produrrà laddove i redditi e l'Iva siano stati correttamente di-

L'erogazione.

Il Bonus Natale arriverà in busta paga



MAURIZIO LEO
Il vice ministro dell'Economia e delle Finanze anticipa le linee guida della manovra

Liste selettive per le partite Iva che non aderiranno al concordato preventivo

Il viceministro all'Economia: il ravvedimento speciale è una proposta del Parlamento

chiarati». Sulla possibilità di una tripla sanatoria sugli anni passati per chi aderisce, avanzata da tutti e tre i partiti di maggioranza (Lega, Fratelli d'Italia e Forza Italia) nella conversione del Dl Omnibus e su cui l'intenzione di andare avanti è stata ribadita anche con gli emendamenti segnalati, il viceministro ha tenuto a rimarcare che «il ravvedimento speciale è una proposta che è stata presentata in Parlamento, ora gli uffici ne verificheranno gli aspetti squisitamente tecnici e poi sarà il Parlamento che dovrà trarre le conclusioni e valutare se portarla avanti o meno». Discorso molto simile anche per l'emendamento sui crediti di ricerca e sviluppo (presentato da Fratelli d'Italia e inserito anche tra i segnalati) che da un lato punta a riscrivere il calendario delle domande e dei versamenti e dall'altro mira a introdurre un riversamento al 50 per cento. «L'emendamento dovrà essere sicuramente valutato al pari degli altri», ha precisato Leo.

Ma non c'è solo il concordato preventivo biennale per ridurre l'evasione e centrare così anche gli obiettivi assunti dall'Italia in chiave Pnrr. «Uno dei temi che stiamo sviluppando – ha segnalato Leo – ora nel piano strutturale di bilancio è quello di potenziare ancora di più l'attività di controllo da parte dell'amministrazione finanziaria, avvalendosi di tecnologie avvalendosi dell'interoperabilità delle banche dati». Un potenziamento ulteriore lungo la strada della compliance, per cercare di gestire sempre di più il rapporto Fisco-contribuente in un'ottica preventiva. E, sullo sfondo della manovra, resta il tentativo non solo di confermare le tre aliquote anche per il 2025, ma di abbassare il prelievo portando la seconda aliquota (ora al 35%) al 33% e di spingersi ad ampliare lo scaglione di riferimento da 50mila a 60mila euro di reddito. «Bisognerà trovare le risorse – ha ribadito il viceministro – che possono oscillare dai 2,5 ai 4 miliardi di euro a seconda di dove si posiziona l'asticella».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Irpef e sconti, ecco la ricetta per la manovra

L'intervista
Elbano de Nuccio

Presidente dei commercialisti

Una soluzione su misura per la riscrittura della curva Irpef, fiducia nel successo del concordato preventivo e della cooperative compliance. E poi, guardando alla manovra, riduzione degli sconti inutili e farraginosi.

Queste le indicazioni del presidente del Consiglio nazionale dei dottori commercialisti ed esperti contabili, Elbano de Nuccio, intervenuto a Speciale Telefisco 2024.

Presidente, voi avete un punto di vista privilegiato in relazione al concordato. Come sta andando? Gli ultimi interventi per favorire l'adesione sono efficaci?
Sicuramente con il decreto correttivo di agosto il concordato preventivo biennale cambia volto grazie anche a un lavoro di stretta sinergia tra il Consiglio nazionale, il viceministro Maurizio Leo e l'agenzia delle Entrate. Gran parte delle osservazioni avanzate dal

Consiglio nazionale per contenere l'onerosità e incrementare tutela e benefici derivanti dall'adesione sono stati accolti, a partire dalla tassazione piatta sul maggior reddito concordato. Novità importante è stata anche l'estensione dello scudo rispetto agli accertamenti basati su presunzioni semplici, già operative ai fini del comparto imposte dirette anche ai fini Iva. Leggendo la circolare di martedì emerge anche un'altra novità importante sul disallineamento tra il limite dei 100 e i 150mila euro dei ricavi e compensi che fanno decadere dallo status di forfettario. Il fatto che chi aderisce al concordato possa godere della maggiore soglia dei 150mila euro è un elemento di ulteriore rafforzamento.

Come vi state preparando alla cooperative compliance?
Questo istituto rappresenta la vera rivoluzione della riforma fiscale. Fino a pochi mesi fa sembrava quasi impossibile che la categoria dei commercialisti potesse vedere riconosciuta una sua esclusiva. La riforma fiscale ha, infatti, riconosciuto commercialisti e avvocati come unici professionisti qualificati per la certificazione del tax control

framework. E questa esclusiva non ha istituito ulteriori elenchi o Albi. Il ruolo di certificazione è fondamentale nella tutela del pubblico interesse. Si passa da un controllo verticale ex post a una logica di dialogo. Le imprese hanno vissuto negli ultimi anni un clima di competizione particolarmente turbolento con elementi che hanno spesso generato crisi di impresa. In altre parole oggi l'imprenditore deve comprendere che c'è l'esigenza di gestione del rischio aziendale per far sì che il sistema economico sia competitivo. Per la formazione con il ministero dell'Economia e



ELBANO DE NUCCIO
Il presidente dei commercialisti scommette sulla cooperative compliance

Rivedere la curva dell'imposta, tagliare i bonus inutili e superati e attuare politiche per la natalità

l'agenzia delle Entrate, abbiamo già istituito tavoli tecnici per la redazione congiunta del regolamento che vedrà i funzionari delle Entrate e i commercialisti seduti negli stessi banchi.

Qual è la vostra priorità per la manovra?
Continuare nella riduzione del cuneo fiscale. La nostra proposta, già avanzata al Governo, è quella di concentrarci sullo scaglione della fascia media di reddito, estendendo lo scaglione da 50 a 70mila euro, lasciando ferma l'aliquota del 35 per cento. Secondo aspetto: una bella sforbiciata agli incentivi poco stabili e, anche per questo, inutili per le imprese. Terzo aspetto la potatura delle tax expenditures. La nostra proposta è applicare un regime di detrazioni o deduzioni che sia inversamente proporzionale al reddito, andando a favorire quelle che sono le platee dei contribuenti con reddito più basso. Da ultimo, attenzione a misure contro la denatalità: occorre concentrarsi su misure che diano sostegno alle famiglie numerose e che incentivino la crescita dei nuclei.

—J.M.D.
—M.C.D.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

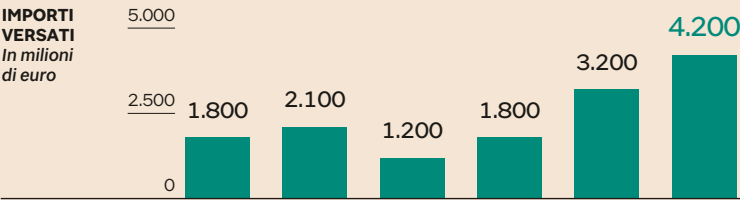
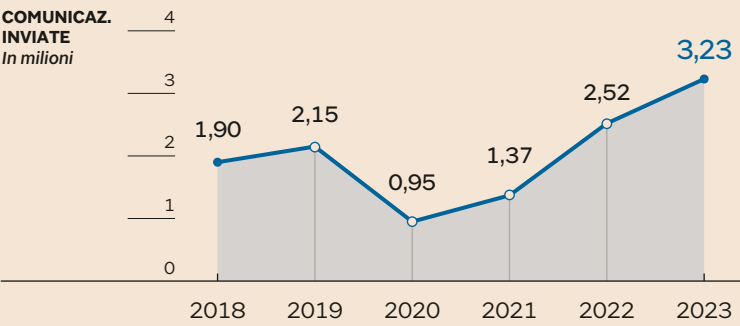
A FINE AGOSTO

Sono 5.981 gli interpelli "chiusi" al 31 agosto di quest'anno da parte dell'agenzia delle Entrate, ossia quelli che hanno ricevuto una risposta di

qualche tipo e per i quali non è stata richiesta ulteriore documentazione. Negli anni precedenti la pressione sulle istanze presentate è stata molto forte a causa del superbonus.

Il bilancio delle lettere

L'andamento degli invii e degli incassi da lettere di compliance



Fonte: elaborazioni su dati agenzia delle Entrate

L'intervista.

Ernesto Maria Ruffini. Direttore delle Entrate

Lo stop al superbonus fa diminuire gli interpelli Presto la nuova banca dati

Jean Marie Del Bo
Maria Carla De Cesari

Il nuovo fisco punta sulla compliance, sulla trasparenza e sulla corretta circolazione della prassi. Questo, in sintesi, il manifesto dell'agenzia delle Entrate tracciato dal direttore Ernesto Maria Ruffini durante Speciale Telefisco 2024.

Qual è il bilancio della politica di compliance? Quante lettere di alert avete inviato?

Le lettere di compliance hanno assunto un ruolo centrale sia nell'attività dell'amministrazione sia per i professionisti che offrono un aiuto nel rapporto tra l'Agenzia e i contribuenti. Siamo passati dalle 600mila comunicazioni nel 2016 a più di tre milioni lo scorso anno. Questa attività ha fatto registrare incassi per 10 miliardi in tre anni. Quest'anno, ad agosto, siamo già a 3 miliardi. La cosa più importante, però, è il cambio di prospettiva: la compliance offre al contribuente un'occasione di rimettersi in regola. In un sistema fiscale complesso come il nostro mi sembra il minimo che si debba fare.

Avete previsto un pacchetto di controlli su eventuali abusi da parte dei forfettari?

Le iniziative di controllo dell'Agenzia non riguardano determinate categorie o attività economiche, ma si basano su un'analisi di rischio preventiva, che è sempre più evoluta grazie agli strumenti che ci vengono offerti dalla tecnologia. Non ci sono, dunque, controlli sui forfettari in quanto tali, ma su quei soggetti che mostrano sintomi di anomalia che giustificano l'attività di controllo. Va detto che i forfettari sono 1,8 milioni: il mancato rispetto delle regole di ingresso e di permanenza nell'ambito del regime deve essere oggetto di valutazione e di controllo perché altrimenti si mette a repentaglio la salvaguardia del principio di un'equa concorrenza tra tutti gli operatori economici.

Veniamo a un istituto, quello dell'interpello, oggetto della riforma. Il numero di domande sembra diminuito. È solo l'effetto dello boom del superbonus?
Il superbonus ha sicuramente influito sul numero degli interpelli. Lo scorso anno abbiamo osservato un calo. Siamo passati da 18mila del 2022 a 13mila nel 2023, con una flessione di circa il 30 per cento. Quest'anno, tenuto conto degli interpelli al 31 agosto, non arriviamo a 6mila. Per facilitare i

contribuenti e la nostra attività, qualche anno fa abbiamo deciso di pubblicare le risposte sul nostro sito in modo da renderle consultabili per tutti. L'importanza di questa scelta è stata riconosciuta dal legislatore che, nella riforma dello Statuto, ha qualificato le risposte pubblicate come documenti di prassi, accanto ai tradizionali strumenti che sono le circolari e le risoluzioni. Stiamo lavorando con il ministero e con Sogei per far sì che la banca dati indicizzi gli interpelli nel modo più completo e chiaro possibile. In ogni caso, man mano che le questioni di carattere generale vengono risolte, gli interpelli tornano a riguardare solo questioni nuove o che implicano obiettive condizioni di incertezza.



ERNESTO MARIA RUFFINI
Il direttore delle Entrate: controlli sempre più basati su analisi di rischio

Indicazioni agli uffici affinché sia garantita un'informazione sempre più corretta a chi è controllato

Infine il contraddittorio, ampliato dalla riforma: come si è preparata l'Agenzia? Come pesa sull'organizzazione?

In questi ultimi anni, abbiamo dato una forte sollecitazione agli uffici dell'Agenzia affinché sia garantita un'informazione sempre più corretta, chiara a chi è oggetto di un'attività di controllo. Le indicazioni sul contraddittorio contenute nello Statuto – un dialogo sempre più tempestivo e trasparente – non ci trovano all'anno zero. Con strumenti anche innovativi cerchiamo di mettere rimedio a possibili carenze nella fase di avvio, mi riferisco alla possibilità di gestire a distanza sia le richieste di chiarimenti sia l'acquisizione di documentazione. In modo speculare i contribuenti e i loro intermediari avranno la possibilità di avere la stessa modalità di accesso. Il lavoro sia dell'Agenzia sia dei consulenti, e quindi dei contribuenti, dovrebbe risultare alleggerito in modo tale da consentire di focalizzarci sugli aspetti oggetto del controllo. Tutto questo dovrebbe avere un effetto positivo sulla definizione degli accertamenti ma anche sul contenzioso.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Primo Piano
Imposta sugli immobili

7.904

I COMUNI
Con le nuove norme tutti i 7.904 municipi italiani dovranno verificare gli effetti del nuovo meccanismo per riapprovare le delibere sull'Imu

I dati chiave

128	20	4,2	31	11,4
Le fattispecie Il nuovo prospetto ministeriale approvato con Dm del Mef prevede 128 fattispecie fra le quali si potranno diversificare le aliquote dell'Imu. Per le abitazioni principali «di lusso» e i fabbricati strumentali all'attività agricola il parametro è unico. Più articolato il quadro degli alloggi in affitto	Miliardi Il gettito attuale dell'Imu è ormai stabilmente attestato intorno a quota 20 miliardi all'anno. La cifra è frutto anche degli aumenti locali che si sono stratificati negli anni. Ora tutti i Comuni dovranno rideliberare perché con l'entrata in vigore del decreto ministeriale cade il meccanismo che assicurava la replica automatica	Miliardi Vale circa 3 miliardi lo sforzo fiscale aggiuntivo prodotto dagli incrementi di aliquote locali. In caso di mancata approvazione delle delibere, nel 2025 il Comune sarebbe obbligato ad applicare le aliquote standard, a partire dal 7,6 per mille previsto dalla normativa nazionale per gli immobili diversi dall'abitazione principale	Dicembre Il termine l'approvazione dei bilanci preventivi e la deliberazione sulle aliquote dei tributi locali è fissato al 31 dicembre prossimo. Il procedimento è partito con la definizione del bilancio tecnico, la base di partenza a legislazione vigente che i Comuni hanno dovuto varare entro il 15 settembre (30 settembre i piccoli)	Il massimo L'11,4 per mille è l'aliquota massima per l'Imu, applicabile però solo nei Comuni che a suo tempo avevano introdotto la maggiorazione Tasi, poi inglobata nell'imposta unica. Per tutti gli altri casi il tetto di legge resta fissato al 10,6 per mille, mentre il parametro standard è il 7,6 per mille (5 per mille per le abitazioni principali)

Imu, addio alle 250mila aliquote

Fisco. Arriva l'imposta semplificata con il decreto, atteso da cinque anni, che limita a 128 i casi di possibile differenziazione del prelievo a livello locale. Ora tutti i Comuni dovranno verificare e riapprovare le delibere per non perdere fino a 4,2 miliardi

Gianni Trovati
ROMA

La semplificazione dell'Imu è stata promessa dal 2012, anno di nascita della nuova imposta municipale sul mattone concepita alla fine dell'anno precedente da un Governo Monti appena insediato nell'affannoso tentativo di placare le tempeste di mercato sul debito italiano. La promessa è diventata legge nel 2019, quando la prima manovra del Conte-2 decise la creazione di una griglia unica nazionale di parametri che ogni Comune avrebbe dovuto rispettare nelle decisioni sulle aliquote locali. Il decreto del ministero dell'Economia che attua la semplificazione e indica i casi in cui le richieste locali possono essere differenziate è stato pubblicato mercoledì sera in

Parametro unico per le case di lusso
Richieste diversificabili per affitti brevi e bed & breakfast

Gazzetta Ufficiale. Era ora. Adesso tutti i 7.904 municipi italiani dovranno verificare in fretta gli effetti del nuovo meccanismo per riapprovare le proprie delibere sull'Imu, se non vorranno veder applicate automaticamente il prossimo anno le aliquote standard, quelle senza gli aumenti locali: perché in questo caso perderebbero nel complesso circa 4,2 miliardi di euro, cifra che metterebbe in difficoltà seria tutte le amministrazioni locali spingendone parecchie dalle parti del dissesto. Non succederà: ma ora uffici tributi, giunte e consigli dovranno mettersi all'opera perché le basi dei bilanci preventivi si gettano in queste settimane. Anche perché in gioco ci

sono le tante agevolazioni, spesso per mini-platee ritagliate su misura, che ora rischiano di non trovare spazio nel nuovo sistema. La scadenza, almeno per ora, è il 31 dicembre, termine di approvazione dei bilanci preventivi locali. La storia, si diceva, è lunga, ma il suo nocciolo è semplice. Introdotta l'Imu, proposta «in via sperimentale» per il 2012 nella spasmodica ricerca di tamponare le falle del bilancio pubblico ma presto diventata compagna abituale delle vicissitudini tributarie degli italiani, emerse in fretta l'esigenza di indorare la piccola del super-aumento fiscale (23,7 miliardi di gettito 2012 contro i 9,2 dell'Ici 2011) con lo zucchero di una semplificazione, necessaria anche a rendere universale il modello precompilato che i Comuni hanno poi negli anni adottato più o meno spontaneamente. La vita reale dell'imposta, cadenzata da una continua altalena normativa che ne ha arricchito più volte all'anno i connotati, ha presto confermato l'esigenza di intervenire. Nel periodo di maggiore fioritura, quello dell'accoppiata fra l'Imu e la Tasi pensata per reintrodurre parzialmente la tassazione sulla prima casa cancellata a fatica poco prima, l'autonomia tributaria assicurata ai Comuni aveva prodotto un sistema articolato in tutta Italia su 248.832 aliquote e 32.618 detrazioni (calcoli condotti nel 2019 da Assosoftware per Il Sole 24 Ore): non male per l'evoluzione di quell'imposta comunale sugli immobili che al suo debutto nel 1992, altro anno di passione per i nostri conti pubblici, prevedeva solo due aliquote e una detrazione riservata all'abitazione principale. Con il nuovo prospetto, i casi in cui si possono diversificare le richieste si riducono a 128.



Imposte sulla casa. Pubblicato il decreto con le norme sulle semplificazioni

Ma come hanno sperimentato per millenni gli aristotelici di ogni epoca, costringere un caos spontaneo nell'ordine razionale di categorie predefinite non è semplice. E anche il Governo attuale, che sotto la regia del dipartimento Finanze guidato dal viceministro Maurizio Leo ci si è messo di buzzo buono a differenza dei predecessori, ha dovuto faticare parecchio. Il primo prospetto, elaborato l'anno scorso, aveva finito per trascurare parecchi fattori, a partire dalla possibilità di applicare aliquote alleggerite agli immobili di categoria D delle Onlus. Nel decreto fiscale d'autunno era allora arrivata l'ennesima proroga. Ma ora la nuova architettura è pronta, e ufficiale dopo il confronto con gli enti locali in Conferenza Stato-Città poco prima della pausa estiva: e con un elenco di fattispecie comunque lungo ha dovuto rinunciare a molte delle ambizioni iniziali di semplificazione. Perché la

realtà resta complessa. I Comuni dovranno comunque addensare il mosaico sterminato dell'Imu nelle 128 caselle del prospetto ministeriale. Per le abitazioni principali, dove l'Imu si applica solo nei meno di 80mila immobili che il Catasto riconosce ufficialmente come «di lusso», «non è consentita l'introduzione di alcuna differenziazione», spiega il decreto, e lo stesso accade per altri casi come i fabbricati rurali strumentali. Nella categoria catastale D (capannoni industriali o commerciali, alberghi e così via) si potrà prevedere un'aliquota alleggerita se l'immobile ha una superficie inferiore a una certa metratura o una rendita sotto una soglia scelta dal Comune, oppure per esempio se si trova in una zona «soggetta ad alto tasso di abbandono di attività economico-commerciale» o fuori dal raggio d'azione dei trasporti pubblici. Rendite catastali, superfici e re-

quisiti (anche reddito Isee) degli utilizzatori potranno differenziare le richieste anche nel caso di abitazioni date in affitto, all'interno dei quali il nuovo decreto permette di differenziare l'aliquota anche in base al tipo di contratto (per esempio a canone concordato) e di tener conto degli accordi e patti territoriali firmati per soddisfare particolari esigenze abitative. Nei fabbricati in comodato a decidere la sorte fiscale dei proprietari potranno intervenire parametri come la destinazione d'uso, la tipologia di attività che si svolge nell'immobile, il numero di dipendenti o la potenza degli impianti energetici. E nella categoria «altri fabbricati», tra le varie tipologie di immobili è stata aggiunta quella relativa all'abitazione utilizzata direttamente dal soggetto passivo, per tener conto di destinazioni d'uso con particolari finalità sociali (casa-famiglia, struttura destinata ad accoglienza delle persone vittime di violenza, ed altro ancora). Attraverso l'Imu, i sindaci potranno incidere anche su affitti brevi, bed & breakfast e simili, decidendo aliquote diverse a seconda che l'attività sia svolta in forma imprenditoriale o limitata a un solo alloggio, nuova o in campo da più tempo. Trattamenti su misura saranno poi sempre possibili per gli immobili diventati inagibili a causa di una calamità naturale e, appunto, per Onlus e Terzo settore trascurati dallo scorso tentativo di regolamentazione. Tutto a posto, allora? Quasi. Perché ora andrà aggiornato in fretta l'applicativo informatico ministeriale per l'inserimento delle aliquote nel censimento obbligatorio del dipartimento Finanze. Ma il più, dopo tanto penare, è fatto.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Possibile
azzerare il conto
agli immobili
inagibili

Il caso

Il Dm evita il paradosso dell'abitazione principale che paga dopo la calamità

Pasquale Mirto

Tra le novità più rilevanti del nuovo decreto del Mef di individuazione delle fattispecie per le quali è possibile per i Comuni diversificare le aliquote Imu c'è quella relativa agli immobili danneggiati dal sisma o da altri eventi calamitosi. Questa possibilità non era prevista nel prospetto approvato nel 2023, che era stato oggetto di diverse segnalazioni da parte dei Comuni con aliquote agevolate. Ora il Comune può deliberare un'aliquota agevolata o anche azzerata, pure fuori dai casi di esenzione previsti dalla legge. Si tratta di previsione rilevante, in quanto per gli immobili inagibili per eventi calamitosi si verifica un paradosso. Si pensi a un'abitazione principale, esente da Imu, che a seguito dei danni subiti diventa inagibile. Questo determina il venir meno di uno dei requisiti richiesti per l'abitazione principale, ovvero quello della dimora abituale, con la conseguenza che l'immobile diventa assoggettabile a Imu, con aliquota ordinaria e con la riduzione del 50% ordinariamente prevista per tutti gli inagibili. Quindi, oltre al danno la beffa. Ora i Comuni possono porre rimedio, deliberando un'aliquota agevolata, anche pari a zero, e quindi ripristinare l'esenzione. La stessa aliquota può essere deliberata anche per tutte le altre categorie catastali, ma per i fabbricati D (capannoni, alberghi, eccetera) non si può arrivare all'azzeramento, in quanto l'aliquota non può scendere oltre al 7,6 per mille, di competenza dello Stato. Rimane solo un neo, ovvero l'impossibilità di agevolare gli immobili durante la loro ricostruzione. In quel periodo, infatti, l'oggetto imponibile non è più il fabbricato, ma la normativa impone di considerare l'area fabbricabile su cui è in corso di ricostruzione il fabbricato. Già c'è il problema che, di norma, la base imponibile dell'area fabbricabile è superiore alla base imponibile determinata con la rendita catastale del fabbricato, ora si aggiunge anche l'impossibilità di prevedere un'aliquota agevolata, perché il prospetto ministeriale non prevede alcuna possibilità di differenziazione.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

SEBAGO®
PORTLAND • MAINE • USA



*"Born in Maine USA, in 1946,
Sebago® Moc Company was founded
with one purpose in mind:
to fulfil the gentleman's need for contemporary,
quality footwear and apparel."*

sebago.com





"PROGETTO INNOVAZIONI TECNOLOGICHE
DAL DISEGNO AL PROTOTIPO."

DOMINIC,
BEAUTY TECH INNOVATION LEAD

Unisciti a noi per creare il futuro della bellezza reso possibile dalla tecnologia.

In L'Oréal Groupe diamo forma al futuro della bellezza grazie alla tecnologia. I nostri team negli acceleratori tecnologici, negli stabilimenti e negli hub di innovazione in tutto il mondo collaborano per creare la bellezza che muove il mondo. Per Dominic significa essere pionieri di soluzioni beauty tech sostenibili, come un doccino che riduce il consumo di acqua di milioni di litri all'anno nei saloni dei parrucchieri.

Primo Piano
La corsa dei mercati

S&P 500 record L'hi tech corre con la mossa targata Powell

Rally. Wall Street oltre 5.720 punti sostenuta anche dai profitti aziendali. Europa positiva T Bond: sale il rendimento del decennale

Vittorio Carlini

Un riflesso finanche pavloviano. Ieri le Borse, da anni drogate di “moneta-done”, hanno reagito in maniera quasi incondizionata (similmente ai cani dello scienziato russo Ivan Pavlov) al taglio dei tassi della Fed (50 punti base nella serata di mercoledì). L'S&P 500, già in avvio di seduta, ha festeggiato il denaro facile, ritoccando il record oltre 5.720 punti. In crescita lo stesso Nasdaq (+2,8% in serata) con l'hi tech - spesso valutato attraverso il sistema dell'attualizzazione dei flussi di cassa - che ha beneficiato del più basso costo della moneta. L'Europa, anch'essa, ha chiuso la seduta in rialzo. Da Piazza Affari (+1,16%) a Francoforte (+1,54%) fino a Parigi (+2,19%) e Londra (+0,9%), i principali listini - chi più chi meno - hanno portato a casa l'incremento.

Listini e volatilità: la chiusura del trimestre e l'avvicinarsi delle elezioni Usa può spingere l'erraticità

La salita, a ben vedere, ha riguardato anche il rendimento dei T Bond a media-lunga scadenza. Il Treasury a 10 anni ha visto lo yield salire oltre il 3,7%. La dinamica è dovuta ad un mix di cause. Tra le altre: la strategia della Riserva federale americana di puntare ad un tasso di equilibrio di lungo periodo al 3%. Non solo. «È stato rilevante - spiega Antonio Cesarano, Chief global strategist di Intermonte - lo stesso riposizionamento degli investitori i quali, in attesa delle previste molteplici emissioni di obbligazioni corporate (in scia proprio al taglio dei tassi, ndr)», vendono debito pubblico per essere pronti ad acquistare quello privato. In calo, al contrario, il rendimento della parte più a breve della curva statunitense. Ma qui, è ovvio, c'è l'adequarsi del mercato alle mosse di Powell & Co. «Quelle mosse - sottolinea Giacomo Calef, country manager di NS Partners - che comunque non modificano il fatto che la scadenza a due mesi continui a pagare più delle

altre». Il motivo? «L'incertezza - riprende Calef - conseguente alle elezioni presidenziali Usa, previste a novembre». Già, le elezioni del prossimo inquilino della Casa Bianca. È chiaro come, nonostante ieri l'indice Vix sia calato (-9%), la scadenza elettorale crei una certa alea su Wall Street. Anche perché, non va dimenticato, è probabile che nel futuro prossimo ci sia - sul mercato - un po' di drenaggio di liquidità. E questo non solo a causa delle indicate emissioni corporate, ma anche - visto l'approssimarsi della chiusura trimestrale - del blocco dei buy back aziendali e dell'incremento dei depositi ad opera delle banche presso la Fed. «Un mix di motivazioni che potranno rendere erratici i listini», conclude Cesarano.

La redditività
Tanto che, al di là dell'andamento di tassi e liquidità, diversi esperti si “aggrappano” ai fondamentali per definire le strategie. Secondo il terminale Bloomberg e FacSet, la stima di crescita degli utili dell'S&P 500 nel 2024 è del 9,6%. Si tratta di un bel rialzo il quale, da un lato, è maggiore di quelli concretizzati lo scorso anno (+5,3%) e nel quinquennio tra il 2016 e il 2020; ma che, dall'altro, risulta inferiore ai tassi d'incremento della redditività dello stesso S&P 500 nel 2021 (+13,7%) e 2022 (+13,8%). Dal che, porsi comunque qualche domanda sulla sostenibilità del rally non è fantafinanza. Fin qui alcune considerazioni riguardo le Borse. La mossa di politica monetaria, però, ha inciso anche sul comparto delle valute. Il cambio euro verso dollaro, nonostante una certa volatilità, è stato caratterizzato dalla debolezza del biglietto verde (-0,25% in serata). Differente, al contrario, il trend del cross tra la valuta Usa e lo yen. Qui - in attesa delle mosse (o meno) della Bank of Japan previste per oggi - è proseguita la rimonta del dollaro che - dopo avere toccato l'area 139 il 16 novembre scorso - nell'ultima seduta viaggiava intorno a quota 142. Infine: oro e petrolio. Il lingotto, sempre in serata, era in rialzo mentre il petrolio (Brent) cresceva di oltre il 2%.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

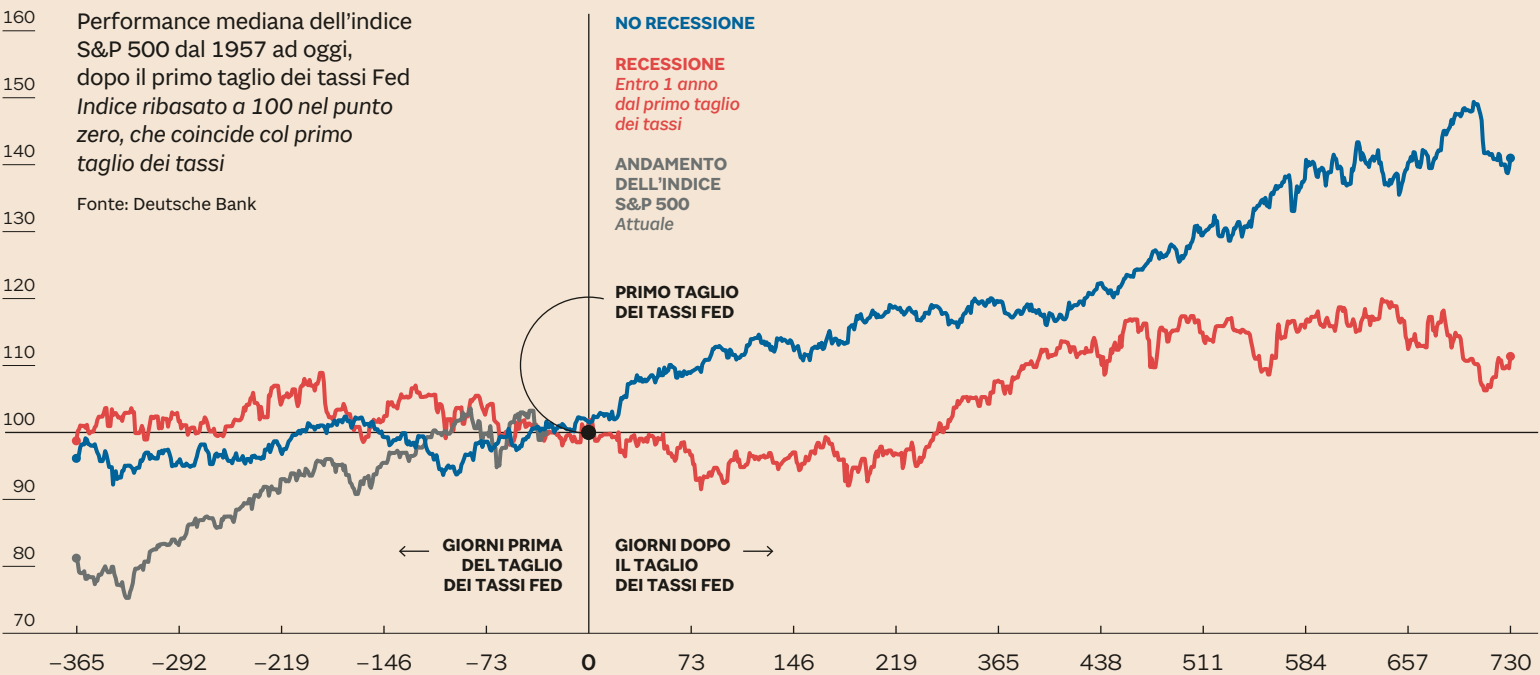
+1,16%

PIAZZA AFFARI IN VOLATA
Giornata positiva in Borsa anche in Europa. Milano ha guadagnato l'1,16%, Parigi il 2,19%, Francoforte l'1,54% e Londra lo 0,91%.



OGGI LA BANK OF JAPAN
In attesa della riunione della Bank of Japan oggi, è proseguita la rimonta del dollaro sullo yen: il cambio ieri viaggiava intorno a quota 142.

Tassi Fed e Wall Street, la lezione della storia



I tagli Fed? Per Wall Street conta più il Pil: nella storia la Borsa sale se non c'è recessione

Mercati

Dagli anni 50 l'indice S&P sale dopo il primo taglio solo con l'atterraggio dolce

Morya Longo

La Borsa di New York, secondo l'indice S&P 500, da inizio anno guadagna oltre il 20%. Negli ultimi 12 mesi porta a casa un bottino di circa il 30%. Martedì, prima della riunione della Fed più incerta dal 2008, ha pensato bene di aggiornare i record storici. Cosa che ha fatto anche mercoledì e giovedì. Per cui ora che la Fed ha tagliato di 50 punti base il costo del denaro (eventualità che fino a martedì sera era scontata al 65%), a prescindere dalle reazioni immediate, tra gli investitori una domanda sventa su tutte: e ora? Che futuro può avere una Borsa che già ha corso così tanto, che ha di fronte il dilemma recessione sì/recessione no e che ha multipli davvero elevati? Il rapporto tra prezzo e utili è infatti salito da 14 del 2022 a 23, ma se si guarda il P/E di Shiller aggiustato per l'inflazione il rapporto è a quota 36: si tratta di un livello che dagli anni '80 Wall Street ha superato solo 2 volte, una durante il Covid e una durante la bolla Internet del 1999. Insomma: i tagli della Fed avranno la forza di spingere la Borsa Usa ancora più in alto? E ora cosa succede?

La risposta della storia
Per quello che può valere, la storia (che non è detto si ripeta) una risposta la offre: Wall Street tende a

crescere nei mesi successivi al primo taglio dei tassi Fed se l'economia Usa non va in recessione, mentre tende a scendere nei primi 10 mesi qualora lo scenario sia invece recessivo. Uno studio di Deutsche Bank è andato ad analizzare la performance storica (dagli anni 50 ad oggi) della Borsa Usa nei 24 mesi successivi al primo taglio della Fed: se non c'è recessione l'indice S&P 500 in 24 mesi arriva guadagnare mediamente circa il 40%, ma se c'è recessione va in negativo nei primi 10 mesi (torna in pari dopo 292 giorni in media) e poi si riprende per fermarsi 24 mesi dopo a un +10% medio. Solo nel 1960, 2001 e 2007 (anni a cui la recessione è seguita ai tagli dei tassi) Wall Street era ancora negativa dopo 24 mesi rispettivamente del 6%, del 33% e del 30%.

Deutsche Bank ha fatto la stessa analisi sui mercati obbligazionari. Mediamente i rendimenti dei Treasury decennali tendono a scendere dopo il primo taglio dei tassi di 34,4 punti base nei primi tre mesi, di 28,5 in 6 mesi e di appena 10,4 punti base in 12 mesi. Il calo maggiore di solito avviene successivamente: dopo 24 mesi dal primo taglio i rendimenti scendono in media di 63,5 punti base. Ma anche in questo caso la storia potrebbe non ripetersi, perché questa volta i rendimenti sono scesi più del solito nei 12 mesi precedenti al taglio, per cui hanno già fatto strada.

L'incognita recessione
Dunque, guardando la storia, la vera cartina di tornasole per capire come possa reagire Wall Street è legata all'economia statunitense: andrà o non andrà in recessione? Gli indicatori economici sono tutt'ora

coerenti con uno scenario di “atterraggio morbido”. Ma dietro le quinte si vedono alcune crepe che preoccupano non poco. Le elenca, per esempio, Filippo Casagrande, Chief Investment Steering & Sustainability Officer di Generali Investments. Innanzitutto il mercato del lavoro: la media mensile dei nuovi posti di lavoro creati è scesa negli Usa a sole 116mila unità, uno dei livelli più bassi degli ultimi dieci anni (escludendo il periodo Covid); la qualità dei nuovi posti di lavoro è peggiorata; il tasso di disoccupazione è salito al 4,2% dal minimo post-pandemico del 3,4%. «L'unica cosa che sembra reggere sono i consumi, ma anche in questo caso ci sono segnali di difficoltà - osserva Casagrande -. Il tasso di risparmio delle famiglie è sceso al 2,9%, uno dei valori più bassi degli ultimi 15 anni mentre aumenta il ricorso all'indebitamento tramite carte di credito, che però vede tassi applicati a livelli record (sopra il 20%)». Dunque non mancano gli indizi che sembrano

indicare recessione in arrivo. Le quotazioni dei mercati, invece, sul dilemma recessione/sì recessione/no sono letteralmente strabiche. La Borsa americana sui massimi storici sembra segnalare grande ottimismo. Il mercato dei titoli di Stato Usa, invece, la vede in maniera diametralmente opposta: la recessione - se si guardano le quotazioni dei Treasury - sembrerebbe imminente. Lo dimostra il fatto che dopo tanti mesi in cui i rendimenti dei titoli di Stato biennali sono stati più alti di quelli decennali, ora la cosiddetta “curva dei tassi” è tornata alla normalità: i rendimenti decennali sono tornati ad offrire rendimenti più elevati. Ma questo non è un buon segno: come dimostrano le serie storiche elaborate da Deutsche Bank, tutte le recessioni arrivate negli Stati Uniti dagli anni 50 sono state sempre anticipate dalla “curva dei tassi invertita” ma sono partite solo quando la “curva” è tornata positiva. Cioè quando - come sta accadendo ora - i rendimenti decennali tornano ad essere più alti di quelli biennali.

La scommessa degli investitori
La storia si ripeterà? Nessuno può saperlo. Casagrande suggerisce cautela sul mercato azionario. Ma l'ultimo sondaggio di Bank of America di metà settembre mostra in media investitori ben più ottimisti: 8 su 10 prevedono l'atterraggio morbido dell'economia e dunque niente recessione. Il 52% degli intervistati non prevede recessione negli Stati Uniti nei prossimi 18 mesi. Scenario, come visto, in teoria positivo per Wall Street. Ora la parola passa ai mercati.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

50

alboautotrasporto.it

MINISTERO DELLE INFRASTRUTTURE E DEI TRASPORTI

50 ANNI DI ESPERIENZA ALLA GUIDA DEL FUTURO

Dal 1974 l'Albo degli autotrasportatori è un punto di riferimento per i professionisti del settore e continua a tracciare la strada da seguire con competenza e passione.

"IL SANTO"

*Ogni giorno vi informiamo in modo gratuito
Ogni giorno solchiamo i mari del Telegram*

EAU D'UTOPIA



LA TUA ESSENZA "QUOTIDIANA"
@ILsantoeinchiesa

Primo Piano
Politica economica



TARQUINI: LA DIVERSIFICAZIONE DELL'EXPORT AIUTA L'ITALIA
«Abbiamo una diversificazione molto ampia dell'export e le nostre aziende sono flessibili: ciò ha consentito all'Italia una

migliore performance rispetto ad altri Paesi». Lo ha detto il direttore generale di Confindustria, Maurizio Tarquini, ad un evento ieri al Mimit sul Made in Italy. Tarquini si è soffermato anche sulle

politiche Ue del Green Deal: «Prevede una tempistica che ci fa perdere troppa industria. Occorre ricorrere al debito europeo per le transizioni, altrimenti diventa difficile realizzarle, non solo per l'Italia».

Programma e premi, così cambieranno gli incentivi alle imprese

La riforma. Nel primo decreto attuativo anche standardizzazione dei bandi e una valutazione in tre fasi per evitare imprevisti sui conti pubblici

Programmazione con un piano triennale. Una valutazione lungo tutto il “ciclo di vita” con un monitoraggio che coinvolge la fase ex ante, in itinere e quella ex post per evitare sorprese indesiderate sui saldi di finanza pubblica. Standardizzazione delle richieste attraverso dei bandi tipo. Elementi premianti per l'accesso che faranno leva su parità di genere, attribuzione del rating di legalità, assunzione di persone con disabilità aggiuntive rispetto agli obblighi previsti, valorizzazione della quantità e della qualità del lavoro giovanile e del lavoro femminile e del sostegno alla natalità. Prende forma lungo queste coordinate la riforma degli incentivi destinati alle imprese.

Il primo dei due decreti attuativi previsti dalla legge delega di riordino prevista dal Pnrr e approvata lo scorso anno dal Parlamento (legge 160/2023) è in fase di avanzata composizione e si prepara ad approdare in uno dei prossimi Consigli dei ministri. A questa «fase 1» seguirà poi un secondo decreto legislativo che entrerà più nel dettaglio su misure che saranno razionalizzate.

Nei 28 articoli della bozza del primo decreto vengono, intanto, fissate le linee guida che caratterizzeranno il sistema degli incentivi. Con un'idea di fondo che tende a confermare quelli con maggiore tiraggio effettivo. Per farlo il provvedimento punta in modo deciso su una programmazione triennale da parte di ciascuna amministrazione respon-

merà un ruolo rilevante il «sistema incentivi Italia», ossia il catalogo di servizi resi disponibili dal Registro nazionale aiuti e dalla piattaforma Incentivi.gov.it. Su questo versante, aumenteranno le funzionalità a disposizione delle amministrazioni per arrivare a elaborare analisi mirate. La valutazione in corso d'opera, invece rappresenterà una sorta di “polso della situazione” per riscontrare i primi risultati e le indicazioni dell'andamento rispetto a obiettivi e impatto attesi. Il riscontro finale, invece, servirà a fotografare la capacità degli incentivi di determinare risul-

tati in linea con gli obiettivi definiti nell'originario programma di intervento o alle sue eventuali modifiche, favorendo una successiva migliore qualità della programmazione e dell'attuazione da parte delle amministrazioni responsabili.

Un'attenzione particolare viene destinata dalla bozza di decreto di riordino al contrasto alla delocalizzazione, con una conferma delle restrizioni già tuttora esistenti e che portano alla decadenza dall'agevolazione.

— C. Fo.
— G. Pa.

© RIPRODUZIONE RISERVATA



Occupazione. Qualità e quantità di lavoro favoriranno l'accesso agli incentivi

classic has never been so *light*.



Santoni

EASY.

Ricerca e sperimentazione si sono unite ancora una volta all'interno dei nostri laboratori creativi, dando vita ad una calzatura unica nel suo genere che racchiude eleganza, funzionalità e leggerezza in uno stile classico e sofisticato.

santonishoes.com

L'essenza della nuova Easy risiede nel suo peso, rivoluzionario per una scarpa elegante e massima espressione dell'artigianalità Santoni, sinonimo di innovazione, qualità e comfort eccezionali.

SCOPRI LA COLLEZIONE



I punti principali

1

LA LEGGE DELEGA

Razionalizzazione delle misure

La legge 160/2023 (prevista nell'ambito del Pnrr) ha delegato il Governo ad adottare, entro il 30 novembre 2025, uno o più decreti legislativi per la definizione di un sistema organico degli incentivi alle imprese, volti a razionalizzarne l'offerta e ad armonizzare la disciplina mediante la redazione di un Codice organico in materia.

2

IL PRIMO STEP

L'istituzione del Codice

Il primo tassello attuativo della riforma del sistema degli incentivi prevede un vero e proprio Codice. La bozza del decreto legislativo (attesa all'esame preliminare di uno dei prossimi Consigli dei ministri) è composta da 28 articoli che spaziano da oggetto e ambito di applicazione fino all'entrata in vigore

3

LA PIANIFICAZIONE

Programma a carattere triennale

Il Codice prevede una programmazione triennale da parte di ciascuna amministrazione responsabile dell'erogazione, inserendo le misure di sostegno alle imprese in un quadro con gli obiettivi strategici di sviluppo, il cronoprogramma di massima di attuazione, il quadro finanziario

4

IL MONITORAGGIO

Valutazioni in tutte le fasi

Sono previste tre fasi di valutazione: ex ante, in itinere ed ex post. La valutazione ex ante si baserà anche su analisi mirate. La valutazione in corso d'opera servirà a riscontrare i primi risultati. Il riscontro finale, invece, servirà a fotografare la capacità degli incentivi di determinare risultati in linea con gli obiettivi prefigurati

5

GLI ELEMENTI PREMIANTI

Attenzione alla parità di genere

Gli elementi premianti faranno leva su parità di genere, attribuzione del rating di legalità, assunzione di persone con disabilità aggiuntive rispetto agli obblighi previsti, valorizzazione della quantità e della qualità del lavoro giovanile e del lavoro femminile e del sostegno alla natalità

Tra gli elementi premianti parità di genere, rating di legalità, assunzioni di giovani, donne, disabili

sabile dell'erogazione, incastonando le misure di sostegno alle imprese in un quadro con gli obiettivi strategici di sviluppo, il cronoprogramma di massima di attuazione, il quadro finanziario. Un piano da tenere aggiornato in modo costante, dato che la redazione deve essere annuale entro il 30 aprile scorrendo gli anni precedenti e operando un'attualizzazione della programmazione precedentemente approvata. L'individuazione degli incentivi da proporre dovrà rispettare vincoli piuttosto precisi, come ad esempio quelli relativi anche ai tempi di spesa previsti dalle fonti di finanziamento di livello regionale, nazionale o europeo.

Per fissare delle direttrici il più possibili comuni (e condivise) nascerà presso le imprese delle Imprese e del made in Italy (Mimit) un tavolo permanente degli incentivi, che rappresenterà un punto di riferimento stabile nel tempo e di confronto tra i rappresentanti delle amministrazioni centrali, delle regioni e delle province autonome. L'idea di un maggiore coordinamento tra diversi di livelli di governo sarà funzionale a monitorare gli incentivi sia nella fase ascendente (anche nel tentativo di assicurare la conformità con la normativa europea sugli aiuti di Stato, in particolar modo sul rischio di cumulo) sia in fase discendente per verificare l'andamento del sistema degli incentivi ed eventualmente individuare proposte migliorative o nuove esigenze di sostegno. E servirà soprattutto a raccordare le strategie di politica industriale attuate attraverso le agevolazioni, definendo accordi programmatici che individuano gli indirizzi e le posizioni comuni ma anche le possibili sinergie.

Lo snodo del riassetto, però, sarà rappresentato dalla valutazione che coprirà tutto il ciclo vitale dell'incentivo. Nello step di elaborazione assu-

Con Hyundai Renting il primo canone è in omaggio.

Zero stress, zero imprevisti, massima flessibilità.



**Nuova TUCSON Hybrid 48v Diesel a € 389 (IVA escl.)
al mese, per 48 mesi, tutto incluso*.
Solo con il Noleggio Hyundai Renting hai
fino a 60.000 km e il primo canone è in omaggio.
Anticipo € 4.099 IVA esclusa.
Spese di apertura pratica € 150 (IVA escl.).**

Nuova TUCSON Hybrid 48v
Diesel Business a:

€ 389
al mese
(IVA escl.)



Hyundai TUCSON è tornata con un nuovo modello che ridefinisce gli standard di categoria. Design inconfondibile, interni completamente rinnovati e connettività di ultima generazione, grazie agli aggiornamenti Over-the-Air. Lasciati stupire da nuova TUCSON, oggi disponibile con tutti i vantaggi del noleggio a lungo termine Hyundai Renting. Scopri di più su [Hyundai.it](https://www.hyundai.it) e in tutti i nostri showroom.



Annuncio promozionale. Gamma Tucson FL Crdi 48v: consumi l/100 km (ciclo medio combinato WLTP correlato) da 5,132 a 5,619. Emissioni CO₂ g/km da 134,19 a 147,16. Valori di emissioni calcolati secondo gli ultimi dati omologativi disponibili, da verificare con il tuo concessionario Hyundai di fiducia. In ogni caso, per i valori di emissioni fa fede il COC. Offerta valida solo per vetture a stock. Offerta valida dal 30/08/2024 fino al 31/12/2024 sul modello TUCSON FL 1.6 CRDI 48V 2wd DCT 136CV Business solo presso i concessionari Hyundai aderenti. L'offerta Noleggio Hyundai Renting si applica solo con noleggio a 48 Mesi e fino a Km 60.000, con anticipo di 4.098,36€ iva esclusa o permuta di una vettura usata di pari importo e ad un canone mensile da € 389 iva esclusa. In caso di recesso anticipato l'offerta sarà soggetta a ricalcolo in base all'effettiva durata del noleggio e all'effettivo chilometraggio. Maggiori informazioni presso i concessionari Hyundai aderenti. ALD Automotive contribuisce alla restituzione del primo canone. Offerta soggetta a disponibilità e verifica da parte di ALD Automotive. *Servizi inclusi: polizza RC Auto con penalità a carico del cliente per sinistro passivo o concorsuale pari a € 250 ad evento, in caso di furto quota a carico del cliente pari al 10% del valore commerciale al momento dell'evento, limitazione di responsabilità per danni con quota a carico del cliente pari a € 500 per evento, assicurazione infortuni sul conducente (massimale € 183.000 franchigia 3%), tutela legale fino ad un max. 15.000€, manutenzione ordinaria e straordinaria presso la rete ufficiale Hyundai, assistenza stradale 24 ore, servizio clienti dedicato, gestione pratiche amministrative e multe, area web dedicata alla gestione veicoli. Spese apertura pratica € 150 iva addebitate con il primo canone. L'offerta non è vincolante e soggetta ad approvazione in base ai requisiti economici e di affidabilità del richiedente, nonché alle variazioni di listino. Le informazioni contenute in questa pagina sono puramente indicative e non possono costituire in nessun caso un impegno contrattuale.

Primo Piano
Disastri naturali

La Romagna è sott'acqua: scontro su fondi e opere

L'alluvione. Musumeci: «La Regione ci dica quanto ha speso». Il Pd: «Sciacallaggio». Mille sfollati e due dispersi. Colpite anche le Marche

**Manuela Perrone
Ilaria Vesentini**

Il bilancio non è drammatico come quello dell'alluvione di un anno e mezzo fa – per ora si contano due dispersi a Bagnocavallo e un migliaio di sfollati nel Ravennate, mentre a Bologna l'allarme è rientrato - ma il passaggio del ciclone Boris tra Emilia-Romagna e Marche ha brutalmente confermato che gli eventi meteorologici estremi sono la nuova normalità e che la fragilità idrogeologica di questi bacini territoriali rende difficile per famiglie e imprese restare a vivere e lavorare lì dove ogni anno bisogna ricostruire e ripartire daccapo. All'apprensione e al dolore si aggiunge lo scontro politico, con il rimpallo di responsabilità acuito dalle elezioni alle porte (l'Emilia-Romagna tornerà alle urne il 17 e il 18 novembre per scegliere il successore di Stefano Bonaccini): per tutta la giornata di ieri ai soccorsi hanno fatto da contraltare le bordate tra Governo e Regione, tra maggioranza e opposizioni. Con il commissario per la ricostruzione post-alluvione del 2023, Francesco Paolo Figliuolo, costretto a difendersi.

«Stiamo "arrabbiatamente" bene – sbotta Roberto Bozzi, presidente Confindustria Romagna e titolare della Vulcaflex che ha due stabilimenti a Cotignola, nel ravennate, alle prese con la terza alluvione dal 3 maggio 2023 e i danni maggiori – perché la zona industriale di Cotignola è sommersa e così una delle mie due fabbriche, con i pesci che nuotano per strada. Per fortuna non ci sono né morti né feriti, ma la rabbia di constatare che questi eventi ormai capitano ogni anno e bisogna cambiare radicalmente mentalità e approccio, perché non ha più senso ricostruire in questo scenario se prima non si interviene con opere urgenti, come le vasche di espansione, in tempi straordinari, come si è fatto per il rigassificatore di Ravenna».

I fatti confermano che dove sono stati completati interventi di manutenzione straordinaria non si sono ripetuti i drammi del 2023, spiega Irene Priolo, presidente facente funzioni della Regione Emilia-Romagna, che ha chiesto lo stato di emergenza al Governo e ha confermato anche per oggi l'allerta rossa. «Rispetto al 2023 sono meno i fiumi interessati, che furono 23 con 450 i millimetri d'acqua caduta, ma in due alluvioni, mentre ora, in un unico evento, si sono superati in alcune aree i 350 millimetri. Stavolta i bacini coinvolti sono quelli

di Idice, Senio, Lamone e Montone».

Musumeci esprime vicinanza e assicura la disponibilità dell'Esecutivo a valutare la richiesta di stato d'emergenza, ma da Palazzo Chigi, in conferenza stampa assieme al viceministro delle Infrastrutture Galeazzo Bignami, ricorda che «il compito della prevenzione strutturale e infrastrutturale è di competenza delle Regioni» e che «da un decennio a questa parte tutti i presidenti di Regione sono stati nominati commissari per la lotta contro il dissesto idrogeologico». È la premessa per l'affondo: dal 2003 al 2023, dice, l'Emilia-Romagna ha ricevuto dal governo Meloni e dai precedenti «oltre mezzo miliardo», per l'esattezza 594.567.679 euro. «Se la Regione potesse fare lo sforzo di farci sapere quanto è stato speso, se ci facesse la cortesia di dirci quali sono i territori più vulnerabili, da Roma potremmo programmare ulteriori interventi in regime ordinario. Non si può sempre chiamare in causa l'alluvione del 2023». Figliuolo, in scadenza a fine anno, precisa di aver potuto garantire «con progressività la copertura finanziaria a tutte le richieste di finanziamento degli enti locali e degli altri soggetti attuatori» e ricapitola gli interventi di ricostruzione pubblica effettuati dall'inizio del suo incarico: oltre 6 mila da più di 1,6 miliardi per la difesa idraulica, la rete viaria e ferroviaria e le altre infrastrutture (un altro miliardo sarà stanziato a fine mese). Quanto alla ricostruzione privata, le domande sono state 1.994.1047 pratiche sono andate a buon fine con la concessione di 30,1 milioni (21,8 a famiglie e 8,3 a imprese), metà dei quali erogati come anticipo, le restanti 947 sono in fase di istruttoria e altre 1.575 di compilazione.

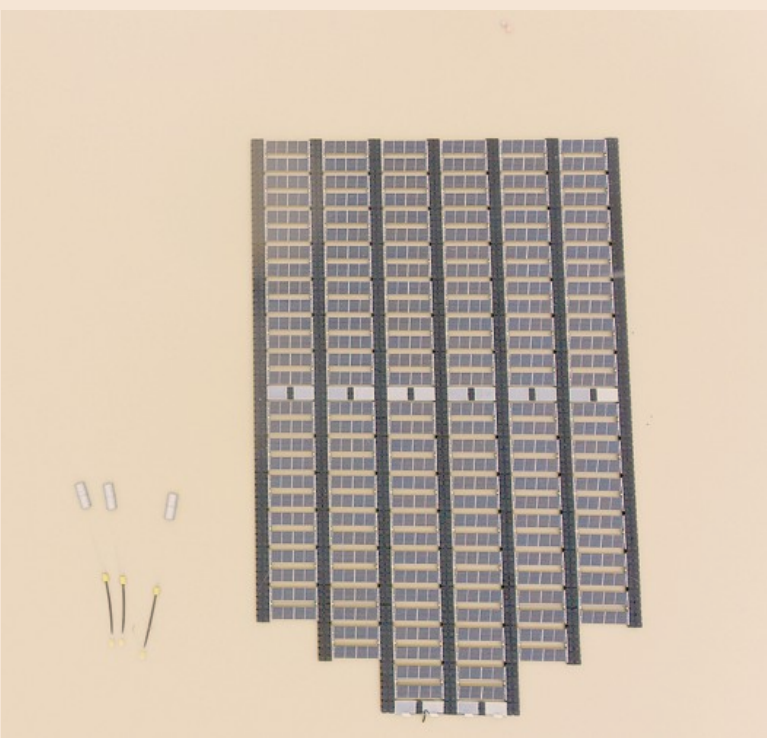
«Riteniamo che l'intervento del commissario stia andando avanti con grande senso di responsabilità», chiarisce Musumeci. «Non tutto il denaro è stato speso e non perché non ci sia stata programmazione, ma perché dall'altra parte non sono state ancora definite le richieste, le procedure e la pianificazione». Un j'accuse alla Regione. «Sciacallaggio», replica il Pd, dalla segretaria Elly Schlein ai parlamentari, fino ai rappresentanti locali come la stessa Priolo, che chiede a Figliuolo di «dissociarsi» da Musumeci, e il sindaco di Bologna, Matteo Lepore. «Significa non avere rispetto né delle comunità alluvionate né delle istituzioni», tuona Bonaccini.

La quantificazione dei danni ancora non è stata avviata, gli industriali da Faenza ad Ancona confermano che i rallentamenti alle attività produttive sono dovuti perlopiù alle persone bloccate a casa. «Abbiamo il 30% del personale assente», riferisce Andrea Bedeschi, dg di Bucci Compositi di Faenza, dove è esondato il torrente Marzeno. «Ci sono molti capannoni allagati – racconta Massimo Albamonte, presidente del Comitato territoriale Ancona Sud di Confindustria Ancona, la zona più colpita nelle Marche - ma dovremo aspettare i prossimi giorni per valutare i danni, visto che l'allerta meteo non è finita. Fortunatamente non ci sono stati eventi tragici, ma dalle impressioni raccolte tra gli associati sembra che alcuni fenomeni siano legati all'assenza di interventi regolari di manutenzione del territorio, non solo di opere straordinarie».

© RIPRODUZIONE RISERVATA



AFP



Gli effetti del maltempo.

Due dispersi, oltre mille sfollati, frane e muri delle case crollati. È il pesantissimo bilancio della nuova ondata di maltempo che ha colpito Emilia-Romagna, con piogge fino a oltre i 350 millimetri nella zona tra Ravenna e Brisighella. Nelle immagini gli effetti di Boris sull'area



Sono già un caso i lavori al fiume Lamone: prima ha tracimato e poi ha rotto gli argini

Le testimonianze

Traversara (Ravenna)
è alluvionata per la terza volta in 15 mesi

Luca Benecchi

Dal nostro inviato
TRAVERSARA (RAVENNA)

Traversara è sott'acqua per la terza volta in quindici mesi. In realtà Traversara è sotto un po' a tutto. Sotto l'argine del fiume Lamone e pure sotto i lunghi ponti del raccordo autostradale per Ravenna. Una specie di imbuto, qui molti sono contadini o lo sono stati.

Vito Greco gira attorno alla sua fattoria incredulo. Guarda gli elicotteri che dalla mattina portano via le famiglie che si sono riparate sui tetti e cercano possibili dispersi. Ha messo in salvo la macchina portandola a casa della figlia a Bagnacavallo. Le terre intorno sono un mare di acqua e di fango. Le ha affittate perché lui non ce la fa più.

«Come lo scorso anno – racconta -, a un certo punto questa mattina il fiume ha cominciato a tracimare dall'argine, non pensavamo che potesse accadere di nuovo. Poi però è successo qualcosa di imponderabile. Di ancora più grave. L'argine ha ceduto e il fiume si è riversato sui campi e intorno alle case».

Così come Vito, la maggior parte degli abitanti di questa frazione non se ne vuole andare dalle case. Rimane al piano superiore ma non se ne vuole andare.

I Vigili del fuoco raccontano come una casa sia stata completamente distrutta dal fiume, un tetto crollato, abitanti che non si trovano. Chat della frazione che continuano a mandare notifiche. «Voi tutto bene a casa?»

L'argine del Lamone è dimezza-

to dalla potenza dell'acqua, vigne e frutta sono sotto una coltre di fango. Stavolta l'area è molto più ridotta rispetto al 2023, ma oramai sembra una lotteria. Quale ansa del fiume sfonderà l'argine al prossimo temporale?

«La scorsa volta qui è andata meglio anche se ho perso la mia anziana madre. Lei dormiva al piano terra. I Vigili del fuoco l'hanno prima portata al piano superiore, poi hanno deciso di portarla via e lei non ha retto, è morta così».

L'elettricità in casa di Vito non è ancora stata ripristinata. «Credo che noi siamo attaccati alla parte destra dell'elettrodotto, quella che ha ceduto. Ora andiamo con mia moglie a caricare il cellulare dai vicini perché loro dovrebbero averla».

La questione però è una sola. Dopo le alluvioni del 2023, l'argine sul fiume Lamone che ha fatto danni enormi da Faenza fino alla pianura, è stato sottoposto a manutenzione oppure no?

Con il suo filo del telefono in mano, la signora Greco racconta quello che sa. «Sì, sono venuti a fare dei lavori. Hanno messo dei reticolati di ferro o di plastica che avrebbero dovuto rinforzare l'argine. Proviamo ad immaginare dove oggi ha ceduto? Esattamente dove sono stati fatti quei lavori nei mesi scorsi».

Vito oggi non gestisce più le sue terre. Guarda i suoi alberi da frutta che ha dato in affitto. Lui sta male e deve andare avanti e indietro dagli ospedali. Ma domani non ci andrà. L'appuntamento è rinviato per alluvione. Se Traversara è il paese più colpito lo è anche perché dalle previsioni del tempo l'allerta meteo solo mercoledì mattina è passata da arancione a rossa in poche ore, in pochi se lo aspettavano, neanche in Comune lo immaginavano.

Salendo verso l'Appennino la situazione, come racconta Massimiliano Pederzoli, il sindaco di Brisighella, non è diversa da quella del 2023. «Abbiamo diversi sfollati,

molte famiglie si sono rifugiate nel convento che già aveva ospitato la Protezione civile la scorsa alluvione. La strada provinciale è stata chiusa per precauzione. Tantissime le frane, ma il peggio il nostro fiume poi lo riserva per la pianura dove si accumulano tutte le precipitazioni in modo devastante».

Questa volta la città di Faenza è stata risparmiata anche se il Lamone è stato contenuto a stento, mentre non è andata allo stesso modo a un altro quartiere di una città già colpita nel 2023 che invece ne ha pagato ancora le conseguenze. Si tratta di Forlì. Ieri ad andare sotto l'acqua è stato il rione Cava Villanova. L'ultima volta invece fu il quartiere Romiti, con alcuni morti e tantissimi sfollati.

Stefano Valmori è il rappresentante, o qualcosa di più, di questa area di Forlì. «Stavolta ci è andata

bene – racconta – il fiume Montone si è fermato a soli quindici centimetri dall'esondazione e non ha rotto gli argini. Ma possiamo dire che è stato semplicemente un caso. I lavori che sono stati fatti dopo l'alluvione non hanno risolto il problema, è stata messa un po' di terra ma niente di più, infatti, questa volta la rottura dell'argine è stata nel quartiere vicino a noi».

Eleonora Visani è invece la persona che è stata scelta dai cittadini per rappresentare il quartiere Cava Villanova. «Lavoro per una azienda alimentare e anche oggi sono andata a lavorare senno si fermava tutto. Diciamo che ci è andata bene, senno sarebbe stata una giornata tragica. I mesi scorsi sono stati fatti dei lavori di consolidamento ma evidentemente qualcuno ha sbagliato. Io non so dire di chi è la responsabilità, ma qualcuno ha sbagliato. Non è possibile che il crollo sia stato proprio nella zona dove si sono fatti degli interventi». «Responsabilità del Comune? Della Regione? Della ditta che ha fatto i lavori? Io non posso dirlo ma la realtà è che siamo andati sotto l'acqua in modo drammatico».

Il risultato dunque è che è ancora la città di Forlì a pagare il suo tributo all'imprevedibilità del fiume Montone. «Abbiamo decine di famiglie sfollate, almeno una quarantina. Sono state portate al palazzo dello sport, come sempre accade in questi casi. Cerchiamo di risolvere i casi più difficili ma quando si ha il primo piano della casa disponibile, le persone si rifugiano lì e non vogliono per nessun motivo al mondo lasciare le proprie abitazioni. Sempre la stessa storia, la stessa dell'anno scorso. Difficile immaginare che qualcosa possa cambiare. Intanto noi cerchiamo di risolvere i problemi di chi vive insieme a noi, nel nostro quartiere».

Fuori la notte riporta la pioggia, in arrivo altre ore di drammatica incertezza.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

I NUMERI CHIAVE

350mm

La pioggia caduta

Una cumulata massima d'acqua caduta nelle ultime 48 ore che ha superato, in alcuni casi, i 350 millimetri, con picchi massimi, in Emilia-Romagna, nella zona tra Ravenna e Brisighella. Quattro i bacini interessati, nei territori tra Bologna, Ravenna, Forlì-Cesena, con tracimazioni.

Primo Piano
Disastri naturali

4 milioni

LA PLATEA DI PICCOLE IMPRESE

Per la gran parte delle 4 milioni di piccole e medie imprese l'impegno economico finanziario per le nuove coperture non è irrilevante

Polizze catastrofali alla stretta finale, ma spunta l'emendamento

Il decreto. Dall'industria al commercio, categorie convocate la prossima settimana. Interessate non solo le imprese: dai negozi fino alle banche

Laura Serafini

Il conto alla rovescia per far decollare le polizze contro le catastrofi naturali a carico delle le imprese, in particolare per terremoti, frane e alluvioni è partito.

Il testo del decreto attuativo è ormai pronto, come anticipato dal Sole 24 Ore del 4 settembre scorso. Adesso è il momento del confronto tra i dicasteri incaricati di redigere il provvedimento, il ministero per il Made in Italy in collaborazione con il ministero dell'Economia, e le categorie imprenditoriali coinvolte dalle nuove norme. Una riunione è stata convocata a questo scopo all'inizio della prossima settimana: un invito allargato a tutti i settori produttivi, dunque da Confindustria alle varie associazioni in rappresentanza dell'artigianato e quelle del commercio e della grande distribuzione. Dovrebbero essere presenti anche l'associazione delle compagnie assicurative e l'Ivass, l'Autorità dei regolazione del settore assicurativo che, in base alla legge, deve essere coinvolta nell'elaborazione del decreto per gli aspetti prudenziali. E la Sace, la società pubblica chiamata a riassicurare (con un plafond a copertura di 5 miliardi di euro) fino a un concorso al 50% gli

imponenti rischi che dovranno assumere la compagnie.

L'obiettivo dell'incontro dovrebbe essere quello di illustrare le previsioni finali del provvedimento prima dell'emanazione. Le associazioni di settore non sono ovviamente a digiuno su quanto sta per essere approvato poiché contatti informali sugli aspetti chiave ci sono stati negli ultimi mesi. Il documento atteso la prossima settimana dovrebbe essere versione pressoché definitiva, che ha passato anche il vaglio dell'Ivass.

Non è da escludere, però, che alcune limature siano possibili alla luce delle istanze presentate dalla associazioni. L'ultima bozza di decreto circolata introduce un obbligo per le compagnie a garantire una copertura fino al 100% del valore per asset o insieme di asset fino a un milione di euro. Questa percentuale garantita si riduce fino al 70% nel caso di beni per un valore tra 1 e 30 milioni di euro. Per valori superiori la copertura è lasciata alla libera negoziazione tra le

parti, così come il livello di scoperto. Per i beni fino a 30 milioni di valore questa quota del danno indennizzabile a carico dell'assicurato non può superare il 15 per cento di esso. Il decreto stabilisce definizioni dei vari eventi catastrofali - terremoti, frane e inondazioni - che dovranno essere recepite nelle nuove polizze.

Le inondazioni, purtroppo, sono ormai sin troppo spesso di attualità in Italia, peraltro in aree geografiche ricche di insediamenti produttivi, come le cronache di questi giorni raccontano. Rispetto alla data del 31 dicembre 2024, entro la quale scatterà l'obbligo a carico delle compagnie assicurative a contrarre questo tipo di polizze, come prevista dalla finanziaria dello scorso anno, il provvedimento attuativo introduce un periodo di transizione. Nella ultima versione, questo periodo era pari a 3 mesi dalla entrata in vigore del decreto. Va detto che ieri è stato segnalato un emendamento al decreto Omnibus, presentato da FdI, che prevede di far slittare da fine 2024 a fine 2025 il termine entro il quale le attività produttive devono assicurarsi. Non si tratta di una proroga: l'obbligo per le compagnie di essere pronte a sottoscrivere le polizze con le nuove regole decorrerà comunque entro i termini



Contro le catastrofi. Le polizze devo essere stipulate da tutte le attività produttive

LA MISURA

La copertura

L'ultima bozza di decreto circolata introduce un obbligo per le compagnie a garantire una copertura fino al 100% del valore per asset o insieme di asset fino a un milione di euro.

La riduzione

Questa percentuale garantita si riduce fino al 70% nel caso di beni per un valore tra 1 e 30 milioni di euro. Per valori superiori la copertura è lasciata alla libera

negoziazione tra le parti, così come il livello di scoperto.

Gli eventi catastrofali

Per i beni fino a 30 milioni di valore questa quota del danno indennizzabile a carico dell'assicurato non può superare il 15 per cento di esso. Il decreto stabilisce definizioni dei vari eventi catastrofali - terremoti, frane e inondazioni - che dovranno essere recepite nelle nuove polizze.

Una modifica al decreto Omnibus, presentata da FdI, prevede di rinviare a fine 2025 il termine per assicurarsi



intimissimi
UOMO

SEGUI IL RITMO. TROVA LA TUA T-SHIRT.
PIÙ DI 15 MODELLI DA 16,90€



antonio marra

Castello di Doria, Sardegna - antonionmarra.com

Primo Piano
Occupazione e sviluppo

Potenzialità del Sud

75%

La quota del Pil del Sud per superare la Francia
Se il Pil pro capite del Sud aumentasse fino al 75% di quello del Centro Nord – con una convergenza analoga a quella osservata fra l'Est e l'Ovest della Germania – il nostro reddito pro capite supererebbe quello della Francia

+3,7%

Aumento del Pil del Sud post pandemia
Nel periodo successivo alla pandemia - ha sottolineato Panetta – il Mezzogiorno ha conseguito risultati migliori di quelli dell'intera economia italiana. Tra il 2019 e il 2023 il prodotto è aumentato del 3,7%, contro il 3,3% nelle altre regioni

40%

La quota del Sud nelle rinnovabili
Il Sud dell'Italia offre evidenti vantaggi nella produzione di energia rinnovabile: tra il 2007 e il 2022 la capacità produttiva in questo settore è quadruplicata, passando dal 26 al 40% del totale nazionale.

5%

Quota sul Pil del Sud delle risorse europee
Alle risorse del Pnrr si aggiungeranno quelle del nuovo ciclo di programmazione dei fondi strutturali e del Fondo di sviluppo e coesione. I finanziamenti disponibili nel decennio in corso sono stimabili nel 5% del Pil del Mezzogiorno ogni anno

Panetta: «Se necessario allungare i tempi del Pnrr»

A Catania. Il richiamo alla qualità della spesa pubblica del governatore di Bankitalia. Il divario tra Nord e Sud non può essere colmato con misure assistenziali e di mera azione redistributiva

Nino Amadore
CATANIA

L'economia del Mezzogiorno va benino, ma potrebbe e dovrebbe andare meglio. Molto meglio. Diciamola così: eppur si muove, per citare il titolo dell'intervento del governatore di Banca d'Italia Fabio Panetta a Catania in occasione della tappa siciliana di "In viaggio con la Banca d'Italia". Un'accurata analisi delle ragioni storiche del divario tra Nord e Sud del Paese, ma anche dell'andamento (positivo) negli ultimi anni delle regioni del Mezzogiorno che è la scommessa per la crescita dell'Italia. Regioni che oggi si trovano di fronte a una sfida che si annuncia irripetibile: ci sono parecchi indizi (non prove, dice Panetta) di un possibile miglioramento della capacità competitiva dell'economia, ci sono le risorse economiche, ci sono settori di grande potenzialità di sviluppo (microelettronica, farmaceutica, automotive, energia verde) ma, dice il governatore citando Donato Menichella, «nessun strumento, per quanto ben concepito, può dare risultati utili se non è affidato a mani sapienti e a coscienze rette». E non è un punto di secondo piano, questo richiamo alla qualità della classe dirigente.

Il governatore di Banca d'Italia guarda avanti, disegna una prospettiva con alcuni punti fermi: «Il divario che affligge il nostro Paese - dice - non può essere colmato con misure di natura assistenziale e con una mera azione redistributiva, ma richiede politiche volte a stimolare lo sviluppo delle regioni meridionali». Le risorse ci sono: dal Pnrr ai Fondi di coesione. Secondo i calcoli di Banca d'Italia oggi sono disponibili per il Sud risorse pari al 5% del Pil e il Fondo perequativo infrastrutturale per il Mezzogiorno ne potrebbe aggiungere altre. Per quanto riguarda il Pnrr, i progetti vanno fatti bene, «se li facciamo solo per spendere i soldi vedremmo una fiammata e poi continueremmo a fare convegni per



A Catania. Il governatore della Banca d'Italia Fabio Panetta (sinistra) durante l'iniziativa "In viaggio con la Banca d'Italia" con il sindaco Enrico Trantino a Catania

LA POLITICA DELLA BCE

Il governatore: la riduzione dei tassi potrebbe accelerare nei prossimi mesi

Il percorso di riduzione dei tassi da parte della Bce «potrebbe accelerare nei prossimi mesi». Lo ha detto il governatore della Banca d'Italia e membro del Consiglio direttivo della Bce Fabio Panetta rispondendo a una domanda sullo scenario della politica monetaria nell'eurozona alla luce del taglio di mezzo punto dei tassi di riferimento deciso dalla Fed alla vigilia dell'incontro pubblico che si è tenuto ieri a Catania. Il governatore ha spiegato all'uditorio la sua idea sulla decisione della Fed: «L'economia negli Usa probabilmente sta

crescendo meno di quello che si aspettavano, l'inflazione è meno alta di quello che temevano, e quindi hanno potuto abbassare i tassi e imporre condizioni meno restrittive sull'economia, e frenare meno la domanda» ha detto. Panetta ha ricordato come in Europa ci sia da tempo un dibattito «su opportunità di tagliare i tassi e di quanto». In Europa ci sono indicatori di maggiore debolezza dell'economia e alla luce della decisione della Fed «potrebbe essere accelerata la riduzione nei mesi prossimi».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

spiegare perché il Sud non cresce - dice Panetta - . È essenziale realizzare i progetti speditamente, per stimolare l'economia meridionale in una fase di debolezza del ciclo interazionale. Ma non al costo di pregiudicarne l'efficacia».

No dunque alla spesa ad ogni costo: «Qualora a causa dell'ingente

ammontare degli investimenti insorgesse un conflitto tra i due obiettivi - efficacia e rapidità - sarebbe preferibile salvaguardare il primo e valutare la possibilità di concordare, per queste regioni, un allungamento dei tempi di realizzazione dei progetti - dice il governatore di Bankitalia -. È necessario assicurare un impiego efficiente delle risorse, anche preservando in futuro il metodo del Pnrr, che prevede obiettivi ben definiti, un costante vaglio delle modalità di utilizzo delle risorse e interventi a sostegno delle amministrazioni più deboli dal punto di vista gestionale». Ma il tutto necessita di perseveranza, lungimiranza, di una chiara visione strategica e ispirato a principi etici.

Il Sud ha «occasioni di sviluppo» per via della fine della fase globale di delocalizzazione e per la produzione di energia rinnovabile e dovrà far ricorso «non a politiche assistenziali, ma a investimenti e riforme in grado di innalzare la capacità produttiva». Il governatore della Banca d'Italia sottolinea «con cautela» i fattori positivi dell'economia meridionale di questi anni, che sono «indizi non prove», e per guardare avanti alle ingenti risorse «comunitarie, che possono essere incrementate attraendo capitali privati». E poi: «Le regioni meridionali - osserva Panetta - garantiscono condizioni di stabilità geopolitica ed economica, sono prossime ai maggiori centri economici europei e al Mediterraneo; sono dotate di una forza lavoro sottoutilizzata e di poli scientifici di qualità». Altro fattore di pregio sono i vantaggi nella produzione delle rinnovabili. C'è quindi l'opportunità di sfruttare la nuova tendenza: quella di «collocare le attività produttive entro i confini nazionali o in paesi affidabili sul piano economico e politico». Per sfruttarle però serve «un deciso miglioramento del contesto produttivo locale e un potenziamento delle politiche di attrazione dei capitali».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

+101mila

SALDO ASSUNZIONI NEL TURISMO

A trainare le assunzioni a giugno sono i settori Alloggio e ristorazione (il saldo è +101mila) il Terziario professionale (+83mila)

Posti di lavoro, saldo positivo a giugno ma il ritmo rallenta

L'osservatorio Inps

A giugno il saldo è +440mila rapporti di lavoro, il più basso dal2023

Giorgio Pogliotti

A giugno tra assunzioni e cessazioni il saldo annuale è positivo per poco più di 440mila nuove posizioni di lavoro nel privato. Il contributo maggiore arriva dalla crescita dei rapporti di lavoro a tempo indeterminato (+347mila), a tempo determinato (+50mila), intermittenti (+33mila), stagionali (+9mila), di apprendistato (+6mila), mentre il saldo annuo è negativo per i somministrati (-5mila). A trainare le assunzioni sono i settori Alloggio e ristorazione (il saldo è +101mila), il Terziario professionale (+83mila), seguiti dal Commercio (+76mila) e dalle Costruzioni (+56mila).

Per l'Inps la fotografia dell'osservatorio sul mercato del lavoro «nonostante una leggera flessione rispetto all'anno record precedente, è il segnale di trend positivi che si consolidano». Tuttavia la dinamica delle variazioni fa registrare una progressiva flessione; il saldo annualizzato di giugno pur positivo (+440mila) è il più basso del 2024, a maggio era di +477mila rapporti di lavoro, e bisogna tornare a gennaio 2023 per trovare una variazione tendenziale più bassa dei rapporti di lavoro (+425mila). Pensa la progressiva diminuzione del saldo annualizzato delle assunzioni a tempo indeterminato: nel secondo trimestre erano 309mila, nel primo trimestre 391mila, nel secondo trimestre 2023 erano 334mila.

Complessivamente le assunzioni attivate dai datori di lavoro privati nel primo semestre del 2024 sono state 4.294.000, in calo rispetto allo stesso periodo del 2023 (-1,6%). Nel confronto col primo semestre 2023 emerge una diminuzione di assunzioni con i contratti in apprendistato (-11,2%), a tempo indeterminato (-5,3%) e in somministrazione (-4,2%). Più contenuto il calo dei contratti a tempo determinato (-0,9%) mentre si registra un incremento per gli intermittenti (+5,6%) e per gli stagionali (+0,9%). In flessione le assunzioni fatte dalle grandi imprese da 100 dipendenti e oltre (-4%) e delle imprese da 16 a 99 (-1,8%), stabili le imprese fino a 15 dipendenti (+0,7%). L'incidenza del part time è aumentata nelle assunzioni a termine (37%) mentre è stabile nelle assunzioni a

tempo indeterminato (31%).

Anche le trasformazioni da tempo determinato a indeterminato, 380mila nel primo semestre, sono in diminuzione rispetto allo stesso periodo del 2023 (-6%). Mentre le conferme di rapporti di apprendistato giunti alla conclusione del periodo formativo sono 55mila, sul 2023 (+10%). Quanto alle cessazioni, nel primo semestre sono state 3.354.000, stabili sul 2023 (+0,3%). Tra le cessazioni dei contratti a tempo indeterminato, l'Inps registra una riduzione nel primo semestre 2024 rispetto allo stesso periodo del 2023 delle risoluzioni consensuali (-8%), dei licenziamenti disciplinari (-7%) e delle dimissioni (-3%), mentre crescono i licenziamenti di natura economica (+10%). Le dimissioni hanno di poco superato quota 1 milione nel primo semestre, in calo del 2,82% rispetto al primo semestre 2023.

Secondo il ministro del Lavoro, Marina Calderone, «la dinamica del mondo del lavoro trova conferma nei dati diffusi oggi secondo due diversi indicatori. L'Osservatorio Inps certifica la crescita record dell'occupazione con un aumento di 440mila nuove posizio-

In progressivo calo le assunzioni a tempo indeterminato e le stabilizzazioni di contratti a termine

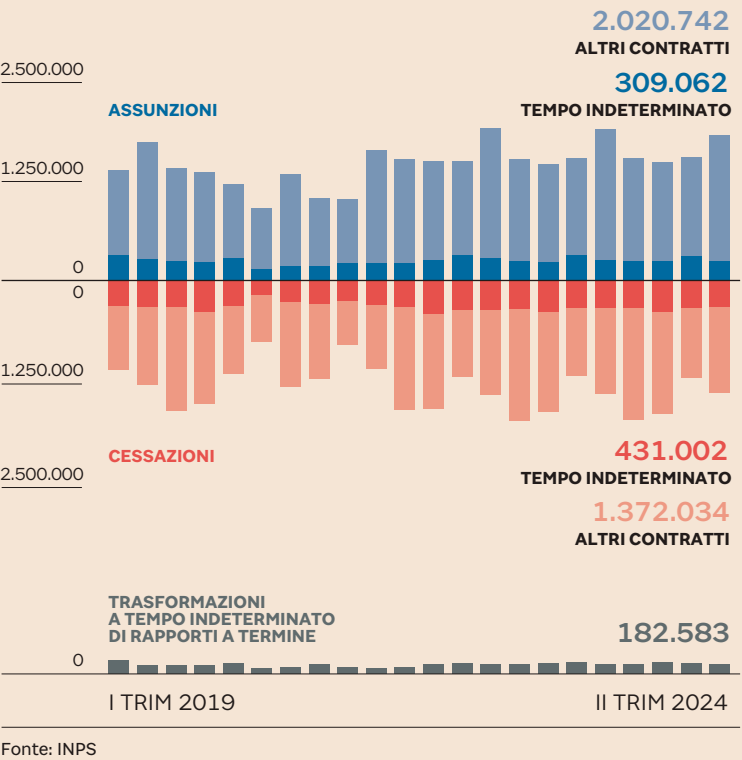
ni nel settore privato a giugno 2024». E proprio l'Inps a titolare il comunicato con i dati dell'osservatorio «record di occupati», forse riferendosi all'osservatorio Istat, dal momento che l'Istituto di previdenza rileva i flussi di assunzioni, cessazioni e trasformazioni e non lo stock di occupati. Questa novità non sfugge agli esperti. Francesco Seghezzi, presidente di Adapt commenta: «Curioso si parli di record in un'analisi dei flussi e non degli stock, laddove il dato annualizzato della variazione tendenziale dei rapporti di lavoro a giugno è il più basso da gennaio 2023».

Il sindacato invita alla prudenza: «Pur in presenza di un saldo positivo tra attivazioni e cessazioni dei rapporti di lavoro, vediamo tanti segnali negativi - osserva Ivana Veronese (Uil) -. Rispetto allo stesso periodo del 2023 diminuisce il numero dei rapporti di lavoro attivati e cresce il quantitativo di cessazioni di natura economica e per scadenza di contratti a termine. In flessione gli avviamenti al lavoro con il contratto a tempo indeterminato e apprendistato, aumenta l'incidenza dei contratti temporanei che arriva all'80% e del part time al 36,5%».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

L'andamento

Serie storica assunzioni, trasformazioni a tempo indeterminato da rapporti a termine e cessazioni - I trim. 2019 - II trim. 2024



Fonte: INPS

Cratere sismico laboratorio per l'occupazione

L'intesa

Siglato un accordo tra ministero del Lavoro e struttura Sisma 2026

Il cratere sismico del terremoto 2016 come laboratorio innovativo per l'occupazione e la sicurezza sul lavoro. È questo il progetto che anima il protocollo d'intesa sottoscritto ieri dalla ministra del Lavoro Marina Calderone e dal Commissario straordinario al si-

sma 2016 Guido Castelli. L'accordo «individua nell'area del cratere sisma 2016 un modello di gestione territoriale - l'Appennino Centrale - come laboratorio innovativo per l'attuazione di una strategia condivisa tra le parti». E quindi azioni per il rafforzamento del mercato del lavoro, del sistema delle competenze, dei servizi sociali, del terzo settore, del welfare territoriale e comunitario e del sistema di formazione professionale terziaria (Its).

Tra le varie iniziative vengono anche messe a punto iniziative di formazione e di sostegno all'autoimpiego e al lavoro autonomo e professionale previste dal nuovo Fondo nazionale per

l'autoimpiego, che come spiega una nota «stabiliscono per l'area delle quattro regioni del cratere (Abruzzo, Lazio, Marche e Umbria) un'intensità di aiuti parametrata a quella prevista per il Mezzogiorno».

«Il ministero del Lavoro e delle Politiche sociali - ha detto Calderone - mette così a disposizione molti strumenti che parlano di inclusione delle persone e connessione con un tessuto sociale da riparare» perché «dobbiamo puntare allo sviluppo dei territori, per l'inclusione sociale e lavorativa delle persone». Per il commissario Castelli «attraverso questo Protocollo, i territori potranno dotarsi di stru-

menti aggiuntivi: non solo finanziari, ma anche in termini di servizi e opportunità». L'intesa prevede infatti programmi mirati destinati ai territori colpiti dal sisma usando la leva del Pnrr e dal Fondo sociale europeo per lo sviluppo occupazionale, il rafforzamento del mercato del lavoro, imprenditoria femminile e il contrasto alla povertà educativa e per rafforzare le infrastrutture sociali.

Un capitolo è poi dedicato alla sicurezza nei cantieri «potenziando - spiega la nota - le azioni di incentivazione alla formazione e all'organizzazione di cantieri sempre più sicuri».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Primo Piano
Economia della cultura



MILANO PRIMA PER VALORE

Sono Lombardia e Lazio le Regioni che producono più ricchezza con la cultura. Nella top ten delle province Milano è prima per valore aggiunto e

occupazione, seguono Roma e Torino. Arrivato alla quattordicesima edizione, *Io sono Cultura* è realizzato da Fondazione Symbola, Unioncamere, Centro studi Tagliacarne, Deloitte

con la collaborazione dell'Istituto per il credito sportivo e culturale, Fondazione Fitzcarraldo, Fornasetti (nella illustrazione "Tema e Variazioni n. 13") e il patrocinio del MiC.

Cultura, crescono valore aggiunto e occupazione

Fondazione Symbola. Generato un valore aggiunto di 296,9 miliardi
Una filiera complessa in cui sono attive quasi 284mila imprese

Nicola Barone

Si può partire fissando un particolare, dal fenomeno Taylor Swift. Scelta come personaggio dell'anno da *Time*, secondo le stime di Morgan Stanley il suo ultimo tour impatterà sul Pil statunitense dell'1,5%, e anche altrove nel mondo i numeri mossi dalla stella del pop impressionano. Tanto che alcuni analisti, per definire le dimensioni di un interesse così vasto e globale, parlano di *swiftonomics*. Prende avvio da qui la nuova edizione del rapporto annuale di Fondazione Symbola *Io sono Cultura*. A far capire impressivamente quanto «la cultura e la creatività nelle sue molteplici forme, quelle di un libro, di un brano musicale, di un'opera teatrale, di un progetto di design a scale diverse, rivelino qualcosa di noi a noi stessi, siano generatrici di senso e nuovi stili di vita, rafforzino l'economia».

Il discorso si pone a maggior ragione per l'Italia, dove bellezza e genio rappresentano aspetti peculiari dell'identità nazionale. Una filiera in cui operano soggetti privati, pubblici e del terzo settore che cresce sia dal punto di vista del valore aggiunto (104,3 miliardi di euro, in aumento del +5,5% rispetto all'anno precedente e del +12,7% rispetto al 2019) che dell'occupazione (1.550.068 lavoratori con una variazione del +3,2% rispetto al 2022, a fronte di un +1,8% registrato a livello nazionale). La complessità del sistema culturale e creativo italiano è evidente nel vasto numero di imprese coinvolte: oltre 284mila aziende, +3,1% rispetto al 2022, insieme a più di 33mila organizzazioni non-profit.

In prospettiva le industrie culturali e creative avranno un ruolo cruciale nella ripresa economica e sociale del Paese. Fungendo, al di là dell'apporto diretto, anche da motori di innovazione in grado di influenzare positivamente altri comparti, come il turismo e la manifattura, sempre più spesso orientata verso una produzione sostenibile e basata su principi creativi. Il legame tra bellezza e innovazione ha permesso del resto al made in Italy di affermarsi nel mondo, traducendo l'estetica e l'artigianalità italiana in prodotti di successo globale. Se si considerano anche gli effetti indiretti e l'indotto generato da questi settori, il valore complessivo arriva a sfiorare i 297 miliardi di euro, una cifra che testimonia l'importanza strategica per l'avanzamento del Paese. «Se l'Italia produce valore e lavoro puntando sulla cultura e sulla bellezza, favorisce un'economia più a misura d'uomo e, anche per questo, più competitiva e più capace di futuro come sostiene il Manifesto di Assisi. Anche da questo deriva la forza del nostro export», fa notare il presidente di Fondazione Symbola Ermete Realacci alla presentazione del rapporto.

Tra gli aspetti più interessanti in arrivo dalle analisi di *Io sono Cultura* è la rilevanza dei settori digitali. Software e videogiochi, ad esempio, hanno prodotto un valore aggiunto di 16,7 miliardi di euro, pari al 16% dell'intero sistema, con un aumento del 10,5% rispetto al 2022. E la stessa occupazione migliora significativamente, con oltre 16mila nuovi posti di lavoro. Seconda articolazione per peso risulta quella dell'editoria e la stampa che contribuisce con 11,5 miliardi di euro e impiega più di 196mila persone. Una espansione notevole stanno registrando le attività di architettura e design, con un valore aggiunto di 8,6 miliardi di

euro (+6,6%). E il campo della valorizzazione del patrimonio storico-artistico fa la sua parte nel recuperare terreno dopo le perdite causate dalla pandemia: l'occupazione nel comparto è aumentata del 6,9%, dimostrando la forza delle istituzioni culturali italiane.

Dal punto di vista territoriale il Mezzogiorno mostra un tasso di crescita superiore alla media nazionale. In particolare, Calabria e Sardegna sono le Regioni che hanno registrato incrementi significativi sebbene permangano alcune differenze rispetto al resto del Pa-

ese (Lombardia e Lazio in testa). Nella top ten della classifica delle province Milano è prima per valore aggiunto e occupazione, seguono Roma e Torino. Tra le tendenze di fondo evidenziate ancora dal rapporto emerge una crescente integrazione tra cultura e digitale, favorita dall'utilizzo dei social media per la diffusione dei contenuti. Così come l'introduzione dell'intelligenza artificiale nei processi creativi sta iniziando a prendere piede. Specie nel design, l'architettura e i videogiochi.

© RIPRODUZIONE RISERVATA



A NAPOLI

Al via i lavori del G7 Cultura Giuli accoglie le delegazioni

Il ministro della Cultura Alessandro Giuli (destra) si è recato ieri al Mann, il museo archeologico nazionale di Napoli, per accogliere la delegazione dei ministri che prenderanno parte al G7 della Cultura (in foto il ministro insieme a Massimo Osanna, direttore

generale Musei del ministero e direttore ad interim del Mann). Sono arrivati al Mann Rachida Dati (Francia), Claudia Roth (Germania), Lisa Nandy (Regno Unito), Lee Satterfield (USA), Pascal St-Onge (Canada) e Masahito Moriyama (Giappone).

Tax free, +5% di spesa e shopping decentrato

Nuova soglia a 70 euro

Il bilancio di sette mesi della norma introdotta dalla legge di Bilancio

ROMA

A sette mesi dall'introduzione della nuova soglia del tax free shopping (scesa dal 1° febbraio da 154,95 a 70,01 euro) arrivano i dati aggiornati sugli effetti della misura introdotta nella legge di Bilancio su iniziativa del ministero del Turismo per allineare l'Italia ai livelli degli altri Paesi dell'Ue (il valore più alto è ora quello francese fissata a 100 euro). Dalle rilevazioni di Global Blue che includono la stagione estiva emerge un aumento del 43% delle transazioni e un +5% nella spesa tra i 70 e i 155 euro. Tendenza che conferma quanto già emerso nei primi mesi della nuova normativa che estende le possibilità per i turisti extra-Ue di acquistare beni in Italia senza dover pagare la relativa imposta o avendo diritto al successivo rimborso. Cresce infatti al 26% (+9 punti) il contributo delle località cosiddette minori a fronte di una riduzione al 53% (-20 punti) delle tradizionali "big four" (Milano, Roma, Firenze, Venezia). La quota restante (21%) si registra negli outlet. Catania (+72%), Como (+67%), Napoli (+64%),

Nella fascia fino a 155 euro cresce il ruolo delle località minori rispetto ai grandi centri

Amalfi (+63%), San Gimignano (+63%), Verona (+61%), Assisi (+57%), Bellagio (+53%) e Bologna (+51%) sono le destinazioni che vantano il maggior incremento delle transazioni. Ricadute positive anche su retail e artigianato locale che crescono più del dato nazionale con +54% nelle transazioni, +12% nella spesa e uno scontrino medio di 111 euro. A beneficiarne maggiormente sono i settori tipici del "made in Italy" come pelletteria e borse (+57% nelle transazioni, +18% nella spesa), calzature (+79% nelle transazioni, +26% nella spesa) e profumi e cosmetica (+141% nelle transazioni, +47%).

«Gli obiettivi del governo erano aumentare la competitività della Nazione, decentralizzare le mete di shopping, attrarre nuovi tax free shopper e nuove nazionalità, rafforzare il retail e l'artigianato locale, potenziare l'indotto - ha dichiarato la ministra del Turismo Daniela Santanchè -. I dati raccolti finora confermano il raggiungimento di questi traguardi».

Nella fascia di spesa tra i 70 e 155 euro cambia la tradizionale classifica dei Paesi per transazioni: il 17% è targato Svizzera, il 14% Sudamerica e solo il 13% Stati Uniti. Se si guarda invece al volume delle transazioni sopra la vecchia soglia (155 euro), nel trimestre giugno-agosto gli "States" guidano la graduatoria (30%) seguiti da paesi arabi (11%) e Cina (9%). «L'Italia gode ora di maggiore attrattività sul palcoscenico europeo - è il commento di Stefano Rizzi, Managing Director di Global Blue Italy -, riuscendo nell'obiettivo di decentrare le occasioni di shopping e di allargare il mix di nazionalità che ricorrono al servizio, democratizzandone l'utilizzo».

—R.Fc.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

ASTE BOLAFFI

GIOIELLI

1 ottobre 2024 • Sala Bolaffi, via Cavour 17, Torino
2 ottobre 2024 • Internet live

ESPOSIZIONE
Milano • Sede Bolaffi, via Manzoni 7
20, 21 e 23 settembre, ore 10.00 - 18.00.

Torino • Sala Bolaffi, via Cavour 17
27, 28 e 30 settembre, ore 10.00 - 18.00.

Per informazioni o richieste di valutazioni
info@astebolaffi.it • +39 011 01 99 101
www.astebolaffi.it

Sfoggia il catalogo completo

DA ENERGIE DIVERSE, UN'ENERGIA UNICA.

Con le soluzioni di Plenitude e i servizi di mobilità di Enilive,
nella famiglia Eni hai sempre tutta l'energia di cui hai bisogno.

MAIN PARTNER dell'evento

Il Sole
24 ORE

25 SETTEMBRE | 9.00
26 SETTEMBRE | 9.30
EVENTO LIVE & DIGITAL

24 ORE
EVENTI

VERSO UN SISTEMA
ENERGETICO SICURO,
COMPETITIVO E SOSTENIBILE

Politica

FUORI ONDA

MEETING COTEC

L'allarme di Mattarella sull'emergenza clima tra alluvione e incendi

Incendi che stanno devastando il Portogallo e - in Italia - alluvioni con mille evacuati e due dispersi nelle zone dell'Emilia-Romagna già colpite dal maltempo solo un anno e mezzo fa. Partendo dal Quirinale per le Canarie - dove si svolge il tradizionale meeting del Cotec - il capo dello Stato ha seguito con ansia tutte le notizie che arrivavano dalle zone colpite e ha chiamato la presidente facente funzioni Irene Priolo. In mattinata aveva ribadito l'allarme che lancia da tempo: «L'emergenza climatica va contrastata con ogni mezzo». L'aveva scritto nel messaggio inviato al presidente portoghese Rebelo de Sousa che avrebbe dovuto incontrare a Las Palmas per il vertice ma, appunto, la situazione drammatica degli incendi ha impedito la sua partenza. In realtà quelle stesse parole valgono per le emergenze italiane e di questo si parlerà nella prossima riunione del Gruppo di Arraiolos che si svolgerà a ottobre in Polonia. Intanto cominciano i lavori del Cotec che avranno al centro il tema della sovranità tecnologica dell'Ue. Come dotare l'Europa di una sua indipendenza per evitare che diventi colonia e preda delle grandi multinazionali e di Paesi come Cina? Evidente che il tema ha una rilevanza non solo dal punto di vista industriale ma anche degli Stati perché strettamente connesso con la sicurezza e la difesa. Il nocciolo quindi è che l'Ue trovi la sua strada e stringa intese con Paesi alleati su materie prime, microchip e reti strategiche.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

VATICANO

Nulla osta a Medjugorje, ma non ai veggenti

Nulla osta del Vaticano al culto pubblico a Medjugorje, la cittadina della Bosnia Erzegovina che da 43 anni è la destinazione di milioni di pellegrini cattolici. Risalgono al 1981 le presunte apparizioni della Madonna, che restano comunque "presunte", come anche "presunti" restano i veggenti (sei) perché la Santa Sede ha deciso di non pronunciarsi sulla soprannaturalità degli eventi. «Il Papa considera il nulla osta sufficiente e non considera di andare oltre», ha detto il Prefetto della Dottrina della Fede, il cardinale Victor Manuel Fernandez. Il pronunciamento è stato possibile grazie alle nuove regole del maggio scorso sui fenomeni soprannaturali che non stringono più il Vaticano tra un "sì" o un "no" ma danno un ventaglio di possibilità. Il nulla osta significa che i fedeli sono autorizzati, e anche invitati, a vivere questa esperienza spirituale i cui frutti, in termini di conversione, vocazioni, ritorno alla preghiera, sono «positivi, abbondanti, diffusi, tanto belli», per usare le parole della Nota pubblicata dal Vaticano. Ma ci sono anche dei paletti: per esempio i «presunti messaggi» da ora in poi non saranno più diffusi e pubblicati senza autorizzazione. Il direttore editoriale della Santa Sede, Andrea Tornielli, ha fornito delle cifre: dal 1985 al 2024 nella parrocchia e nei luoghi legati alle apparizioni sono state distribuite oltre 47 milioni di comunioni, e i sacerdoti che hanno concelebrato nello stesso periodo hanno superato il milione.

—Ca.Mar.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

A PALERMO

Insulti e minacce ai pm di Open Arms

Sale la tensione attorno ai tre pm palermitani del processo Open Arms Marzia Sabella, Gery Ferrara e Giorgia Righi che, il 14 settembre scorso, hanno chiesto la condanna del ministro Matteo Salvini a 6 anni di carcere per avere illegittimamente vietato lo sbarco a Lampedusa a 147 migranti soccorsi in mare dalla nave della ong spagnola. Le migliaia di messaggi di insulti e minacce indirizzati ai magistrati hanno spinto la procura generale di Palermo Lia Sava a rivolgersi al Comitato provinciale per l'ordine e la sicurezza pubblica, l'organo competente ad adottare misure di protezione.

I tre pm preferiscono non commentare, ma al palazzo di giustizia l'atmosfera è tesa. Insulti sessisti, epiteti volgari e lettere anonime inviate in Procura generale sono solo alcuni degli episodi segnalati dalla pg di Palermo al Comitato. Post e minacce sono state trasmessi anche alla Procura di Caltanissetta, competente a indagare nei procedimenti che coinvolgono i magistrati del capoluogo siciliano. Sabella, Ferrara e Righi stanno valutando se perseguire civilmente e penalmente gli autori dei messaggi. Una deriva preceduta da pesanti critiche rivolte ai pm da parte del centrodestra che ha accusato la Procura di avere imbastito un processo politico.

© RIPRODUZIONE RISERVATA



EX MINISTRO SANGIULIANO DE-NUNCIA MARIA ROSARIA BOCCIA
È arrivata in procura a Roma la denuncia presentata dal legale dell'ex ministro della Cultura, Gennaro Sanguiliana-

no, contro l'imprenditrice Maria Rosaria Boccia. La denuncia è ora all'attenzione dei magistrati di piazzale Clodio che procederanno all'apertura del procedimento.

Politica 2.0

di Lina Palmerini



Parte la gara elettorale sulla tragedia degli alluvionati

Ci risiamo. È di nuovo tragedia nelle zone dell'Emilia Romagna già colpite dall'alluvione - l'area di Ravenna, Cesena e Forlì - e si contano finora mille evacuati, due dispersi. Evidente che quello che accadde circa un anno fa non si può più considerare un episodio straordinario ma c'è una combinazione tra mutamento climatico e fragilità idrogeologica che rende quel territorio un bersaglio e porta alla fatidica domanda: ma cosa è stato fatto fino a oggi? Una domanda necessaria, che non può essere buttata in politica - come si dice - e che invece finisce proprio lì. Forse sarebbe successo lo stesso ma il voto regionale alle porte rende il dramma un'occasione da campagna elettorale. Cinico, certo, ma è quello che è accaduto ieri. Si comincia con la conferenza stampa del Governo dove si è puntato l'indice contro l'ente locale perché - ha detto il ministro Musumeci «cosa ha fatto la Regione dei 500 milioni dati dallo Stato negli ultimi 10 anni?». E poi il ministro della Protezione civile racconta che ci sono soldi non spesi dall'amministrazione ma ammette pure che «il piano nazionale sul dissesto idrogeologico è fermo da cinque mesi al ministero per l'Ambiente». Dunque, c'entra anche il Governo?

È vero, Musumeci ieri si è raccomandato di non fare polemica ma intanto si è acceso il fuoco. «Mentre gli amministratori dell'Emilia-Romagna hanno passato la notte a gestire l'emergenza, la destra di governo si è messa subito a fare sciacallaggio politico per fini elettorali», ha ribattuto la leader Pd Schlein che ricorda quando «Meloni un anno fa, aveva fatto una passerella a promettere ristori che non sono mai arrivati». In gergo si chiama rimpallo di responsabilità, soprattutto quando il Governo è di destra e la regione è di sinistra e si è pure sotto scadenza elettorale. Resta un punto debole, che è quello che mette in luce Sandra Zampa, senatrice Pd, e cioè che «gli esponenti del Governo attaccano gli enti locali incuranti del fatto che tra questi ci sono anche sindaci di destra e che lo stesso sta accadendo in regioni governate da loro, come le Marche». In effetti, l'emergenza ha toccato anche la Regione del presidente Acquaroli, vicinissimo a Meloni. Ma allora non avrebbe più senso spiegare che il cambiamento climatico ha bisogno di tempo per le contromisure? «Non abbiamo fatto una legge sul clima come Francia e Germania accettando i danni», sottolineava ieri Calenda. Intanto però è partito il calcolo su dove si sposteranno i voti dopo questa alluvione: a destra o sinistra? O piuttosto nell'astensione.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

ONLINE
«Politica 2.0
Economia & Società»
di Lina Palmerini

Vannacci: «Il mio partito? Non è una ipotesi di oggi»

La kermesse a Viterbo. In primo piano le associazioni a sostegno del generale che assicura: «Sono nella Lega, il governo sta bene e durerà fino a fine legislatura»

Andrea Gagliardi

Dal nostro inviato
VITERBO

«Il partito è un'altra invenzione della stampa di sinistra, ma io non escludo mai nulla». E ancora: «Io oggi sono nella Lega. Chi si conglomera attorno a me è perché condivide quello che dico e quindi condivide il fatto che io stia nella Lega». Chi si aspettava che il generale Vannacci dicesse una parola definitiva sulle sue intenzioni politiche è rimasto deluso. Tanto più che arriva fedeltà all'esecutivo: «Il governo sta bene e durerà l'intera legislatura, rosicate pure». Se scissione sarà, insomma, non è dietro l'angolo. Anche se quando la giornalista che dialoga con Vannacci chiede se la platea è pronta al nuovo partito, la risposta è all'unisono: "sì".

Ma la kermesse di due giorni organizzata a Viterbo per festeggiare l'europarlamentare eletto a Strasburgo forte di 560mila preferenze è stata un'occasione per capire cosa si muove attorno al generale. In giro pochi simboli della X Mas. Ma anche nessuna bandiera della Lega. Perché la festa è tutta e solo per lui. Qualcosa più di una festa, forse. Nell'aria e nei discorsi si respira un certo culto della personalità. Che va oltre la vendita dei libri ("Il mondo al contrario" e il "Coraggio vince") e delle magliette. Siamo nella sala congressi dell'hotel Salus Terme (location al chiuso cambiata in corsa per ovviare alla pioggia battente), 300 posti circa a sedere, a Viterbo, città roccaforte del generale, che nella Toscana in occasione delle elezioni europee ha raccolto 5mila preferenze, su 10mila voti totali andati al Carroccio nelle cui fila si è candidato come indipendente. Ad assistere agli interventi iniziali non ci sono più di cento persone. Ma quando arriva "lui" a chiudere la kermesse la sala è strapiena.

Nella seconda e conclusiva giornata parlano tra gli altri l'ex sindaco di Roma Gianni Alemanno, che definisce



Vannacci «la grande novità della politica italiana» e alcuni ex senatori leghisti, tra i più convinti sponsor del progetto partito, come Vito Comencini («è sempre più difficile che Vannacci possa rimanere nel sentiero stretto della Lega») e Edouard Ballaman («ha bisogno di muoversi libero»).

Ma la convention è soprattutto l'occasione per far conoscere le due associazioni nate a sostegno dell'avventura dell'europarlamentare. La prima, "Noi con Vannacci", è guidata dall'ex senatore leghista Umberto Fusco, "deus ex machina" dell'evento. Fondatore del salvinismo nella Toscana, quando emerse il fenomeno Vannacci Fusco ha riproposto lo schema e il «Noi con Salvini» è diventato «Noi con Vannacci». La seconda è "Il Mondo al contrario" (dal titolo del best seller), presieduta dal tenente colonnello in congedo Fabio Filomeni, che a novembre si trasformerà in comitato politico.

Non è un mistero che la classe dirigente leghista veda con diffidenza il generale. Il sospetto è che possa usare il Carroccio come un taxi e che sia pronto a fondare un partito tutto suo. Anche se ieri mattina Salvini ha gettato acqua sul fuoco. E a una domanda sulla fuoriuscita dalla Lega ha tagliato corto: «Vannacci l'ho sentito stamatti-

Generale.

L'europarlamentare eletto con la Lega Roberto Vannacci ieri alla festa di "Noi con Vannacci" a Viterbo

na (ieri, ndr), lascio alla fantasia di altri litigi inesistenti». Mentre nei giorni scorsi aveva assicurato che «sarà al raduno di Pontida il 6 ottobre».

Certo, malgrado si dica «non rattristato», il generale non ha gradito di essere stato estromesso, su iniziativa dei lepenisti francesi, dalla vicepresidenza del gruppo dei "Patrioti per l'Europa" al quale appartiene la Lega. Quegli stessi lepenisti che insieme al Carroccio avevano spinto per cacciare dall'eurogruppo l'estrema destra tedesca di AfD verso la quale Vannacci ha sempre avuto posizioni aperturiste. «Non c'è niente di estremista in me e in AfD» ha confermato ieri. «Come si fa a dire che è un movimento che ha preso il 30% alle ultime elezioni in Germania è estremista?». E sull'Ucraina: «Dopo due anni di guerra servono altre soluzioni». Non solo. Quando martedì scorso i Patrioti per l'Europa si sono radunati a Strasburgo per mostrare solidarietà a Matteo Salvini sul caso Open Arms, il generale si è affacciato solo alla fine della conferenza stampa. I due condividono il giudizio negativo sulla commissione Ue e il sostegno a Fitto. Ma la presenza di Vannacci nella Lega è sempre più ingombrante. Più che un idillio sembra una pace armata.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

**POLITICA
ESTERA
Non c'è niente di estremista in me e in AfD. L'Ucraina? dopo due anni di guerra servono altre soluzioni**

Accelera la riforma della Corte dei conti Aperture da opposizione e magistrati

Controlli

Si punta al primo «sì» entro fine anno. Verso una proroga dello scudo erariale

Gianni Trovati

ROMA

La riforma della Corte dei conti accelera. E incontra aperture sia dall'opposizione sia all'interno della magistratura contabile. Il veicolo su cui corre è il disegno di legge presentato da Tommaso Foti, capogruppo di Fratelli d'Italia alla Camera e primo firmatario della proposta in discussione alle commissioni Affari costituzionali e Giustizia di Montecitorio. L'obiettivo è di arrivare entro l'anno all'approvazione a Montecitorio, anche per motivare una proroga limitata dello scudo erariale con cui dal tempo alla riforma di arrivare al traguardo.

Il quadro resta complesso, arricchito da parecchie variabili destinate ad animare presto il dibattito politico. La proposta prova a ripensare a fondo il funzionamento della magistratura contabile, puntando tutto sulla funzione preventiva e consultiva e limitando la giurisdizionale, cioè quella che si attiva con la contestazio-

ne di danno erariale e la richiesta di risarcimento. Per farlo, il progetto allarga il raggio d'azione del controllo preventivo della Corte, estende la possibilità di chiedere pareri ex ante per gli investimenti Pnnr di valore superiore a un milione di euro ed esclude a priori il rischio di danno erariale per gli atti che hanno ottenuto il bollino. Per chi incappa nella colpa grave si ipotizza un tetto alla condanna, pari a due anni di stipendio, mentre per la tutela dei funzionari si chiede un'assicurazione obbligatoria ma anche un meccanismo più certo di risarcimento integrale delle spese sostenute da chi poi viene assolto.

Nei mesi scorsi il deposito del Ddl aveva acceso la narrazione di uno scontro fra il Governo e la magistratura contabile. Mail panorama è più articolato. Ed è stato inciso dalla sentenza 132 della Corte costituzionale, che si è occupata dello "scudo erariale": si tratta dell'ombrello temporaneo, introdotto dal Governo Conte-2 nel 2020 e poi prorogato dagli Esecutivi Draghi e Meloni fino al 31 dicembre prossimo, che per combattere la «paura della firma», o meglio la burocrazia difensiva, limita le ipotesi di danno erariale al dolo e alla grave inerzia escludendo la colpa grave. Sul punto la Consulta ha detto tre cose cruciali: lo scudo è legittimo solo perché temporaneo, una sua conferma a regime «non è immaginabile» perché «non sarebbero scorag-

In cinque anni condanne erariali per tre miliardi di euro ma i recuperi si fermano sotto al 10 per cento

© RIPRODUZIONE RISERVATA



TRACCIA GLI ORDINI
FACILMENTE



RACCOGLI ORDINI
ANCHE VOCALI



AUMENTA LA QUANTITÀ
DEI TUOI ORDINI



INTEGRABILE CON IL
TUO GESTIONALE







**IL TUO SOFTWARE FACILE
PER VENDERE.
CE LA PUÒ FARE ANCHE IL
TUO AGENTE PIÙ GIOVANE.**
Dai nuova Vita al Tuo business

Il rivoluzionario **gestionale web** creato su misura **per la Tua forza vendita**.
Progettato per semplificare e potenziare la **raccolta degli ordini**, integrabile con il Tuo Gestionale.

Potenziato con **intelligenza artificiale**  **iriade**

Green Remedies S.p.A.
Via Prima Strada, 23/6 - 35129 Padova, Italia - +39 049 8647877 - info@slogger.it - slogger.it  
Certificata TUV AUSTRIA ITALIA S.P.A. ISO 9001:2015

Economia e politica internazionale

La guerra in Medio Oriente



MSF, SECONDO OSPEDALE DA CAMPO A DEIR EL BALAH
Ha aperto martedì il secondo ospedale da campo di Medici senza frontiere (Msf) a Deir el Balah, nel centro

della Striscia di Gaza. Dei 36 ospedali di Gaza attualmente 19 non sono in funzione. Il primo ospedale da campo ha iniziato a funzionare a fine agosto



La giornata.
Sopra, il capo di Hezbollah, Sayyed Hassan Nasrallah, durante il discorso in tv di ieri; a sinistra, raid israeliano nel Sud del Libano; a destra, Moti Maman, l'israeliano accusato di aver preso parte a un tentativo di assassinare Benjamin Netanyahu organizzato dall'Iran



Nasrallah: Israele ha superato tutte le linee rosse, risponderemo

Medio Oriente

Il leader di Hezbollah: l'attacco di Israele è una dichiarazione di guerra

L'Iran minaccia una reazione «schiacciante» in difesa degli alleati libanesi

Una «dichiarazione di guerra». Hassan Nasrallah, il leader del gruppo libanese Hezbollah, ha definito così l'attentato sferrato dall'*intelligence* israeliana ai suoi miliziani con l'esplosione coordinata di cercapersone fra Libano e Siria. Israele ha «superato tutte le linee rosse», ha attaccato Nasrallah, infliggendo all'organizzazione un «colpo senza precedenti nella sua storia». Durante il suo intervento, riporta l'agenzia Reuters, i boati dei jet supersuonici israeliani hanno fatto tremare la capitale libanese. Poco più tardi sono scattati pesanti raid delle Idf nel sud del Libano. Il bilancio diramato ieri dal ministero della Sanità libanese parla di almeno 25 vittime e 608 feriti solo nell'ondata di esplosioni del 18 settembre, un totale che cresce a 37 morti e oltre 3mila feriti se si includono gli

attacchi del giorno prima. Centinaia di miliziani bersagliati hanno riportato danni - anche permanenti - agli occhi, agli arti e ai genitali. Nasrallah ritiene che il totale dei decessi avrebbe potuto salire a un numero ben maggiore di quello lasciato alle spalle dalla doppia incursione «a distanza» registrata finora: «Il nemico ha dato per scontato che i walkie-talkie, oltre quattromila, venissero distribuiti tra i fratelli e le sorelle di Hezbollah - ha detto Nasrallah - E quindi questo significa che aveva l'intenzione di uccidere deliberatamente quattromila persone in un minuto». Il colpo subito «non ci abatterà e non ci sconfiggerà» ha dichiarato Nasrallah. I miliziani hanno già incassato il sostegno aperto dell'Iran, il Paese al cuore dell'«asse di resistenza» anti-israeliano, urtato nell'attacco dal ferimento del suo ambasciatore in Libano. Hossein Salami, comandante delle Guardie Rivoluzionarie dell'Iran, ha avvertito che Israele deve prepararsi a una «risposta schiacciante da parte dell'asse della resistenza» per il colpo sferrato agli alleati libanesi. Anche Hamas ha ringraziato Nasrallah per aver confermato il sostegno a Gaza nel suo primo discorso tv dopo le esplosioni. Israele non ha ancora rivendicato con chiarezza la paternità dell'operazione, già data per ovvia da Hezbollah e alleati. Un'in-

chiesta del *New York Times* ha fatto emergere che la società ungherese dietro la produzione dei dispositivi, nota come Bac, sarebbe in realtà una società di comodo creata ad hoc da Tel Aviv. Israele non ha commentato, ma il conflitto pare già sconfinato nella «nuova fase» annunciata dal ministro della Difesa israeliano Yoav Gallant. Il premier Benjamin Netanyahu ha presieduto ieri una riunione del dicastero della Difesa per «valutare la situazione», mentre si registrano nuove fiammate di tensioni sul confine. Le Israel defense forces dichiarano di aver perso due uomini in un attacco via droni e missili imputato ad Hezbollah, replicando con raid sulla fascia meridionale del Paese. I caccia israeliani hanno colpito circa 30 lanciarazzi di Hezbollah e altre infrastrutture nella zona, aumentando ancora la soglia di rischio sul cosid-

Pesanti raid delle Idf nel Sud del Libano: colpiti 30 lanciarazzi delle milizie sciite e altre infrastrutture
Arrestato un 73enne israeliano, accusato di essere coinvolto in un piano per uccidere il premier Netanyahu

detto fronte settentrionale. Le autorità britanniche hanno invitato i propri concittadini a lasciare il Libano, denunciando come la situazione possa «deteriorarsi» nella nuova fase di un conflitto che si avvicina al suo primo anno. Il bilancio su sponda palestinese è salito oltre le 41mila vittime dallo scorso 7 ottobre a oggi, secondo il ministero della Salute di Gaza. La giornata è stata scandita, anche, da un giallo su un presunto attentatore di Netanyahu. I servizi di sicurezza israeliani hanno dichiarato di aver arrestato un connazionale di 73 anni, Moti Maman, appoggiato dall'Iran e sospettato di aver partecipato a un complotto contro i vertici del Paese. A quanto si apprende, si tratta di un uomo d'affari con legami in Turchia: l'uomo avrebbe partecipato ad almeno due incontri in Iran per discutere l'assassinio del primo ministro Netanyahu, il ministro della Difesa Gallant o il capo dell'agenzia di intelligence interna Shin Bet. Maman non ha negato le accuse che gli vengono mosse e si sarebbe dichiarato soddisfatto del suo stesso arresto: «È un bene che mi abbiate arrestato, non so come sarebbe andata a finire», ha detto, citato dall'emittente Channel 12. L'avvocato parla di un «errore» e sottolinea che il suo assistito sta collaborando. —R.Es.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

confermare questa versione. D'altronde Hezbollah, un movimento sostenuto ed in parte finanziato direttamente dall'Iran, ha una struttura segreta ai più. Resta il fatto che, oltre alle migliaia di feriti, le comunicazioni interne sono compromesse. Il terrore ha sparso il suo veleno. Il sospetto di talpe ancora attive sta paralizzando la parte rimasta integra di Hezbollah. Sta creando paura, sospetto, diffidenza. «Oggi mentre Hassan Nasrallah parlava alla nazione due caccia F16 israeliani hanno effettuato un volo radente su Beirut abbattendo il muro del suono. Si chiamano sonic boom. Ho pensato fosse un bombardamento. Ero in casa davanti alla Tv, sono sobbalzato sul divano», continua Samir. Hezbollah sta mantenendo il riserbo. Corre voce abbia minimizzato le perdite. C'è anche chi sostiene che il danno potrebbe essere stato meno efficace del previsto. Per due motivi. Hezbollah conta quasi 100mila operativi, perderne 5mila (a meno che non fossero figure di rilievo) non sposterebbe troppo gli equilibri. «Nel mio villaggio di origine, Baraachit, vicino al confine con Israele - continua Samir - i walkie

«Ieri mentre parlava Nasrallah due F16 sono passati radenti su Beirut abbattendo il muro del suono»

talkie li possedevano soprattutto coloro che organizzano manifestazioni pubbliche; qui undici contadini sono stati feriti dall'esplosione. Sarebbero accorsi a combattere in caso di chiamata generale, ma non erano miliziani professionisti». Certo, lo strumento centrale nei sistemi di comando e di controllo di Hezbollah erano i cercapersone e i dispositivi radio. Li hanno resi indispensabili per sferrare e coordinare un attacco contro le truppe israeliane e obiettivi in territorio israeliano nell'ipotesi di un'invasione. Sabotando i cercapersone e i walkie talkie, Israele aveva un grande vantaggio. Ma doveva approfittare dell'occasione che aveva creato ed invadere subito il Libano, come aveva annunciato. Ma ora questo strumento impressionante è stato smascherato, il vantaggio si è ridotto. Hezbollah si sta rimettendo in piedi. «Ma la gente - conclude Samir - è convinta che Netanyahu non sia così folle da invadere il Libano del Sud. Tutt'al più attaccheranno con l'aviazione e grandi bombardamenti. La gente è preparata alla guerra, ma nessuno ci crede realmente».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Blinken e i ministri dei cinque: stop escalation

Diplomazia

A Parigi riunione dei ministri di Stati Uniti, Francia, Italia, Germania e Regno Unito

«Francia e Stati Uniti sono uniti nel chiedere moderazione e la de-escalation nel Medio Oriente in generale e in Libano in particolare». È quanto ha detto il segretario di Stato statunitense, Anthony Blinken, dopo i colloqui di ieri sera a Parigi, con il ministro degli Esteri francese uscente,

Stephane Séjourné. «Non vogliamo nessuna azione da parte di nessuna delle parti che vada verso l'escalation», ha aggiunto Blinken, in riferimento alla situazione in Libano, dopo le esplosioni di migliaia di cercapersone e walkie talkie, per le quali viene accusato Israele. Per il ministro degli Esteri, Antonio Tajani, «c'è un deterioramento della situazione in Medio Oriente, dobbiamo lavorare insieme agli Stati Uniti con i principali interlocutori europei per mettere insieme informazioni, idee e valutare come si può perseguire la via diplomatica per impedire una escalation ed arrivare a

un cessate il fuoco a Gaza, perché la chiave è sempre là». Tajani, insieme a Blinken, ha partecipato a Parigi al gruppo Quint, che riunisce Stati Uniti, Germania, Francia, Gran Bretagna e Italia. «Noi portiamo le nostre informazioni, abbiamo i nostri militari sia a Beirut sia al confine tra Israele e Libano, seguiamo con grande attenzione la loro situazione», perché «dobbiamo garan-

Tajani: «Bisogna trovare la strada per un cessate il fuoco a Gaza, la chiave è sempre là»

© RIPRODUZIONE RISERVATA

tire la loro incolumità», ha aggiunto Tajani. Dalla nuova iniziativa diplomatica esce insomma l'ennesimo appello a evitare che il conflitto nella Striscia di Gaza peggiori, si allarghi e coinvolga apertamente sempre più attori nella regione, con il rischio di innescare una spirale imprevedibile e destabilizzante. La Germania, intanto, ha bloccato le esportazioni di armi da guerra verso Israele a causa delle pressioni legali e politiche esercitate da cause legali che sostengono che tali forniture violano il diritto umanitario. —R.Es.



Quintetto. Da sinistra, il ministro britannico David Lammy, l'italiano Antonio Tajani, il francese uscente Stephane Sejourne, il segretario di Stato Antony Blinken e il direttore generale del ministero degli Esteri tedesco Gunter Sautter ieri a Parigi

Economia e politica internazionale

Francia, pronta la lista del governo Barnier

Oggi l'annuncio

Tra i nomi proposti risultano sette ministri macroniani e tre gollisti

Ancora incerto il dicastero dell'Economia, agli Interni il controverso Retailleau

Riccardo Sorrentino

Sarà annunciato oggi, quasi sicuramente, il nuovo governo francese. Michel Barnier ha portato ieri la sua lista dei ministri al presidente Emmanuel Macron. Al termine dell'incontro, il presidente avrebbe accompagnato il primo ministro fin nell'atrio dicendogli: «Grazie molte. A domani». Tra i due uomini politici sarebbero già sorte alcune frizioni: un primo elenco, provvisorio, di ministri prevedeva a quanto sembra una presenza troppo alta di gollisti. L'anomalia – i gollisti hanno ottenuto il 6,6% dei voti conquistando 39 deputati in Assemblée, che passano con gli alleati a 47, su 577 – sarebbe ora stata corretta. Secondo Gabriel Attal, ex primo ministro e presidente del gruppo macroniano, il nuovo governo vedrebbe la partecipazione di sette ministri macroniani, tre Républicains, due del MoDem, e uno di Horizons, il gruppo di Edouard Philippe, già candidato alle presidenziali 2027, o del partito centrista Udi e un indipendente di sinistra. I nomi finora trapelati testimo-

niano innanzitutto l'intento di Barnier di evitare ulteriori frizioni con il presidente della Repubblica, che mantiene competenze – non ben precisate dalla Costituzione, ma comunque importanti – nella politica estera e nella difesa. Al ministero delle Armées, sarebbe stato confermato Sébastien Lecornu, ministro uscente e rappresentante di La Renaissance, il partito dei macroniani, anche se in origine un gollista. Agli Affari esteri dovrebbe invece essere nominato Jean-Noël Barrot, del MoDem, partito dell'area macroniana: è stato ministro delegato all'Europa nel governo Attal ed è ora presidente della commissione Affari esteri dell'Assemblée National. A questa carica si era apertamente candidato l'ex ministro degli Interni Gérard Darmanin, oggi macroniano, un tempo gollista: è stato segretario aggiunto del partito nel 2017, appena prima dell'ascesa di Macron (che lo ha poi chiamato nel governo di Philippe). Le sue ambizioni, annunciate ufficialmente ieri mattina, sarebbero quindi andate deluse. Macroniana della prima ora – è stata una delle fondatrici di *La République en marche* – ma ex socialista, dovrebbe essere la Ministra di Lavoro, Sanità e solidarietà, Astrid Panosyan. È stata consulente di Macron sui temi della sanità durante la campagna elettorale del 2017. I gollisti dovrebbero invece te-

nere il ministero degli Interni, importante per una formazione di destra, sia pure repubblicana, con Bruno Retailleau, attualmente capo dei senatori Lr. Liberalconservatore, si è fatto recentemente notare per essersi opposto all'inserimento del diritto di aborto nella Costituzione; è contrario al matrimonio tra persone dello stesso sesso (previsto in Francia), e ha votato in Senato contro la legge, approvata, che vieta le "terapie di conversione" degli omosessuali. Diverse le sue prese di posizione controverse – come l'invito a usare la cloroquina durante l'epidemia di Covid – anche sulle questioni di ordine pubblico: durante gli scontri dopo la morte di Nahel Marzouk, ucciso dalla polizia, disse che «sfortunatamente per la seconda, la terza generazione, c'è come una regressione verso le origini etniche». Nel maggio 2023 ha condiviso l'idea di una "decivilizzazione" dell'Occidente a causa della sinistra. Gollisti dovrebbero essere anche i ministri dell'Agricoltura, Annie Genevard, nipote di immigranti comunisti italiani, ed ex segretaria aggiunta del partito con Darmanin; e dell'Insegnamento superiore e ricerca, Patrick Hetzel, docente universitario, molto vicino a Barnier. Non è emerso invece con chiarezza il nome più delicato, quello del ministro dell'Economia. Ha rinunciato Laurent Wauquiez, presidente dei deputati *républicains*. È stato evocato il nome di Antoine Armand, macroniano, presidente della commissione Affari economici, più probabilmente come ministro delegato (sottosegretario).



MICHEL BARNIER Il primo ministro incaricato per formare il nuovo governo in Francia in una cerimonia all'Hotel Matignon

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Norvegia prima al mondo con più auto elettriche che a benzina

Sorpasso a settembre

Grazie a sconti e incentivi quasi tutti elettrici i nuovi veicoli immatricolati

Michele Pignatelli

In un'Europa in cui il mercato delle auto elettriche arranca c'è un Paese in controtendenza. È la Norvegia, dove per la prima volta i veicoli elettrici circolanti sulle strade hanno superato quelli a benzina, anche se non ancora i diesel. Un primato figlio di investimenti e agevolazioni resi possibili, paradossalmente, dalle ricchezze di gas e petrolio. In base agli ultimi dati, forniti dall'Ofv, la Federazione stradale norvegese, al 16 settembre dei circa 2,8 milioni di auto immatricolate in Norvegia, 754.303 sono elettriche, contro le 753.905 a benzina. Il primato è ancora dei motori diesel, con quasi un milione di veicoli, circa il 35% del totale. «La Norvegia si avvicina rapidamente a diventare il primo Paese al mondo con una maggioranza di auto elettriche», ha dichiarato Øyvind Solberg Thorssen, direttore dell'Ofv. «Al ritmo attuale - ha aggiunto - potremmo avere più auto elettriche che diesel entro il 2026». Ad agosto del resto le auto elettriche hanno rappresentato il 94,3% delle nuove immatricolazioni, un record mondiale, che rende credibile l'obiettivo fissato da Oslo: vendere solo auto nuove a zero emissioni a partire dal 2025, dieci anni prima rispetto alla Ue.



GETTY IMAGES

Il primato. Colonnine di ricarica a Skei, nell'estremo Nord della Norvegia. Solo a Oslo sono ben 2mila le colonnine di ricarica

Vent'anni fa in Norvegia circolavano oltre 1,6 milioni di auto a benzina, circa 230mila diesel, e solo un migliaio di elettriche. Gli incentivi fiscali per i veicoli a basse emissioni, introdotti già nel 2007, hanno stimolato dapprima un'impennata delle vendite di auto diesel, che hanno raggiunto un picco nel 2017 (1,2 milioni) per poi calare a favore dei veicoli elettrici. Ed è proprio sul rafforzamento del mercato elettrico che si è concentrata ne-

gli ultimi anni la politica di incentivi dei governi norvegesi: esenzioni dalle imposte sugli acquisti, parcheggi gratis o scontati, esenzione da eco-pass e tariffe autostradali, possibilità di utilizzare le corsie preferenziali dei bus. Anche quello che fino a pochi anni fa era considerato un gap - il numero insufficiente di colonnine di ricarica - è stato in buona parte colmato: ci sono numerosi punti di ricarica gratuiti praticamente in ogni città, 2mila nella sola capitale Oslo. Certo, suona paradossale il fatto che la generosa politica di incentivi sia resa possibile dalla riserva di liquidità del fondo sovrano norvegese da 1.700 miliardi di dollari, costituito con i proventi di gas e petrolio. Ma lo stesso fondo ha da tempo intrapreso una svolta green, interrompendo gli investimenti in aziende petrolifere per puntare sulle rinnovabili.

© RIPRODUZIONE RISERVATA



TRUMP E HARRIS TESTA A TESTA IN SONDAGGIO NYT CON IL 47% Il fallito attentato ha fatto risalire le quotazioni di Donald Trump. Secondo un sondaggio del New York Times,

l'ex presidente repubblicano e Kamala Harris una decina di giorni dal dibattito tv e a pochi giorni dal fallito attentato restano testa a testa con il 47% ciascuno



AP

Ucraina. Anziana donna soccorsa ieri dopo un bombardamento russo su Sumy

Parlamento Ue: sì all'uso delle armi europee in Russia Mosca: così guerra globale

La guerra in Ucraina

Risoluzione non vincolante passa con 425 voti a favore Maggioranza italiana divisa

Beda Romano

Dal nostro corrispondente BRUXELLES

Il Parlamento europeo ha approvato ieri una risoluzione non vincolante in cui si dice favorevole all'uso di armi occidentali sul territorio russo. La presa di posizione, che ha provocato spaccature tra i partiti italiani, giunge mentre i Paesi tergiversano sul da farsi. Da Mosca, un alto responsabile politico ha avvertito del rischio di «guerra globale», mentre il segretario uscente della Nato Jens Stoltenberg ha esortato all'unità

dell'organizzazione militare. Il testo della risoluzione è stato approvato con 425 voti a favore, 131 contrari e 63 astensioni. L'assemblea di Strasburgo «invita gli Stati membri a revocare immediatamente le restrizioni all'uso dei sistemi d'arma occidentali forniti all'Ucraina contro legittimi obiettivi militari sul territorio russo, in quanto ciò ostacola la capacità dell'Ucraina di esercitare pienamente il suo diritto all'autodifesa ai sensi del diritto internazionale pubblico». Il tema è controverso in Italia. I deputati di Fratelli d'Italia, Forza Italia e del Partito democratico - ad eccezione dei parlamentari Marco Tarquinio e Cecilia Strada - hanno votato a favore del testo finale, anche se conteneva il punto sull'uso delle armi occidentali in territorio russo, sul quale in precedenza avevano votato contro. Hanno invece votato contro la risoluzione finale le delegazioni di Lega, M5S, Sinistra Italiana e Verdi.

La maggioranza di governo si è quindi spaccata. L'esecutivo guidato da Giorgia Meloni si è finora opposto all'uso delle armi italiane in territorio russo. Il timore è sempre di provocare una escalation. L'iniziativa parlamentare giunge mentre da mesi, sulla scia dell'invasione russa dell'Ucraina, gli alleati occidentali stanno valutando se permettere a Kiev di usare le loro armi anche in territorio russo. Finora sia il presidente americano Joe Biden che il primo ministro inglese Keir Starmer hanno preferito la cautela. Sul fronte europeo le posizioni sono divergenti. La Germania e l'Italia frenano, mentre i Paesi dell'Est appaiono più agguerriti. Anche alla luce delle divisioni tra i Ventisette la questione è ritenuta bilaterale, ossia tra il singolo Paese e l'Ucraina.

Mentre a Strasburgo il Parlamento europeo alzava i toni, a Mosca Vyacheslav Volodin, il presidente della Duma, ha avvertito del rischio di «guerra globale con l'uso di armi nucleari» nel caso gli alleati occidentali permettessero a Kiev di colpire direttamente l'entroterra russo. «La Russia risponderà duramente utilizzando armi più potenti», ha spiegato l'uomo politico, vicino al presidente Vladimir Putin. Ha ricordato che un missile intercontinentale russo RS-28 Sarmat potrebbe colpire Strasburgo in appena tre minuti e 20 secondi. Nel frattempo, sempre ieri in un discorso qui a Bruxelles il segretario generale uscente della Nato ha esortato gli alleati «ad essere pronti a pagare il prezzo della pace». Ha aggiunto: «Più soldi ci sono, più forti sono le nostre difese, più efficace è la nostra deterrenza, maggiore è la nostra sicurezza». L'ex premier norvegese ha poi esortato a evitare «l'isolazionismo» tra alleati. Sull'eventuale uso di armi occidentali in territorio russo, Jens Stoltenberg si è limitato a dire: «Qualsiasi accordo futuro deve essere sostenuto da un forte sostegno militare all'Ucraina e da garanzie di sicurezza credibili per assicurare una pace duratura».

© RIPRODUZIONE RISERVATA



TWINSET.COM

TWINSET MILANO

Commenti

Una coesione politica per rendere credibile il piano di bilancio

Strategie finanziarie

Ignazio Angeloni

Mentre il ministro dell'economia prepara il piano di bilancio che l'Italia presenterà fra pochi giorni alla Commissione, secondo le nuove regole europee, è opportuno domandarsi: È possibile rendere questo programma più efficace e credibile di quelli che lo hanno preceduto? E come? Qualche idea originale, diversa da quelle già tentate in passato spesso senza successo, potrebbe aiutare. Prima di arrivare a questo facciamo alcune premesse. La prima, scontata, è che bisognerebbe smetterla di criticare o anche commentare le regole europee medesime. Questo vale per tutti: esponenti di governo e noi commentatori. Esse sono state lungamente discusse, da alcuni elogiate e da altri criticate (anche da chi scrive). Infine approvate, anche del nostro governo. Ora il dibattito è finito, quelle sono e quelle restano. Si tratta di applicarle al meglio, senza riserve e ambiguità. Osservazioni più importanti discendono dal recente discorso dal Presidente Mattarella a Cernobbio. Val la pena di richiamare tre passaggi di quell'autorevole intervento. Il primo è il richiamo a completare l'edificio istituzionale europeo, aggiungendovi gli elementi mancanti: il mercato dei capitali, l'unione bancaria, le transizioni verde e digitale, le questioni

MATTARELLA HA RICORDATO CHE L'ITALIA È UN DEBITORE ONORABILE CON DEBITI PRIVATI CONTENUTI

della pace e della difesa; temi ripresi anche dal recente rapporto Draghi. Su queste questioni viene spesso a mancare il sostegno di alcuni Paesi, fra cui il nostro. Questo richiamo va quindi inteso, almeno in parte, come rivolto al nostro governo. Altre due osservazioni riguardano direttamente la questione della finanza pubblica italiana. Leggiamo integralmente la prima, perché ogni parola pesa. Dice Mattarella: «È evidente che molta strada rimane da fare per dare razionalità a un mercato dei titoli pubblici che trascura temi come il rapporto debito pubblico/ricchezza finanziaria netta delle famiglie. Il termometro della percezione dei mercati sull'affidabilità di un Paese può rivelarsi, come appare da questo esempio, quanto meno opinabile. Una dimensione europea potrebbe restituire verità». L'esortazione, indirizzata questa volta all'Europa, è a definire parametri di sostenibilità fiscale che tengano conto anche del debito privato, oltre a quello pubblico. Come è noto, le famiglie italiane sono meno indebitate di quelle di altri Paesi. Questo suggerimento è fondato e condiviso da molti economisti. Ma bisogna fare attenzione. Le risorse dello Stato sono in ultima analisi risorse dei cittadini, quindi considerarle insieme è ragionevole. Ma lo è solo se lo Stato, alla cui sostenibilità fiscale guardano i mercati quando sottoscrivono titoli pubblici, può attingere alle risorse private nella misura necessaria e in modo efficiente attraverso lo strumento fiscale. Se questa possibilità è preclusa in tutto o in parte, o perché lo strumento fiscale lascia ampi spazi all'evasione, o perché il governo è restio a usarlo per ragioni politiche, o per altre cause ancora, la ricchezza privata non può essere assimilata a quella dello Stato. Anche per questa ragione, né l'Europa né i mercati finanziari guardano alle due componenti come equivalenti e sommabili. In un altro passaggio il Presidente nota che «... l'Italia è un debitore onorabile, con una storia trentennale di avanzati statali primari annui, con un debito pubblico cresciuto in larga misura, dal 1992, principalmente a causa proprio degli interessi». Fa bene il Presidente a sottolineare che l'Italia è un debitore onorabile: la nostra storia finanziaria nel Dopoguerra lo dimostra. Al tempo stesso, gli avanzati primari raccontano solo una parte della storia. Gli interessi sono anch'essi un prezzo, come i prezzi di altre risorse che lo Stato acquista. La distinzione fra diversi tipi di risorsa ha rilevanza analitica perché i fattori che vi agiscono sono diversi. Ma dal punto di vista della sostenibilità del debito la spesa per interessi e le altre

spese vanno considerate insieme. Le nuove regole europee, mentre fissano un obiettivo operativo espresso in termini di spesa primaria netta, contengono salvaguardie per assicurare che la componente degli interessi non venga persa di vista. Tuto questo premesso, per dare all'impegno a ridurre il debito nei sette anni di riferimento del piano (impegno definito “ineludibile” da Mattarella) maggiore credibilità e autorevolezza, il governo potrebbe inserire unilateralmente due ulteriori clausole. La prima impegnerebbe l'Italia a utilizzare ogni futuro “tesoretto” derivante da introiti fiscali non previsti nel piano medesimo, oppure da revisioni statistiche che innalzano il prodotto nazionale, esclusivamente alla riduzione del debito, e in ogni caso non a finanziare spese correnti. La seconda prevederebbe che ogni nuova spesa corrente non preventivata, fatte salve eccezioni per calamità naturali o altre crisi conclamate, verrebbe finanziata esclusivamente con tassazione sullo stesso anno di competenza, e in ogni caso non con nuovo debito. Le proposte fanno riferimento alla spesa corrente: mantengono quindi invariato il disavanzo strutturale al netto degli investimenti – quello, per inciso, che Keynes riteneva dovesse essere sempre in pareggio. In esso sono comprese le spese correnti per la difesa, che prevedibilmente aumenteranno nei prossimi anni per ragioni geopolitiche e che pertanto non creerebbero disavanzo. Perché mai le spese correnti che servono per la nostra sicurezza dovrebbero essere pagate dalle tasse dei nostri figli, e non dalle nostre? Per essere efficaci, disposizioni di questo tipo andrebbero adottate insieme con l'opposizione. La coesione di tutto il Paese in quell'impegno è cruciale perché la durata del piano di bilancio (sette anni) va oltre quella di questo governo e dello stesso mandato del Presidente della Repubblica che di quell'impegno potrebbe farsi garante. Potrebbe obiettarsi che entrambe le clausole sono già, in parte, implicite nelle regole europee. Vero. Così come è vero che esse da sole non risolverebbero tutti i problemi che l'attuazione del piano, comunque esso sia disegnato, incontrerà lungo la strada. Ma renderle esplicite, cogenti e condivise farebbe una differenza. Indicherebbe, anche di fronte alla comunità internazionale che guarda al debito dell'Italia con preoccupazione, una coesione e una serietà nell'impegno senza precedenti.

© RIPRODUZIONE RISERVATA



AFP

VELA Luna Rossa è in finale di Louis Vuitton Cup con gli inglesi di Ineos

Luna Rossa è in finale di Louis Vuitton Cup. L'equipaggio azzurro nelle acque di Barcellona ha chiuso 5-3 la semifinale nell'ottava regata della semifinale contro American Magic. L'AC75 del team Prada Pirelli sfiderà il team britannico Ineos il prossimo 26 settembre. La finale di Louis Vuitton Cup sarà la stessa di Auckland 2021: Luna Rossa-Ineos Britannia si sfideranno per quella che allora si chiamava Prada Cup. Vincerò gli italiani per 7-1.

COMMISSIONE EUROPEA

La Commissione europea è l'organo esecutivo dell'Unione europea. Tra i suoi principali ruoli figurano: proporre nuove legislazioni e politiche, control-

larne l'esecuzione, gestire il bilancio dell'UE, negoziare accordi internazional per conto dell'UE e assegnare finanziamenti. Rappresenta gli interessi dell'Ue nello scenario mondiale.

Il fortino di Ursula von der Leyen non aiuta l'Europa

La nuova Commissione

Adriana Cerretelli

A guardarla in filigrana, più che al servizio di un'Europa unita, integrata e competitiva da lanciare alla conquista di un futuro migliore, la nuova Commissione von der Leyen, meno idealista, più cinica e molto pragmatica, appare al servizio di sé stessa. Ursula ormai conosce bene pregi e difetti dei 27 Governi dell'Unione e dell'europarlamento con cui deve misurarsi. Sa come sfruttarne tic e debolezze per provare a fare il proprio gioco. Primo, compiacendo soprattutto i più forti ma assicurandosi sponde per alleggerirne le tradizionali intrusioni: l'ingresso dell'Ecr di Raffaele Fitto nella compagine, nonostante i veti di parte della maggioranza che l'ha eletta, socialisti, liberali e verdi, e i malumori espliciti di Francia e Germania, ne sono la prova provata. Poi, scaricando dal nuovo collegio *védettes*, ultimo il francese Therry Breton, e critici di una gestione fin qui verticistica e accentratrice. Infine, sbandierando un nuovo corso puntato su collegialità e stretta collaborazione ma di fatto spartendo e spaccettando incarichi e poltrone per esercitare in prima persona un controllo capillare sull'intera macchina decisionale ai suoi ordini. Il tutto con l'inconfessata idea di riempire il vuoto di leadership che oggi si aggira per l'Europa. Magari ripercorrendo 39 anni dopo le orme di Jacques Delors, il padre nobile che la salvò dall'eurosclerosi creando

ESERCITA UN CONTROLLO CAPILLARE SU OGNI DECISIONE CON L' IDEA DI RIEMPIRE IL VUOTO DI LEADERSHIP

mercato unico ed euro. I tempi oggi si assomigliano in peggio tra guerre e minacce competitive di Stati Uniti e Cina. Come allora l'Ue rischia la pelle. Con un'enorme differenza: Delors agì sempre di concerto con il presidente francese Francois Mitterrand e il cancelliere tedesco Helmut Kohl, saldi in sella e in sintonia tra loro. Oggi l'Unione conta 27, non più 12 membri, il mondo è cambiato, Emmanuel Macron e Olaf Scholz barcollano e non si intendono, volontà e visioni condivise non se ne vedono. Buttandosi da sola nell'impresa, Ursula girerebbe a vuoto. Del resto, forse perché bruciato dai troppi guizzi del primo mandato, il suo “governo” esprime basso opportunismo politico più che alati disegni integrativi. Come giudicare, se non con una *euro-requiem*, la scelta di affidare Sicurezza, Interni e Migrazione a un falco in arrivo dall'Austria dove pare a fine mese vincerà l'estrema destra Fpo, mentre la Germania chiude tutte le frontiere di Schengen, l'Olanda di Gert Wilders chiede l'*opt-out* dalla politica migratoria Ue come l'Ungheria di Orban? Idem per la consegna del monopolio di economia e gestione del nuovo patto di stabilità a un altro noto falco dell'ortodossia tedesca, il rigido lettone Valdis Dombrovskis, quando gli 800 miliardi necessari per recuperare competitività richiederebbero inventiva, flessibilità mentale e eurodebito. O per la Fiscalità all'olandese Hoekstra, oriundo dell'arcinoto paradiso Ue che succhia gettito societario ai partner. Che dire dello smantellamento, per seppellire i potentati interni specie se francesi, del mega portafoglio di Breton, diviso tra il successore (Industria e Mercato Unico), la commissaria finlandese (Sovranità tecnologica), il lituano (Difesa e Spazio). O dello spezzatino riservato alla transizione verde spartita tra la vice-presidente spagnola Ribera, che guiderà anche il potente ministero della Concorrenza di cui sembra sia digiuna, i colleghi svedese e olandese. O dell'Energia al danese Jorgensen, tutto rinnovabili, poco gas, niente nucleare, come per caso in linea con le scelte tedesche opposte a quelle francesi e simili. O del bilancio, presente e futuro, in mano alla Polonia, che deterrà così chiavi e strategia degli investimenti Ue. L'elenco non è esaustivo ma già così evidenzia lo sfacciato spostamento del baricentro cultural-decisionale della Commissione verso Nord-Est, tanto che il portafoglio coesione, riforme e Pnrr dato all'Italia con Fitto appare uno dei pochi elementi di riequilibrio, indispensabile per evitare nuove fratture in un'Unione già divaricata su sé stessa. Con il *divide et impera* di von der Leyen su politica industriale, green deal, energia, un patto di stabilità ingessato, carenza di investimenti pubblici e privati, involuzione plateale di alcune politiche comuni, c'è da chiedersi se esista uno spazio reale per invertire la rotta e resuscitare l'interesse comune nella nuova equazione politico-istituzionale europea.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Il Sole 24 ORE

DIRETTORE RESPONSABILE
Fabio Tamburini

VICEDIRETTORI
Daniele Bellasio
Jean Marie Del Bo
Alberto Orioli
(Vicario,
Capo della redazione romana)

CAPOREDATTORE CENTRALE
Roberto Iotti

UFFICIO CENTRALE
Fabio Carducci (vice Roma)
Balduino Ceppetelli
Giuseppe Chiellino
Marco Libelli
Armando Massarenti
Mauro Meazza (segretario di redazione)
Gabriele Meoni
Marco Mobili
(vice caporedattore desk Roma)

LUNEDÌ
Paola Dezza

UFFICIO GRAFICO CENTRALE
Adriano Attus (creative director)
Francesco Narracci (art director)

RESPONSABILI DI SETTORE
Riccardo Barlaam
(Economia e politica internazionale)
Giulia Crivelli (Moda24 - Viaggi)
Maria Carla De Cesari
(Norme & Tributi)
Laura Di Pillò (Imprese & Territori)
Alberto Grassani (Finanza & Mercati)
Laura La Posta (Rapporti)
Stefano Salis (Commenti-Domenica)
Giovanni Uggeri (Food24)
Gianfranco Ursino (Plus24)

ATTIVITÀ VIDEO MULTIMEDIALI
Marco lo Conte

SOCIAL MEDIA EDITOR
Alessia Tripodi (coordinatrice)

GRUPPO 24ORE

PROPRIETARIO ED EDITORE
Il Sole 24 ORE S.p.A.

PRESIDENTE
Edoardo Garrone

VICE PRESIDENTE
Claudia Parzani

AMMINISTRATORE DELEGATO
Mirja Cartia d'Asero

SEDE LEGALE - DIREZIONE E REDAZIONE
Viale Sarca, 223 - 20126 Milano
Tel. 023022.1 - Fax 02350862

AMMINISTRAZIONE
Viale Sarca, 223 - 20126 Milano

REDAZIONE DI ROMA
P.zza dell'Indipendenza 23b/c - 00185
Tel. 063022.1 - Fax 063022.6390
e-mail: letteralsole@ilsol24ore.com

PUBBLICITÀ
Il Sole 24 ORE S.p.A. - SYSTEM

DIREZIONE E AMMINISTRAZIONE
Viale Sarca, 223 - 20126 Milano
Tel. 023022.1 - Fax 023022.214
e-mail: segreteria@reazione@ilsol24ore.com

© Copyright Il Sole 24 ORE S.p.A.
Tutti i diritti sono riservati.
Nessuna parte di questo quotidiano può essere riprodotta con mezzi grafici o meccanici
quali la fotocopione e la registrazione.

PREZZI
con "La setta degli angeli - Collana Camilleri n.5" **€12,90** in più;
con "Il digiuno intermittente" **€14,90** in più;
con "La cappella di famiglia - Collana Camilleri n.6" **€12,90** in più;
con "Un patto per il futuro" **€12,90** in più;
con "Pensieri lenti e veloci" **€12,90** in più;
con "Le ali della sfinge - Collana Camilleri n.7" **€9,90** in più;
con "Miti e leggende della Corea" **€9,90** in più;
con "Questo non è lavoro" **€12,90** in più;
con "Maruzza Musumeci - Collana Camilleri n.8" **€9,90** in più;
con "Le più belle leggende celtiche" **€9,90** in più;
con "Sanatoria credito d'imposta ricerca e sviluppo" **€10,90** in più;
con "Riforma fiscale 10 - Riscossione" **€10,90** in più;
con "Aspenia" **€12,00** in più;
con "HTSI" **€2,00** in più.
Prezzi di vendita all'estero:
Costa Azzurra **€3**, Svizzera **Sfr 3,90**



IL CODICE DI OGGI
Il Sole 24 Ore offre a tutti i suoi lettori un accesso giornaliero gratuito per sfogliare la copia del quotidiano in app e accedere gratis ai contenuti extra e alle funzionalità speciali. Inquadra in QR Code e segui le istruzioni.

Commenti
Il Rapporto Draghi



122,6 **MILIARDI**
Dei 122,6 miliardi di prestiti spettanti all'Italia grazie ai fondi del Pnrr, 68,7 sono già stati erogati e 53,9 devono ancora arrivare.



Il destino dell'Europa. I vertici europei dovranno decidere quale direzione prendere

Prestiti grazie al Pnrr, una spada di Damocle che incombe sulla manovra

I conti pubblici

Gustavo Piga e Gaetano Scognamiglio

Silenzioso ma non per questo innocuo, sopra la manovra pende come una spada di Damocle un dato: quello dell'ammontare dei fondi presi a prestito grazie al Pnrr e ancora da spendere entro il 2026. Il perché è presto detto: saranno non tanto le sovvenzioni (che non incidono su deficit e debito vista la loro natura di vero e proprio “dono” europeo) quanto i prestiti Pnrr, e soprattutto la spesa pubblica con essi finanziata, a far crescere la dinamica del nostro deficit su Pil nei prossimi 2 anni. Di quanto? I numeri a nostra disposizione ci dicono che dei 122,6 miliardi di prestiti spettanti all'Italia, 68,7 sono già stati erogati e 53,9 devono ancora arrivare.

Ma quanti dei 68,7 miliardi sono già stati spesi e hanno dunque influenzato i deficit fino al 2024 e non influenzeranno quelli futuri? Non abbiamo un dato certo ma sappiamo che per le note carenze e ritardi organizzativi delle nostre stazioni appaltanti, spesso prive delle appropriate professionalità e di sufficiente personale, una buona parte impatterà sul territorio e verrà dunque contabilizzata solo negli ultimi due anni del Pnrr, il biennio 2025-26. Anche soltanto immaginando che di questi 68,7 una ventina (rimanendo ottimisti) siano ancora da spendere,aggiungendoli ai 53,9 raggiungeremmo la cifra di 75 miliardi circa, quasi il 4% di Pil: spese che potrebbero gonfiare i rapporti deficit-Pil 2025 e 2026. Una preoccupazione non da

poco per chi deve gestire tradizionalmente i cordoni della borsa, e cioè il ministero dell'Economia e delle finanze (Mef), visto che in quel biennio si applicheranno oltre tutto le nuove regole europee di accelerata riduzione dei deficit pubblici. Verrebbe quasi da pensare che al Mef si sarebbe stati paradossalmente meglio senza questa «complicazione» del Pnrr. Fino ad oggi tuttavia all'interno del Governo hanno convissuto due anime: quella appunto tradizionalmente austera del Tesoro, parte attiva della firma del nuovo Patto di Stabilità e delle sue regole restrittive, e quella più espansiva del Ministero guidato da Raffaele Fitto che spinge la rapida messa a terra dei fondi Pnrr in nome della maggiore crescita e sviluppo che genererebbero per il Paese, contribuendo anche a ridurre l'alto rapporto debito-Pil italiano via aumento del PIL. Due anime largamente irrinconciliabili ma che hanno dal 2021 sempre trovato un mediatore nella stessa Unione europea che, per la spesa con fondi Pnrr a prestito, ha da subito espresso un favore che raramente mostra quando si tratta di finanziare investimenti pubblici in deficit direttamente con fondi presi a prestito dall'Italia, malgrado poi la gestione sia sempre nazionale. L'uscita del ministro Fitto, con prestigioso incarico europeo, modificherà in maniera drammatica il rapporto di forze interno alla coalizione di governo a riguardo degli investimenti pubblici, sbilanciandolo potenzialmente verso il partito dell'austerità. Tracce di ciò si denotano già da quanto apprendiamo sulla manovra per il 2025, ampiamente restrittiva come preteso dalle nuove regole europee. Da dove verranno i fondi per la manovra? Da una meticolosa e necessaria *spending review* volta a ricalificare finalmente la spesa pubblica? Temiamo che si andrà piuttosto a tagliare gli investimenti pubblici non finanziati dal Pnrr, a cominciare da quelli del Piano Nazionale Complementare. È dunque anche possibile in questo quadro che nei prossimi due anni si assista ad un paradossale rallentamento della messa a terra del Pnrr, con la perdita di occasioni preziose di sviluppo per il timore del Mef di farsi sfuggire di mano i deficit 2025 e 2026. Ciò sarebbe clamoroso e ben farà il Presidente del Consiglio ad appropriarsi con decisione delle leve operative del comando del Pnrr prima che sia troppo tardi. Per evitare la «lenta agonia» dell'Europa e dell'Italia, gli investimenti pubblici sono essenziali, come indicato chiaramente dal rapporto Draghi. Certamente il debito deve essere sostenibile ma questo si ottiene con politiche che stimolino la crescita, agendo sul denominatore invece che sul numeratore. Di fronte alla situazione critica evidenziata dal rapporto Draghi, sembra evidente che politiche restrittive non possano che accelerare la perdita di competitività e con questa le conquiste sociali accumulate a meno di un deciso cambio di rotta verso gli investimenti pubblici quale quello indicato dall'ex presidente della Bce.

Co-presidenti OReP, Osservatorio Recovery Plan
© RIPRODUZIONE RISERVATA

Un segnale d'allarme che l'Europa non può più ignorare

Gli investimenti

Valentina Meliciani e Donato Di Carlo

Mario Draghi ha lanciato un segnale d'allarme che l'Europa non può più permettersi di ignorare. Senza un massiccio aumento degli investimenti, il continente rischia un declino economico lento ma inesorabile. Nel suo ultimo rapporto, Draghi non si limita a suggerire politiche per il rilancio della competitività europea, ma propone un piano di intervento incentrato su investimenti e rafforzamento della *governance* economica europea: 800 miliardi di euro all'anno per rilanciare la competitività industriale e accelerare la transizione digitale ed ecologica e un nuovo “quadro di coordinamento della competitività” per affrontare le priorità strategiche dell'Ue con il superamento del voto all'unanimità nel Consiglio Europeo. Tuttavia, questa agenda si scontra con una realtà politica frammentata che potrebbe comprometterne la realizzazione. Il quadro delineato è chiaro e preoccupante: l'Europa ha perso slancio, con una produttività stagnante. Mentre Stati Uniti e Cina investono in tecnologie avanzate ed energie rinnovabili, il Vecchio Continente ha una struttura industriale “statica” che resta ancorata a settori di specializzazione tradizionale come l'automotive e ha difficoltà a spostarsi verso nuovi comparti legati al digitale. A peggiorare la situazione

contribuiscono i costi energetici, fino al 345% superiori rispetto agli Usa, e la guerra in Ucraina, che ha aggravato la dipendenza dalle fonti energetiche esterne, esponendo ulteriormente le fragilità strutturali europee. Inoltre, Draghi evidenzia la dipendenza dell'Europa da materie prime come litio, cobalto e rame, cruciali per la transizione energetica e digitale, fornite principalmente da Paesi extraeuropei come la Cina. Senza una strategia coordinata che copra l'intera filiera, dall'estrazione alla produzione, l'Ue rischia di compromettere la sua autonomia economica e la sicurezza delle forniture, in un quadro internazionale di tensioni geopolitiche crescenti. Draghi propone una vera e propria rivoluzione per uscire dall'impasse: maggiore flessibilità delle norme sulla concorrenza per consentire fusioni strategiche, soprattutto nei settori delle telecomunicazioni e della difesa, e un approccio unificato alle politiche energetiche per ridurre la dipendenza dai combustibili fossili. Invita, poi, a riformare il bilancio dell'Unione, concentrando le risorse su innovazione, digitalizzazione e transizione

verde. Infine, suggerisce, oltre al completamento dell'unione bancaria e del mercato dei capitali necessarie a mobilitare gli investimenti privati, anche l'emissione di debito comune per finanziare progetti strategici. Qui emerge il vero ostacolo: alcuni Stati membri come Germania e Paesi Bassi sono, infatti, fermamente contrari all'idea del debito condiviso, rendendo estremamente difficile l'attuazione del piano. La recente rielezione di Ursula von der Leyen alla guida della Commissione Europea apre un nuovo capitolo, ma le sfide restano. Von der Leyen, pur avendo consolidato il sostegno centrista, si trova ora a fronteggiare una scena politica europea sempre più polarizzata, con l'ascesa di forze populiste e nazionaliste che minacciano la capacità della Commissione di portare avanti riforme ambiziose come quelle proposte da Draghi. Sebbene possa contare su alleati come Macron e Scholz, entrambi sono politicamente indeboliti nei loro Paesi, il che rende più complesso attuare un'agenda comune. A questo si aggiunge l'incognita internazionale: un possibile ritorno di Donald Trump alla Casa Bianca potrebbe complicare ulteriormente le relazioni transatlantiche, rendendo cruciale una maggiore autonomia strategica per l'Europa. In conclusione, il rapporto di Draghi solleva interrogativi profondi sul futuro dell'Ue. Le ambizioni di leadership tecnologica e transizione ecologica sono tutte in pericolo senza interventi decisivi e concertati. Mancare queste sfide significa, inoltre, mettere a rischio il modello di sviluppo europeo, in cui le disuguaglianze sono cresciute meno che altrove e che ambisce a coniugare crescita

economica con sostenibilità e coesione sociale. Temi questi al centro del convegno organizzato dal Luiss Hub for New Industrial Policy, dal Leap, insieme all'Università La Sapienza, oggi in Luiss, dal titolo: «European Industrial Policy in the New Global Context».

Direttrice del Luiss Institute for European Analysis and Policy (Leap)
Direttore del Luiss Hub for New Industrial Policy (Luhnip)
© RIPRODUZIONE RISERVATA

IL VECCHIO CONTINENTE HA UNA STRUTTURA INDUSTRIALE STATICA LEGATA A SETTORI COME L'AUTOMOTIVE

Quel lontano traguardo di una energia gratis e pulita

L'energia

Davide Tabarelli

Il documento Draghi rimanda al piano Marshall, accostamento che ricorda quello della von der Leyen del dicembre 2019 quando paragonò il suo Green Deal alla missione sulla luna. A cinque anni di distanza ci arriva la conferma che non ci siamo alzati molto da terra e che, invece, i nostri prezzi dell'energia sono troppo alti. L'elettricità alle imprese viaggia a 200 € per megawattora (MWh), contro gli 80 della Cina e degli Usa, mentre il gas costa da noi 60 € contro i 20 degli Usa, o i 40 della Cina. Individuati i problemi, il documento propone interventi. Gli strumenti indicati, purtroppo, sono sempre gli stessi: più rinnovabili, più mercato, ma anche più controlli contro la speculazione e tanti aiuti di Stato. Qualche cedimento, però, comincia a intravedersi nell'ortodossia della Commissione, fino ad oggi incondizionatamente ancorata alla transizione energetica. Fra le 18 misure previste nel capitolo energia, 9 per il gas e 9 per l'elettricità, alcune appaiono fattibili, altre difficili, mentre alcune sono sempre parte della fuga dalla realtà. Positivo è la maggiore aggressività nei confronti dei fornitori di gas, se non altro per chiedere conto degli enormi profitti che hanno fatto, e stanno facendo, vendendoci il gas. I loro costi di produzione sono sotto i 10 € per megawattora, mentre a noi lo vendono da 3 anni oltre i 30 €, con punte anche a 300 come nel settembre di due anni. Le società di trading, il cui peso è ben analizzato, finiscono nel mirino, come anche gli Stati Uniti e il Qatar e, soprattutto, la nostra vicina

Norvegia, non membro Eu, ma il paese più ricco al mondo, in base agli indicatori Onu, dopo la Svizzera, grazie alle esportazioni di gas, e petrolio all'Ue. Un'altra novità è l'auspicio a negoziare forniture di gas a lungo termine, un po' in contraddizione rispetto a quanto

LA TRANSIZIONE ENERGETICA PER ORA SENZA DUBBIO HA PEGGIORATO LA NOSTRA COMPETITIVITÀ

richiesto per 30 anni dalla Commissione, radicalmente contraria ai contratti che duravano su 10 anni e oltre. Oggi per trovare offerta aggiuntiva per far scendere i prezzi, occorre essere disposti a firmare contratti fino a 10 anni, per dare la possibilità a chi vende di coprire gli enormi investimenti necessari. Positivo è che venga affermato che il nucleare aiuterà la transizione, anche se poi si fa riferimento a quello di futura generazione, per evitare di parlare di quello di oggi. In realtà serve agire subito, in quanto gran parte del sistema elettrico europeo poggia sulla capacità di base delle 56 centrali nucleari francesi che sono vecchie, la cui sostituzione con nuove centrali, quelle di grandi dimensioni, è problematica. Si vada pure spediti sui nuovi reattori di piccola dimensione, ma prima di 10 anni non arriveranno e nel frattempo la nostra industria sarà morta, mentre potremmo subito fare grandi impianti come quelli in costruzione in Cina. Un'altra apertura importante riguarda la cattura e stoccaggio della CO2, strumento non risolutivo, ma che darà un aiuto, anche se sarà molto difficile per le polemiche che solleva. Poco efficaci sono le solite misure collegate alle rinnovabili elettriche. Ben venga maggiore capacità da eolico e fotovoltaico, ma questa peggiorerà la dipendenza dalla Cina, ormai è irreversibile. Giusto fare più reti elettriche, ma ciò tende ad aumentare costi e prezzi, anzi, le tariffe. Di aiuto può essere inserire maggiori controlli sui mercati finanziari del gas, ma allora gli americani che hanno prezzi bassissimi, con tanta finanza, cosa dovrebbero fare? Appare per lo più esotico indicare in nuovi strumenti finanziari la possibilità di far accedere l'energia elettrica a basso costo alle industrie. I Ppa, *power purchasing agreement*, sono una sorta di tariffazione garantita dallo Stato, in prospettiva, che poco hanno a che fare con i meccanismi di mercato tanto elogiati in altre parti del documento. È pericoloso rinnovare l'interesse e l'entusiasmo sull'idrogeno, che qualcosa forse farà, ma che sta dimostrando enormi difficoltà rispetto agli iniziali entusiasmi, mentre più realistico, seppur difficile, è continuare, come indicato, sulle bioenergie. Il documento tace le ragioni per le quali i prezzi dell'energia degli altri sono così bassi, vale a dire la grande produzione di gas da *fracking* negli Usa e il grande consumo di carbone in Cina, ma evidenzia molto bene che la transizione energetica per ora ha peggiorato la nostra competitività. Un piccolo passo avanti, ma la luna dell'energia pulita e gratis rimane lontanissima.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

È IN DISTRIBUZIONE ITALIAPIU

LA RIVISTA DEI COMUNI E DEL TERRITORIO in tutta Italia in direct mailing e nelle migliori edicole cellofanata con **Il Sole 24 ORE**



PANORAMICA DI FERMO

COVER STORY

- MONTELLO SPA

PRIMO PIANO

- LAPP ITALIA
- QC TERME SRL

CASE HISTORY


- FAVA BIBITE
- SALUMIFICIO SAN MICHELE SPA
- DEMETRA SRL


DOSSIER VENETO

- REGIONE DEL VENETO - DIREZIONE PROMOZIONE ECONOMICA E MARKETING TERRITORIALE




Da trent'anni **ITALIAPIU** “La Rivista dei Comuni e del Territorio” fotografa e valorizza puntualmente le più autorevoli realtà territoriali del nostro Paese evidenziandone le eccellenze in ambito commerciale, artigianale e imprenditoriale.

 Distribuita in tutta Italia in direct mailing e nelle migliori edicole cellofanata con “Il Sole 24 ORE”

 Promozionata su Radio 24 e nell'home page de “Il Sole 24 ORE”

 Interamente sfogliabile on line nel sito www.italiapiu.net e per tutti gli abbonati digitali nel sito www.ilssole24ore.com

 Per maggiori informazioni scrivi a rivista@italiapiu.net o chiama il numero **0423 425411**

ABBIAMO PARLATO DI...

www.italiapiu.net   

PROTAGONISTI DEL TERRITORIO

- PROVINCIA AUTONOMA DI TRENTO

DEDICATO A...

- IEM SRL
- TECNOLOGIE SOLARI SICILIA SRL
- BARGAIN SRL

LOMBARDIA

- REGIONE LOMBARDIA
- PROVINCIA DI MONZA E DELLA BRIANZA
- COMUNE DI MONZA
- COMUNE DI LISSONE
- ELCAM SRL
- DF SPORT SPECIALIST SPA
- COMUNE DI DESIO
- OPIS SRL
- F.LLI GAIANI SRL
- ELFOR SRL
- COMUNE DI LIMBIATE
- SACMA LIMBIATE S.P.A.

- AS HOTELS
- PASTIFICIO CERATI SRL
- PARCO DELLE GROANE
- COMUNE DI LENTATE SUL SEVESO
- BOFFI SPA
- FUMEO CARLO SNC DI ENRICO E CARLO FUMEO
- ALCHYMIA SRL
- COMUNE DI SEREGNO
- SAS MARIANI SRL
- VETRERIA F.LLI PACI SRL
- STT SERVIZI TELEMATICI TELEFONICI SRL
- COMUNE DI BESANA IN BRIANZA
- FAP SRL
- ETICA SRL
- FUMAGALLI DANILO SRL
- COMUNE DI ARCORE
- BORGWARNER MORSE SYSTEMS ITALY SRL
- ROLLON SRL
- COMUNE DI BRUGHERIO

LIGURIA

- ITALIAN BLUE GROWTH SRL
- DLTM - DISTRETTO LIGURE

- DELLE TECNOLOGIE MARINE
- MARINA DEL CASTELLUCCIO
- CALA CRAVIEU SOC. COOP.
- CONSORZIO PORTOFINO COAST
- RISTORANTE Ø MAGAZIN
- HOTEL CENOBIO DEI DOGI
- AGRITURISMO OLIVENERE
- HOTEL ROSA BIANCA
- RISTORANTE CALIGO
- CONSORZIO SERVIZIO MARITTIMO DEL TIGULLIO
- EXCELSIOR PALACE PORTOFINO COAST
- HOTEL VIS À VIS
- GIADA RESIDENCE SRL
- ALBERGO RISTORANTE GIANMARIA
- CIRCUITO CINEMA - ALESBET SRL
- ACADEMY TWO
- HELAN COSMESI DI LABORATORIO SRL
- NUOVO BANCO METALLI SRL
- COMUNE DI FINALE LIGURE
- CONSORZIO PER LA PROMOZIONE TURISTICA E LA TUTELA DEL TERRITORIO
- FINALESE FINALE OUTDOOR BASE INFO POINT
- ALBINO CHIESA SRL

- FORMENTO FILIPPO CARLO SRL
- EUROCAMPING CALVISIO
- COMUNE DI BORGIO VEREZZI
- CA D'ALDA
- HOTEL VILLA ADA
- COMUNE DI ALBENGA
- BABA RESIDENCES
- GRUPPO DOMUS RE
- CLAPSY
- HOTEL SAVOIA
- GRAND HOTEL DIANA MAJESTIC
- DEA DIANA DI VIADANA NICOLE
- B&B CASA D'ARTISTA
- DELLEPIANE & PARTNERS
- COOPERATIVA SOCIALE AGRICOLA DELLE VALLI GENOVESI "CA' DEI BRICCHI"

MARCHE

- COMUNE DI FERMO
- ENRICO CUIINI
- VILLA LATTANZI
- LNR SRL
- SALUMIFICIO NERINO MEZZALUNA SNC

VENETO

- LUNARDI INTERMEDIAZIONI SRL
- RENOVA IMMOBILIARE SRL
- 3000 AFFARI SRL
- IMMOBILIARE MOSCONI
- STUDIO DENTISTICO DOTT. BATTAGLIA
- ATELIO PUBLICITY SAS
- TAVOLI QUATTIRINA SNC
- RECTECH SRL
- MILANI PRINT PACKAGING

PRESENZE SPECIALI

- FAI - FONDO PER L'AMBIENTE ITALIANO
- SWISS INTERNATIONAL HOLIDAY EXHIBITION
- FIDOIMPRESA SPA
- NAVIGAZIONE LAGO D'ISEO
- BRIGLIA
- GRUPPO MAURO SAVIOLA
- BERNI
- GERBA JEWELS
- AGOMIR
- ALTANUS
- GIORGIO MUSSINI
- GLAMEST
- SALUMIFICIO BORDONI
- ASSOCIAZIONE STRADA DEL CULATELLO



è un progetto

PUBLISCOOP
GROUP

Imprese & Territori

Energia

Idrogeno, investimenti per 18 miliardi entro il 2030 —p.22

Lavoro

Piano Intesa Sanpaolo: digitale e 3mila uscite volontarie —p.26



COSMETICA & FORMAZIONE

Aperte le iscrizioni per la II edizione del master executive in Fragrance & Cosmetic Management dell'Italian Perfumery Institute che partirà in autunno
ilsole24ore.com/moda



DISPONIBILE IN LIBRERIA E NEGLI STORE ONLINE

«G7, il Piano Mattei modello per gli investimenti in Africa»



L'intervista

Francesco Lollobrigida

Ministro dell'Agricoltura

Micaela Cappellini

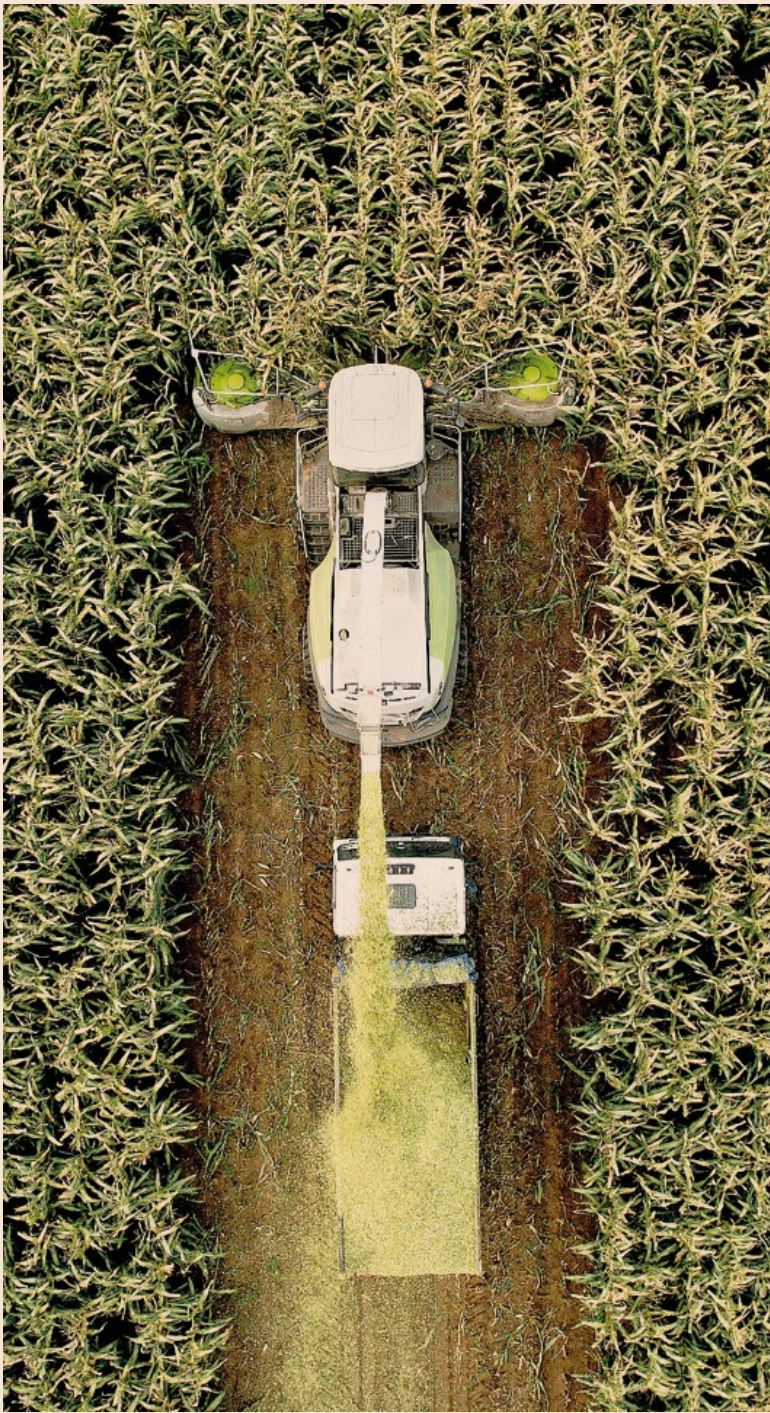
Un modello Italia per promuovere lo sviluppo dell'agricoltura africana da offrire ai Sette grandi della terra, in contrapposizione alle mosse di Russia e Cina sul continente. O meglio, un Piano Mattei come strategia per tutti i Paesi che vogliono guardare all'Africa. È questo l'ambizioso obiettivo che ha spinto il ministro dell'Agricoltura, Francesco Lollobrigida, a organizzare giovedì prossimo, in apertura del G7 di Siracusa, un Forum dedicato all'Africa. Ospiterà dieci ministri dell'agricoltura di altrettanti Paesi del continente,

L'Africa ha oggi il 65% di tutte le terre arabili e la popolazione ha un'età media di 25 anni, sono grandi opportunità

L'Italia sta già investendo in Algeria e Angola, a breve saranno presentate iniziative in Egitto

oltre a un rappresentante dell'Unione africana.
Cosa conterrà la dichiarazione finale del Forum per l'Africa, a cui parteciperanno anche i ministri dell'agricoltura del G7? Abbiamo lavorato per portare il nostro modello di sviluppo per la sicurezza alimentare, che prevede un confronto alla pari tra i Paesi, quelli africani, che sono ricchi di risorse dal punto di vista delle terre e dei giovani, e quelli come noi che sono ricchi di tecnologie, capacità innovative e formazione. L'Africa oggi ha il 65% di tutte le terre arabili mondiali e la sua popolazione ha un'età media di 25 anni. Metteremo sul piatto risorse economiche, e chiederemo di fare altrettanto agli altri Paesi del G7, per garantire all'Africa l'accesso alle sementi. La formazione degli imprenditori agricoli, così come il loro giusto reddito, saranno gli altri due temi al centro del tavolo. Non ultimo, metteremo l'accento sul concetto di sovranità alimentare, che è un tema centrale per il mio ministero, e che ora è diventato anche patrimonio europeo: lo dimostra il fatto che nella lettera di incarico al nuovo commissario all'Agricoltura, Christophe Hansen, Ursula von der Leyen parla espressamente di impegno

a garantire la sovranità alimentare europea.
Dei dieci Paesi africani invitati al Forum, molti coincidono con quelli indicati dal Piano Mattei che il governo italiano ha lanciato a gennaio. Nel Piano Mattei abbiamo individuato tre Paesi africani come oggetto dei primi interventi di carattere strategico: sono Algeria, Kenya e Etiopia, e saranno presenti a Siracusa. Ma l'Italia sta già investendo su tutti i Paesi che abbiamo invitato al Forum: lo fa o attraverso la cooperazione internazionale, o attraverso grandi soggetti privati, che sviluppano progetti compatibili con il quadro del Piano Mattei. In Uganda, per esempio, stiamo lavorando con lo stesso spirito del piano: io stesso ho incontrato per questo il mio omologo ugandese durante il Meeting di Rimini, il mese scorso. In Angola ci sono grandi investimenti sugli allevamenti, da parte del gruppo Cremonini. Mentre a fine ottobre sarò in Egitto, per inaugurare il primo villaggio di Campagna amica della Coldiretti, e sempre in questo Paese stiamo pianificando altri interventi che annunceremo a breve.
Ci sono dunque più risorse private che pubbliche, nel Piano Mattei? Per le imprese non è facile investire in Africa. Bisogna guardare al Piano Mattei come a uno strumento che mette i privati in grado di investire in questo continente. Il governo italiano accompagna gli investimenti: in Algeria, il protocollo per la coltivazione di 36mila ettari è stato firmato tra Bonifiche Ferraresi e il governo algerino, io non ho sottoscritto niente. Ma è chiaro che la presenza del governo italiano ha agevolato il percorso.
Quali sono gli obiettivi dell'Italia in Africa? Sono pragmatici. Vogliamo contribuire a rimuovere le ragioni per cui alcune persone lasciano il loro Paese in cerca di condizioni migliori, e questo lo si fa con la crescita e con la valorizzazione della produzione locale. Detto questo, c'è un altro vantaggio: l'arricchimento di questi luoghi ci permetterà in futuro di esportare i nostri prodotti, che oggi per loro hanno un costo inaccessibile.
Quanta sintonia c'è oggi tra l'Italia e gli altri membri della Ue, per quanto riguarda il tema dell'agricoltura? In questi due anni è cambiato il clima. L'Italia ha saputo costruire approcci sia bilaterali che multilaterali che sono sfociati nelle richieste di riformare la Pac, di abbinare la sostenibilità ambientale a quella economica, di rivedere le scelte che hanno devastato il settore della pesca. Per portare avanti queste battaglie non ho basato le mie relazioni con gli altri Paesi sui colori dei governi, ma sui punti di riferimento comuni, e mi sono trovato benissimo con il mio collega francese, quello spagnolo e quello tedesco. Con questi Paesi oggi non ci sono contrapposizioni.



ADOBESTOCK

Innovazione. Il tema degli investimenti in macchinari agricoli al centro del confronto tra i Paesi del G7 con particolare riguardo alle aree in via di sviluppo dell'Africa

IL G7 DI SIRACUSA

Il programma
Il G7 dell'Agricoltura, che si svolgerà a Siracusa dal 26 al 28 settembre, ospiterà nella prima giornata un Forum per l'Africa a cui parteciperanno, oltre ai Sette grandi, anche i ministri di dieci Paesi: Algeria, Angola, Costa d'Avorio, Egitto, Etiopia, Kenya, Senegal, Sudafrica, Tunisia e Uganda
L'Expo
Da domani al 29 settembre, in occasione del G7, la città di Siracusa ospiterà anche Divinazione, un'esposizione dell'agricoltura e della pesca che vuole assomigliare all'Expo di Milano del 2015. Per le vie di Ortigia, l'isola della città, saranno in mostra 600 imprese del comparto agroalimentare, oltre alle principali associazioni del settore. Oltre 200 gli stand previsti, e 120 i convegni ospitati. Ci sarà anche un G7 dei Giovani, organizzato con gli studenti provenienti dagli stessi Paesi dei Sette grandi. La città ospiterà anche un Villaggio sportivo. All'inaugurazione dell'Expo, domani, sarà presente la presidente del consiglio, Giorgia Meloni

Cosa si aspetta dalla prossima legislatura Ue?
Mi aspetto una legislatura migliore. Prima di agricoltura si parlava solo con il linguaggio di Timmermans, per cui l'agricoltore era nemico dell'ambiente. Non conosco personalmente il nuovo commissario Hansen, ma mi dicono che conosce la materia, e il ruolo di supervisore di Fitto, in qualità di vicepresidente esecutivo, mi fa essere molto ottimista. Certo, sulla vicepresidente spagnola con delega alla Transizione pulita siamo più preoccupati. Ma al consiglio dei ministri dell'Agricoltura di Bruxelles, lunedì, cominceremo già a parlare di riforma della Pac, affinché la Politica agricola comune torni a essere un sostegno a coltivare, e non un incentivo a smettere. E poi parleremo di pesca, per mettere fine ad alcuni paradossi creati dalla scorsa legislatura, come il fatto che con i fondi europei abbiamo fatto dismettere ai pescatori non le barche vecchie, più inquinanti, ma quelle nuove perché raccoglievano troppo pesce.
Dove si vede tra un anno?
Fra un anno? Non faccio mai previsioni. Penso sempre che ogni giorno in cui svolgo un'attività possa anche essere l'ultimo. E quindi quel giorno devo riuscire a fare la cosa migliore che sono in grado di fare.

RIFORMA PAC Lunedì a Bruxelles in programma il consiglio dei ministri Agricoltura, focus anche sulla pesca

OSSERVATORIO CONFIMPRESE-JAKALA

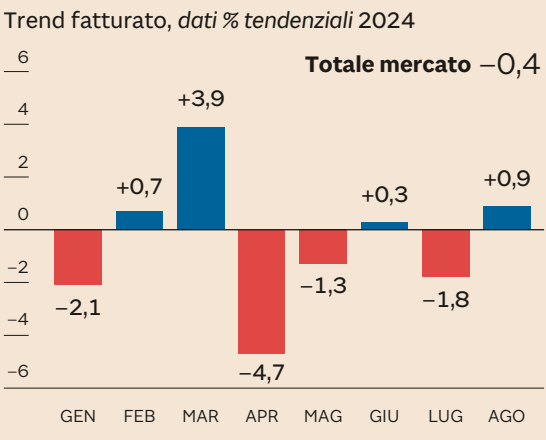
Consumi di Natale, migliorano le attese tra le reti commerciali

L'attenzione è tutta puntata sul Natale e le aspettative, oggi, degli operatori commerciali sono moderatamente positive, considerando peraltro gli scenari internazionali. Secondo il Retail barometer Confimprese-Jakala, grazie anche alla frenata dell'inflazione e all'arrivo dei mesi autunnali e del Natale, il 54% delle aziende stima una chiusura anno in lieve crescita, dopo un consuntivo sostanzialmente piatto di questa prima parte dell'anno. Le stime sull'andamento progressivo annuale gennaio-agosto 2024 (su gennaio-agosto 2023) fissano l'andamento dei consumi a valore in calo dello 0,4%, con una percentuale pari al 55% di aziende retail che dichiarano risultati in flessione rispetto al 2023.
«I primi 8 mesi dell'anno - precisa in una nota Mario Resca, presidente Confimprese, associazione di grandi catene di vendita e di servizi - non sono confortanti e fotografano un mercato dei consumi stagnante. Basti pensare che solamente l'anno scorso il Pil italiano è tornato ai livelli che aveva prima del 2008 quando scoppiò la crisi Lehman, quindi ci sono voluti quindici anni per chiudere la forbice. In questo periodo è stato accumulato un ritardo di oltre 10 punti con la Spagna, 14 con la Francia e 17 con la Germania. L'inflazione ha creato un gap tra il costo degli acquisti delle merci e la dinamica dei salari che si sta, tuttavia, gradualmente riducendo. Le previsioni di chiusura anno aprono qualche spiraglio. Oltre la metà delle aziende associate, il 54%, stima una lieve crescita dei consumi, solo il 4% delinea un calo costante. Aspettiamo i mesi autunnali e gli acquisti natalizi che notoriamente sostengono i fatturati dell'anno e potrebbero dare una boccata d'ossigeno ai consumi».
La strategia commerciale si conferma il fattore chiave. «Per i prossimi mesi - avverte Mario Maiocchi, direttore del Centro studi Confimprese - una parte importante delle famiglie prevede ancora una riduzione della spesa realizzata soprattutto sulla ricerca di prezzi bassi e promozioni anche a costo di sacrificare la qualità dei beni acquistati. Sentiment, questo, che le aziende di retail dovrebbero prendere in considerazione nelle loro strategie commerciali».
Considerando i canali di vendita l'unico con andamenti positivi è il travel che chiude il progressivo annuale (2024 su 2023) con un +2,1%. È indubbio - sottolinea l'indagine - il beneficio che il canale ha avuto dal rinnovato interesse degli italiani per gli spostamenti unito alle presenze del turismo straniero, anche dei big spender cinesi e americani. Tutti gli altri sono in campo negativo. A partire dalle high street a -0,7% alla prossimità - 0,5% per finire ai centri commerciali -0,2%. Quanto all'andamento delle singole regioni, solo tre mostrano dati al di sopra della media Paese: Basilicata +2,2%, Abruzzo +1,5% e la Liguria a +1,5%. E veniamo allo scontro medio. Il 2024 registra su base tendenziale una contenuta diminuzione delle transazioni (-1%) a fronte di un leggero aumento del valore medio dell'1% in coerenza con l'andamento dell'inflazione. Il settore abbigliamento-accessori registra risultati stabili, mentre è la ristorazione a subire una contrazione del numero delle transazioni compensata dall'aumento dello scontro medio. Ciò si accompagna a una diminuzione delle visite dei punti vendita da parte dei cluster meno abbienti rispetto ai consumatori nelle aree "benessere e in carriera" che hanno aumentato le visite con punte fino al 12%.

—V.Ch.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

L'andamento delle vendite



Fonte: Osservatorio Confimprese

Imprese & Territori

Idrogeno, investimenti per 18 miliardi entro il 2030

Transizione green

In corso il confronto tra i tecnici indicati dal ministro e le aziende del settore

Produzione nazionale: si punta a 2,27 milioni di tonnellate al 2030

Celestina Dominelli
ROMA

Serviranno circa 18 miliardi di euro di investimenti cumulati per abilitare le tecnologie e gli impianti di produzione dell'idrogeno da qui al 2030 garantendo così al paese 2,27 milioni di tonnellate di produzione interna secondo lo scenario più "ambizioso" che attribuisce a questo vettore un ruolo molto importante. Sono queste le prime stime sul potenziale di investimenti contenuti nella bozza della Strategia nazionale per l'idrogeno, che Il Sole 24 Ore è in grado di anticipare e la cui stesura è stata affidata dal ministro dell'Ambiente e della Sicurezza Energetica, Gilberto Pichetto Fratin, a un tavolo ad hoc insediatosi a febbraio.

Il documento che, nelle intenzioni del titolare del Mase, doveva essere finalizzato entro l'autunno, è ancora oggetto del confronto tra i tecnici e gli operatori e fonti del ministero, interpellate da questo giornale, fanno sapere che bisognerà intervenire su alcuni punti per imprimere maggiore slancio ad alcuni obiettivi giudicati troppo prudenti. Ma, intanto, la bozza contiene una prima serie di indi-

cazioni sul peso che l'idrogeno andrà a ricoprire, a partire dai consumi. Su questo fronte, sempre nello scenario più avanzato, il governo stima circa 25 miliardi di euro di investimenti cumulati relativi all'ammodernamento, sostituzione e installazione di nuove tecnologie, componenti e impianti, che verranno dispiegati nei vari settori di utilizzo. Nell'industria, dovrebbero attivarsi oltre 3 miliardi di investimenti, di cui quasi il 90% nel settore dell'acciaio. E qui si apre il capitolo degli energivori, cui la bozza dedica ampio spazio con un'analisi molto puntuale su potenziali e limiti dei vari comparti rispetto a una maggiore spinta su questo vettore.

Nello scenario più alto tra quelli esaminati (gli altri due, attendista e intermedio, ipotizzano un maggior ritardo nella maturazione dell'idrogeno e, nel secondo caso, una situazione abbastanza equidistante tra le precedenti), i consumi finali di idrogeno nell'industria sarebbero di circa 0,72 milioni di tonnellate (pari a 2,07 Mtep, milioni di tonnellate equivalenti di petrolio), pari a circa il 39% dei consumi complessivi attuali dei comparti industriali hard to abate. Ma la penetrazione, chiarisce la bozza

za di strategia, sarebbe molto diversa. Perché, in alcuni settori come quello dell'acciaio, l'asticella giunge a valori molto elevati (86%), mentre nel cemento e nella ceramica si avrebbero percentuali inferiori, intorno al 20 per cento. E questo in virtù del possibile contributo alla decarbonizzazione che a questi settori potrebbe essere garantito da altre opzioni utili, come il vettore elettrico, la Ccs (cattura e stoccaggio del carbonio, biometano, bioenergie e rifiuti in cogenerazione).

Quanto ai trasporti, sempre restando nello scenario più avanzato e considerando sia idrogeno puro che e-fuels, i consumi finali ammonterebbero a 2,01 milioni di tonnellate (5,8 Mtep), corrispondenti a una quota non troppo lontana da un 30% dei consumi finali dei trasporti, un valore trainato soprattutto dal comparto aereo.

Tornando al nodo della produzione, la bozza punta soprattutto sulla spinta garantita dagli elettrolizzatori, da cui dovrebbe arrivare oltre la metà del quantitativo stimato da qui al 2030. In soldoni, circa 19 gigawatt di elettrolizzatori sulla base, si legge in questa prima stesura della strategia nazionale, di una stima di produzione di idrogeno elettrolitico pari a 3,4 Mtep, assumendo un fattore di carico (load factor) degli elettrolizzatori pari al 40% (3.500 ore/anno) e una efficienza del processo elettrolitico del 60 per cento. Mentre, per quanto riguarda il capitolo del gas-to-power, altro tassello attraverso il quale è possibile produrre idrogeno convertendo l'elettricità rinnovabile, si stima un investimento di poco superiore al miliardo di euro.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

“**Energivori: nell'acciaio la penetrazione avrà valori molto elevati Percentuali più ridotte per cemento e ceramica**”

+8,1%

RECORD CONSUMI ELETTRICI
Consumi elettrici alle stelle ad agosto a causa del caldo: +8,1% rispetto allo stesso mese 2023 secondo la rilevazione di Terna, pari a 27,5 miliardi di

kWh. Si tratta del dato più alto di sempre, spinto da un utilizzo sempre più massiccio degli impianti di climatizzazione e dalla crescita dei consumi dei servizi.



Convegno. I lavori dell'Italian Energy Summit dello scorso anno

Italian Energy Summit, all'evento del Sole24Ore il punto sulla transizione

Energia

Il 25 e il 26 settembre a Milano, in Borsa, incontro coi protagonisti del settore

Il processo di cambiamento per raggiungere la transizione energetica, fondamentale per raggiungere le emissioni net-zero, è stato definito in modo chiaro, tuttavia gli esperti prevedono che l'azzeramento delle emissioni non sarà raggiunto prima del 2060 o più tardi. Chi è responsabile della lentezza di questo processo? Sono gli operatori storici a resi-

stere o è semplicemente difficile? Che ruolo dovrebbe avere la politica nell'arbitrare i leader e i ritardatari della transizione? E inoltre, gli investimenti privati nelle fonti rinnovabili e alternative di energia aumenteranno abbastanza rapidamente da avere un impatto significativo entro il 2030?

Di questi temi si parlerà durante l'edizione 2024 dell'Italian Energy Summit organizzato da 24 ORE Eventi in collaborazione con Il Sole24Ore, che si terrà il 25 e 26 settembre a Milano, a

“**Cosa fare per raggiungere obiettivo emissioni zero? Confronto tra imprese e istituzioni**”

Palazzo Mezzanotte, in Borsa, e che sarà aperto dai saluti del presidente del Gruppo 24 Ore, Edoardo Garrone, del direttore de Il Sole 24 Ore, Fabio Tamburini, e del direttore generale Media & Business e ad 24 Ore Eventi, Federico Silvestri: l'appuntamento, a cui parteciperanno i rappresentanti delle istituzioni politiche e dei principali operatori del settore dell'energia in Italia e all'estero, potrà essere seguito in presenza presso la Borsa Italiana a Milano e in diretta streaming (su <https://24oreeventi.ilsole24ore.com/italian-energy-summit-2024>).

Il primo giorno sarà dedicato allo stato dell'arte ed alle prospettive future della transizione energetica, con un confronto tra i protagonisti del settore per parlare delle leve necessarie per raggiungere l'obiettivo 2050, delle opportunità che la sostenibilità ambientale offre alle imprese e degli obiettivi e delle contraddizioni della transizione verso fonti alternative. Il focus della seconda giornata sarà sull'Europa, l'indipendenza energetica e il ruolo della geopolitica: dal potenziale del nucleare per la transizione energetica italiana e la competitività delle imprese alla possibilità di un binomio rinnovabili-fonti fossili nel percorso verso net zero, sino alle strategie per la diversificazione energetica e il ruolo delle fonti di energia rinnovabile.

Tra gli ospiti: Stefano Besseghini, presidente di Arera, Paolo Arrigoni, presidente del Gse, Claudio Descalzi, ad di Eni, Nicola Lanzetta, direttore Italia di Enel, Francesco Gori, presidente Prysmian Group, Giuseppina Di Foggia, ad di Terna, Stefano Venier, ad di Snam, Renato Mazzoncini, ad di A2A, Cristian Fabbri, presidente esecutivo del Gruppo Hera, Alessandro Puliti, ad di Saipem, Pier Lorenzo Dell'Orco, ad di Italgas Reti, Paolo Merli, ad di ERG, Fabrizio Palermo, ad di Acea, Luca Dal Fabbro, presidente di Iren, e Alessandro Bernini, ad di Maire. Previsto anche l'intervento del ministro dell'Ambiente e della sicurezza energetica, Gilberto Pichetto Fratin.

—R.I.T.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

50 ANNI DI EVENTI.
UN SOLIDO FUTURO.

Il mondo degli eventi richiede esperienza: cinquant'anni sono abbastanza? Per noi, sono un nuovo punto di partenza. Ai prossimi cinquanta.

PV AGENCY
WE WELCOME FIFTY

Executive MBA

Il cambiamento è un viaggio che non si vive da soli, ma condividendo esperienze e passioni. Nuovi stimoli per una nuova storia.

Master of Business Administration. Novembre 2024, formula weekend.

EMBA, LA VERA IMPRESA SEI TU.

www.mib.edu/emba

photo © Giuliano Koren

Imprese & Territori

3 mesi

IN ANTICIPO
La Sardegna è la prima Regione a proporre una legge sulle aree idonee con 3 mesi di anticipo rispetto alla scadenza prevista dal Governo.

Rinnovabili, la Sardegna vara il ddl aree idonee e limita gli impianti per l’eolico off shore

Energia

Pale eoliche e pannelli fotovoltaici in aree dismesse e senza vincoli

Assessore Cani: «Possibile che si arrivi a circa il 99% del territorio sardo vincolato»

Davide Madeddu

La mappa delle “aree idonee” per l’installazione di pale eoliche e pannelli fotovoltaici in Sardegna è pressoché pronta. Gli impianti per le rinnovabili potranno essere installati in aree industriali dismesse e non soggette a vincoli. Saranno fuori dalla partita le coste. A prevederlo, predisponendo anche un piano di investimenti che vale 700 milioni di euro per garantire la transizione energetica, è il disegno di legge approvato dalla Giunta regionale guidata dalla presidente Alessandra Todde. Il provvedimento, che per diventare legge dovrà essere votato dal Consiglio regionale (dove l’esecutivo ha la maggioranza) arriva dopo una serie di consultazioni con i rappresentanti degli Enti locali e fissa i paletti per la realizzazione e gestione del sistema delle rinnovabili nell’intero territorio sardo. A dover fare i conti con la norma e le nuove regole saranno tutte le richieste di connessione, circa 800, presentate a Terna. Le uniche attività che potranno proseguire, saranno quelle dei 37 progetti già cantierati. «La Sardegna è la prima regione

d’Italia a presentare la legge sulle aree idonee con circa 3 mesi di anticipo rispetto alla scadenza prevista per fine dicembre dal ministro Pichetto Fratin - premette la presidente -. Siamo orgogliosi di poter dire che la Sardegna presenta un modello virtuoso di transizione ecologica, basato su uno sviluppo sostenibile, sul rispetto del suolo, del paesaggio, dei territori e dei cittadini sardi». Il dispositivo prevede anche strumenti per dirimere eventuali incertezze o controversie nella classificazione delle aree. «Nella misura in cui c’è un conflitto tra aree idonee e non idonee, vince la non idoneità - sottolinea la presidente della Regione Alessandra Todde -. Questo anche per quanto riguarda le coste e le aree che hanno con i relativi alla visuale paesaggistica, che per esempio copre il 98% delle coste». La governatrice sottolinea anche un altro aspetto che riguarda l’accompagnamento alla transizione energetica: «Con questa legge, non solo decliniamo i criteri che rendono un’area idonea o non idonea all’installazione di impianti rinnovabili, ma stanziiamo un’importante dote economica a favore della Sardegna - aggiunge -. Vogliamo che ogni famiglia e impresa sarda si possa produrre la propria energia. Infatti, da qui al 2030, investiamo circa 700 milioni di euro per le comunità energetiche, impianti fotovoltaici, accumuli di energia elettrica per autoconsumo, con incentivi, anche a fondo perduto destinati a cittadini, Comuni, imprese, privati ed enti regionali». La norma riguarda anche gli impianti in corso di autorizzazione, o che hanno già ottenuto un’autorizzazione ma non hanno iniziato i lavori. Quelli che ricadono nell’ambito della cosiddetta legge 5,



ADOBESTOCK

I vincoli.
Gli impianti eolici e fotovoltaici nelle zone definite non idonee saranno bloccati



ALESSANDRA TODDE
Presidente della Regione Sardegna

A dover fare i conti con la norma e le nuove regole saranno le 800 richieste di connessione presentate a Terna

la norma (impugnata dal Governo) che sospende tutti i progetti non ancora cantierati. «Non potranno essere realizzati se l’area prevista nel progetto non è ritenuta idonea». Entro 120 giorni, la Giunta dovrà approvare il disegno di legge che istituisce l’Agenzia regionale sarda dell’energia, ossia il secondo tassello che fa parte del mosaico energetico regionale. «Garantiamo la produzione e la vocazione agricola e la sostenibilità energetica della filiera agroalimentare - prosegue ancora -, anche mediante integrazioni al reddito delle imprese agricole sarde, favorendo pratiche di autoconsumo aziendale». La norma contempla il “fine vita” degli impianti. «Prevediamo l’obbligo per le imprese di presentare 2 polizze fideiussorie - aggiunge - : una finalizzata a garantire la corretta realizzazione dell’impianto e ad evitare di la-

sciare cantieri incompiuti, e l’altra, dal valore doppio rispetto a quello dell’impianto, finalizzata a garantire la corretta dismissione di questo quando giunto a fine vita. Queste polizze sono uno strumento contro quelle società con bassissimo capitale nate al solo scopo di vendere l’autorizzazione al migliore acquirente. Sia chiaro: l’autorizzazione viene concessa a chi stipula precedentemente la polizza». Quanto all’estensione delle aree idonee, come sottolinea l’assessore dell’Industria Emanuele Cani, «è possibile che oltre il 99% del territorio sardo sia vincolato. «Questa norma rappresenterà un vincolo molto importante nella regione Sardegna», aggiunge l’esponente dell’esecutivo che sugli impianti eolici off shore aggiunge: «stiamo facendo una battaglia innanzitutto per allontanare il più possibile la questione della realizzazione degli impianti offshore dalle coste della Sardegna e poi nel decreto legge appena approvato stabiliamo dei vincoli molto importanti relativamente alle infrastrutture a terra di quegli impianti, nel senso che consideriamo inidoneo quasi tutto il territorio costiero regionale».

Non meno importante l’aspetto che riguarda l’idoneità: «Le zone che accoglieranno gli impianti - rimarca l’assessore agli Enti locali Francesco Spanedda - ricadranno in aree industriali e dismesse, che però non hanno vincoli ulteriori di tipo paesaggistico e ambientale, ma con un principio: se per esempio avessimo un’area industriale potenzialmente idonea, all’interno del cono di avvicinamento di un aeroporto, che è ovviamente inidonea, prevarrebbe quest’ultima».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

I numeri del Ddl

86%

Confronto con i Comuni
Elaborato dagli esperti legislativi regionali e arricchito dai contributi condivisi dagli assessorati, dagli enti locali, dai diversi comitati spontanei e dalle associazioni ambientaliste della Sardegna, il testo è il risultato di un dialogo con la cittadinanza e le sue rappresentanze, avviato con il primo ciclo di incontri territoriali che ha visto la partecipazione dell’86% dei comuni della Sardegna.

700

Milioni di investimenti
Da qui al 2030 la Regione annuncia 700 milioni di euro per le comunità energetiche, impianti fotovoltaici, accumuli di energia elettrica per autoconsumo, con incentivi - anche a fondo perduto - destinati a cittadini, Comuni, imprese, privati ed enti regionali.

120

Giorni
Entro 120 giorni, la giunta dovrà approvare il disegno di legge che istituisce l’Agenzia regionale sarda dell’energia

INFORMAZIONE PROMOZIONALE

Speciale BLUEGAME - Azienda Eccellente

La prima chase boat italiana all’idrogeno all’America’s Cup

Debuttano alla 37° edizione del celebre trofeo velico in corso a Barcellona dal 22 agosto al 27 ottobre le chase boat di American Magic e Orient Express Racing Team firmate BGH

Demaria, CEO: “Spostati in avanti i confini della sostenibilità nel nostro settore. Orgogliosi di aver raggiunto questo traguardo che rappresenta una nuova linea di partenza per le sfide future”

È in pieno svolgimento la 37° edizione dell’America’s Cup, senza dubbio il più famoso trofeo nello sport velico, nonché la più antica competizione sportiva internazionale per cui ancora si gareggia nel ventunesimo secolo. Ancora non sappiamo chi sarà il prossimo detentore dell’ambita coppa, ma conosciamo già il nome di uno dei protagonisti di questa edizione: BGH-HSV, dove HSV sta per Hydrogen Support Vessel. È questo il nome della chase boat alimentata ad idrogeno di Bluegame, parte del gruppo Sanlorenzo, che affianca nella sfida i team challenger American Magic e il francese Orient Express Racing Team. La chase boat, che vediamo volare sui foils accanto alle due sfidanti, è stata progettata seguendo i rigidi requisiti del Protocollo dell’America’s Cup, che prevedono un’imbarcazione di soli 10 metri con propulsione esclusivamente ad idrogeno, quindi a zero emissioni, dotata di foils e capace di raggiungere la velocità di 50 nodi con un’autonomia di 180 miglia. Le straordinarie prestazioni del BGH sono consentite dalle 2 Fuel Cell da 80Kw ciascuna, due motori elettrici da 200kw l’uno e infine 2 batterie Litio-ION da 63kW di potenza per blocco. La sua realizzazione ha comportato una serie di sfide estremamente com-

plesse dal punto di vista progettuale, ingegneristico e dello studio dei materiali, e ha richiesto anni di lavoro e ingenti investimenti in ricerca e sviluppo per ottenere le prestazioni, la velocità, la manovrabilità e l’affidabilità necessarie. Il risultato raggiunto segna un nuovo traguardo nella rotta verso la sostenibilità: l’idrogeno come sistema propulsivo è, infatti, una novità non solo per Bluegame e il gruppo Sanlorenzo, pioniere del settore nel percorso verso la carbon neutrality, ma per tutta la nautica da diporto. La progettazione di quest’imbarcazione rivoluzionaria è il risultato del lavoro di un team di eccezionale competenza: il BGH-HSV nasce infatti dalla combinazione del know-how nelle aree delle strutture e del composito, nel design dei foil e nella gestione del software che controlla l’assetto di queste sofisticatissime imbarcazioni volanti, con le conoscenze più specifiche nel settore della nautica e di competizioni come l’America’s Cup, uniti per realizzare un’imbarcazione che rappresenta la massima espressione della sostenibilità. Grazie alla sperimentazione dell’utilizzo dell’idrogeno come combustibile totalmente green, che genera come emissione solo vapore acqueo, il BGH contribuisce a ridisegnare una nautica più responsabile e attenta al rispetto dell’ambiente e alla conservazione dell’ecosistema marino. Il BGH è il fronte più avanzato della strategia globale di sostenibilità che Bluegame e Sanlorenzo stanno attuando con determinazione, e rappresenta un ulteriore passo fondamentale verso la transizione green dell’industria nautica da diporto. “Lo spirito di Bluegame è fin dalle sue



BGH in navigazione

origini ribelle agli schemi precostituiti, intraprendente e coraggioso - ha dichiarato Carla Demaria, CEO Bluegame - E la sfida tecnologica di progettare e costruire la prima chase boat italiana alimentata esclusivamente a idrogeno, che vola letteralmente su foil a 50 nodi a zero emissioni (solo poche gocce d’acqua), lo dimostra ancora una volta. Siamo orgogliosi di partecipare all’Americas’s Cup con il nostro BGH, che ne condivide lo spirito pionieristico e competitivo, e che grazie all’applicazione di tecnologie all’avanguardia e l’uso esclusivo dell’idrogeno come sistema propulsivo sposta in avanti i confini della sostenibilità nel nostro settore. Siamo orgogliosi di aver raggiunto questo traguardo che non è però un punto d’arrivo, ma una nuova linea di partenza per le sfide future”. L’innovazione è da sempre nel DNA di Bluegame, che a vent’anni dalla nascita, mantiene fede alla visione del suo fondatore, Luca Santella, di creare imbarcazioni funzionali ed efficienti, uniche sul mercato, non convenzionali e che sfuggono ad ogni categorizza-

zione: sintesi perfetta tra una sofisticata visione progettuale e l’autenticità di vivere il mare senza compromessi. “Il progetto BGH-HSV rappresenta l’apice dell’innovazione tecnologica e sostenibile targata Bluegame. Così come per la guida autonoma di un veicolo, il nostro tender è progettato per individuare la soluzione ideale nelle condizioni di mare e di onda che si incontrano durante la navigazione - spiega Luca Santella, Fondatore e

Head of Product Strategy di Bluegame - Siamo convinti che il lavoro svolto in preparazione dell’America’s Cup possa avere implicazioni che vanno ben oltre. Pensiamo a barche che possano presto navigare per esempio dalla Toscana alla Corsica con zero emissioni e senza bisogno di alcun rifornimento. Significherebbe rivoluzionare l’intero settore della mobilità marittima, dando un contributo significativo alla sfida per la sostenibilità ambientale”. Le chase boat sono un elemento vitale per i team in gara all’America’s Cup, perché garantiscono il supporto operativo, tecnico e di sicurezza necessario per competere ai massimi livelli. Il BGH è stato selezionato da due squadre, il New York Yacht Club American Magic e il francese Orient Express Racing Team, ulteriore riconoscimento della capacità progettuale di Bluegame dal punto di vista sia delle performance che della sostenibilità. La sfida di realizzare la prima chase boat italiana alimentata ad idrogeno ha richiesto una squadra di eccezionale competenza, composta da pro-

fessionisti con una lunga esperienza nel mondo di Coppa America e la collaborazione di partner tecnici altamente specializzati. Con l’appoggio e il supporto del Dipartimento R&D della casa madre Sanlorenzo, e grazie alla gestione del Project Manager Paolo Dassi, Bluegame si è affidato ai massimi esperti nei propri settori: da Edoardo Bianchi di Sangiorgio Marine per il composite a Francis Hueber e Mario Caponnetto per il foils design; da Paolo Manganelli per la composite structure a Doug Schickler e Davide Tagliapietra per la foils structure; da Gianni Cariboni per la mechatronics a Fabrizio Marabini per il sistema di flight control. Forte del massimo know-how possibile, Bluegame ha poi iniziato una collaborazione con partner primi nei propri settori: come NatPower H - il primo sviluppatore di infrastrutture innovative nel settore dell’idrogeno verde e della nautica da diporto - che nel mese di giugno ha effettuato con il BGH anche il completamento del primo rifornimento di idrogeno ad uso navale in Italia e tra i primi al mondo. Come EO-Dev - Energy Observer Developments - un’innovativa azienda nel mondo del GreenTech - che ha fornito a BGH le due fuel cell REXH2. Come TESYA - gruppo composto da 24 società, leader nella fornitura di servizi sofisticati e soluzioni integrate per diversi settori, tra cui quello della transizione energetica e della generazione di potenza elettrica - che ha partecipato alla progettazione dell’impianto di propulsione del BGH con due società del Gruppo (CGT e Finanzauto). Un’unione di competenze che ha permesso la realizzazione di un progetto che rappresenta il massimo dell’innovazione tecnologica e sostenibile ad oggi esistente.



BGH porta l’innovazione green all’America’s Cup

Imprese & Territori



SINNER «VOLONTARIO» AI GIOCHI
È stato presentato ieri a Milano il programma per il reclutamento dei volontari per i Giochi di Milano-Cortina. Per le Olimpiadi invernali del 2026 ne saranno

selezionati circa 20mila e a rappresentarli tutti è stato Jannik Sinner (foto) scelto come ambassador del programma, ex sciatore prima di diventare il numero uno del tennis. Alla conferenza

stampa ha preso parte anche il presidente del Coni e della Fondazione Milano-Cortina Giovanni Malagò. I primi volontari saranno operativi nel 2025 nell'ambito dei test event.

Roma al bivio, Champions e nuovo stadio per crescere

Calcio e business

La proprietà Usa ha investito sul club, in quattro anni, più di un miliardo di euro

Dopo il cambio del tecnico si punta ad accelerare l'iter per l'impianto a Pietralata

Marco Bellinazzo

Superato il trauma del cambio dell'allenatore, per l'azienda As Roma è tempo di accelerare nei programmi di crescita, pena una sostanziale stagnazione e soprattutto la necessità per la proprietà Usa di continuare a iniettare capitale. Dal momento dell'acquisto, nell'agosto del 2020, la famiglia Friedkin ha speso per la Roma più di un miliardo. All'altezza del 30 giugno 2023, con l'ultimo bilancio consolidato approvato, l'esposizione viaggiava sugli 850 milioni di cui 199 milioni per acquisire il club (più l'accollo di 392 milioni di debiti), 26 milioni per l'Opa e il delisting e 622 milioni per far fronte al fabbisogno finanziario della società giallorossa. Nella stagione 2023/24, conclusa ancora al sesto posto, era stato già staccato un assegno di 20 milioni.

Ma la Roma è appunto un club che brucia cassa e ha bisogno di continue risorse. Nelle prime tre stagioni i Friedkin, complice anche la crisi provocata al sistema calcio dalla pandemia, hanno dovuto far fronte a perdite per oltre mezzo miliardo. Nel bilancio al 30 giugno

2024 si annuncia una ulteriore perdita che dovrebbe essere più contenuta di quella del 2023.

Nel rendiconto al 30 giugno 2023 si sono registrati alcuni miglioramenti sostanziali con un deficit di 103 milioni contro il rosso monstre di 220 milioni dell'esercizio 2021/22. Il fatturato è stato di 277 milioni contro i 206 relativi al 2022. Una crescita di oltre 70 milioni, frutto di varie voci: la partecipazione alle competizioni Uefa ha portato proventi diretti per 32,5 grazie alla finale di Europa League (contro i 20,7 milioni della stagione precedente, chiusa con la vittoria in Conference League); i diritti tv nazionali hanno portato in cassa 71,7 milioni; l'effetto Mourinho con l'Olimpico quasi sempre sold out ha permesso di raddoppiare i ricavi da gara a quota 49 milioni rispetto ai 25,5 dell'annata precedente; infine, i ricavi commerciali sono passati da

38,6 a 48,6 milioni di euro, grazie agli accordi con Toyota, Auberger Resorts e New Balance. E nel bilancio 2024 in via di approvazione si sentirà l'effetto dell'accordo nell'ottobre del 2023 siglato con lo sponsor Riyadh Season che dà alla Roma 25 milioni annui.

Nel 2023 i costi complessivi sono calati da 402 a 348 milioni, con un costo del personale tesserato sceso di 6,5 milioni a quota 144 e ammortamenti per i cartellini ridotti di 22 milioni a quota 55 milioni. Nel calcio mercato dell'estate 2024 per una spesa in cartellini che ha superato i 100 milioni, le oculate "dismissioni" di atleti estranei al progetto la Roma dovrebbero condurre a minori costi per circa 30 milioni.

In considerazione di questo straordinario impegno, i Friedkin ora pretendono risultati. Se il nuovo allenatore Juric dovrà produrli in campo, riaggiacciando quel treno Champions fin qui sfuggito, fuori toccherà al ceo, Lina Souloukou, accelerare sulla via di un risanamento che passa inevitabilmente da Pietralata e dal dossier stadio.

Il Consiglio di Stato ha appena respinto i ricorsi dei residenti, rendendo esecutive le decisioni sullo sgombero di alcuni immobili, facilitando la ripresa dei scavi. In questi giorni i tecnici delle parti stanno discutendo soprattutto di mobilità, parcheggi e tutela ambientale.

L'obiettivo 2027 per giocare nel nuovo impianto appare difficile, ma la società lavora alacremente al progetto definitivo (da presentare entro la fine dell'anno) e al finanziamento dello stesso (dai 700 milioni iniziali si salirà a un investimento che sfiorerà il miliardo).



A Trigroria. A Roma è già a lavoro il nuovo allenatore Ivan Juric

LAPRESSE

© RIPRODUZIONE RISERVATA



Nuovi spazi. Aumentate le aree espositive del boat show genovese

Via libera al regolamento attuativo del nuovo Codice della nautica

Salone di Genova

La firma del provvedimento annunciata all'apertura dell'esposizione ligure

Raoul de Forcade

«Ben 14 ministri competenti hanno firmato il regolamento di attuazione del Codice della nautica, presentato dal ministro delle Infrastrutture, Matteo Salvini, cosa non riuscita ai tre ministri che lo hanno preceduto». Ad annunciare il via libera al provvedimento, estremamente atteso dal settore, è stato

Saverio Cecchi, presidente di Confindustria nautica, nella giornata d'inaugurazione del 64° Salone di Genova che ieri ha aperto i cancelli e proseguirà fino al 24 settembre.

Il decreto sulla nautica, «firmato dal ministro – gli ha fatto eco il sottosegretario alle Infrastrutture, Edoardo Rixi – introduce novità, per il diporto, attese da molti anni. Il nuovo regolamento mira a semplificare le procedure». Pur ringraziando il ministro per il regolamento, il vicepresidente di Confindustria nautica, Piero Formenti, ha stigmatizzato la burocrazia del sistema, sottolineando che «l'industria non può dover aspettare quattro anni, sia per il codice stesso che per i relativi decreti attuativi, perché il mer-

cato ha regole molto più veloci e spietate e non aspetta chi rimane indietro». Un'industria che, peraltro, sta correndo. «Le esportazioni di tutto il made in Italy nel 2023 – ha affermato il presidente dell'Ice, Matteo Zoppas – valgono 626 miliardi totali nel 2023, mantenendo gli stessi livelli del 2022 e l'export della nautica da diporto e sportiva vale, da solo, 4 miliardi, con una crescita del 16% rispetto al 2022. Se poi facciamo un paragone con il 2019, vediamo che le nostre esportazioni sono comunque aumentate del 30,4% e la nautica è cresciuta ben del 74%».

Un appello al Governo italiano, è arrivato da Massimo Perotti, patron di Sanlorenzo yacht: «Vi chiediamo – ha detto a Salvini, presente alla manifestazione – di farvi portavoce, anche in Ue», affinché si arrivi «a una regolamentazione di sicurezza che consenta di rifornire di metanolo gli yacht (che stanno sperimentando questo tipo di carburante, ndr) nelle marine» e anche per chiedere all'International Maritime Organization, di varare «un codice yachting». Nei prossimi 10 anni, ha proseguito, «ci saranno regolamentazioni sempre più stringenti riferite alla sostenibilità e alle emissioni di CO2; vorremmo staccare il nostro business dalla costruzione delle navi, perché lo yacht si utilizza in modo completamente diverso e quindi potremmo subire delle conseguenze devastanti dalle richieste di ridurre le emissioni in atmosfera». Un appello subito accolto da Salvini: «Rivedere il Green Deal – ha replicato – e rimettere buon senso e concretezza davanti all'ideologia significa salvare il futuro dei nostri figli, salvare l'industria, la nautica e l'automotive».

Mario Zanetti, delegato del presidente di Confindustria per l'economia del mare, ha invece ricordato che mercoledì «si è insediato il gruppo tecnico Economia del mare, cui partecipano le associazioni di categoria», il comando generale delle capitanerie di porto, la Marina militare e l'università di Genova. Oggi, sul dorso Nordovest, l'approfondimento regionale sul Salone nautico.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Aziende & Territorio

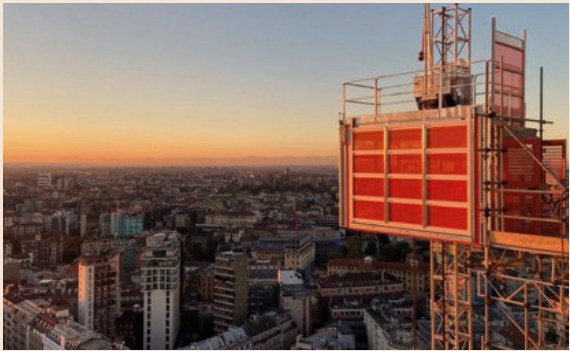
a cura di PUBLIMEDIAGROUP.IT

Edifici intelligenti ed ecosostenibili: verso nuovi concept di costruzione

L'edilizia moderna poggia su principi di efficienza, di innovazione ed economia circolare e contribuisce a un futuro più eco-compatibile

Nell'era della transizione "green", il settore delle costruzioni gioca un ruolo di primo piano, essendosi dimostrato uno dei comparti più attenti a ridurre l'impatto dei propri processi e applicare all'intera filiera le logiche dell'economia circolare. Non solo: le nuove frontiere della digitalizzazione hanno traghettato la progettazione edile nell'avanguardia 4.0, rendendola ancora più efficiente, più precisa, più smart. Una nuova sensibilità guida il settore dell'edilizia, portata avanti da imprese lungimiranti, innovative, la cui mission è costruire in modo tanto efficace quanto sostenibile.

INFORMAZIONE PROMOZIONALE



www.acg5srl.com

A.C.G. 5 S.r.l., fornitura soluzioni per il sollevamento: protagonista di grandi opere in Italia e non solo

A.C.G. 5 S.r.l. è una realtà d'esperienza e di spicco nel noleggior di montacarichi, ascensori da cantiere e ponteggi autosollevanti, con un ruolo fondamentale nella realizzazione di alcuni dei più importanti progetti edilizi in Italia. Siamo orgogliosi di aver fornito e continuare a fornire i nostri impianti per la costruzione delle torri di Gioia 20, della torre THE WAVE, della torre TheTris, il nuovo ospedale Policlinico a Milano: tutti progetti simbolo del nuovo skyline della città. Inoltre, il nostro contributo è stato decisivo nella ristrutturazione della storica Torre Velasca a Milano, un'icona architettonica che richiede soluzioni tecniche avanzate. Anche a Roma, A.C.G. 5 S.r.l. è protagonista: ab-

biamo infatti fornito gli impianti per la ristrutturazione delle torri dell'EUR e per la sede dell'Enel, garantendo sicurezza e affidabilità in cantieri di primaria importanza. Siamo presenti anche nell'ambito delle infrastrutture: oltre al ponte San Giorgio a Genova, abbiamo fornito le attrezzature per la costruzione del ponte stradale e ferroviario Storstrom in Danimarca e gli impianti per la demolizione e ricostruzione del viadotto Gravagna sulla Cisa. Grazie alla nostra esperienza e all'attenzione per la qualità, A.C.G. 5 S.r.l. si conferma il partner ideale per progetti di alto livello, offrendo soluzioni su misura, servizi precisi e supporto tecnico continuo. Con noi, le grandi opere prendono forma. ■

La Cascina Costruzioni, biennio straordinario: +700% di fatturato in tre anni e oltre 200 assunzioni. L'interlocutore di riferimento nel settore edile sempre proiettato al futuro

Ricavi per oltre 188 mln di €, cinque mln di utili e oltre 200 assunzioni. Il biennio 2022-2023 per La Cascina Costruzioni, azienda del Gruppo La Cascina Cooperativa, si chiude con un bilancio d'esercizio memorabile, confermando la società come un interlocutore di riferimento nel settore edile. Una società nata nel 2017 da un'altra realtà, attiva soprattutto nel Mezzogiorno, che all'epoca registrava ricavi annui per circa 7 mln di €. In questo suo percorso di rinnovamento e crescita La Cascina Costruzioni compie il suo primo importante passo con l'acquisizione di cinque commesse per Aeroporti di Puglia, RFI, LazioDisco, l'azienda ospedaliera San Carlo a Potenza e Aeroporti di Roma S.p.A per cui realizza il primo edificio con certificazione Leed Gold: in un contesto di grosse difficoltà per via del Covid – siamo nel 2021 – i ricavi della società di costruzioni passano a 26 mln con 725.000 € di Ebitda. Un anno dopo, da piccola realtà del Sud, diviene una realtà nazionale aprendo filiali in tutta Italia. Ma è nel biennio successivo che l'azienda della Cascina registra un importan-



Realizzazione residenza universitaria Roma Tre

te incremento di commesse e il conseguente consolidamento sul mercato: il bilancio 2023 si chiude infatti con 188 mln di ricavi (oltre 7 volte il dato del 2021) e oltre 12 mln di Ebitda. Ma non solo: anche grazie alla sua partecipazione all'interno del consorzio Ciro Menotti, il portafoglio clienti è passato dai 40 mln di € nel 2021 ai 210 mln nel 2023. Tutti numeri incoraggianti che confermerebbero il trend anche per gli anni 2024 e 2025. Gli investimenti di questi anni non hanno coinvolto solo le risorse umane ma anche le attrezzature, i macchinari e gli strumenti indispensabili a rendere La Cascina Costruzioni un partner serio e affidabile sul territorio nazionale. Le immobilizzazioni materiali sono state decuplicate,

in campo tecnologico-ferroviario che oggi incide per circa 3 mln sui ricavi annui della società con commesse da Alstom e RFI. L'acquisizione di NOS, specializzata soprattutto in segnaletica aeroportuale e allestimenti fieristici, ha consentito di porre un ulteriore tassello nel suo percorso di crescita. Percorso arricchito poi dall'entrata in azienda di altre due realtà, una operante nel campo degli impianti meccanici e l'altra in quello degli impianti elettrici. Davanti alla Cascina Costruzioni ora si erge la sfida dei fondi derivanti dal PNRR. Sfida che l'azienda è pronta ad affrontare e vincere grazie alla sua professionalità, alle risorse umane e materiali su cui può contare. Info: www.lacascina.it ■



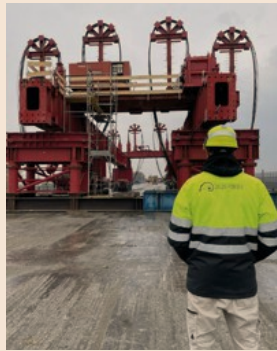
Palificata Taranto-Metaponto RFI

Fatturato da record: +700% in tre anni

Grazie all'aumento considerevole del portafoglio clienti, in appena 3 anni il fatturato è passato da 26 a 188 mln di Euro



Un cantiere



costruzioniambientalisrl.it

Terra Costruzioni: realtà consolidata nel settore edile

Terra Costruzioni S.r.l. è fra le principali imprese edili del panorama piemontese specializzata in nuove costruzioni, ristrutturazioni, riqualificazioni energetiche e restauri. Dotata di attestazione SOA e certificazioni di qualità/genere/L.231 opera nel settore pubblico prevalentemente nell'edilizia scolastica, ospedaliera e nell'adeguamento sismico delle strutture. Altamente specializzati nella realizzazione di nuove costruzioni con particolare attenzione al miglioramento continuo delle prestazioni energetiche e del comfort abitativo grazie alla costante ricerca di tecniche innovative e di soluzioni all'avanguardia. Info: www.terracostruzioni.it ■

Più di cinquanta anni di Costruzioni Ambientali in Italia

La Costruzioni Ambientali S.r.l. è un'impresa edile con un'esperienza di oltre 50 anni nell'ambito dei lavori pubblici e privati, attiva su tutto il territorio nazionale. L'azienda opera in diversi settori, tra cui autostrade, ponti, gallerie, ospedali e restauri. Recentemente è stato ultimato il cantiere "Ponte Po", lungo l'autostrada A7, per un importo di circa 19 milioni di euro: solo una delle tante occasioni in cui l'azienda ha dato prova di grande affidabilità e spirito innovativo, terminando i lavori nei tempi previsti e introducendo per la prima volta in Italia una tecnica all'avanguardia per il sollevamento dall'alto delle travi, indispensabile per la corretta manutenzione delle selle Gerber. ■

Imprese & Territori

**GROS-PIETRO: «SULL'IA L'EUROPA
REGOLA E RESTA INDIETRO»**
«L'intelligenza artificiale è un elemento
competitivo difficilmente superabile»
anche nel rapporto tra gli Stati ma «l'Eu-

ropa sta rimanendo indietro» e mentre «gli Stati Uniti innovano e la Cina copia, l'Europa regola ma regola qualcosa anche non produce e quindi scrive delle regole che non è detto sarà in grado di far

osservare». Così ieri il presidente di Intesa Sanpaolo, Gian Maria Gros-Pietro. Per Gros-Pietro l'Europa rischia di adottare comportamenti regolatori autolesionistici anche in tema di concorrenza.



Materiale rotabile. Lo stabilimento Alstom di Vado Ligure (Savona)

Piano di Alstom da 63 milioni per i siti italiani del gruppo

Industria ferroviaria

I maggiori investimenti saranno concentrati su Savigliano, Vado e Nola

Previste anche ricadute sui
livelli occupazionali: 400
le posizioni aperte nel 2024

Marco Morino

Alstom, multinazionale di matrice francese tra i leader mondiali dell'industria ferroviaria (treni ad alta velocità, treni regionali, locomotori, sistemi di segnalamento) conferma la centralità dell'Italia dove è presente da 160 anni, nelle strategie di crescita del gruppo. E annuncia, attraverso Michele Viale, direttore generale di Alstom in Italia, un piano di investimenti da 63 milioni di euro per il periodo 2024-2026 centrato in particolare su tre siti produttivi: Savigliano (Cuneo), centro di eccellenza mondiale del gruppo Alstom dove vengono fabbricati sia i treni veloci per la compagnia privata Italo (ex Ntv), sia i convogli regionali per Trenitalia (i treni Pop); Vado Ligure (Savona), l'ex stabilimento Bombardier specializzato nella fabbricazione di locomotori per treni merci, il cui cliente principale è Mercitalia del gruppo Fs; Nola (Napoli), dove sono concentrate le attività di manutenzione per la flotta di Italo. Inoltre, sono 400 le posizioni di lavoro aperte nel 2024 che si aggiungeranno ai 4mila dipendenti nelle 9 sedi

L'IDENTIKIT

Il gruppo

Dai treni ad alta velocità, alle metropolitane, alle monorotaie, ai tram, ai sistemi chiavi in mano, ai servizi, alle infrastrutture, al segnalamento e alla mobilità digitale, Alstom offre ai suoi diversi clienti il più ampio portafoglio del settore. Con una presenza in 64 Paesi e un patrimonio di oltre 84.700 lavoratori provenienti da 184 nazioni, l'azienda concentra le proprie competenze di progettazione, innovazione e gestione dei progetti nei settori in cui le soluzioni di mobilità sono maggiormente richieste. Quotata in Francia, Alstom ha generato un fatturato di 17,6 miliardi di euro per l'anno fiscale conclusosi il 31 marzo 2024.

Alstom presenti sul territorio nazionale. Tra queste si segnalano Bologna, centro di eccellenza nei sistemi di segnalamento ferroviario incluso l'innovativo sistema Ertms, Sesto San Giovanni, alle porte di Milano, per le attività di produzione e manutenzione e il centro ricerche di Bari.

Ieri a Roma, presso il Senato della Repubblica, Alstom ha presentato alle istituzioni il primo Impact report sull'Italia, una ricerca condotta da EY che misura l'impatto delle attività industriali di Alstom sull'economia italiana. Alcuni numeri: il contributo di Alstom alla formazione del Pil nazionale è valutato in circa 1 miliardo di euro nell'esercizio fiscale 2023-2024, chiuso al 31 marzo. Nello stesso periodo, il gruppo Alstom ha acquistato beni e servizi per un valore di 829 milioni di euro da 1.517 fornitori in Italia. Il contributo all'occupazione è stimato in oltre 14 mila posti di lavoro, tra diretti e indiretti. Pur essendo un'azienda internazionale, la presenza e l'impatto di Alstom in Italia hanno una portata regionale e si basano su una rete estesa di siti e relazioni con fornitori e dipendenti. Una rete che contribuisce a generare valore e ricchezza sul territorio, come sottolineano alcuni tra deputati e senatori intervenuti nel corso dell'evento. Ma è sugli impegni futuri che si concentra l'attenzione dei presenti. E Viale svela molti dettagli del piano investimenti che si svilupperà nell'arco di tre anni.

A Savigliano (30 milioni di investimenti) l'obiettivo principale sarà l'aumento della capacità produttiva, per arrivare a fabbricare sette treni regionali al mese più un treno ad alta velocità. Sempre nello stabilimento cuneese è previsto l'ampliamento e la costruzione di nuovi fabbricati per attività di collaudo dedicati ai treni a idrogeno e Avelia Stream 300. A Vado Ligure, Viale annuncia l'espansione del sito e la costruzione di un nuovo fabbricato per la manutenzione dei treni regionali così da estenderne la capacità produttiva. A Nola invece ci sarà l'ampliamento dello stabilimento e la costruzione di una cabina di vericiatura per i treni ad alta velocità. Previsti inoltre la ristrutturazione degli uffici a Bologna e lo sviluppo di parchi di pannelli solari in alcune sedi in Italia. Spiega Viale: «L'obiettivo della società è autoprodurre da fonti rinnovabili circa un terzo del fabbisogno energetico del gruppo. Vogliamo fare la nostra parte nel dare forma a un futuro a zero emissioni nette per i trasporti, decarbonizzando anche le nostre attività». Infine, Alstom partecipa attivamente all'aggiornamento della rete ferroviaria nazionale promosso da Rfi attraverso la tecnologia Ertms per la supervisione e il controllo del distanziamento dei treni.

Viaggio nell'IA delle imprese/7. Gefond. La società che fa impianti di pressofusione e ne cura l'assistenza tecnica ha lanciato Perpetuo: la missione è quella di allungare la vita degli impianti

Fonderie, manutenzione predittiva in arrivo

Pierangelo Soldavini

L'intelligenza artificiale viene di solito percepita come strumento per migliorare l'efficienza, personalizzare prodotti e servizi, affinare le previsioni. Ma può trasformarsi anche in nuovi modelli di business per aumentare e diversificare i ricavi. È il caso della Gefond, azienda milanese fondata giusto vent'anni fa che vende impianti di pressofusione di terzi e ne cura l'assistenza tecnica, dieci dipendenti per un fatturato di cinque milioni e mezzo di euro che ha scelto di affiancare un programma di manutenzione predittiva.

Ad avere l'idea di puntare su una soluzione di intelligenza artificiale è stata Tiziana Tronci, figlia del fondatore, che per scelta dopo gli studi ha voluto farsi le sue esperienze all'esterno dell'azienda. Poi nel 2016 ha deciso di buttarsi con umiltà nella Gefond, anche se il papà, più protettivo, voleva che lei proseguisse per la

sua strada: «Quando sono entrata in azienda – ricorda – ho cercato di capire come trapghettare Gefond verso il futuro. Non solo ho portato la mia esperienza ventennale nel mondo della comunicazione, ma anche un modo nuovo di approcciare il settore della fonderia puntando sull'innovazione». Tanto più in una fase di crisi del comparto.

È nato così Perpetuo, soluzione basata su IA con la missione di allungare la vita degli impianti, frutto dell'intuizione di aggiungere intelligenza e servizio alla pura e semplice manutenzione che era il Dna di Gefond. Il software di manutenzione predittiva è stato sviluppato sulla base della partnership con la bresciana T4SM, dotata di algoritmi predittivi che sono stati sintonizzati con il background di controllo del processo patrimonio di Gefond. La base algoritmica matematica si è così integrata con la conoscenza degli impianti per dare vita a un sistema che dichiara di poter estendere del 15% il fine vita di

impianti con una vita media attorno ai vent'anni. Ma che allo stesso tempo riduce di più di un terzo i fermi macchina e i conseguenti contraccolpi per il ciclo produttivo con un incremento del 16% della produzione.

Per ora il nuovo business vale circa un decimo del fatturato complessivo, permettendo di rientrare dai costi dell'investimento. Ora è in dirittura d'arrivo il contratto con un grosso gruppo internazionale. Tiziana Tronci non si ferma e punta ad aumentare il contributo di Perpetuo alla



INTELLIGENZA ARTIFICIALE

Come le imprese
affrontano
la rivoluzione dell'IA
generativa.
Le puntate
precedenti
pubblicate il 2, 9
15, 23 e 30 agosto
il 6
e il 13 settembre

crescita del gruppo: «La mia idea è che dovrebbe essere fornito direttamente dai produttori di macchinari come soluzione integrata nell'impianto. È indubbio che ci siano diversi vantaggi nel monitorare gli impianti dopo la vendita: aumentano i ricavi, si può programmare la fornitura di ricambi, si può fare ricerca e sviluppo sulle macchine e fornire un servizio proattivo che fidelizza cliente».

“Rispetto ai produttori tradizionali di soluzioni di IA per manutenzione predittiva – prosegue – Gefond ha il vantaggio di essere partita dalla competenza di manutenzione sul campo e dalla conoscenza delle macchine e del processo produttivo”. Finora si è scontrata con un certo scetticismo da parte della cinquantina di produttori di impianti a livello globale. Ma non si dà per vinta e guarda avanti: il mese prossimo sarà alla fiera di settore a Indianapolis per cercare di fare breccia negli Stati Uniti.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

A full-page advertisement for De Cecco featuring tennis player Jannik Sinner. He is sitting at a table with a tennis racket and three tennis balls, with a bag of De Cecco Mezzi Rigatoni pasta in front of him. The background is a scenic view of New York City, including the Statue of Liberty and the Manhattan skyline. The text "Insieme per vincere! Grazie Jannik." is prominently displayed above him. The De Cecco logo and tagline "Mugnai dal 1831" are at the top.

Nel 1893 Filippo De Cecco vince la medaglia all'esposizione di Chicago per la qualità della pasta De Cecco. Nel 2024 Jannik Sinner è il primo italiano a vincere gli US OPEN.

Siamo felici della vittoria di Jannik Sinner agli US Open di New York City. I risultati di quest'anno e ancor di più la serietà, l'impegno e la determinazione che ha dimostrato, confermano ancora una volta le sue qualità umane e sportive e rafforzano la scelta di De Cecco di volerlo fortemente come proprio brand ambassador nel mondo.

De Cecco e Jannik Sinner, talenti italiani nel mondo.

Imprese & Territori

3.850

LE ASSUNZIONI

Dal 2021 sono stati assunti circa 3.850 professionisti dei 4.600 previsti al 2025. Quasi la metà concentrate in ambito tecnologico

Intesa anticipa il piano 2030: 3mila uscite volontarie e riqualificazioni sul digitale

Lavoro

Il gruppo apre il dialogo con i sindacati: la prossima settimana parte la trattativa

Esodi per pensionamento o col fondo di solidarietà. Nuove assunzioni da definire

Cristina Casadei

Il gruppo Intesa Sanpaolo anticipa le mosse sul nuovo Piano industriale al 2030 e apre il dialogo con i sindacati (Fabi, First, Fisac, Uilca, Unisin) sui temi legati all'organizzazione del lavoro. Due i principali: il primo è la formazione che sarà sempre più parte della vita

dei 90mila lavoratori, il secondo le nuove uscite che saranno circa 3mila. Le prime potrebbero esserci già a fine anno, ma questo lo stabilirà la trattativa che partirà dal 26 settembre e definirà anche come aggiornare il contatore delle assunzioni che i sindacati contano di portare oltre le 1.500, migliorando il rapporto di un'assunzione ogni due uscite, soprattutto sulla rete. In un incontro che si è tenuto ieri, intanto, sono già stati delineati i perimetri della discussione.

La banca intende avviare la definizione di un quadro normativo e degli strumenti di riferimento per accompagnare il programma di sviluppo digitale e supportare in via anticipatoria il nuovo Piano al 2030. Tra i principali argomenti svetta la formazione, ancora più indispensabile del passato per via della sempre maggiore necessità di competenze specializzate e dell'evoluzione tecnologica: questo porterà a un

piano di riqualificazione che proseguirà un lavoro già iniziato da tempo. Nel 2021 il gruppo ha infatti riqualificato 4mila persone; nel 2022 e nel 2023 altre 5.350, erogando oltre 31,3 milioni di ore di formazione nel solo 2022. Sul tavolo arriverà anche l'organizzazione del lavoro, da intendersi in senso ampio, dall'orario di lavoro alla sua articolazione (si veda anche Il Sole 24 Ore di ieri). Si parlerà anche del benessere organizzativo, del progetto Isytech e delle uscite volontarie come alternativa alla riconversione professionale per gestire le richieste di uscita rimaste fuori dal precedente accordo.

Se il nuovo piano andrà in scia con quello precedente sul tema della riqualificazione, lo stesso discorso vale anche per le uscite e le assunzioni. Partendo da quest'ultimo argomento, il gruppo Intesa Sanpaolo nel Piano 2022-2025 ha varato uno dei più ampi progetti di assunzione per attrarre e valorizzare



Digitale al centro.

Nel piano al 2030 Intesa accelererà sullo sviluppo digitale e prevede sempre più formazione per i 90mila lavoratori



In tre anni riqualificati quasi 10mila bancari. Nel solo 2022 la banca ha erogato oltre 31,3 milioni di ore di formazione

giovani talenti in Italia e proseguire il percorso di digitalizzazione e innovazione tecnologica con un forte impegno Esg. Dal 2021 sono stati assunti circa 3.850 professionisti dei 4.600 previsti al 2025. Quasi la metà delle assunzioni si sono concentrate in ambito tecnologico (si veda Il Sole 24 Ore del 14 settembre) per supportare il percorso di sviluppo digitale della banca.

Venendo invece al tema delle uscite ed entrando nel merito, premesso che la trattativa partirà la prossima settimana, la banca aprirà un ragionamento con i sindacati su 3mila uscite per chi matura il diritto alla pensione entro la fine del 2028. Nell'incontro di ieri è stato spiegato che nel 2021 l'accordo per le uscite volontarie aveva previsto 2mila esodi, ma le domande

con i corretti requisiti sono state poco meno di 5mila, con alcune rinunce nel tempo. Quindi? A conti fatti oggi vi sono ancora "pendenti" domande per un bacino di quasi 2.750 candidati. Coloro che invece sono già usciti per pensionamento o andando sul fondo sono 1.544: 981 per accesso al fondo e 563 per pensionamento. Nei prossimi mesi usciranno altri 456 lavoratori secondo uno schema analogo.

Per andare incontro alle adesioni alle uscite volontarie l'intenzione della banca sarebbe di consentire a circa 3mila persone la possibilità di uscire. Riaprendo la procedura si terrà conto della variazione delle situazioni individuali e di "contesto", tra cui la revisione dei coefficienti di aspettativa di vita, ma anche delle nuove necessità e delle rinunce. Chi matura la pensione entro il 31 dicembre 2025 potrà accedere al pensionamento diretto l'ultimo giorno del mese precedente alla data di pagamento della pensione con incentivo. Chi invece matura il diritto nel corso del 2026 (1 gennaio - 31 dicembre) potrebbe avere la possibilità di andare nel fondo di solidarietà oppure di andare in pensione. Dal 1° gennaio 2027 in poi l'accesso sarà solo al fondo di solidarietà con finestre di massima semestrali con ultima finestra a marzo del 2026. E non è finita qui perché nel 2029 e nel 2030 maturerebbero il diritto alla pensione 2mila bancari per ciascun anno.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

La fiorentina Leone compie 90 anni e punta sugli Usa per crescere

Made in Italy

L'azienda di prodotti ortodontici ha fatturato 30 milioni nel 2023 (+8%)

Silvia Pieraccini

Produce 30 milioni di pezzi all'anno, dagli espansori per allargare il palato dei bambini ai perni in titanio per le ricostruzioni dentali, dalle viti ortodontiche fino agli alignatori che stanno avendo grande diffusione per raddrizzare i denti (anche) degli adulti. L'azienda fiorentina Leone - dal nome dell'animale che il fondatore Mario Pozzi imprese su un cilindro in acciaio usato per realizzare capsule - compie 90 anni di attività e li festeggia col record di ricavi: 30 milioni di euro nel 2023, in crescita dell'8% sull'anno precedente, e un margine operativo lordo (ebitda) del 17%, in aumento di due punti. Quest'anno la stima è di replicare la performance di crescita grazie soprattutto ai mercati esteri, che danno il 60% del fatturato, in testa gli Stati Uniti dove Leone possiede una filiale e dove sta realizzando un nuovo investimento: un magazzino di mille metri quadrati, a un'ora di distanza da Los Angeles, che servirà per sviluppare un reparto di confezionamento e velocizzare le consegne in stile "Amazon Prime", come già avviene in Italia. «Gran parte dei nostri prodotti viene spedita il giorno stesso in cui arriva l'ordine - spiega l'amministratore unico Elena Pozzi, terza generazione alla guida dell'azienda che nel quartier generale di Sesto Fiorentino impiega 200 persone, per il 54% donne - e questa velocità nelle forniture è uno dei fattori all'origine del nostro successo. Siamo uno dei tre leader europei nei mercati dell'implantologia e dell'ortodonzia, e vogliamo crescere ancora: il prossimo anno investiremo un milione di euro in macchinari e continueremo ad assumere, anche se è difficile trovare figure specializzate, in particolare ingegneri». Dal 2020 a oggi Leone ha creato 30 nuovi posti di lavoro. «Abbiamo 86 brevetti attivi - continua Pozzi - e stiamo investendo anche sull'ortodonzia

digitale, che si innesta su un lavoro in gran parte artigianale».

I 90 anni di attività sono stati l'occasione per aprire le porte dell'azienda alle famiglie dei dipendenti. La storia della Leone parte nel 1934 dall'argentiere Mario Pozzi che, quando si sente chiedere da un amico alcune capsule in acciaio per coprire i denti, intuisce le potenzialità di questa lega alternativa all'oro, fino ad allora il materiale più utilizzato nel settore. Pozzi si specializza presto nella realizzazione di viti e piccoli pezzi in acciaio per il settore dentale e fa partire un business che non si è più fermato. Negli anni Sessanta in azienda entra il figlio di Mario, Alessandro, che cerca di espandere i mercati di sbocco e punta sui prodotti in acciaio per l'ortodonzia, che fino a quel mo-



ELENA POZZI

Amministratore unico della Leone, terza generazione alla guida dell'azienda



Pozzi: «Abbiamo 86 brevetti attivi e stiamo investendo anche sull'ortodonzia sul digitale»

mento non era così sviluppata, cominciando a realizzare viti per spostare denti e espansori. Dal 1963 l'espansore per allargare il palato dei bambini è il prodotto di punta della Leone. Nel 1966 il laboratorio dell'azienda fiorentina viene distrutto dall'alluvione ma l'attività non si ferma e nel 1973 i cataloghi Leone sono già tradotti in cinque lingue, segno di partecipazione a fiere internazionali e di vocazione all'export. L'intuizione degli anni Ottanta è avviare la formazione di medici, laboratori odontotecnici e distributori-grossisti attraverso la creazione dell'Istituto Studi Odontoiatrici, che diffonde la cultura ortodontica organizzando corsi (frequentati da tremila persone all'anno) e facendo conoscere macchinari e nuovi prodotti. L'ingresso in azienda della quarta generazione ha dato nuova linfa: «Partner? Ora che al lavoro ci sono due dei miei figli, non ci penso proprio», conclude Elena Pozzi

© RIPRODUZIONE RISERVATA



PEUGEOT

NUOVO 3008

HYBRID



NOLEGGIO CON 36 RATE DA 389€/MESE (IVA esclusa)

Con RCA, furto e incendio, manutenzione ordinaria e straordinaria, assistenza stradale

Inquadra il QR code e affidati ai nostri esperti per scoprire i dettagli dell'offerta:
lun. ven. 09.00 - 19.00
sab. 10.00 - 18.00



ANTICIPO 4.999€ - OFFERTA VALIDA FINO AL 30 SETTEMBRE 2024

PEUGEOT RACCOMANDA **TotalEnergies** **Consumo di carburante gamma 3008 (l/100 km): 5,5 – 5,6; emissioni CO₂ (g/km): 124 – 127.**

Offerta valida per Peugeot 3008 Hybrid 136 Allure Pack e-DCS 6 (Navigation Pack Opt). L'offerta include: 36 mesi e 45.000 Km. Il conduttore a scadenza del contratto, avrà diritto di prelazione per l'acquisto del veicolo ai relativi termini e condizioni contrattuali e al prezzo di 21.407 euro iva esclusa. Servizi inclusi: copertura RCA con penale risarcitoria, assistenza stradale, Servizio di manutenzione ordinaria e straordinaria; Servizio copertura incendio e furto con penale risarcitoria, Servizio riparazione danni con penale risarcitoria, servizio di infomobilità I-Care; utilizzo gratuito di Leasys UMOVE, la nostra App per la gestione del contratto di noleggio e dei servizi legati alla mobilità. Tutti gli importi si intendono iva esclusa. Le immagini riportate sono indicative e non corrispondono necessariamente alla versione indicata nell'offerta di noleggio. Offerta soggetta a disponibilità dei veicoli, all'approvazione di LEASYS Italia S.p.A. ed a variazione listini. Offerta valida fino al 30/09/2024.

Dossier
Fiere



ENNEVIFOTO VERONAFIERE



ENNEVIFOTO VERONAFIERE



In fiera.
Nelle foto d'archivio: alcune immagini dell'edizione 2023 di Marmomac, la più importante fiera mondiale dedicata all'intera filiera della produzione litica, dalla cava al prodotto lavorato, dalle tecnologie agli utensili

Export del marmo a due velocità

Lo scenario. Nel primo semestre di quest'anno calo complessivo delle vendite estere dell'1,9%: i materiali crescono del 4,2% mentre i macchinari segnano -13%. Aumenta il saldo commerciale. Nei prossimi mesi fari puntati su Usa, Brasile, Arabia Saudita e Turchia

Chiara Bussi

Luce e ombre per l'industria del marmo italiana nel primo semestre sui mercati internazionali. Ora gli occhi sono puntati su alcuni Paesi, con gli Usa in prima fila. L'istantanea di Confindustria Marmomacchine su dati Istat mostra vendite complessive in calo dell'1,9% a 1,58 miliardi da gennaio a giugno rispetto allo stesso periodo del 2023. Un dato complessivo che nasconde un andamento a due facce: l'export di materiali registra un'accelerazione del 4,2% a 1,067 miliardi, mentre quello di tecnologie complementari scende del 13% a 483,9 milioni. «Considerate le alte incertezze macroeconomiche e geopolitiche - sottolinea il presidente onorario di Confindustria Marmomacchine Flavio Marabelli - siamo abbastanza soddisfatti. Nonostante il segno meno complessivo delle vendite, il saldo commerciale, cartina al tornasole per valutare il posizionamento sui mercati esteri, cresce dell'1,4%, e del 10% se si guarda ai soli materiali. Un dato che conferma l'importanza del nostro settore per il Made in Italy nel mondo».

I vari comparti

Restringendo il focus sui materiali lapidei le vendite di grezzi archiviano i primi sei mesi con un aumento dell'export dell'8,3% a 220,8 milioni: il buon andamento in Cina (+15%), che si conferma primo mercato di sbocco, compensa il calo in India (-12,7%), che resta tuttavia in seconda posizione. Guadagnano terreno gli Usa (+47%), passando dal quarto al terzo posto.

Lavorati e semilavorati mettono a segno un aumento delle esportazioni del 3,2% a quota 846 milioni. La spinta arriva soprattutto dalle vendite Oltreoceano, primo mercato di destinazione per materiali destinati ad abitazioni, hotel e residenze commerciali, con esportazioni in rialzo del 10,7 per cento. Si fa invece sentire la contrazione dei consumi nell'economia tedesca in affanno: qui l'export è in calo del 14,7%, mentre corre la Francia (+11,4%). La vera sorpresa è l'Arabia Saudita (+78%) che diventa il quarto mercato di riferimento dopo i tre appena citati. Di segno opposto sono le esportazioni di tecnologie e macchinari per la lavorazione dei prodotti lapidei, dove però si mette in luce ancora una volta l'Arabia Saudita, con un balzo dal 34esimo al nono posto. La diminuzione complessiva delle vendite di questo comparto è dovuta soprattutto ai dati che riguardano Germania (con

-31% scivola dalla seconda alla settima posizione) e Usa. Gli Stati Uniti restano il principale mercato di sbocco nonostante il calo del 37%, spiega Marabelli, «dovuto non tanto alla concorrenza internazionale quanto a quella interna. Un dato che ci fa ben sperare per il futuro». A conferma dell'importanza del mercato americano per il settore è un'analisi di Nomisma appena pubblicata: nel decennio 2022-2023 l'export di prodotti e tecnologie lapidee Oltreoceano è aumentato del 56% rispetto al periodo 2013-2014.

Le attese per l'intero 2024

Guardando all'evoluzione dei prossimi mesi, dice Marabelli, «la situazione è molto incerta. Confidiamo in un miglioramento in entrambi i comparti. Per i materiali contiamo di chiudere l'anno ancora con un segno positivo, per le tecnologie auspichiamo di avvicinarci alla parità. Ma le variabili in gioco sono numerose con possibili ri-

cadute sul nostro settore». E cita l'evoluzione del conflitto tra Russia e Ucraina, le tensioni in Medio Oriente, le elezioni americane.

«Esportiamo in 150 Paesi - aggiunge - e tutto dipenderà dalla nostra capacità di reagire velocemente al contesto che cambia modificando la rotta all'occorrenza». Tra le aree più promettenti, oltre agli Usa, cita Emirati, Arabia Saudita, Turchia e Brasile. Quest'ultimo è rientrato quest'anno nella top ten dell'export di macchinari del nostro Paese. «Il marmo italiano ha molte carte da giocare - conclude Marabelli - con un'offerta che va al di là del singolo prodotto e un ventaglio di servizi a supporto».

La prossima occasione di incontro per i protagonisti del settore è Marmomac. «La manifestazione - dice Gianluca Pellegrino, presidente di Confindustria Marmomacchine - rappresenta una vetrina promozionale di rilevanza mondiale per la pietra naturale e le tec-

PAROLA CHIAVE

#Industria litica

L'industria litica (dal greco antico lithos, «pietra») è un'espressione utilizzata per indicare l'insieme degli oggetti di pietra realizzati dall'uomo, a partire da ciottoli intenzionalmente modificati, quali gli utensili finiti, le armi e i sottoprodotti legati alla loro fabbricazione. Un manufatto litico è uno strumento o un oggetto realizzato utilizzando come materia prima la pietra. Anche la parola marmo deriva dal greco marmaros e significa pietra splendente. Sia i greci sia i romani consideravano il marmo un materiale particolarmente pregiato

nologie Made in Italy, una filiera dalla spiccata vocazione internazionale. La nostra associazione collabora costantemente con la fiera, come testimonia la presenza a Verona di ben 210 aziende associate. Inoltre, in sinergia con Maeci, Agenzia Ice e Veronafiere, abbiamo organizzato un importante programma di incoming formativo di oltre 220 buyers e architetti esteri». A Marmomac, anticipa Pellegrino, sarà presentato in anteprima anche il primo studio sulla sostenibilità delle pietre naturali nel mondo realizzato da Pna, rete che riunisce le principali imprese italiane, oltre a Confindustria Marmomacchine e Veronafiere: contiene un'analisi dell'Lca (Life cycle assessment) dei prodotti lapidei lavorati in Italia, indipendentemente dalla loro provenienza geografica. «La futura partita competitiva del nostro settore - conclude Pellegrino - si gioca anche e soprattutto sulla sfida green».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Una vetrina sull'innovazione della filiera

Marmomac 2024

Dal 24 al 27 settembre

Marco Morino

Marmomac torna a Veronafiere dal 24 al 27 settembre 2024. Si avvicina l'appuntamento con la manifestazione di riferimento per l'industria della pietra naturale: un'edizione che punta a consolidare il suo ruolo di piattaforma di business, formazione e cultura per tutti gli operatori della filiera tecnolapidea italiana, ma non solo. Marmomac, infatti, si conferma una mostra altamente internazionale: nel 2023, il 66% dei visitatori giunti in fiera a Verona proveniva dall'estero, in rappresentanza di 138 nazioni. Con circa 1.500 espositori presenti ogni anno, la fiera costituisce una vetrina unica per avere una panoramica completa sulle ultime innovazioni sia a livello di prodotti litici sia di macchinari e strumenti per la lavorazione e la cura di marmi e graniti.

Dice Federico Bricolo, presidente di Veronafiere: «Partecipare a Marmomac consente oggi di essere al centro dell'evoluzione creativa e tec-

nologica del settore. Oltre alla sezione espositiva e commerciale, la manifestazione promuove l'uso innovativo di marmi e graniti, evidenziandone le applicazioni più all'avanguardia attraverso mostre, workshop e conferenze. Ecco perché la manifestazione costituisce uno strumento efficace anche per architetti e designer che, conoscendo la pietra naturale, possono donare a questa materia forme e significati inediti. Tutti da scoprire in questa nuova edizione di Marmomac». Nel contesto contemporaneo la pietra naturale continua a essere un materiale di grande prestigio e versatilità, capace di aggiungere valore a qualsiasi progetto architettonico o di design con la sua bellezza e le sue proprietà uniche.

Marmomac è anche al centro delle strategie di espansione internazionale di Veronafiere. Due i mercati di riferimento nel comparto della pietra naturale e delle tecnologie di lavorazione: il Brasile e gli Stati Uniti. Lo spiega l'amministratore delegato di Veronafiere, Maurizio Danese: «Dal 2025 la rassegna storica Vitória Stone Fair diventerà Marmomac Brazil e si sposterà a San Paolo, consolidando il ruolo guida per l'industria lapidea del centro-sud America e guardando a nuove

opportunità nel vicino Nordamerica. Marmomac, quest'anno, ha organizzato anche una missione commerciale negli Stati Uniti, accompagnando una delegazione di aziende del marmo a incontrare i più famosi studi di architettura e interior design di Chicago, con l'obiettivo di trovare nuove opportunità di impiego del materiale lapideo nei grandi progetti di costruzione e nel settore del lusso».

Da sempre l'obiettivo di Marmomac è supportare il processo di internazionalizzazione del sistema-marmo made in Italy. Per farlo efficacemente è fondamentale fare squadra

a ogni livello. Ecco perché, grazie ai fondi del ministero Affari esteri e cooperazione internazionale (Maeci) per la promozione all'estero delle nostre filiere industriali e d'intesa con Ice, Veronafiere con Confindustria Marmomacchine anche quest'anno è in grado di selezionare, invitare e ospitare al prossimo Marmomac un importante gruppo di buyer tra marmisti, contractor, importatori e architetti designer. In totale saranno 271 provenienti da 44 nazioni: di questi, 150 sono architetti interessati all'impiego della pietra naturale nei loro progetti. Spiegano i vertici di Veronafiere: «Si tratta di un'operazione importante, che vede un investimento per l'incoming da parte del ministero e di Veronafiere per un totale di 1,3 milioni di euro. Il nostro fine è far conoscere le eccellenze del made in Italy a selezionatissimi decisori d'acquisto del prodotto lapideo e delle tecnologie di lavorazione. Questo progetto rende alla perfezione il concetto che sta dietro a uno dei principali motivi del successo di Marmomac: la scelta di coniugare l'aspetto B2b alla cultura del prodotto, riconosciuta come valore aggiunto universale per ogni produzione made in Italy».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

La pietra naturale continua a essere un materiale di grande prestigio e versatilità, un'icona del made in Italy

I numeri

+10,7%

Negli Usa

Esportazioni di lavorati e semilavorati in marmo negli Usa nel primo semestre a quota 251 milioni di euro. Cresce anche l'export di marmo italiano made in Italy nel Paese (+47%). Arretrano invece del 37% le vendite di macchinari anche se il Paese resta la prima destinazione di sbocco

+329%

In Arabia Saudita

Scatto in avanti nelle esportazioni di tecnologie e macchinari per la lavorazione del marmo nel primo semestre dell'anno in Arabia Saudita. Il Paese passa dal nono al 34esimo posto come mercato di sbocco. Corrono (+77,9%) anche le vendite di materiali lavorati e semilavorati nel Paese che diventa il quarto mercato di sbocco



1.485

Gli espositori

È tutto pronto alla fiera di Verona per ospitare l'edizione 2024 di Marmomac: per quattro giorni (24-27 settembre) l'industria mondiale della pietra naturale sale sul palco come protagonista assoluta. Ecco i numeri principali di questa edizione: 1.485 aziende espositrici, cui il 68% estere, da 55 nazioni; 12 padiglioni; 4 aree esterne; 74 mila metri quadrati espositivi netti

271

Top buyer/1

Da sempre l'obiettivo di Marmomac è quello di essere al fianco del sistema lapideo, supportandone il processo di internazionalizzazione. È stato selezionato un importante gruppo di top buyer tra marmisti, contractor, importatori e architetti designer. In totale 271 da 44 nazioni; di questi 150 sono architetti

30

Top buyer/2

Tra i 271 top buyer che saranno presenti al Marmomac, la delegazione più numerosa sarà quella americana (30), seguita da India (26), Canada (24) e Cina (20)



© RIPRODUZIONE RISERVATA

UN AUTUNNO TUTTO PER TE



Scopri la storia di Antonio
su vitaintrentino.info





“La montagna è la possibilità di vivere tutto il giorno, ogni stagione, a contatto con una natura in grado di stupirci.”

Antonio Prestini
MEDICO E GUIDA ALPINA



RESPIRA, SEI IN **TRENTINO**

Moda 24

Penso che la moda dovrebbe essere una forma di evasione, non di prigionia

ALEXANDER MCQUEEN



CREATIVITÀ E SOSTENIBILITÀ
La collezione di borse e accessori Made for a woman è disegnata in Europa ma creata in Madagascar da artigiane locali (a lato, modelli della linea Brut). [madeforawoman.shop/it](#)



Etro. Colori vitaminici



Philosophy by Lorenzo Serafini



GCDS. Look eccentrico



Emporio Armani. Esuberanza giocosa

Prada interpreta il nostro tempo, Max Mara simbolo di eleganza

In passerella. Marco De Vincenzo prosegue nel percorso di interpretazione dei codici Etro, da Moschino il direttore creativo Adrian Appiolaza cita il fondatore Franco, scomparso esattamente 20 anni fa

Angelo Flaccavento

«La vita sono tanti tanti atteggiamenti, anche la moda», sosteneva lucido Franco Moschino, scomparso il 18 settembre del 1994, esattamente trent'anni fa. La frammentazione che lui auspicava, sostanzialmente antepo- nendo lo stile alla moda, oggi è norma generalizzata. Il flusso inarrestabile delle informazioni, il culto globale della più compiaciuta individualità, la commistione non sempre armoniosa di cultura alta e bassa, hanno creato una parcellizzazione che si riflette in modo evidente sulle passerelle.

Le collezioni che si stanno vedendo a Milano in questi giorni sono uno straniante innesto di nostalgia e caos – vedendo nel caos una forza vitale e un inevitabile dato di fatto dell'esistenza, quindi nulla di negativo. La sfilata di **Prada**, tra sedute di raso azzurro che disegnano simbolici torrenti di dati o forse reti neurali, ha un ritmo inesorabile, non diverso dalle scrollate frenetiche attraverso le quali tutti noi, oggi, saturiamo il campo visivo e la mente. Ugualmente zigzagante è la successione dei look: un continuo skippare dal perbene al sadomaso, dalla metallurgia cattiva ai colletti volanti e modellabili, dalle linee ad A a quelle scivolote, dalle illusioni ottiche agli occhietti veri, giganti, il tutto condito con scarpe sempre diverse, alcune delle quali riedizioni d'archivio. Non fosse un paragone troppo analogico, è come se la puntina del giradischi saltasse senza tregua sull'LP.

«Abbiamo voluto riprodurre il bombardamento informativo cui siamo tutti quanti sottoposti», dice il co-direttore creativo **Raf Simons**. Gli fa eco **Miuuccia Prada**, la cui mente analitica è anche sottilmente poetica: «Siamo tutti vittima di un algoritmo che quasi ci priva della volontà di scegliere. Nel nostro algoritmo, allora, ho messo le nostre cose». Questo è uno di quei casi in cui il pensiero intriga più degli abiti, che da una parte sono citazione, dall'altra hanno una graficità aguzza che risulta quasi violenta.

Rivolge lo sguardo indietro, al proprio passato, anche **Giorgio Armani**, che da **Emporio Armani** cita la donna

con la cravatta – non la ha certo inventata, ma ne ha cementato per sempre la allure nell'immaginario collettivo – non per gusto di nostalgia, quanto per guardare avanti, tanto che a fine sfilata esce in passerella con tutto il team. L'accessorio maschile per antonomasia, infatti, ha ormai perduto ogni carica eversiva se usato al femminile. Al massimo è un vezzo, e in quanto tale è il perfetto complemento di una collezione in verità molto varia e molto giocosa, con una misura che però è tutta di questo creatore dalla ammirevole longevità. Certo, Armani è più convincente quando è rigoroso, ma nella cornice di Emporio l'esuberanza piace.

Il flusso in cui Marco De Vincenzo inserisce **Etro** è la ricerca in costante divenire di una nuova identità, modellata sulla psichedelia caleidosco-

pica del proprio gusto personale. In quanto processo, non sempre quaglia, ma quel che non si perde mai è l'autenticità. Questa stagione convincono i colori elettrici, le silhouette svasate, le stampe che sbucano dalla monocromia, ma nel complesso l'energia è bassa.

Nel turbinare caotico che imperversa, la purezza di **Max Mara** è una sicurezza che rinfranca: perché di una classicità così raffinata e calibrata da apparire, allo stesso tempo, modernissima e senza tempo. Questa stagione Ian Griffiths, il direttore creativo, insegue sensazioni matematiche: allunga, verticalizza, sottrae, depura aggiungendo fascino, e fa centro. La sua è una moda che sta bene in passerella come in negozio – notazione non oziosa, oggi che la sfilata è essenzialmente un esercizio di stile per il consumo virtuale – e per questo degna di lode.

È leggera nei volumi, pallida nei colori la collezione di **Philosophy by Lorenzo Serafini**: un'ode alle note del beige e al potere metamorfico del drappeggio. Si apprezza la scelta di un tono di voce pacato, ma la gentilezza richiede una consapevole fermezza che forse qui manca.

Le scelte cromatiche, da **MM6**, vergono tutte intorno ai toni del bianco, dal calce al gesso, che declinati su forme corte, giacche abbondanti e jeans laceri trasferiscono l'idea di una torrida estate. Risputa fuori dagli archivi Margiela anche la pittura bianca data a pennello sugli indumenti, e il risultato è, di nuovo, nostalgico.

Il giovane **Federico Cina** va apprezzato per la tenacia con la quale, da indipendente, si destreggia per sopravvivere in un sistema dominato dai grandi. La sua estetica è lirica, tattile, venata di malinconia eppure grafica, e in sintesi toccante.

Da **Moschino**, infine, Adrian Appiolaza cita in modo esplicito la frase di Franco Moschino che così bene cattura la frammentazione del momento. Nel ricercare una chiave attuale ad un codice fatto di classicismo e humor, questa stagione Appiolaza lascia che sia il proprio senso sperimentale del volume a prevalere, e il connubio con Moschino ne esce incerto. Una direzione creativa, del resto, è un processo di affinamento che richiede tempo, oltre che visione.



Max Mara. Costruzioni geometriche mosse da buchi e drappaggi sono alla base della collezione per la prossima estate che si ispira alla matematica e fisica Ipazia



Moschino. Il nuovo direttore creativo Adrian Appiolaza cerca una chiave attuale a un codice fatto di classicismo e humour, ma lascia prevalere il proprio senso sperimentale del volume

Prada. Copricapo visiera

© RIPRODUZIONE RISERVATA

PANORAMA

CALZATURE

Geox: nuova tecnologia brevettata per il rilancio

«Oggi bisogna inventarsi il futuro. Il mondo è cambiato: nella commercializzazione, nella produzione, nell'approccio al cliente. E non ci sono più linee guida da seguire». Per Mario Moretti Polegato, fondatore e presidente di Geox, inventarsi il futuro vuol dire anche – proprio come fu agli inizi – lanciare sul mercato una nuova tecnologia (attualmente detiene 61 brevetti e sei in fase di domanda), pensata per rispondere alle esigenze della clientela. Tra le novità per la primavera-estate 2025, infatti, spicca il «Fast in system», un sistema brevettato che, grazie a un supporto esterno nella zona del tallone, a un inserto e ai lacci elastici, consente di indossare la scarpa senza piegarsi né usare le mani. Per il momento è in dotazione alla versione Plus della sneaker best seller Spherica, ma verrà esteso ad altri modelli. «Negli anni abbiamo assunto tanti giovani laureati, li abbiamo formati internamente e ora raccogliamo i frutti: sono loro gli ideatori di questa nuova tecnologia brevettata», dice Polegato. Che sottolinea come «per dialogare con un consumatore globale servono investimenti enormi». In Geox, specialmente negli ultimi tre anni, questi investimenti sono stati indirizzati anche allo stile: «Non vogliamo puntare al lusso, ma sviluppare l'azienda nel segmento premium. Abbiamo la fortuna di avere una rete retail importante che dà forza al brand». Il canale di vendita diretto è quello che sta performando meglio, anche grazie alla maggiore presenza di prodotti di fascia premium e a un'esperienza di shopping più curata. Ciò non toglie che il 2024 sia stato, almeno nel 1° semestre, complesso: Geox ha registrato una flessione del 9,4% (-8% a cambi costanti) dei ricavi consolidati, che sono arrivati a quota 320,4 milioni. In calo (Ebitda) o negativi (Ebit) anche gli indici di redditività. «Le vendite sono influenzate da molti fattori esterni, dalla temperatura alle guerre. Ma se la notorietà del brand è forte, il pubblico ci aspetta: abbiamo avuto una primavera difficile, come tutti, ma la seconda parte dell'anno è partita bene», dice Polegato. Il focus dell'azienda, oggi, è crescere nel segmento femminile: in questo senso va la conferma di Penelope Cruz come ambassador anche per la P-E 25. «Una collaborazione fortunata, siamo cresciuti in termini di quota di mercato, abbiamo ringiovanito la clientela». Tra i mercati più importanti per l'azienda – che realizza il 70% dei ricavi all'estero, in 100 Paesi – spiccano Europa, Regno Unito, dove è in previsione l'apertura di un altro negozio a Londra, e Canada. «Stiamo studiando bene anche il mercato americano, dove vogliamo essere presenti con un messaggio univoco: tecnologia, stile italiano e prodotto».

—Marta Casadei

© RIPRODUZIONE RISERVATA



Spherica Plus. Dotata del nuovo «Fast in system»

ECCELLENZE ITALIANE

Morellato Group vince il premio Mercurio

Mentre a Milano iniziava la settimana della moda, a Francoforte veniva consegnato un importante premio che da sempre sottolinea i legami tra Italia e Germania. Mercoledì scorso Massimo Carraro, presidente di Morellato Group, ha ricevuto, nell'ambito del Premio Mercurio, il riconoscimento Italian Luxury Excellence, per il contributo dato dal gruppo «al design del lusso italiano e per l'impegno per un suo sviluppo sostenibile».

Il premio viene assegnato ogni anno dall'associazione economica italo-tedesca Mercurio e nel 2024 è stato organizzato in collaborazione con la Camera di commercio italiana in Germania (Itkam). «Da quando il marchio Christ è entrato a far parte del gruppo Morellato stiamo vivendo una bellissima esperienza nell'incontro tra un brand che dal 1863 rappresenta il simbolo della gioielleria in Germania e Austria e la grande tradizione della gioielleria italiana – ha sottolineato Carraro –. La gioielleria preziosa è il focus della nostra proposta, alla quale aggiungiamo il valore della sostenibilità, attraverso l'utilizzo di materiali preziosi riciclati o derivanti da processi produttivi a basso impatto ambientale».

—G.Cr.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Moda 24

La rivincita dei negozi fisici

Armani rinnova lo spazio Emporio

Flagship a Milano. Il pionieristico spazio aperto nel 2000 torna dopo sette mesi di lavori con un aspetto più fluido e attenzione crescente alla sostenibilità. Lo stilista: «Il negozio fisico offre un’esperienza irrinunciabile, non può essere sostituito dall’online»

Chiara Beghelli

Nell’etimologia della parola “emporio” c’è il senso del passaggio, di un luogo aperto a incontri e confronti. Non è dunque un caso che Giorgio Armani abbia scelto il termine per definire gli spazi commerciali un tempo noti come Armani/Manzoni 31, dall’indirizzo del flagship store che ieri è stato riaperto dopo una ristrutturazione iniziata lo scorso febbraio.

Spazi dove la moda incontra, appunto, il food, i libri, il beauty e i fiori, aperti pionieristicamente nell’ottobre del 2000, quando gli investimenti dei marchi del settore nel cosiddetto “lifestyle”, oggi molto frequenti e in ascesa, erano ancora rarissimi. L’intero layout degli spazi è stato ripensato, a partire dalla riapertura del passaggio, ancora, tra Emporio Armani

Ristorante e Caffè e il negozio, dove si trova subito Armani/Dolci. All’ingresso da via Croce Rossa i clienti sono accolti nello spazio dedicato ad Armani beauty e alle fragranze, mentre riaprono nella loro collocazione originale Armani/Libri (che fu un altro progetto d’avanguardia, lanciato da Armani insieme ad Anna Maria Gandini, una delle prime e più importanti libraie italiane) e l’area Armani/Fiori. Al piano -1 resta la collezione Junior, mentre al primo piano Emporio Armani uomo si affaccia su via Manzoni e su via dei Giardini trova spazio la collezione EA7 Emporio Armani.

«Penso che il negozio fisico offra, e continuerà a offrire, un’esperienza multisensoriale irrinunciabile, con il valore aggiunto del contatto umano che la dimensione virtuale non ha - ha commentato Armani presentando il progetto -. Il punto vendita dà la possibilità di toccare con mano, provare,

immergersi nel lifestyle del marchio: è complementare e non può essere sostituito dall’online». Dalla dimensione digitale il negozio adotta la fluidità e la modificabilità degli spazi, caratterizzati da elementi mobili.

Ma è soprattutto l’irrinunciabile fattore sostenibilità a modellare i nuovi spazi. La stessa scelta di Giorgio Armani di realizzare il suo progetto negli spazi ex Alemagna testimoniava già 24 anni fa un’attenzione alla tematica del recupero e della valorizzazione di luoghi simbolo di Milano, formula che sarà replicata qualche anno dopo con Armani/Silos, al 40 di via Bergognone, con cui l’ex deposito di granaglie della Nestlé si è trasformato in un’icona dell’architettura contemporanea.

In quest’ottica, il gruppo ha anche intrapreso l’iter di ottenimento del più alto livello della certificazione Led. «Per i miei negozi ho sempre cer-



L'interno. Il flagship Emporio Armani

cato soluzioni che evitassero sprechi, ma oggi abbiamo a disposizione materiali davvero innovativi derivati dal riciclo, che risultano “ecologici” nella posa e nella futura dismissione - ha aggiunto Armani -. Abbiamo anche possibilità tecniche che permettono di contenere sensibilmente i consumi, come i moderni sistemi di illuminazione. La vita stessa del negozio si baserà su un minor impatto e un limitato consumo di risorse. L’Emporio è stato ripensato in quest’ottica, partendo dall’idea di integrare, dove possibile, il nuovo nel rispetto delle strutture originarie, aggiornando senza demolire».

Il gruppo ha chiuso il 2023 con 2,45 miliardi di ricavi ha raddoppiato gli investimenti, soprattutto quelli destinati alla ristrutturazione della rete di negozi diretti, rispetto al 2022, passati da 70,5 a 142,5 milioni.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Uniqlo apre a Roma Termini il primo store in stazione

Investimenti

Il quarto negozio in Italia

Quattro negozi dal 2019, di cui gli ultimi sei mesi: prosegue velocemente l’espansione in Italia di Uniqlo, marchio principale del gruppo giapponese Fast Retailing, che ieri ha inaugurato a Roma il nuovo store di 960 metri quadrati nella stazione Termini, il primo in Europa ad avere questa particolare location. «Dopo il grande successo del flagship di via del Corso, aperto in aprile, con questo negozio ci avviciniamo di più al mercato locale - spiega Mark Barnatovic, coo Uniqlo Italia -. Lo abbiamo pensato proprio per chi è in viaggio, o passa da qui, e magari ha fretta. Ecco dunque il layout molto geometrico, corridoi ampi per passare con i trolley, le casse veloci Click & Collect». L’Italia è un mercato molto importante per Uniqlo, non solo per le vendite, «che hanno superato le nostre aspettative - dice il manager -. I clienti italiani sono sofisticati, hanno il senso del design e il gusto della qualità, e vediamo che ciò che funziona in Italia funzionerà anche in Europa e nel mondo».

Fast Retailing ha chiuso il terzo trimestre dell’anno fiscale 2024 (i cui risultati saranno comunicati il 10 ottobre) con ricavi per oltre 48 milioni di euro, +13,5% rispetto allo stesso periodo 2023. Uniqlo genera più della metà dei ricavi totali, pari nel 2023 a 17,4 miliardi di euro, e il 13 settembre ha superato la soglia dei 2.500 negozi nel mondo. Noto per le sue creazioni confortevoli, versatili e dallo stile *timeless*, il successo del marchio (che ha da poco nominato la sua prima direttrice creativa, Clare Waight Keller) è supportato anche dal particolare momento storico: «Le persone sono certamente più attente a come spendono - nota Barnatovic - e nella scelta di un prodotto si fanno guidare sempre più spesso sia dalla sua capacità di rendere più semplice la vita sia dalla sua sostenibilità».

Il flusso di nuove aperture in Italia proseguirà? «Siamo sempre alla ricerca di nuove opportunità, anche con il supporto degli insight provenienti dagli acquisti online. Certamente, dopo questa veloce espansione, nei prossimi 6-12 mesi capiremo meglio quale potrà essere la nostra strategia per il futuro».

— Ch.B.

© RIPRODUZIONE RISERVATA



enterprise-japan.com



HERNO SI FA IN CINQUE

La collezione della P-E 2025 è divisa in più parti (Excellence, Rain World, Contemporary, Summer Leisure e Evening Selection), ma il capospalla

si conferma simbolo indiscusso, essenza e perno del dna Herno. Un capo che ha esordito nel 1948 e intorno al quale ruota la reputazione di maestria sartoriale del marchio

BREVI

STILE FLOREALE

Maliparmi interpreta le morbide friulane

Il marchio fondato da Annalisa Paresi per la prossima primavera-estate propone una collezione di abiti e accessori con una allegra impronta floreale. Spiccano le Babouche Bijoux, reinterpretazione della friulana in velluto, che tornano protagoniste, sia nella versione classica sia in quella Mary Jane con cinturino, arricchite da un mix di pietre montate a castone, paillettes e cuts di vetro dorato. Il marchio ha inoltre anticipato il programma di investimenti nel canale retail programmato per il 2025, Maliparmi, già in questo autunno 2024, aprirà un nuovo monomarca in Spagna, nel centro storico di Malaga, e ricollocherà il monomarca di Bologna.



COLLABORAZIONI

Alexa Chung stilista per Barbour

È in vendita da oggi la collezione *Barbour The Edit, by Alexa Chung*: lavorando a stretto contatto con il team interno di Barbour, Chung si è ispirata a modelli vintage per proporre una rivisitazione delle classiche giacche del brand, fondato in Inghilterra nel 1894 e distribuito in Italia in esclusiva da W.P. Lavori in corso, la società di Bologna guidata da Cristina Calori.



LINEAPELLE

Minervahub presenta il progetto Airfoil

MinervaHub ha partecipato all’edizione di Lineapelle che si è chiusa ieri a Milano proponendo un’esperienza di forte contaminazione, un progetto ad elevato contenuto tecnico, reale e concreto grazie all’utilizzo di tecnologia digitale di ultima generazione. Grazie alla sinergia tra le diverse aziende del gruppo, è nata Airfoil (nella foto), sneaker interattiva ispirata ai profili alari, da cui il suo nome, che grazie a un innovativo modello 3D prende forma ed “esplode” nelle diverse componenti. MinervaHub è una nuova realtà industriale italiana specializzata in finiture, materiali e processi all’avanguardia per accessori fashion & luxury, presieduta da Matteo Marzotto.



Hogan amplia l'abbigliamento e guarda (anche) agli Stati Uniti

Espansione globale. Andrea Della Valle racconta i piani del marchio con l'anima più sportiva del marchio del gruppo Tod's, che è stato pioniere in Italia e all'estero delle sneaker da città

Giulia Crivelli

«Negli ultimi mesi mi sono trovato a osservare tutto quello che vedo intorno a me, e naturalmente ciò che fanno i competitor, con un'attenzione ancora maggiore del solito: è un momento di grandi cambiamenti e allo stesso tempo di incognite – racconta Andrea Della Valle in occasione della presentazione della collezione Hogan della prossima primavera-estate –. È una situazione stimolante, in fondo la moda vive di perenne sorpresa e movimento, ma allo stesso tempo è una situazione da affrontare con la massima concentrazione:

dobbiamo essere pronti a reagire a ogni segnale che viene dal mercato, positivo o negativo, senza mai perdere la calma e possiamo farlo perché abbiamo delle basi solidissime». Della Valle si riferisce in primis alla forza manifatturiera di Hogan e del gruppo Tod's, che in decenni ha custodito i saperi calzaturieri delle Marche adattandoli a nuove esigenze, a partire da digitalizzazione e sostenibilità. «La nostra forza sta anche nel percorso stilistico: abbiamo di fatto inventato, oltre 25 anni fa, l'idea di sneaker di alta gamma da città e intorno vi abbiamo costruito uno stile, di abbigliamento e quindi di vita», aggiunge Della Valle, che del gruppo è anche responsabile per il marchio Fay. «Abbiamo visto tutti i numeri

della Cina e nel gruppo Tod's già da alcune stagioni puntiamo a un riequilibrio geografico: per Hogan significa investire nell'espansione negli Stati Uniti – aggiunge Della Valle –. È una sfida non da poco: sono gli americani ad aver di fatto inventato il casualwear e fu proprio durante un viaggio a New York che ebbi l'idea di creare sneaker adatte anche ai luoghi di lavoro, vedendo le persone, in particolare le donne, che in metropolitana indossavano scarpe comode, sal-

Previste nuove aperture nel grande mercato americano, partendo dai codici del marchio: stile italiano e funzionalità

vo cambiarle una volta arrivate in ufficio. Ci abbiamo messo il know how e lo stile italiano e abbiamo creato dei prodotti che hanno fatto scuola. Ma siamo pronti da tempo ad andare ben oltre». La forte crescita dell'e-commerce, soprattutto nel periodo dei lockdown per il Covid, ha aiutato Hogan a creare una base di consumatori online molto solida. «Vendere tramite il web e, da qualche anno, usare i social, permette a un marchio di entrare in contatto diretto, spesso personalizzato, con i clienti finali. E da questa conoscenza nasce la voglia di vedere il prodotto dal vivo. Abbiamo vissuto tutti il grande ritorno degli acquisti



HUSKY SI RACCONTA IN VIDEO
Il brand che fa capo a Saverio Moschillo sarà protagonista alla settimana della moda in versione digital lunedì prossimo con *Husky the Best*,

un video che ripercorre i momenti più importanti del percorso stilistico del marchio (a lato, una proposta per la primavera-estate 2025, con il classico giubbotto trapuntato).



Cultura del denim.
Total look Hogan per la primavera-estate 2025

© RIPRODUZIONE RISERVATA



Si accendono i riflettori sulla Milano Beauty Week

Cosmetica
Dal 25 al 29 settembre

Marika Gervasio

Dolce&Gabbana, Lancome, Shiseido, Ghd, Yves Rocher, Svr e BioNike: sono solo alcuni dei brand che parteciperanno alla Milano Beauty Week, la terza edizione della settimana dedicata alla cultura della bellezza e del benessere organizzata da Cosmetica Italia, in collaborazione con Cosmoprof ed Esxence. L'appuntamento è dal 25 al 29 settembre nei due hub principali dell'evento, Palazzo Giureconsulti e Palazzo Castiglioni, ma anche in numerose altre location, spazi commerciali, luoghi d'arte e di cultura che ospiteranno le molteplici iniziative dell'evento. Il "beauty village" di Palazzo Giureconsulti ospiterà corner esperienziali, talk di approfondimento, laboratori olfattivi, focus su sostenibilità e cosmesi, degustazioni legate al mondo del vino e appuntamenti curati dalle aziende aderenti; mentre Palazzo Castiglioni accoglierà le iniziative charity a favore de La forza e il sorriso Onlus, Beauty Gives Back e Love is in the Hair, il congresso scientifico Dermocosm e una lectio magistralis sulla bellezza. Milano Beauty Week vuole inoltre portare la narrazione della bellezza e del benessere in tutta la città, per questo saranno incrementati i Beauty Cube in centro e i percorsi dei Beauty Tram, accanto alla Beauty Saturday Night, ai tour olfattivi guidati alla scoperta dei profumi di Milano, alle passeggiate olfattive tra le boutique di profumeria. L'edizione 2024 sarà inoltre caratterizzata da alcune nuove collaborazioni che esprimono la capacità del settore cosmetico di intrecciare legami col mondo della cultura e dell'arte e di mostrarne il suo carattere universale: con OffiCine-led per un progetto di mecenatismo culturale attraverso la realizzazione di un cortometraggio sul tema dell'accettazione di sé, mentre l'Università Bocconi ospiterà la presentazione del primo Osservatorio sulla sostenibilità del settore. Infine, una sinergia tra Accademia del Profumo e Accademia Teatro alla Scala porterà l'annuncio dei vincitori del Premio Accademia del Profumo al Ridotto Toscanini del Teatro alla Scala e offrirà un concerto alla community del settore cosmetico.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Slowear cresce con i quattro brand e rafforza la parte retail

Formule uniche
Da Venezia nel mondo

È difficile trovare un marchio simile nell'industria della moda, italiana e non solo. Slowear Venezia è in realtà un nome (evocativo in sé di una filosofia ragionata, se non proprio lenta, del vestire) che comprende quattro marchi specializzati e di lunga storia: Incotex (dal 1951 solo pantaloni), Zanone (maglieria dal 1986), Glanshirt (dal 1960 solo camicie) e Montedoro (capispalla dal 1958). La collezione donna per la primavera-estate 2025 è stata presentata ieri in via Solferino 18, all'interno dello store milanese di Slowear, a metà strada tra concept store e spazio di ricerca, come tutti i negozi Slowear Venezia, che ospitano una varietà di marchi, oltre ai quattro di proprietà. Gli ingredienti della collezione per la prossima stagione calda sono alta sartorialità e una grande libertà di espressione stilistica. La prima è stata in parte "ereditata" da oltre 70 anni di storia nell'abbigliamento maschile: l'heritage e lo stile che hanno reso uniche le proposte del gruppo Slowear per il guardaroba dell'uomo diventano il vero valore aggiunto della nuova collezione al femminile. Modelli come la blusa e la field jacket – capo dal design esclusivo sviluppato per il guardaroba maschile del brand negli anni '70 da Walter Albini – vengono ripresi e rivisitati in chiave femminile e contemporanea, con grande attenzione per lo sviluppo di dettagli sartoriali. La collezione è divisa in tre parti: *blossoming*, il cosiddetto guardaroba della nuova fioritura, che con le sue nuance calde e delicate rappresenta la transizione della stagione; *memory*, che con la rivisitazione di pezzi iconici ridefinisce i confini del contemporaneo con grande impianto sartoriale; *to the river*, che celebra l'esplosione di un'estate più esclusiva, fatta di eleganza ed edonismo.

—G.Cr.

© RIPRODUZIONE RISERVATA



Total look.
Proposta per la primavera-estate 2025

Finanza & Mercati

Auto

Volkswagen, voci di 30mila tagli e ora interviene il Governo —*p.37*

Banche

Commerz, indagine del Governo sulla vendita a UniCredit —*p.41*



CONTENUTI PREMIUM

Approfondimenti di mercato, inchieste, notizie delle società quotate a Piazza Affari: i contenuti originali nell'area premium del sole24ore.com [ilsole24ore.com/sez/finanza](https://www.sole24ore.com/sez/finanza)



Mfe strappa (+15%) in Borsa: «Più utili e generiamo cassa»

Media

Ricavi netti a 1.476,5 milioni (+7,8%), Ebit a 136,3 milioni e utili in crescita del 20,2%

Pier Silvio Berlusconi: «Ottenuto risultati al di sopra di ogni previsione»

Andrea Biondi

A Piazza Affari quello di ieri, con la diffusione dei conti del primo semestre dell'anno, è stato un giorno da ricordare per i titoli Mediaset. Maglia rosa. A gran distanza dal plotone degli "inseguitori". Il titolo B del gruppo di Cologno, quello più rappresentativo con dieci diritti di voto per azione, ha infatti chiuso le contrattazioni in crescita del +15,24% a 4,55 euro e i titoli Mfe A sono saliti del 14% a quota 3,22 euro. Una corsa partita da subito in mattinata, innescata da un primo semestre in miglioramento e oltre il consensus degli analisti, che ha regalato al gruppo che fa capo alla Fininvest della famiglia Berlusconi 274 milioni in più di capitalizzazione, salita a 2,14 miliardi.

Il ceo di Mfe, Pier Silvio Berlusconi, lo aveva già detto l'altroieri al Tg5 nell'edizione serale delle 20 (si veda *Il Sole 24 Ore* di ieri) e ha ribadito il concetto nella nota con cui sono stati comunicati i conti dell'azienda: «Grazie alla dimensione internazionale del Gruppo, una diversificazione geografica che attutisce gli squilibri nei diversi mercati, e grazie al nostro sempre più evoluto sistema crossmediale, anche questo semestre abbiamo ottenuto risultati al di sopra di ogni previsione. In un periodo che ha visto anche a livello internazionale flettere i conti di tutto il settore dei media, con drastici tagli all'occupazione, Mfe registra una costante crescita in termini di raccolta pubblicitaria, di redditività e di utili».

Conti oltre il consensus

I numeri che hanno avuto l'ok del Cda segnalano infatti ricavi netti consolidati a quota 1.476,5 milioni (+7,8%); un risultato operativo (Ebit) positivo per 136,3 milioni (+12,7%); un utile netto in crescita a 104,7 milioni (+20,2%). Il consensus degli analisti aveva considerato ricavi di gruppo per 1.473 milioni, Ebit a 129 milioni e utile netto di 99 milioni. E guardando ai conti è l'Italia a trainare: Ebit a 59,9 milioni, dai 39 di un anno prima, a fronte dei 76,3, scesi rispetto a 81,7 della Spagna. A livello di gruppo, l'indebitamento finanziario netto consolidato al 30 giugno 2024 è poi sceso a 662 milioni, in netto calo rispetto agli 902,8 milioni del 31 dicembre 2023: 240 milioni in meno.

Pubblicità «sopra le attese»

Risultato in utile e con una raccolta pubblicitaria, spiega Mediaset, che «ha mantenuto un andamento al di sopra delle aspettative e in linea con quello del primo semestre dell'anno, nonostante la concomitanza di eventi sportivi internazionali (gli Europei di Calcio fino a metà luglio e le Olimpiadi di Parigi tra fine luglio e la prima parte di Agosto) non nella disponibilità del Gruppo». In questo quadro «Mfe conferma l'obiettivo di mantenere su base annua un risul-

tato operativo, un risultato netto e una generazione di cassa (free cash flow) consolidati nettamente positivi, la cui entità dipenderà principalmente dal livello della raccolta pubblicitaria dell'ultimo trimestre».

La partita tedesca

Tutte indicazioni positive che Mediaset sta mettendo così all'attenzione del mercato come testimonianza, innanzitutto, della riuscita del suo sistema "crossmediale" e "paneuropo", anche se per ora limitato a Italia e Spagna. Il che vuol dire incrementi di raccolta che Publitalia, guidata da Stefano Sala, con la sua forza vendita sta portando a casa valorizzando la pluralità di mezzi e di territori. Al mercato, anche giudicando la curva del titolo, non è poi

sfuggito il passaggio della conference call in cui il Cfo Marco Giordani ha detto di prevedere per l'intero 2024 «una generazione di cassa tra i 300 e i 350 milioni, "cash flow" reale».

Questo, unito all'indebitamento che si è collocato a livelli molto bassi, avvicina, evidentemente, a Mfe tutti quei ragionamenti sul progetto internazionale e sull'M&A con altre realtà. I dossier sul tavolo di Mfe sarebbero, a quanto risulta, vari. Del Portogallo si parla da tempo, ma gli occhi sono puntati anche su altri Paesi, pur nella consapevolezza che i due grandi bocconi (la francese M6 e l'inglese Channel 4) sono al momento lontani dal poter essere avvicinati. In questo quadro gli occhi sono sempre puntati sulla Germania e sulla partecipazione in

Prosiebensat, di cui Mediaset possiede una quota arrivata alle soglie dell'Opa. Qui, come azionista di lungo periodo, Mfe «rimane focalizzato sul costante presidio del proprio investimento, supportando il management della Società a dare concreta attuazione alla strategia e confidando che possa raggiungere tutti gli obiettivi dichiarati al mercato: focalizzazione sul core business dell'intrattenimento e valorizzazione degli asset "non-core"». Oltre non va, né il comunicato né il Cfo Giordani in call. Anche perché qualsiasi invito alla vendita può alla fine generare un calo del valore degli asset. Che una volta venduti da Prosieben potrebbero, secondo i più, dare il via alla nuova fase della partita tedesca.

© RIPRODUZIONE RISERVATA



Studi televisivi. La sede di Mediaset a Cologno Monzese

Bce bocciata: illecito il divieto su Fininvest-Mediolanum

Corte di giustizia

Partecipazione del 30,16% «mai modificata». Annullata anche la sentenza di I grado

Alessandro Galimberti

Illegittima applicazione retroattiva della direttiva Crd IV sulle partecipazioni qualificate.

Il caso Bce *versus* Fininvest - iniziato il 7 ottobre 2014 quando Banca d'Italia ordinava la cessione delle quote in Mediolanum eccedenti il 9,99% dopo la condanna definitiva e «perdita di onorabilità» di Silvio Berlusconi - è stato definitivamente chiuso ieri dalla Corte di giustizia del Lussemburgo: annullate, in un sol colpo, la decisione della Bce del 25 ottobre 2016 e la sentenza del Tribunale unionale dell'11 maggio 2022 per «errore di diritto».

I giudici della Quarta sezione hanno accolto le richieste dei difensori dei figli eredi del fondatore del gruppo e sostanzialmente ratificato le conclusioni del maggio scorso dello stesso avvocato generale dell'Ue.

La partecipazione storica di Fininvest in Mediolanum non era mai stata modificata e poiché tra l'altro era pre-

cedente all'entrata in vigore della direttiva europea contestata, non doveva essere soggetta al controllo della Bce che invece l'aveva bloccata.

Tranciante la ricostruzione dei fatti di causa operata nella sentenza C-512/22 P. I ricorrenti Berlusconi «sostengono senza essere contraddetti, di aver acquisito nel 1996 una partecipazione qualificata (30,16%) in Banca Mediolanum (...) ne consegue che i ricorrenti non hanno acquisito una partecipazione qualificata in Banca Mediolanum dopo la data di entrata in vigore delle disposizioni che recepiscono la direttiva Crd IV (che è del 2013, ndr), ma che essi hanno soltanto conservato una siffatta partecipazione acquisita precedentemente».

Nonostante questo lineare sviluppo cronologico dei fatti - che avrebbe dovuto consigliare Banca d'Italia e Bce di non intervenire retroattivamente - il Tribunale unionale, nella sentenza di due anni fa, aveva ancora riscontrato una «modifica nella partecipazione qualificata», respingendo il ricorso di Fininvest e del fondatore del gruppo e aprendo così la strada all'ultimo grado di impugnazione.

Nelle motivazioni della Corte, quindi, se il controllo di Fininvest su Mediolanum ha preceduto la fusione, la Banca centrale europea non avrebbe dovuto avviare una procedura di autorizzazione per l'acquisizione di una partecipazione qualificata, che

esisteva già prima dell'entrata in vigore delle norme (2013): la Fininvest e Berlusconi erano già partecipanti qualificati di Banca Mediolanum. Pertanto l'autorizzazione della Bce non aveva senso né base giuridica.

Ancora, la partecipazione della Fininvest del 30,16% non è mai diminuita fino a diventare una partecipazione del 9,99% per effetto della decisione della Banca d'Italia del 7 ottobre del 2014 - che era poi stata annullata *ab origine* dal Consiglio di Stato il 3 marzo 2016 - e perciò non è mai risalita fino a tornare ad essere una partecipazione qualificata (per effetto appunto della sentenza del Consiglio di Stato) ma è «sempre rimasta una partecipazione qualificata del 30,16 per cento».

Viste le premesse e le considerazioni così rescindenti sugli «errori di diritto» commessi dalle autorità di controllo, appaiono inevitabili le decisioni sulle spese processuali: la Bce dovrà farsi carico, scrive il giudice estensore, «oltre che delle proprie spese, di quelle sostenute dalla Fininvest, da Silvio Berlusconi nonché da Marina Elvira Berlusconi, da Pier Silvio Berlusconi, da Barbara Berlusconi, da Eleonora Berlusconi e da Luigi Berlusconi, nella loro qualità di aventi causa di Silvio Berlusconi, relative tanto al procedimento di primo grado quanto a quello di impugnazione».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

RIASSETTI

Axel Springer, via libera alla separazione in due del gruppo media

Axel Springer si divide in due. Dopo le indiscrezioni degli ultimi mesi, rilanciate nel fine settimana scorso da Ft, accordo raggiunto fra il fondo Usa di private equity Kkr e il miliardario tedesco Mathias Döpfner. Il risultato è la divisione in due parti di Axel Springer, separando le attività più prettamente media dagli asset digitali, il business degli annunci sponsorizzati, i cosiddetti "classified", in cui rientrano la piattaforma per la ricerca di lavoro StepStone o anche Aviv, attiva nel campo del real estate. Questa attività digitale è presente da tempo in Axel Springer, il più grande gruppo editoriale in Germania con le due storiche testate Bild e Die Welt alle quali, con il tempo, sono stati uniti anche i siti americani Business Insider (nel 2015) e Politico (nel 2021).

L'accordo definitivo è atteso nei prossimi mesi, si legge in una nota, e la transazione dovrebbe concludersi nel secondo trimestre del 2025, «a condizione che vengano ottenute tutte le approvazioni normative necessarie».

In base all'operazione Business Insider, Politico, Welt, idealo, Bonial, Morning Brew, Dyn Media, Emarketer e la joint venture Ringier Axel Springer Poland rimarranno all'interno di Axel Springer. Friede Springer e Mathias Döpfner deterranno insieme quasi il 98% della società. La piattaforma per il lavoro StepStone Group, quella di annunci immobiliari Aviv Group, finanzen.net e Awin saranno gestite come joint venture separate con Kkr e Cpp Investments (Cppib) come azionisti di maggioranza, Axel Springer come co-azionista di minoranza e con una partecipazione economica dei nipoti di Axel Springer.

Mathias Döpfner, attuale ceo dell'azienda, manterrà una quota di minoranza nella divisione annunci, così come la vicepresidente Friede Springer, vedova del fondatore. L'accordo valuta l'azienda 13,5 miliardi di euro - di cui oltre 10 miliardi per il settore degli annunci - e la separazione dall'attività media arriva dopo cinque anni dall'ingresso del fondo Usa in Axel Springer, poi seguito dal delisting nel 2020.

«Prima di iniziare la nostra partnership con KKR cinque anni fa, Friede Springer e io avevamo un'idea di come l'azienda avrebbe potuto idealmente apparire in futuro. Quella visione è ora prossima a diventare realtà», ha dichiarato Döpfner. «La nostra partnership con Friede e Mathias è stata eccezionale e riflette la grande ammirazione che Kkr ha per imprenditori visionari e aziende a conduzione familiare come Axel Springer», è il commento di Henry Kravis, co-fondatore e co-presidente esecutivo di Kkr. Grande soddisfazione di tutti. E del resto il valore dell'azienda è cresciuto da 6,8 miliardi a 13,5 (Kkr detiene il 35,6%; Cppib circa il 13%). E anche i ricavi in questo lasso di tempo sono saliti a 4 miliardi con una crescita del 30 per cento. Il break up è ora rilevante anche per le possibili mosse future di Döpfner. L'idea di puntare sui media di lingua inglese è già stata espressa da tempo. L'assalto al Financial Times nel 2015 è andato a vuoto (poi Axel Springer ha virato su Business Insider). Ora si guarda a possibili interessi al Wall Street Journal. Nel frattempo però un "sogno" per Döpfner si sta avverando: il gruppo media sotto il suo controllo esclusivo, o quasi.

—A. Bio.

© RIPRODUZIONE RISERVATA



Lo scorporo. Media e asset digitali



Bce dovrà farsi carico, «oltre che delle proprie spese, di quelle sostenute da Fininvest



Unipol Gruppo S.p.A.

Sede Legale in Bologna, Via Stalingrado 45 - Capitale sociale Euro 3.365.292.408,03 i.v. - Codice Fiscale e Numero di iscrizione al Registro delle Imprese di Bologna 00284160371
Capogruppo del Gruppo Assicurativo Unipol iscritto all'Albo delle società capogruppo al n. 046

ESTRATTO DELL'AVVISO DI CONVOCAZIONE DELL'ASSEMBLEA DEGLI AZIONISTI DI UNIPOL GRUPPO S.P.A. DEL 21 OTTOBRE 2024
(ai sensi dell'art. 125-bis, comma 1, D.Lgs. n. 58/1998)

A integrazione e modifica dell'avviso pubblicato in data 16 febbraio 2024 ("Avviso di Convocazione") con cui è stata convocata, in unica convocazione, per il giorno 21 ottobre 2024, alle ore 15.30, presso il Centro Congressi Villa Cicogna, Via Palazzetti 1N, San Lazzaro di Savena (Bologna), l'Assemblea straordinaria di Unipol Gruppo S.p.A. ("Unipol" o la "Società"), si informano i Signori Azionisti che il Consiglio di Amministrazione della Società ha deliberato:

- di integrare l'elenco delle materie che la predetta Assemblea dovrà trattare, in parte straordinaria e in parte ordinaria, prevedendo – oltre a quanto già indicato nell'Avviso di Convocazione – l'inserimento dei seguenti punti:
 - in sede straordinaria:

Modifiche dello Statuto sociale; deliberazioni inerenti e conseguenti.

 - Modifica degli artt. 8 ("Assemblee degli Azionisti") e 9 ("Procedure delle riunioni assembleari").
 - Modifica dell'art. 12 (" Riunioni e deliberazioni del Consiglio di Amministrazione").
 - Modifica dell'art. 17 ("Sindaci").
 - in parte ordinaria:
 - Nomina di quattro Amministratori, previa rideterminazione da 15 a 19 del numero dei componenti del Consiglio di Amministrazione; deliberazioni inerenti e conseguenti.
 - Modifica dei termini contrattuali, per gli esercizi 2024 – 2029, dell'incarico per la revisione

legale dei conti e degli ulteriori servizi connessi conferito a EY S.p.A.; deliberazioni inerenti e conseguenti.

- di avvalersi della facoltà stabilita dall'art. 106, comma 4, del Decreto Legge n. 18/2020, convertito con Legge n. 27/2020, e di prevedere, pertanto, che l'intervento dei Soci nell'Assemblea del 21 ottobre 2024 avvenga esclusivamente tramite il Rappresentante Designato ai sensi dell'art. 135-undecies del TUF, senza partecipazione fisica da parte dei Soci, a seguito dell'emanazione della Legge n. 21 del 5 marzo 2024, ai sensi dell'art. 11, co. 2, in virtù del quale "Il termine di cui all'articolo 106, comma 7, del decreto-legge 17 marzo 2020, n. 18, convertito, con modificazioni, dalla legge 24 aprile 2020, n. 27, relativo allo svolgimento delle assemblee di società ed enti, è differito al 31 dicembre 2024"; e

- che l'adunanza si svolga presso la sede direzionale di Porta Europa, in Bologna, Via Stalingrado n. 37. In considerazione del fatto che l'intervento in Assemblea è previsto esclusivamente tramite il rappresentante designato ex art. 135-undecies del TUF, coloro ai quali spetta il diritto di voto possono, ai sensi dell'art. 126-bis, comma 1, terzo periodo, TUF, presentare individualmente proposte di deliberazione sulle materie all'ordine del giorno entro il 6 ottobre 2024.

Si riporta di seguito, così come integrato e modificato, il testo dell'avviso di convocazione, con evidenza in grassetto e sottolineato delle parti integrate e modificate.

*** **

CONVOCAZIONE ASSEMBLEA ORDINARIA E STRAORDINARIA

L'Assemblea ordinaria e straordinaria degli Azionisti di Unipol Gruppo S.p.A. è convocata, in unica convocazione, per il giorno 21 ottobre 2024, alle ore 15.30, la sede direzionale di Porta Europa, in Bologna, Via Stalingrado n. 37, per deliberare sul seguente

ORDINE DEL GIORNO

In sede straordinaria

- Approvazione del progetto di fusione per incorporazione in Unipol Gruppo S.p.A. di UnipolSai Assicurazioni S.p.A., Unipol Finance S.r.l., UnipolPart I S.p.A. e Unipol Investment S.p.A.; conseguenti modifiche statutarie, ivi incluse quelle relative all'aumento del capitale sociale a servizio della fusione. Deliberazioni inerenti e conseguenti.
- Modifiche dello Statuto sociale; deliberazioni inerenti e conseguenti.**
 - Modifica degli artt. 8 ("Assemblee degli Azionisti") e 9 ("Procedure delle riunioni assembleari").**
 - Modifica dell'art. 12 ("Riunioni e deliberazioni del Consiglio di Amministrazione").**
 - Modifica dell'art. 17 ("Sindaci").**

In sede ordinaria

- Nomina di quattro Amministratori, previa rideterminazione da 15 a 19 del numero dei componenti del Consiglio di Amministrazione; deliberazioni inerenti e conseguenti.**
- Modifica dei termini contrattuali, per gli esercizi 2024 – 2029, dell'incarico per la revisione legale dei conti e degli ulteriori servizi connessi conferito a EY S.p.A.; deliberazioni inerenti e conseguenti.**

*** **

Partecipazione e rappresentanza in Assemblea

Sono legittimati ad intervenire e ad esercitare il diritto di voto in Assemblea coloro che risulteranno titolari del diritto di voto al termine della giornata contabile del 10 ottobre 2024 (*record date*) e per i quali sia pervenuta alla Società la relativa comunicazione effettuata dall'intermediario abilitato.

Coloro che risulteranno titolari delle azioni successivamente al 10 ottobre 2024 non avranno il diritto di partecipare e di votare in Assemblea.

Si precisa che, così come consentito dall'art. 106, comma 4, del Decreto Legge n. 18/2020, convertito con modificazioni dalla Legge n. 27/2020, come successivamente modificato e, da ultimo, prorogato dalla Legge n. 21 del 5 marzo 2024, gli aventi diritto potranno intervenire in Assemblea, senza accedere al luogo di svolgimento della stessa, esclusivamente tramite delega al rappresentante designato ai sensi dell'art. 135- undecies del D.Lgs. n.58/1998 (il "Rappresentante Designato" e il "TUF"), con le modalità infra precisate.

La Società ha individuato Computershare S.p.A. con Uffici in Torino, Via Nizza 262/73, quale Rappresentante Designato ai sensi dell'art.135-undecies del TUF. Per qualsiasi chiarimento o richiesta di informazioni, gli Azionisti possono contattare il Rappresentante Designato al numero +39 011 0923200 oppure all'indirizzo di posta elettronica sedeto@computershare.it.

Per quanto sopra detto, i titolari del diritto di voto che intendano partecipare all'Assemblea devono conferire al Rappresentante Designato apposita delega, ai sensi dell'art.135-undecies del TUF,

contenente istruzioni di voto sulle materie all'ordine del giorno. La delega al Rappresentante Designato potrà essere conferita entro la fine del 2° giorno di mercato aperto precedente la data dell'Assemblea e, quindi, entro il 17 ottobre 2024, con le modalità indicate e utilizzando lo specifico modulo che sarà disponibile sul sito internet della Società www.unipol.it Sezione Governance/Assemblea degli Azionisti/Assemblea Straordinaria 21 ottobre 2024, riportante altresì le modalità utilizzabili per notificare le deleghe in via elettronica nonché per revocare, entro il termine suddetto, le deleghe e le relative istruzioni di voto eventualmente già conferite. La delega al Rappresentante Designato potrà essere trasmessa entro le ore 12.00 del 18 ottobre 2024 nel caso venga utilizzato lo specifico applicativo web predisposto e gestito direttamente da Computershare S.p.A., attraverso il quale sarà possibile procedere alla compilazione guidata del modulo di delega e delle istruzioni di voto.

La delega ha effetto solo se siano conferite istruzioni di voto.

Allo stesso Rappresentante Designato possono essere conferite anche deleghe e/o subdeleghe ai sensi dell'art. 135-novies del TUF, in deroga all'art. 135-undecies, comma 4, del TUF medesimo, utilizzando il modulo disponibile sul sito internet della Società, che dovrà pervenire a Computershare S.p.A. entro le ore 12.00 del 18 ottobre 2024.

Gli Azionisti titolari di azioni in deposito presso la Società potranno partecipare all'Assemblea, **esclusivamente tramite Rappresentante Designato**, previa comunicazione trasmessa all'indirizzo di posta elettronica certificata segreteria generale@pec.unipol.it oppure tramite fax al n. +39 051 7096713, ovvero telefonicamente al n. +39 055 5095308.

Si ricorda agli Azionisti che per questa Assemblea non sono previste procedure di voto per corrispondenza o con mezzi elettronici.

Documentazione e informazioni

L'avviso di convocazione integrale dell'Assemblea, reperibile sul sito *internet* della Società (www.unipol.it Sezione *Governance/Assemblea degli Azionisti/Assemblea straordinaria del 21 ottobre 2024*), contiene tutte le informazioni e le istruzioni di dettaglio sui diritti esercitabili dagli Azionisti, con riguardo alla partecipazione e rappresentanza in Assemblea, al diritto di porre domande, alla presentazione di proposte individuali sulle materie all'ordine del giorno dell'Assemblea e al diritto di recesso, nonché le informazioni sul capitale sociale e diritti di voto.

L'*intera* documentazione relativa agli argomenti posti all'ordine del giorno – ivi compresa la relazione illustrativa del Consiglio di Amministrazione e le relative proposte di delibera, il progetto di fusione, l'ulteriore documentazione prevista dall'art. 2501-septies cod. civ. – è messa a disposizione del pubblico presso la sede sociale e pubblicata nel citato sito *internet* della Società, nonché sul sito di stoccaggio autorizzato *eMarket Storage* (www.emarketstorage.com), ai sensi e nei termini di legge, **in data odierna**; essa sarà trasmessa a coloro che ne faranno richiesta.

Di tale documentazione gli Azionisti potranno ottenere copia.

Bologna, 20 settembre 2024

Il Presidente del Consiglio di Amministrazione
Carlo Cimbrì

www.unipol.it

INTESA SANPAOLO VENDE

in Cornaredo (MI) – Via Milano, 95
unità immobiliare ad uso ex filiale di circa 522 mq. lordi
ubicata al piano terra, interrato e primo

Data-room dal 26 settembre 2024
Scadenza invio offerte 16 ottobre 2024

Per informazioni consultare il sito proprietà.intesasampaolo.com
oppure chiamare i numeri 02/41278889

Intesa Sanpaolo S.p.A. Sede Legale: Piazza S. Carlo, 156 10121 Torino Sede Secondaria: Via Monte di Pietà, 8 20121 Milano Capitale Sociale Euro 10.368.870.930,08 Registro delle Imprese di Torino e Codice Fiscale 00799960158 Rappresentante del Gruppo IVA "Intesa Sanpaolo" Partita IVA 11991500015 (IT11991500015) N. Iscr. Albo Banche 5361 Codice ABI 3069.2 Aderente al Fondo Interbancario di Tutela dei Depositi e al Fondo Nazionale di Garanzia. Capogruppo del gruppo bancario "Intesa Sanpaolo" iscritto all'Albo dei Gruppi Bancari.

INTESA SANPAOLO VENDE

in in Siena Via di Città 23/Piazza del Campo
Unità immobiliari ad uso ex filiale ai piani T e 1° e magazzino
ai piani T e S4 per complessivi mq 385 lordi

Data-room dal 25 settembre 2024
Scadenza invio offerte 22 ottobre 2024

Per informazioni consultare il sito proprietà.intesasampaolo.com
oppure chiamare il numero 02/41278889

Intesa Sanpaolo S.p.A. Sede Legale: Piazza S. Carlo, 156 10121 Torino Sede Secondaria: Via Monte di Pietà, 8 20121 Milano Capitale Sociale Euro 10.368.870.930,08 Registro delle Imprese di Torino e Codice Fiscale 00799960158 Rappresentante del Gruppo IVA "Intesa Sanpaolo" Partita IVA 11991500015 (IT11991500015) N. Iscr. Albo Banche 5361 Codice ABI 3069.2 Aderente al Fondo Interbancario di Tutela dei Depositi e al Fondo Nazionale di Garanzia. Capogruppo del gruppo bancario "Intesa Sanpaolo" iscritto all'Albo dei Gruppi Bancari.

INTESA SANPAOLO VENDE

in Napoli (NA) via Santa Brigida 62-63
unità immobiliare ad uso commerciale sita ai piani terra,
primo ed interrato di complessivi mq. 646 lordi

Data-room dal 27 settembre 2024
Scadenza invio offerte 22 ottobre 2024

Per informazioni consultare il sito proprietà.intesasampaolo.com
oppure chiamare il numero 02/41278889

Intesa Sanpaolo S.p.A. Sede Legale: Piazza S. Carlo, 156 10121 Torino Sede Secondaria: Via Monte di Pietà, 8 20121 Milano Capitale Sociale Euro 10.368.870.930,08 Registro delle Imprese di Torino e Codice Fiscale 00799960158 Rappresentante del Gruppo IVA "Intesa Sanpaolo" Partita IVA 11991500015 (IT11991500015) N. Iscr. Albo Banche 5361 Codice ABI 3069.2 Aderente al Fondo Interbancario di Tutela dei Depositi e al Fondo Nazionale di Garanzia. Capogruppo del gruppo bancario "Intesa Sanpaolo" iscritto all'Albo dei Gruppi Bancari.



BNP PARIBAS
REAL ESTATE

INVESTMENT MANAGEMENT

**AVVISO AI BENEFICIARI DELLA LIQUIDAZIONE
DEL FIA "IMMOBILIARE DINAMICO"**

Si informa che, in data odierna, è disponibile sul sito internet di BNP Paribas REIM Italy SGR p.A. ("SGR") un aggiornamento alla comunicazione del 16 giugno 2024, pubblicata sempre sul proprio sito internet, relativo agli impegni assunti dalla SGR in merito alla gestione di alcune attività e passività residue del FIA (<https://reim.bnpparibas.com/it/soluzioni-di-investimento/i-fondi-per-gli-investitori-privati>).

Milano, 20 settembre 2024

BNP Paribas REIM SGR p. A.
Piazza Lina Bo Bardi, 3 - 20124 Milano

<https://reim.bnpparibas.com/it>

24ORE
PROFESSIONALE

Top24
Fisco

Scegli
il TOP.

Innovativo, completo,
intelligente. Il sistema
informativo per
i professionisti del fisco,
in due versioni.

top24fisco.it



Master Contabilità e Fisco

Più che un Master, un percorso per la tua crescita.



sole24oreformazione.it

Il Sole
24 ORE

GRUPPO 24ORE

Sole
24 ORE
Formazione

24ORE
PROFESSIONALE

Modulo24

Specializzati
in ciò che conta.
modulo24.com/fisco

Finanza & Mercati

PARTERRE

GLI SCIOPERI

Samsung in India e i divieti di protesta

Vietato manifestare. Vietato gridare slogan. Vietato fare comizi. Sono riassumibili grossomodo così le richieste avanzate dal top management della controllata indiana di Samsung a un tribunale del Tamil Nadu. Il bersaglio sono i sindacalisti che stanno guidando lo sciopero in uno dei due stabilimenti locali del colosso coreano, quello di Sriperumbudur, non lontano da Chennai, dove lavorano 1.800 dipendenti, di cui un migliaio aderiscono alla protesta. Un'agitazione che sta dando grattacapi a molti. In primis a Samsung che in India fattura 12 miliardi di dollari, di cui circa un terzo dallo stabilimento in sciopero. Quindi al primo ministro Narendra Modi, che fa della capacità di attirare investimenti dall'estero uno dei cardini della sua politica economica. E infine al chief minister del Tamil Nadu, che deve bilanciare considerazioni pratiche (Sriperumbudur pullula di multinazionali e un contagio sarebbe pericoloso), e analogiche, visto che di nome fa MK Stalin. *(Ma.Mas.)*

SERVIZI DIGITALI PER LA MOBILITÀ

Hlpy cresce in Germania con un round da 18 milioni

Viaggerà anche sulle autobahn il business di hlpy, la scale up italiana specializzata in servizi di assistenza stradale e per la mobilità completamente digitalizzati. L'ingresso in capitale di Nextalia sgr, insieme con i soci Alkemia Capital, The Techshop capital, Cdp Venture Capital e Simest, ha permesso di condurre in porto una raccolta di 18 milioni di euro. Un Series B - composto per 80% da aumento di capitale e per 20% da finanziamenti a lungo termine - che ha sostenuto l'acquisizione di Hesa Solutions (conosciuta sul mercato con il marchio MySchleppApp), una delle principali società di assistenza stradale digitale in Germania, con tassi di crescita annui superiori al 130%. Hlpy, a valle di questa operazione, prevede a sua volta di triplicare quest'anno i volumi dell'esercizio 2023 (l'anno scorso la crescita organica è stata comunque del 157%), proiettando l'Ebitda verso un risultato positivo. *(M.Me.)*

AUTOMOTIVE

B4 Investimenti Sgr rileva il gruppo Ferper

B4 Investimenti Sgr rileva la maggioranza del gruppo Ferper Springs con le controllate messicane e statunitensi. Il gruppo Ferper è un player di riferimento nella produzione e commercializzazione di componenti metalliche destinate prevalentemente a prodotti "safety critical" per il settore automotive. L'operazione mira a realizzare un ambizioso progetto di sviluppo, assieme a un significativo piano di investimenti e a un rafforzamento della squadra manageriale.

Nello specifico, l'obiettivo del piano industriale, nell'ipotesi di una parziale crescita per linee esterne, è di triplicare il giro d'affari del gruppo nel medio termine, puntando ad un fatturato potenzialmente nell'ordine di 40-50 milioni con un Ebitda prossimo ai 10 milioni. Con l'operazione, B4 Investimenti conclude il ciclo di investimenti di B4 H II - Fondo EuVECA e si prepara al prossimo lancio, tendenzialmente nelle prossime settimane, del suo terzo fondo di private equity. *(C.Fe.)*

PLUS24

Focus sulla previdenza complementare

Plus24

DOMANI IN EDICOLA
Plus24 è il settimanale dedicato al risparmio

Rilanciare la previdenza complementare in un paese dove il rapporto tra lavoratori e pensionati è sempre più prossimo alla parità e la spesa pubblica per le pensioni supera i 300 miliardi di euro. Se ne discute da fine agosto al ministero del Lavoro, fra esperti e sui giornali. Come fare? Sul tavolo ci sono alcune proposte, come la strategia del silenzio-assenso che, a quanto si sa, potrebbe essere attivata a breve. Se ne parla su Plus24 in edicola domani.

Due le proposte per dare una spinta: il silenzio-assenso non soltanto per i neoassunti (attualmente in vigore) ma anche per coloro che hanno lasciato in passato il Tfr in azienda; la seconda proposta, avanzata dal sottosegretario al Lavoro Claudio Durigon, è il conferimento obbligatorio del 25% della "liquidazione" al fondo pensione.

Leonardo-Rheinmetall, alleanza verso i primi contratti in Italia

Difesa

Costituzione della joint venture negli armamenti terrestri entro fine ottobre

Maxi-commessa del valore previsto di 23,2 miliardi nell'arco di un decennio

Gianni Dragoni

A metà ottobre la firma degli accordi definitivi, entro fine ottobre la costituzione della joint venture paritetica negli armamenti terrestri. Questo l'orizzonte temporale di Leonardo e Rheinmetall, per la conclusione dei negoziati necessari a rendere operativa l'intesa preliminare siglata il 3 luglio.

La jv, che avrà sede in Italia, è concepita per gestire i futuri contratti di produzione dei nuovi carri armati pesanti (Mbt) e dei nuovi veicoli corazzati di fanteria (Aifv o Aics) per l'Esercito italiano. Una maxi-commessa del valore previsto di 23,2 miliardi di euro nell'arco di un decennio, con oneri a carico del ministero della Difesa italiano.

Ma l'operazione ha anche un altro risvolto. Segna la nascita di un'alleanza a livello europeo con l'obiettivo di rafforzare la base industriale, molto frammentata soprattutto negli armamenti terrestri. «Consideriamo questo accordo un contributo fondamentale verso la creazione di uno spazio della difesa europeo», ha detto Roberto Cingolani, a.d. di Leonardo, quando il 3 luglio ha firmato il Memorandum of understanding con l'a.d. di Rheinmetall, Armin Pappeger.

Secondo i programmi, i prodotti della jv, basati sul carro Panther sviluppato da Rheinmetall (non è ancora in fase di industrializzazione) e sul veicolo corazzato Lynx del



gruppo tedesco, già operativo e venduto tra l'altro all'Ungheria, saranno «italianizzati»: il 60% del lavoro verrà assegnato in Italia.

All'interno di questo schema, nei colloqui tra Leonardo e Rheinmetall si discute di una ripartizione del lavoro del 50% a ciascuno dei due gruppi, quindi ci saranno anche altre aziende italiane che avranno ricadute dalla super-commessa dell'Esercito. In Italia opera anche una controllata industriale del gruppo di Duesseldorf.

In una seconda fase l'ambizione è quella di esportare i prodotti della jv, fino a consentire a Leonardo e all'industria italiana la partecipazione al programma del futuro carro armato pesante «europeo», detto MgcS (Main ground combat system) o Mbt (Main battle tank), annunciato da Francia e Germania, i paesi con le industrie leader in questo settore. Oltre a Rheinmetall, gli attori principali sono un'altra azienda tedesca, la Krauss-Maffei Wegmann che costruisce il Leopard, e la francese Nexter (carro Leclerc), riunite attraverso la holding olandese Knds. Fuori dalla Ue, c'è la britannica Bae Systems.

La jv che Leonardo e Rheinmetall intendono costituire darà vita a una

Carro armato.
Il Panther KF51 prodotto da Rheinmetall

© RIPRODUZIONE RISERVATA

collaborazione industriale, avrà una dotazione di personale ma non verranno apportati stabilimenti industriali, le commesse saranno realizzate nelle fabbriche dei due gruppi, in Italia soprattutto Oto Melara e la divisione elettronica di Leonardo. Inizialmente la costituzione della jv era stata ipotizzata per fine settembre. I due partner stanno negoziando la ripartizione del lavoro. Al gruppo Leonardo dovrebbe essere assegnata la costruzione delle torrette, dell'elettronica e delle trasmissioni. Le trattative sono seguite da vicino dal segretario generale della Difesa e direttore nazionale degli armamenti, generale Luciano Portolano, che ha detto al Sole 24 Ore: «Sto facendo pressione su Leonardo perché entro ottobre venga costituita la jv e, vista l'urgente necessità dell'Esercito, entro fine anno sia firmato il primo contratto, che riguarderà pochi veicoli da assegnare alle unità operative».

Secondo lo schema della Difesa, i primi mezzi che verranno comprati saranno forniti direttamente dalla Germania, dovrebbero essere veicoli corazzati Lynx.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

© RIPRODUZIONE RISERVATA

ELICA VENDE IN INDIA

Elica incassa 8,2 milioni da Whirlpool India per la cessione del 4,78% detenuto nella partecipata indiana Elica PB Whirlpool Kitchen Appliances. Al

perfezionamento, Elica resterà azionista con l'1,59%. Contestualmente, sono stati siglati con Elica PB India nuovi accordi di licenza di uso del marchio sul territorio indiano.

BlackRock in lizza per conquistare il 48% di Medea dal fondo Marguerite

Infrastrutture

Operazione pronta a partire, interessati all'asset molti investitori istituzionali

Italgas controlla con il 52% Il valore d'impresa potrebbe avvicinare i 500 milioni

Cheo Condina

Il fondo Marguerite avvia la cessione del 48% di Medea, la società del gruppo Italgas che negli ultimi anni, con uno sforzo importante e circa 350 milioni di investimenti, ha avviato la “metanizzazione” della Sardegna. L'operazione, su cui erano circolate indiscrezioni rilanciate dal Sole 24 Ore già a inizio estate, è ormai pronta a partire e stando alle prime indicazioni, ha riscosso interesse tra vari investitori istituzionali, a partire da soggetti come Blackrock o Marubeni, che già l'anno scorso avevano puntato con decisione la rete gas messa in vendita da Iren ma poi ritirata dal mercato.

È chiaro come in questo momento l'attenzione degli addetti ai lavori sia concentrata soprattutto sulla partita per la fusione tra Italgas e 2i Rete Gas. Tuttavia, tutto il mondo della distribuzione gas resta in profondo movimento, sia perché alcuni operatori hanno deciso di alleggerire sempre più il peso del metano nel proprio portafoglio di business

(per esempio A2A, che sta trattando con Ascopiave la cessione di 490mila punti di riconsegna in Lombardia) sia perché anche il mondo dei fondi ha ormai regole sempre più stringenti per detenere asset di questo tipo.

Il valore d'impresa di Medea, che ha chiuso il 2023 con ricavi per 40 milioni e un Ebitda di quasi 26 milioni, potrebbe avvicinarsi a mezzo miliardo di euro, anche se ipotizzare numeri in questa fase preliminare potrebbe essere prematuro. La società, controllata da Italgas con quasi il 52%, è presente, in maniera totale o parziale, in 24 dei 38 bacini in cui è suddivisa l'isola compresi i capoluoghi Cagliari, Sassari, Nuoro, Oristano e Olbia. L'impegno del gruppo guidato da Paolo Gallo, che ha fortemente creduto in questo progetto, è cominciato nel 2018: da allora ha investito circa 350 milioni di euro che hanno permesso di realizzare e trasformare digitalmente 2.725 chilometri di reti e 94 depositi criogenici di gas naturale liquefatto. Tutte infrastrutture che già nel 2020 hanno abilitato l'arrivo della prima molecola di metano nell'unica regione fino a quel momento priva del gas naturale: oggi sono 104 i Comuni e oltre 52.000 i clienti serviti.

Un percorso importante, al quale ha contribuito anche il fondo Marguerite II, partecipato dalla Bei e da alcuni dei principali istituti europei di promozione nazionale (Cassa Depositi e Prestiti, la francese Caisse des Dépôts Group, la polacca Bgk la tedesca KfW e la spagnola Ico). La mission di Marguerite è, più in generale, soste-



Riassetto. Parte il processo per la vendita del 48% del gruppo Medea

IN CIFRE

350

Milioni di investimenti

Medea è la società del gruppo Italgas che negli ultimi anni ha investito circa 350 milioni per la “metanizzazione” della Sardegna

104

I Comuni

Oggi Medea serve 104 Comuni e oltre 52.000 clienti in 24 dei 38 bacini in cui è suddivisa la Sardegna

nere progetti in settori chiave come energia, rinnovabili, trasporti e infrastrutture digitali per contribuire all'attuazione delle principali politiche comunitarie in materia. Nel 2019 aveva riconosciuto in Medea un progetto meritevole di attenzione e di investimento e dopo avere versato un ticket iniziale, ha contribuito alla crescita della società e della rete gas in Sardegna con successivi aumenti di capitale, che hanno portato il fondo all'attuale 48%, ora in vendita. L'obiettivo è un processo che valorizzi a pieno la partecipazione in Medea e che, al tempo stesso, proceda in tempi sufficientemente rapidi, magari anticipando il possibile arrivo sul mercato delle potenziali eccedenze Antitrust legate al consolidamento tra Italgas e 2i Rete Gas, operazione che appare ormai in dirittura d'arrivo.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Green Arrow entra nel mercato immobiliare con il fondo Mi.To.

Real Estate

Raggiunto il primo closing di 40 milioni, il target è 150 milioni in 18 mesi

Laura Cavestri
MILANO

Green Arrow Capital, tra i maggiori operatori negli investimenti alternativi e sostenibili, entra nell'immobiliare con il lancio del Fondo “Mi.To Real Estate Investment Fund”, dedicato al mercato Real Estate residenziale mid-size principalmente a Milano e Torino, sempre con un approccio orientato all'investimento sostenibile, tecnologico e alla riqualificazione urbana.

Rivolto a investitori privati e istituzionali, il Fondo Mi.To si pone un obiettivo di raccolta di 150 milioni nei prossimi 18 mesi, con un prodotto di investimento le cui caratteristiche risultano uniche nell'asset class Real Estate ed è arrivato al primo closing, raggiungendo il target di 40 milioni che si traduce in un progetto di sviluppo residenziale all'avanguardia nel cuore del capoluogo lombardo.

Il Fondo Mi.To beneficia dell'expertise nel Real Estate maturata da Crea.Re Advisory, società dedicata esclusivamente al supporto del Fondo e con oltre 300 milioni di investimenti effettuati a partire dal 2017. L'approccio Esg di Green Arrow Capital è implementato anche nel Fondo Mi.To, che ha come

focus progetti di riqualificazione urbana residenziale a impatto ambientale contenuto con edifici a basse emissioni, prediligendo l'uso di energia rinnovabile, design e materiali sostenibili, creando spazi verdi per la comunità.

Mi.To Real Estate Investment Fund ha raccolto notevole interesse presso la clientela privata grazie anche alla possibilità di accedere anticipatamente al processo di vendita delle unità immobiliari realizzate negli investimenti del Fondo, permettendo quindi, oltre ad ottenere potenziali rendimenti double digit sul capitale investito, anche di concretizzare investimenti diretti nel Real Estate sottostante.

«Si tratta di un primo passo - ha detto Alessandro Di Michele, managing partner e general manager di Green Arrow Capital - per diventare protagonisti anche in questa asset class dal grande potenziale, dove garantiremo creazione di valore e importanti ritorni ai nostri investitori, realizzando progetti di riqualificazione urbana sostenibile e tecnologicamente innovativi sull'asset geografico Milano-Torino».

«Questa partnership - ha aggiunto Pierpaolo Fraudataro, ceo di Crea.Re Advisory - rappresenta uno step fondamentale del nostro percorso di crescita, nonché l'opportunità di valorizzare le nostre competenze di origination, structured finance e real estate management. Crediamo fermamente che il nostro approccio digitale al mondo del real estate sul segmento residenziale mid-size».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Il Sole
24 ORE **FT** FINANCIAL TIMES **sky** **tg24**

1-3 OTTOBRE | 14:00

EVENTO DIGITAL

NEW MARKETS, GLOBAL TRADE SHIFTS

Quali sono le **prospettive** del Made in Italy in un contesto geopolitico sempre più difficile? Qual è lo stato di salute dei **settori chiave**? Come influirà sul nostro export il risultato delle **elezioni statunitensi**? La **Cina** è solo un temibile concorrente o vi sono possibilità di collaborazione? Quali prospettive si aprono sul **mercato africano**? Scoprilò seguendo la tre giorni del **Made in Italy Summit**, l'evento dedicato al “brand Italia” firmato **Il Sole 24 Ore**, **Financial Times** e **Sky TG24**.



Inquadra il QR Code e scopri di più

24oreventi.com/madeinitalysummit2024

Made in Italy Summit 2024

Main Partner

BPER:

enel

FFM

Fondazione Fiera
Milano

illimity

KPMG

MICS
Made in Italy
Circolare e Sostenibile

prysmian

SACE

simest
gruppo cdp

UniCredit

Official Partner

FINCANTIERI

MODA

IBSA



PHILIP MORRIS ITALIA

Event Partner

UnipolSai
ASSICURAZIONI

Con il patrocinio

ASSOCAMERESTERO
ASSOCIAZIONE DELLE CAMERE DI
COMMERCIO ITALIANE ALL'ESTERO



Un Evento di

24 ORE
EVENTI

FT LIVE

Finanza & Mercati

Volkswagen, voci di 30mila tagli e adesso interviene il Governo

Auto/1

Secondo Manager Magazin gli esuberi in arrivo potrebbero raddoppiare

L'indiscrezione nasce da una dichiarazione del Ceo fatta a pochi collaboratori

Alberto Annicchiario

Non 15mila come era trapelato solo qualche giorno fa, ma addirittura 30mila. Poche righe in un articolo online di approfondimento di Manager Magazin, pubblicazione del gruppo Spiegel, sono bastate a spargere il terrore tra i circa 130mila dipendenti del brand Volkswagen, poco più di un terzo di tutti i dipendenti del gruppo in Germania. Manager Magazin ha scritto, in un articolo dal

titolo «La vera dimensione dei problemi Vw», che Volkswagen potrebbe tagliare fino a 30 mila posti di lavoro in Germania. Praticamente un quarto della forza lavoro del marchio che dà il nome al gruppo. I tagli riguarderebbero anche il settore ricerca e sviluppo. In realtà la cifra fa parte di una indiscrezione che attribuisce questa dichiarazione al ceo del primo produttore automobilistico europeo, Oliver Blume. Diversi mesi fa Blume avrebbe affermato «in una cerchia ristretta», secondo Manager Magazin, di ritenere che la riduzione di 30mila posti di lavoro in Germania fosse realistica, nel lungo termine.

Una cifra «senza fondamento» e una semplice «sciocchezza», l'ha definita il consiglio di fabbrica della Volkswagen, l'organismo sindacale interno. Tutto questo quando manca meno di una settimana al via alle trattative tra azienda - che vuole mettere fine dopo un trentennio agli accordi sulla sicurezza del lavoro (i contratti sarebbero stati tutelati fino al 2029) - e rappresentanza dei lavoratori. Nelle

scorse settimane fonti del management avevano rivelato a Bloomberg un piano di austerità che potrebbe includere 15mila licenziamenti (cifra non smentita) ma anche la chiusura di alcuni stabilimenti. In un recente intervento, il cfo del gruppo Vw, Arno Antlitz, aveva spiegato che «mancano le vendite di circa 500mila auto, pari a circa due stabilimenti. Il mercato non c'è più». Lo stesso Antlitz, commentando i conti del primo semestre, con utili in calo, aveva avvisato che la spesa per gli investimenti nel periodo 2025-2029 sarà ridotta a circa 165 miliardi di euro dai 180 miliardi del periodo 2024-2028. Decisioni tanto drastiche, senza precedenti negli 87 anni di vita di Volkswagen, sono dovute al fatto che il piano di ristrutturazione dei costi da 10 miliardi

Il sindacato interno smentisce e sostiene che la notizia è «senza fondamento» e una semplice «sciocchezza»

MOODY'S: BANCHE UE SOLIDE
Le banche europee hanno una capitalizzazione capace di assorbire un significativo deterioramento della qualità dei prestiti al settore

immobiliare commerciale. È quanto emerge da uno stress test condotto da Moody's sui 21 istituti con maggior esposizione al comparto: i risultati evidenziano

che i coefficienti Cet 1 di tutte le banche rimarrebbero al di sopra delle soglie minime anche in uno scenario di «grave shock sulla qualità del credito».



In crisi. Un operaio applica il badge con il logo Vw (Reuters/Fabian Bimmer)

STRATEGIE

Ipotesi Nio per il sito Audi in Belgio

Potrebbe essere il costruttore premium cinese Nio il player interessato a rilevare la fabbrica Audi di Bruxelles. L'indiscrezione è stata diffusa dall'agenzia di stampa belga De Tijd. L'impianto, a rischio chiusura per la bassa domanda di auto elettriche, impiega 3mila operai ed è

tecnologicamente avanzato. Nio, come altri costruttori cinesi, cerca siti ove produrre per evitare i dazi doganali dell'Ue. La casa di Shanghai è presente nel Nord dell'Europa, ma intende espandersi.

—Al.An.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Ad agosto brusco calo delle immatricolazioni, crollano le auto elettriche

Auto/2

I modelli elettrici hanno perso il 36% rispetto allo stesso mese del 2023

Filomena Greco

TORINO

Beda Romano

BRUXELLES

Le gravi difficoltà del settore automobilistico europeo, evidenziate anche dagli ultimi dati di vendita, stanno provocando tensioni sia tra i Paesi membri che tra le case automobilistiche. Due temi si rivelano particolarmente controversi: la riduzione delle emissioni nocive delle vetture e i gli eventuali dazi da imporre sulle auto elettriche cinesi. Le posizioni sono divergenti, col rischio di indebolire l'Unione europea nel suo confronto con i concorrenti internazionali.

L'appello dell'Acea: «Il mercato non decolla, servono misure urgenti sui nuovi limiti alle emissioni»

Sul primo fronte ha preso posizione ieri l'ACEA. L'associazione delle case automobilistiche ha chiesto «aiuti urgenti» da parte delle autorità comunitarie per affrontare i nuovi limiti relativi alle emissioni delle auto che entreranno in vigore nel 2025. La regola detta CAFE (dall'inglese Corporate Average Fuel Economy) impone alle flotte una media annua di gas nocivi. Negli anni passati gli obiettivi sono stati raggiunti grazie al miglioramento dei motori termici.

Il recente calo delle vendite di auto elettriche fa temere che nel 2025 l'obiettivo non venga rispettato. Si parla di possibili multe per un totale di 13 miliardi di euro, nel caso i limiti fossero oltrepassati. L'ACEA chiede quindi un sostegno all'Unione europea. Di avviso diverso è Stellantis che nei giorni scorsi ha preso le distanze dall'associazione di categoria: «Tutti conoscono le regole da molto tempo. Tutti hanno avuto modo di prepararsi», ha detto il presidente della società Carlos Tavares.

Il dibattito pubblico mette in lu-

ce posizioni diverse. Ci sono coloro che vorrebbero rivedere le regole sulle emissioni nocive, e anche rinviare la messa al bando delle auto con motore termico, attualmente prevista nel 2035; ed altri che guardano agli investimenti effettuati finora, alle tendenze di lungo periodo e che temono di perdere la battaglia tecnologica con gli americani e gli asiatici. Per ora, Bruxelles temporeggia.

Lo stesso confronto per certi versi riguarda i Paesi membri che stanno valutando se e come introdurre dazi sulle auto elettriche cinesi (si veda Il Sole 24 Ore del 5 luglio). Il commissario Valdis Dombrovskis ha incontrato ieri il suo omologo cinese Wang Wentao nel tentativo di trovare un compromesso. «Entrambe le parti hanno ribadito la loro volontà politica di perseguire e intensificare gli sforzi per trovare una soluzione reciprocamente accettabile», ha detto l'ex premier lettone.

La Germania e la Spagna premono per evitare una guerra commerciale e l'adozione di dazi, mentre la Francia, la Polonia e l'Italia appaiono sul fronte opposto. In un voto atteso nelle prossime settimane i Paesi membri dovranno dire la loro. Secondo le regole comunitarie, per bloccare le tariffe decise dalla Commissione europea è necessaria una maggioranza qualificata contraria.

Intanto, proprio ieri gli ultimi dati pubblicati sempre dall'ACEA hanno mostrato una brusca frenata ad agosto del mercato europeo, con vendite in calo del 16,5% annuo. Da inizio anno le immatricolazioni restano positive, ma solo dell'1,7% sul 2023. I modelli elettrici hanno perso il 36% rispetto ad agosto 2023, mentre da gennaio il calo è del 5,5%, con una riduzione della quota di mercato di un punto (14%).

La quasi totalità delle case produttrici registra cali importanti, con Stellantis a -28,7% rispetto allo stesso mese del 2023 e una flessione del 3,3% rispetto al periodo gennaio-agosto dell'anno scorso. Pesa la frenata del mercato più importante, la Germania, che rispetto ad agosto 2023 vede calare le immatricolazioni del 27,8%, seguono la Francia (-24,3%) e la stessa Italia (-13,4%). Più contenute le frenate in Spagna (-6,5%) e nel Regno Unito (-1,3%).

© RIPRODUZIONE RISERVATA

È vietata la divulgazione, pubblicazione o distribuzione in tutto o in parte, direttamente o indirettamente, negli Stati Uniti d'America, in Australia, in Canada, in Giappone o in qualsiasi altro Paese in cui la distribuzione o la pubblicazione non sarebbero conformi alla legge (i "Paesi esclusi").

Più forti insieme.

unieuro FNAC DARTY

Aderisci all'Offerta Pubblica di Acquisto e di Scambio di Fnac Darty e partecipa alla creazione di un **leader europeo nell'elettronica di consumo**, degli elettrodomestici, dei prodotti editoriali e dei servizi.

Se possiedi azioni di Unieuro, aderisci all'Offerta Pubblica di Acquisto e Scambio

Riceverai :
l'equivalente di
€12,0*
per azione

corrisposti con €9 in denaro e 0,10 azioni di Fnac Darty

Realizzerai :
il **42%** in più**

Per aderire all'OPAS hai tempo fino al **25 ottobre 2024**.
Contatta subito la tua banca o il tuo intermediario finanziario!

Per informazioni e richieste relative all'offerta chiama il numero verde **800.123.792** e +39 06 45212906 per chiamate fuori dall'Italia.

unieuro

*sulla base del prezzo di chiusura dell'azione Fnac Darty del 15 luglio 2024
**rispetto al prezzo ufficiale delle Azioni Unieuro al 15 luglio 2024

Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Prima di aderire all'Offerta e di assumere qualsiasi decisione relativa all'investimento in azioni Fnac Darty, al fine di comprendere appieno i potenziali rischi e benefici connessi a tale decisione, si raccomanda di leggere attentamente il Documento di Esenzione e il Documento di Offerta disponibili, tra l'altro, presso la sede di Fnac Darty, in rue des Bateaux-Lavoirs, n. 9, ZAC Port d'Ivry, 94200 Ivry-sur-Seine (Francia), sul sito internet di Fnac Darty, www.fnacdarty.com e sul sito internet di Unieuro, www.unieurospa.com. Il presente messaggio pubblicitario e le informazioni in esso contenute non sono destinati alla distribuzione negli Stati Uniti (compresi i suoi territori e possedimenti, qualsiasi stato degli Stati Uniti e il Distretto di Columbia) (gli "Stati Uniti"). Questo documento non costituisce, né fa parte di alcuna offerta di vendita o scambio, né di alcuna sollecitazione di offerta per acquistare strumenti finanziari negli Stati Uniti. I titoli di Fnac Darty non sono stati e non saranno registrati ai sensi dello U.S. Securities Act e non possono essere offerti o venduti negli Stati Uniti in assenza di registrazione o di un'esenzione applicabile da, o in un'operazione non soggetta a, i requisiti di registrazione dello U.S. Securities Act. Non vi è intenzione di registrare gli strumenti finanziari qui menzionati negli Stati Uniti o di effettuare un'offerta pubblica di tali strumenti finanziari negli Stati Uniti.

Speciale SISTEMI DI SOLLEVAMENTO, ELEVAZIONE E MOVIMENTAZIONE - Realtà Eccellenti

I vantaggi di associarsi ad Aisem

Andando ad Aisem e al sistema Anima, le aziende sono parte attiva nell'evoluzione del settore e tramite la federazione interagiscono con le istituzioni, sostenendo le proprie esigenze ai tavoli decisionali, cogliendo anticipazioni e prospettive, e aggiornando in modo

costante e puntuale le proprie competenze. Occasioni di visibilità su media e stampa per i temi e le iniziative del comparto, momenti di incontro e confronto sui temi di interesse strategico, momenti di business interassociativi sono alcuni dei vantaggi dell'associarsi.

In costante dialogo con le istituzioni italiane ed europee, l'associazione garantisce il sostegno delle esigenze del comparto nei tavoli decisionali e, grazie alla condivisione di esperienze e buone pratiche, consente alle imprese di cogliere anticipazioni e prospettive e aggiornare

in modo costante e puntuale le competenze. Inoltre, l'associazione offre aggiornamenti e informazioni esclusive sulle novità normative e legislative, i trend dei mercati, tematiche di specifico interesse, oltre che sull'agenda eventi e fiere del settore, corsi, assemblee.



Il partner strategico per l'intralogistica

Aisem: rappresentanza e promozione da oltre trent'anni

Costituita nel 1992 dalla fusione di due unioni imprenditoriali già esistenti all'interno della federazione Anima Confindustria, Aisem (Associazione italiana sistemi di sollevamento, elevazione e movimentazione) raggruppa oltre ottanta aziende del comparto, che insieme rappresentano la quasi totalità della produzione nazionale, di cui il 40% è destinato all'export. A livello europeo, l'associazione rappresenta il Comitato nazionale italiano nell'ambito di FEM (Fédération Européenne de la Manutention), la realtà che dal 1953 riunisce i più prestigiosi costruttori europei del settore e che fu tra le prime organizzazioni in Europa a produrre raccomandazioni tecniche per la costruzione delle macchine, diventando uno dei principali interlocu-

tori del Comitato Europeo di Normazione. Grazie al costante dialogo con enti e istituzioni, Aisem affianca le imprese associate facendosi portavoce delle esigenze del comparto presso i ministeri, gli enti pubblici di controllo e di ricerca e le altre associazioni di categoria, e si occupa di presidiare i temi più importanti grazie al costante monitoraggio del mercato e delle evoluzioni legislativo-normative. Tra le tematiche più seguite dall'associazione rientrano i molti aspetti legati alla digitalizzazione del comparto, che negli ultimi anni ha vissuto una profonda trasformazione, ora anche nell'ottica della rapida evoluzione della dimensione IA. Obiettivo dell'associazione è creare le condizioni che consentano di immettere sul merca-

to prodotti che siano sicuri anche dal punto di vista digitale e che dovranno fornire opportune garanzie nei confronti degli utilizzatori. Aisem promuove inoltre i principi della sostenibilità necessari per realizzare gli obiettivi di transizione green, monitorando gli aggiornamenti in materia e organizzando iniziative finalizzate a garantire la circolazione del know-how. L'associazione si impegna a diffondere la cultura della sicurezza e fornire strumenti concreti per la prevenzione degli infortuni, grazie all'organizzazione di iniziative promozionali come fiere, seminari e convegni. All'attività di divulgazione si affianca un intenso programma di attività dedicate alla formazione e alla diffusione di conoscenze e buone pratiche per il setto-

re del sollevamento e della movimentazione, nell'intento di diffondere e consolidare la cultura della sicurezza e della prevenzione presso costruttori e utilizzatori. A tale scopo, l'associazione collabora da anni con Inail, in un rapporto che ha permesso la realizzazione di importanti progetti e pubblicazioni, tra cui il più recente è la "Guida tecnica per scaffalature porta pallet", presentata nel corso del 2024 in un roadshow itinerante nelle città italiane. La guida tecnica si propone di fornire tutti gli strumenti necessari per gestire nel modo migliore la sicurezza del magazzino, a partire dalla valutazione dei rischi fino ad arrivare al processo di analisi, oltre a chiarire i concetti di pericolo, rischio e valutazione del rischio. Il documento contiene spiegazioni dettagliate per applicare le norme vigenti, con il fine di aiutare non solo gli utilizzatori, ma tutti coloro che hanno a che fare con il magazzino, come manutentori e costruttori. La collaborazione con Inail conferma l'importanza del lavoro di rete tra istituzioni e associazioni di categoria per la diffusione sempre più capillare della cultura della prevenzione, la promozione delle buone pratiche e un impegno costante sul fronte dell'informazione e della formazione.

La nuova generazione di ETV 2i Jungheinrich

Carrelli retrattili compatti, efficienti e sostenibili con tecnologia agli ioni di litio



Diverse varianti di sedili, comandi facilmente accessibili e pratici vani portaoggetti per una migliore ergonomia

Jungheinrich, multinazionale tedesca con sede ad Amburgo e presente in Italia dal 1958, è tra i leader mondiali nella fornitura di soluzioni intralogistiche. Pioniera nell'adozione della mobilità elettrica nel settore, Jungheinrich ha progettato nel corso degli anni soluzioni su misura per rispondere alle specifiche esigenze di qualsiasi magazzino. Tra i prodotti di punta lanciati quest'anno spicca il nuovo carrello a montante retrattile ETV 2i, il cui sviluppo si è basato su un'approfondita analisi di oltre 13.000 impieghi sul campo che ha portato alla definizione di una nuova macchina pensata proprio per essere opportunamente dimensionata alle applicazioni reali. Il nuovo ETV 2i è infatti un carrello pensato per garantire il massimo della flessibilità e dell'efficienza in ogni tipologia di applicazione. Per la nuova generazione di carrelli a montante retrattile, Jungheinrich ha sviluppato inoltre un nuovo sistema di trasmissione e una nuova generazione di inverter. Le varianti disponibili, ETV 214i ed ETV 216i, offrono portate rispettivamente di 1.400 e 1.600 kg con un'altezza massima di sollevamento di 10.700 mm. Grazie a un'ampia gamma di opzioni, il carrello retrattile ETV 2i è pensato per sod-

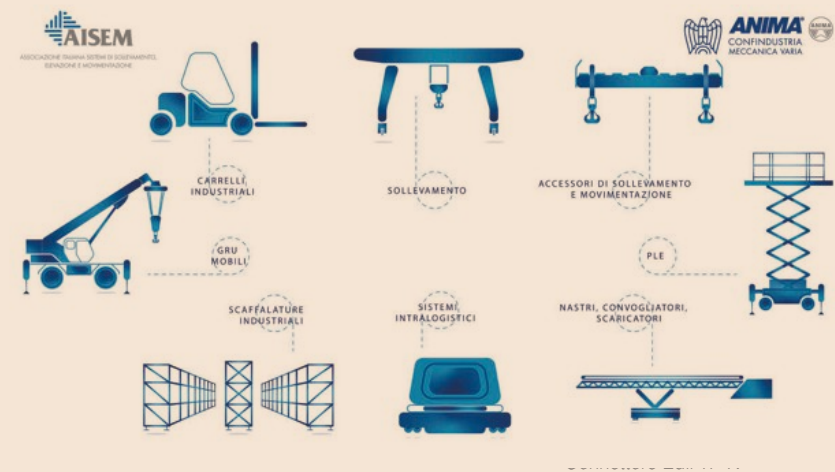
disfare qualsiasi esigenza applicativa, offrendo la tecnologia integrata agli ioni di litio e la comprovata qualità di Jungheinrich. Ponendo l'attenzione sulla tecnologia agli ioni di litio, nelle fasi di progettazione Jungheinrich ne ha posto in primo piano i principali vantaggi, tra cui l'elevata produttività e le dimensioni compatte che rendono il carrello sicuro ed efficiente anche nelle corsie più strette. Inoltre, la batteria agli ioni di litio, disponibile in 2 tagli da 230 Ah e 460 Ah, offre la possibilità di ricarica rapida ed intermedia, garantendo un utilizzo particolarmente flessibile che si adatta alle esigenze dell'operatività di ogni magazzino. I carrelli Jungheinrich con batterie agli ioni di litio assorbono circa il 20% in meno di energia rispetto alle versioni con batterie al piombo-acido. Nella progettazione del

nuovo ETV 2i, giunto alla sua seconda generazione, Jungheinrich ha posto particolare attenzione all'ergonomia. La piattaforma di guida è stata avvicinata al suolo di 10 cm rispetto ai modelli precedenti per garantire maggiore sicurezza e comfort nella salita e discesa da bordo e allo stesso tempo prevedere maggiore spazio nella po-

stazione di guida, a vantaggio dell'operatore. La flessibilità e modularità del nuovo ETV 2i trovano riscontro anche nell'ampia gamma di opzioni che permettono massima libertà di configurazione sulla base delle necessità di ogni singolo utilizzatore. Più varianti di sedili, vani portaoggetti, comandi regolabili per la massima accessibilità e migliore ergonomia solo per fare qualche esempio. Nella definizione della nuova gamma, naturalmente Jungheinrich ha posto in primo piano anche la sicurezza. L'utilizzo intuitivo, la migliore visibilità a 360° grazie al design compatto e alle dimensioni ottimizzate della batteria, i sistemi di assistenza e le opzioni di sicurezza riducono al minimo il rischio di incidenti. È possibile inoltre integrare dispositivi ottici come il Floor-Spot e la SmartStripe, un nuovo device a LED che consente di dotare il carrello di luci di marcia diurna, indicatori di direzione e luci dei freni, il tutto per i massimi livelli di sicurezza passiva. Guardando al futuro Jungheinrich, per arricchire ulteriormente la gamma, ha inoltre annunciato il lancio della nuova serie di carrelli elevatori ETV 3i, progettata per utilizzi a maggiore intensità e maggiori altezze di sollevamento.



Il nuovo ETV 2i garantisce il massimo della flessibilità e dell'efficienza in ogni tipologia di applicazione



Society e Industry 5.0: le iniziative Toyota per la crescita aziendale

Qualificati cambiamenti valoriali, culturali e di strategia aziendale sono gli asset per affrontare le nuove sfide

L'evoluzione e l'affermazione continua della logistica moderna richiedono alle organizzazioni aziendali innovativi investimenti sulle competenze imprenditoriali e sulla cultura aziendale per continuare a crescere" afferma Leonardo Salcerini, Amministratore Delegato di Toyota Material Handling Italia, organizzazione italiana di Toyota Material Handling Europe, specializzata nella progettazione, produzione, e nella realizzazione di soluzioni per la movimentazione interna delle merci, dove la filosofia lean, le metodologie e i sistemi di gestione Toyota sono alla base delle soluzioni e degli standard d'eccellenza. "Nonostante l'andamento "riflessivo" dell'economia italiana la logistica aziendale continua il trend di crescita. Per affrontare con successo le nuove sfide Society 5.0 e Industry 5.0 è assicurare sviluppo e crescita aziendale serve l'introduzione di qualificati cambiamenti valoriali, culturali e di strategia aziendale. Tali cambiamenti sono necessari per la riqualificazione dei modelli di business, per l'efficientamento della gestione aziendale e per l'adeguamento e il miglioramento continuo dell'offerta aziendale. Occorre innovare per andare oltre: il semplice e tradizionale adattamento non basta più! Occorre rendere sempre più flessibile e responsabile l'intera organizzazione aziendale trasformandola in una organizzazione moderna ed avanzata capace di aumentare le conoscenze e aggiornare le competenze di tutti. L'obiettivo principale è il perseguimento della crescita continua aziendale e del capitale umano; elementi indispensabili per affrontare con successo le nuove sfide Society 5.0 e Industry 5.0".

Kotozukuri Japan Experience 2025 e Giochiamo con Toyota 2025 sono le due iniziative messe in campo da Toyota Material Handling Italia. ■ KOTOZUKURI JAPAN EXPERIENCE 2025 Kotozukuri: saper far crescere continuamente la qualità delle esperienze e il valore per il Cliente. Dopo il successo riscontrato nell'organizzazione del viaggio 2024 in Giappone alla scoperta delle innovazioni, delle best practice e della filosofia Toyota Society 5.0 e Industry 5.0 e a seguito delle richieste e delle sollecitazioni da parte di imprenditori e Top Manager, anche per il 2025 Toyota Material Handling propone, per avvicinare aziende e professionisti di ogni settore alle innovazioni applicative delle metodologie e dei sistemi di gestione Toyota, un viaggio di una settimana in Giappone offrendo l'esclusiva opportunità a imprenditori e manager di immergersi, confrontarsi e verificare come con le nuove best

practice Toyota 2025 possano trovare efficace applicazione nelle loro Organizzazioni. Leonardo Salcerini, afferma: "Il viaggio Toyota 2024 è stata un'esperienza molto significativa. Un'opportunità unica, un viaggio imprenditoriale per applicare le nuove soluzioni Toyota alle nostre organizzazioni e identificare nuove iniziative virtuose, vincenti e socialmente innovative. Le nuove iniziative progettate da Toyota e attivate dalle altre aziende giapponesi visitate sono molto utili e di grande ispirazione per identificare i progetti e le opzioni organizzative ed esecutive necessarie per affrontare con successo le inedite sfide della Società 5.0: progetti e iniziative rivoluzionarie per migliorare la vita di tutta la società moderna. Ho visitato dieci aziende diverse,

Giochiamo con Toyota, un gioco di simulazione per conoscere e capire



Daruma, il simbolo della nostra ispirazione



Headquarter Toyota Material Handling

non soltanto Toyota; in tutte queste organizzazioni, vere avanguardie tecnologiche, organizzative e sociali tutti concorrono e collaborano per lo sviluppo dell'automazione, per ridurre l'impatto della manodopera e

cazioni tecnologiche e organizzative del rivoluzionario concetto di Society 5.0.: un concetto nato nel 2016 in Giappone. Una cultura, prevalentemente ignorata in Europa, che integra l'efficienza e l'automazione della produzione con i concetti E.S.G. e social sviluppando un "corpus integrato" di prospettive, progettualità, politiche e processi volti al miglioramento della vita delle persone e dell'intera Società moderna. Benvenuta Società 5.0!".

■ GIOCHIAMO CON TOYOTA 2025 L'esperienza immersiva del gaming innovativo utile per apprendere le vincenti e alternative modalità applicative delle recenti buone pratiche di Toyota e identificare gli effetti benefici delle loro applicazioni nei diversi ambiti organizzativi aziendali. Attraverso l'esperienza simulata del business game Toyota 2025 vengono sviluppate le nuove conoscenze e competenze specifiche orientate all'efficientamento aziendale e all'eliminazione degli sprechi nei processi aziendali. Afferma Stefano Zaccaria Direttore

Marketing Toyota Material Handling Italia: " L'intero programma guidato e assistito dai "sensei" Toyota e dagli specialisti e consulenti senior Toyota, consente e assicura un apprendimento motivante e immersivo, una efficace familiarizzazione e padronanza delle modalità di utilizzo applicativo e di gestione delle più efficaci tecniche di comunicazione e di applicazione delle più innovative tecnologie digitali (IoT, Big Data, Collaborative Robot, Additive manufacturing) ottenendo la massimizzazione degli asset e dei valori esistenti. "Sviluppare le nuove competenze imprenditoriali, manageriali, professionali e tecniche nelle best practice Toyota e nei sistemi di gestione Society e Industry 5.0 Toyota - conclude Leonardo Salcerini - offre un'inedita opportunità per assicurare l'elevazione della qualità aziendale a tutto tondo e totale indispensabile nell'attuale e rallentato contesto economico italiano per continuare a crescere e per generare nuovi vantaggi competitivi e benefici per tutti".

Speciale SISTEMI DI SOLLEVAMENTO, ELEVAZIONE E MOVIMENTAZIONE - Realtà Eccellenti

Logistica, i tavoli di lavoro europei

In costante rapporto con le altre associazioni nazionali ed europee, Aisem rappresenta il Comitato nazionale italiano in FEM, la federazione europea dei produttori di attrezzature per la movimentazione, il sollevamento e lo stoccaggio dei materiali. Tale rapporto consente di collaborare ai tavoli di lavoro riguardanti i temi più importanti per il comparto.

Tra le pubblicazioni più recenti, tramite un position paper FEM si è espressa sulla proposta di restrizione delle sostanze per e polifluoroalchiliche (PFAS) nell'ambito del regolamento REACH (UE) analizzando le conseguenze che le restrizioni PFAS potrebbero causare sul comparto della logistica e avanzando le proposte del settore.

Nel corso del 2024, è prevista la pubblicazione di una guida dedicata al digitale nell'industria della logistica che tratterà la materia nel dettaglio, a partire dalla sicurezza dei prodotti connessi nei confronti degli utilizzatori, fino ad arrivare agli aspetti di compliance che interesseranno i produttori delle tecnologie.



La qualità dei prodotti Demag in Italia: innovazione ed eccellenza garantita

95 anni di soluzioni per la movimentazione industriale in Italia: affidabilità e performance targate Demag

Fondata nel 1819 in Germania e presente in Italia da 95 anni, Demag si distingue come uno dei principali costruttori al mondo di apparecchi di sollevamento performanti ed affidabili: componentistica per carroponti, sistemi di movimentazione sospesi componibili "KBK", azionamenti e componenti per la traslazione. Demag offre quindi una gamma completa di soluzioni intelligenti per la movimentazione di materiali e la logistica, ponendo sempre la qualità e la personalizzazione delle soluzioni al centro dell'offerta.

La gamma di prodotti di Demag spazia infatti dai componenti standard più performanti fino a soluzioni complete e personalizzate, soddisfacendo così le esigenze di clienti in molteplici settori come automotive, aeronautica, edilizia, alimentare e meccanica varia. La reputazione di Demag è costruita sulla fiducia riposta da costruttori, rivenditori ed integratori di prodotti e servizi nel

sollevamento industriale leggero e pesante.

La recente riorganizzazione commerciale di Demag in Italia ha permesso di focalizzare il business verso i rivenditori di equipaggiamento leggero e pesante per il sollevamento e verso i costruttori. L'offerta comprende soluzioni versatili e facili da installare e mantenere come i sistemi di sollevamento leggero "KBK", i paranchi a catena e i set per l'allestimento di carriponte realizzati in base alle specifiche esigenze dei clienti. Il sistema di trasporto KBK ad elementi componibili, introdotto più di 50 anni fa, ha consolidato la posizione di Demag come leader mondiale nei sistemi di gru leggere. Questo sistema modulare si distingue per la sua eccezionale flessibilità, consentendo di soddisfare con precisione le esigenze dei clienti. Grazie alla sua versatilità, si possono configurare monorotaie sospese o gru a bandiera, sia a colonna che

a parete per una capacità di carico fino a 3.200 kg. Il sistema KBK si integra facilmente in qualsiasi infrastruttura produttiva e può essere modificato o ampliato nel tempo, rendendolo una soluzione perfetta per ambienti in continua evoluzione. Tra le caratteristiche principali del sistema KBK troviamo: elementi curvi che permettono angoli tra 10 e 90 gradi, piattaforme girevoli per cambi di direzione a 90 gradi, dotate di meccanismi di sicurezza che bloccano l'entrata e l'uscita dei carrelli durante la rotazione, e la possibilità di ramificare o congiungere percorsi diversi tramite scambi. Il carrello è traslabile elettricamente, mentre una linea di contatto integrata garantisce una trasmissione sicura dell'energia, evitando cavi ingombranti esterni.

Il paranco a fune "DH", lanciato dall'azienda negli anni '80, continua a essere una scelta affidabile e apprezzata negli ambienti industriali più difficili. Grazie alla sua capacità di operare in condizioni estreme

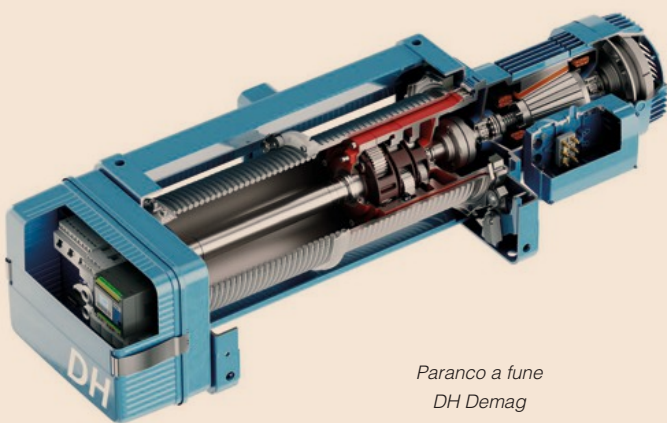


impianti in canalina KBK Demag

e controllo remoto, sistema di riduzione dell'oscillazione del carico, sistema di protezione della fune in bando, riduzione del carico in funzione dell'area, posizionamento automatico del gancio della gru direttamente sopra il carico; la luce blu di controllo proietta sul pavimento l'esatta posizione del gancio.

Un altro esempio dell'eccellenza Demag è rappresentato dai drives (azionamenti e motoriduttori) per la movimentazione orizzontale, che comprendono un'ampia gamma di prodotti, dai sottogruppi ai sistemi completi. Questi includono motori, riduttori, motoriduttori e sistemi di ruote, tutti progettati per combinarsi con precisione e creare unità di traslazione complete. Un recente caso di utilizzo di eccellenza si può ammirare presso lo stadio di calcio tedesco VELTINS ARENA a Gelsenkirchen, dove la tecnologia di azionamento Demag muove il sistema di illuminazione a LED della struttura. Questo sistema innovativo che imita la luce solare crea uno spettro luminoso flessibile per i tappeti erbosi sportivi e consuma molta meno energia rispetto alle fonti luminose utilizzate in precedenza.

Il punto di forza che rende Demag un'azienda pioniera del settore è quindi l'innovazione tecnologica insita nella progettazione dei suoi prodotti. Interviene con soluzioni ad hoc altamente affidabili per affrontare qualsiasi difficoltà legata ad aspetti ergonomici, garantendo prestazioni elevate, alta efficienza e durata nel tempo. Per maggiori informazioni: demag@demag.it



Paranco a fune DH Demag



Paranco a fune DHR Demag

come alte temperature in fonderie o impianti galvanici, con elevato carico di polvere e condizioni chimicamente aggressive, il paranco DH dimostra eccellente resistenza e durabilità. Con una capacità fino a 100 tonnellate, gestisce carichi pesanti mantenendo elevate prestazioni e guadagnandosi nel tempo una solida reputazione per robustezza e versatilità.

Il lancio del nuovo paranco a catena "DC-II" sul mercato italiano rappresenta un significativo avanzamento tecnologico. Questa generazione di paranchi è dotata di numerosi plus, con componenti principali che non richiedono manutenzione per dieci anni. Le opzioni di regolazione intuitive e il principio "Plug&Lift" rendono la manutenzione del DC-II facile e veloce.

Il prossimo lancio del paranco a

fune "DHR" in Italia promette di elevare gli standard del settore. Questo modello all'avanguardia unisce le migliori caratteristiche delle precedenti e delle nuove generazioni di paranchi, offrendo affidabilità, alta produttività e una gamma di opzioni per personalizzazioni, adattandosi così alle esigenze di molteplici settori. Con un design compatto e un peso ridotto, si distingue per le dimensioni esterne contenute, che permettono di ottimizzare lo spazio di lavoro in applicazioni con gru o attrezzature fisse. I paranchi a fune Demag DHR offrono funzioni intelligenti che rendono la movimentazione dei carichi ancora più sicura ed efficiente: tra questi citiamo la possibilità di montare la fune sintetica (utilizzabile da -10° a +45°, non necessita lubrificazione), eccellenti strumenti di monitoraggio

CLS: sostenibilità e sicurezza, insieme a Mitsubishi

Soluzioni che velocizzano la produttività sostenibile, riducono impatti e costi ambientali e migliorano la qualità del lavoro degli operatori

La logistica sostenibile è una priorità crescente per le aziende che vogliono affrontare le nuove sfide in modo etico ed efficiente. La transizione verso un approccio "green" sta infatti trasformando il settore, mettendo al centro l'innovazione e la circolarità, con un focus su soluzioni logistiche smart e resilienti. In questo scenario, CLS, società del Gruppo TESYA, continua ad ampliare la propria gamma di prodotti e soluzioni innovative. Specializzata nella vendita, noleggio e assistenza di carrelli elevatori, CLS si consolida come punto di riferimento unico per tutte le esigenze logistiche, sostenuta da un'ambiziosa linea di sviluppo nel Piano Industriale di TESYA e da nuove partnership strategiche. Grazie all'ingresso di Degrosolutions e di tutta la sua rete di concessionari nell'ecosistema CLS, l'azienda è ora dealer esclusivo per la distribuzione in Italia dei carrelli elevatori Mitsubishi, elettrici, diesel e da magazzino. La nuova partnership rafforza l'offerta di CLS, permettendo di offrire una gamma ancora più ampia e versatile di prodotti e soluzioni, con un occhio di riguardo all'ambiente e in linea con le tendenze emergenti dell'Industria 5.0.

Le persone al centro, verso una produttività sostenibile L'ingresso di Degrosolutions in CLS e la partnership con Mitsubishi nascono dalla comune visione di un futuro in cui le tecnologie avanzate, l'attenzione alla sostenibilità e il valore riconosciuto alle persone si uniscono per offrire soluzioni che ridefiniscono gli standard di performance dei clienti. L'aumento dei flussi logistici e la necessità di mantenere alta la produttività stanno trasformando i processi, ma richiedono anche un nuovo focus sulle competenze e un forte impegno per garantire comfort e sicurezza per il lavoro degli operatori. L'eccellenza nelle operazioni logistiche non è solo una questione di tecnologia. Per questo, CLS e il Gruppo TESYA, mettono le persone e l'ambiente al centro della propria strategia di sviluppo, perché un futuro sostenibile si può costruire solo attraverso un impegno costante verso il benessere dei collaboratori e la salvaguardia dell'ambiente. Questa filosofia si declina nella nuova offerta di carrelli elevatori Mitsubishi distribuiti in esclusiva da CLS.

Potenza, affidabilità, comfort, facilità d'uso Con oltre un secolo di storia, Mitsubishi persegue gli obiettivi di sostenibilità indicati dalle Nazioni Unite. La capacità di innovare del brand va oltre i confini tradizionali del settore dei carrelli elevatori, integrando soluzioni avanzate provenienti da campi come l'ingegneria spaziale, l'aeronautica e la produzione energetica. Questa ricerca continua e altamente sofisticata assicura che le più recenti innovazioni siano messe al servizio del miglioramento delle macchine generando affidabilità, ergonomia e sicurezza. I nuovi carrelli Mitsubishi proposti da CLS accelerano dunque lo sviluppo di produttività sostenibile, riducendo impatto e costi ambientali e migliorando al contempo la qualità del lavoro.

Sono sviluppati e costruiti per garantire una maggior durata nel tempo, garantendo affidabilità e performance, grazie a soluzioni tecniche avanzate, elettronica innovativa e una cura meticolosa per i dettagli dei componenti, che rendono le macchine estremamente efficienti dal punto di vista energetico. Sono riciclabili al 95%, con un impatto ambientale pressoché nullo fino al termine del loro ciclo di vita. Inoltre, grazie alla progettazione accurata e all'uso di materiali di alta qualità, gli intervalli fra gli interventi di manutenzione si allungano: questo si traduce in una riduzione di rifiuti e di costi. Il comfort di guida e la semplicità d'uso sono caratteristiche distintive di tutti i carrelli, che nascono coinvolgendo i clienti sin dalle prime fasi di progettazione, in un processo di miglioramento continuo. Il posto di guida è studiato per adattarsi perfettamente ad ogni operatore e garantire un utilizzo ottimale in ogni condizione, così da minimizzare l'affaticamento muscolare e il rischio di infortuni. Di grande interesse la gamma dei carrelli elettrici, progettati per avere prestazioni superiori ai tradizionali, in grado di operare in qualsiasi ambiente, con costi operativi ridotti ad un terzo rispetto ai carrelli diesel.

Ottimizzazione della gestione delle flotte per migliorare sicurezza e produttività CLS eleva le prestazioni di affidabilità, sicurezza ed ergonomia delle macchine con soluzioni avanzate di asset management: in base alle specifiche esigenze dei clienti, i mezzi vengono equipaggiati con sistemi di monitoraggio da remoto che consentono di tenere sotto controllo l'utilizzo delle macchine e ottimizzarne le prestazioni. Queste soluzioni includono anche sistemi di ausilio alla conduzione dei mezzi che supportano l'operatore. I dispositivi su misura di CLS permettono anche di analizzare l'operatività dei carrelli, monitorare i consumi e suggerire azioni correttive per ottimizzare la gestione delle flotte, migliorando l'efficacia e creando un ambiente di lavoro ancor più produttivo e sicuro.



CLS, Degrosolutions e Mitsubishi: insieme ancora più forti

Logistica sostenibile: una sfida possibile per oggi e per il futuro In un panorama logistico sempre più orientato verso la sostenibilità, la partnership strategica tra CLS e

Degrosolutions con Mitsubishi diventa determinante perché propone una nuova visione del "material handling". Attraverso tecnologie di ultima generazione, queste alleanze stanno ridefinendo il futuro della gestione delle flotte, integrando soluzioni che ottimizzano i processi, riducono i costi e abbracciano principi di economia circolare. I carrelli elevatori Mitsubishi, progettati per garantire ergonomia, sicurezza e facilità d'uso, rappresentano non solo un salto qualitativo nelle condizioni di lavoro degli operatori, ma anche un fattore chiave di competitività per le imprese. Così, CLS risponde alle esigenze immediate del mercato, e si pone come punto di riferimento unico nella costruzione di una logistica sostenibile e innovativa, capace di generare valore durevole e vantaggi competitivi in un contesto globale in continua trasformazione.

Efficienza e innovazione ai massimi livelli con i carrelli elevatori Mitsubishi



Efficienza e innovazione ai massimi livelli con i carrelli elevatori Mitsubishi



I carrelli elevatori Mitsubishi sono pensati per garantire sicurezza, ergonomia e affidabilità

Speciale SISTEMI DI SOLLEVAMENTO, ELEVAZIONE E MOVIMENTAZIONE - Realtà Eccellenti

Roadshow 2024
INAIL - Anima
Confindustria

Dopo il successo delle tappe di aprile e maggio a Palermo, Bari, Bologna e Milano, prosegue il convegno divulgativo itinerante che presenta e approfondisce i contenuti della pubblicazione INAIL ‘Scaffalature porta pallet - Guida tecnica per la

scelta, l'uso e la manutenzione' sviluppata in accordo con Aisem/Anima Confindustria e finalizzata al miglioramento delle condizioni di salute e sicurezza dei lavoratori. Il documento fornisce un indirizzo per l'utilizzo delle scaffalature porta pallet

nei luoghi di lavoro; rappresenta una sintesi “operativa” dei riferimenti legislativi e normativi che regolano il settore delle scaffalature porta pallet e indica una metodologia per l'analisi dei rischi connessi al loro utilizzo, utile anche per l'analisi di

altre tipologie di scaffalature. Per info sulle prossime tappe (partecipazione gratuita a numero chiuso) è possibile consultare la sezione dedicata sul sito di Aisem (www.aisem.it) oppure sul sito di INAIL.



Scaffalature industriali Dalmine LS

Storia e Innovazione: per una logistica sostenibile e tecnologica

È difficile raccontare in poche righe la storia di un'azienda che ha contribuito significativamente allo sviluppo industriale italiano del dopoguerra. *Dalmine LS* rappresenta un punto di riferimento nella storia industriale italiana, con radici che risalgono alla storica *Ponteggi Dalmine* del Gruppo Finsider. Fondata nel 1963, l'azienda introdusse in Italia il primo scaffale *porta-pallet* a passo variabile a livello industriale, dimostrandosi pioniera nell'innovazione. Attraverso un'evoluzione fatta in due passaggi, dal 2014 *Dalmine LS* appartiene alla famiglia Cammi ed ha saputo mantenere intatti i valori fondanti di *serietà e innovazione*, che ne hanno caratterizzato la crescita.

Esigenze del mercato, mantenendo elevati standard di *qualità, sicurezza e sostenibilità ambientale*. La *gamma* di prodotti offerti è ampia e varia: dai kit per la Grande Distribuzione Organizzata (GDO) a strutture autoportanti alte fino a 40 metri, ideali anche per condizioni estreme come le celle frigorifere. *Dalmine LS* produce kit per uso domestico e ufficio, scaffalature leggere per logistica e archiviazione, porta-pallet per soluzioni tradizionali o automatiche, scalere per la stagionatura di prodotti caseari, scaffalature per capi appesi, cantilever per corpi lunghi e strutture autoportanti per grandi altezze.

timi anni, l'espansione del canale B2C ha stimolato lo sviluppo di soluzioni per il *picking* del singolo pezzo, consolidando l'azienda come partner strategico per i magazzini automatici del futuro. *Dalmine LS* si distingue non solo per la qualità delle sue soluzioni, ma anche per il rispetto delle normative più rigorose su *efficienza energetica, strutturale e antisismica*, garantendo che tutte le soluzioni rispondano ai più elevati standard di sicurezza e affidabilità. Per garantire un supporto continuo ai clienti, *Dalmine LS* offre una rete capillare di assistenza e consulenza, avvalendosi di funzio-

nari e dealer internazionali. L'azienda fornisce anche un servizio di *ispezione* e certificazione obbligatorio per tutto il materiale installato, offrendo così un ulteriore livello di sicurezza e affidabilità. Nel 2023, *Dalmine LS* è stata inserita tra le *1.000 Imprese Champions* in Italia, grazie al suo dinamismo, alla crescita e all'innovazione, rafforzando ulteriormente la sua posizione con l'adesione all'Associazione *AISEM Scaffalature CISI*. *Dalmine LS* si conferma così un esempio di *eccellenza italiana*, capace di coniugare tradizione e innovazione per affrontare le sfide del mercato globale. La sua storia testimonia come una solida cultura aziendale, unita alla capacità di innovare, possa portare al successo e al riconoscimento internazionale. Per maggiori informazioni: www.dalminels.com



Esempio di applicazione



Corrente porta-pallet con processo di saldatura zinco su zinco

Con una lunga esperienza nel settore, *Dalmine LS* collabora con le principali aziende europee, offrendo soluzioni innovative per stoccaggio e picking, essenziali in settori chiave come *logistica, distribuzione, industria alimentare e metalmeccanica*. Negli ul-

Nel futuro con Ferretto Spa e Wipro Ferretto

Lo storico gruppo si rinnova con due società specializzate per le soluzioni di logistica



Magazzino automatico a trasloelevatore di Wipro Ferretto



Magazzini verticali Vertimag di Ferretto Spa

Il 2024 segna una svolta per Ferretto, gruppo italiano che dal 1956 opera nel campo del magazzinaggio e della movimentazione dei materiali. Sulla scia di una storia fatta di competenza e innovazione, e con l'obiettivo di affrontare al meglio le nuove sfide del mercato globale della logistica, l'azienda ha infatti scelto di scrivere un nuovo capitolo nel suo cammino di sviluppo. All'inizio di quest'anno sono nate due nuove società indipendenti con linee di prodotti e reti commerciali distinte: Wipro Ferretto, dedicata ai magazzini automatici a trasloelevatore e/o navette al piano che sostituiscono i muletti e le scaffalature tradizionali nella movimentazione e stoccaggio di pallet e unità di carico di grandi dimensioni; Ferretto Spa, specializzata nella progettazione e realizzazione di magazzini verticali per la gestione di materiali di piccole e medie dimensioni di ogni peso e forma.

“Questa operazione nasce dall'investimento fatto negli anni sull'automazione e guarda al futuro perché faciliterà l'approdo e l'espansione in nuovi Paesi e in progetti per noi dalle dimensioni inedite, aumentando e migliorando la qualità che da sempre ci caratterizza - spiega Riccardo Ferretto, Presidente di entrambe le nuove società -. Oggi il vero valore aggiunto, e quindi la chiave per fidelizzare il mercato, risiede nella tipologia e nel livello di soluzioni e servizi che si riescono a offrire. Il magazzino automatico è infatti un prodotto complesso, 'su misura' come un abito: non ne esi-

ste uno uguale a un altro e l'assistenza garantita dal fornitore deve essere efficace e continua. La competizione è molto alta e i player sono gruppi globali estremamente strutturati”.

■ **Wipro Ferretto: i grandi magazzini automatici**
Anche da queste considerazioni è nata l'operazione che ha portato all'accordo con la multinazionale indiana Wipro per la cessione della maggioranza della divisione magazzini automatici. L'ingresso di questa realtà, che fattura oltre 13 miliardi di dollari e conta sedi in cinque continenti, consente di raggiungere le dimensioni necessarie per competere sullo sce-

nario mondiale dei magazzini automatizzati. Wipro Ferretto risponde infatti a quella parte di mercato che necessita di impianti di ingenti dimensioni, potendo sfruttare il know how acquisito da Ferretto Group, la rete commerciale di Wipro in Asia e USA e le sinergie interne con le altre divisioni della multinazionale, a partire da quella focalizzata sull'automazione gestita dalla controllata Wipro Pari.

■ **Ferretto SPA: magazzini automatici verticali**
Nell'esclusivo controllo della famiglia Ferretto è rimasta invece Ferretto Spa, azienda specializzata nella progettazione e realizzazione di magazzini verticali, con una gamma che comprende i verticali VERTIMAG, i rotanti EUROT e i verticali per barre e lastre STEEL TOWER, oltre al relativo software di gestione. Il marchio racchiude la solidità di un gruppo forte di quasi settant'anni di esperienza nel settore, la qualità del Made in Italy che lo contraddistingue e la spinta sull'innovazione che ne caratterizza le soluzioni e i servizi. Anche Ferretto Spa può inoltre già contare sulle prospettive di crescita e di slancio aperte dalla partnership con un gruppo industriale come Wipro, solido e ben posizionato sui mercati internazionali, e in particolare su quelli asiatico e nordamericano. Con la nascita di Ferretto Spa e Wipro Ferretto si è quindi aperto un nuovo capitolo della storia aziendale di Ferretto.

Legno pregiato al sicuro: il magazzino autoportante all'avanguardia di ROSSS

Esterna ed antisismica, la soluzione custom-made progettata per sostenere l'espansione globale di Ravaioli Legnami

La provincia di Ravenna, con un rischio sismico medio, richiede soluzioni di stoccaggio che garantiscano la massima sicurezza. Sequoia offre proprietà di sismoresistenza che soddisfano le normative nazionali e locali per impianti in zone a rischio sismico come Ravenna. Questo garantisce la massima sicurezza in caso di terremoto, proteggendo merci e operatori. Una scaffalatura modulare di ultima generazione, Sequoia Cantilever di ROSSS consente di ottimizzare la disposizione di materiali non pallettizzati di diverse lunghezze. Con due brevetti esclusivi, Sequoia si distingue come il cantilever più affidabile sul mercato. Il suo innovativo bolzone, ottenuto tramite stampaggio a caldo, anziché trafilato, garantisce prestazioni superiori in termini di stabilità e sicurezza. Sequoia è l'unico cantilever con colonne completamente bullonate, in acciaio altoresistenziale zincato all'interno e all'esterno e tutti gli elementi del sistema sono collegati tramite apposite crociere, che svolgono una funzione fondamentale per la stabilità dell'intera struttura. L'affidabilità di Sequoia non si limita alla capacità di sostenere pesi di



Sequoia Cantilever ospita in totale sicurezza i pannelli di legno pregiato dal peso medio di 4.500 kg e di lunghezza massima di 5 m nel nuovo magazzino di Ravaioli Legnami

qualsiasi natura e volume senza subire deformazioni o alterazioni statiche, garantendo la sua integrità anche in caso di scosse sismiche. Questo sistema vanta anche una resistenza ineccepibile alla corrosione, alla ruggine e agli agenti atmosferici.

Grazie alla zincatura Sendzimir, Sequoia può essere impiegato anche all'esterno, offrendo alle aziende un notevole risparmio sui costi di magazzino e una maggiore flessibilità nella gestione degli spazi. Obiettivi del nuovo magazzino realizzato a Villanova

di Bagnacavallo (RA) per Ravaioli Legnami: preservare l'identità aziendale, fornire un ottimo servizio alla clientela, supportare l'espansione commerciale e garantire la conformità alle certificazioni di gestione della qualità. “Ravaioli Legnami è in continua ricerca dell'eccellenza per proporre pavimenti e rivestimenti in legno per progetti di pregio. L'azienda ha focalizzato l'attenzione sulla produzione e l'enorme capacità di stoccaggio merce fornendo un servizio impeccabile” afferma Angelo Bagnari, titolare di Ravaioli Legnami. “Esportiamo in tutto il mondo, collaborando con i migliori Architetti del Mondo, garantendo la qualità e l'autenticità del Made in Italy in ogni fase della produzione, dalla selezione delle materie prime fino al prodotto finito”. La complessità delle operazioni di ricezione, stoccaggio e distribuzione del legno pregiato richiede soluzioni adattabili, efficienti e sicure.

“Di fronte alla necessità di riorganizzare la produzione, abbiamo deciso di rivedere completamente la nostra struttura. Separando la produzione dal magazzino, abbiamo aumentato la produttività e migliorato la logistica interna.”, prosegue Bagnari.

I pavimenti per esterni Ravaioli Legnami necessitano di un periodo di stoccaggio esposto all'aria per adattarsi all'ambiente ed il Cantilever Sequoia è una soluzione idonea per garantire una perfetta lavorabilità e precisione estetica. Inoltre permette di visualizzare la posizione della merce dagli uffici e facilita la comunicazione con gli operatori. Il sistema Cantilever Sequoia, infatti, si adatta alle dimensioni e ai volumi dei prodotti, offrendo un accesso diretto alla merce e facilitando la gestione del magazzino.

Magazzini Autoportanti, l'alternativa intelligente al tradizionale capannone

Il nuovo magazzino di Ravaioli Legnami eccelle nel massimo sfruttamento dello spazio e nella sua flessibilità strutturale, grazie ad una struttura autoportante. I magazzini autoportanti sono sistemi di stoccaggio progettati per supportare non solo il peso della merce immagazzinata e delle macchine operatrici, ma anche il tetto e i rivestimenti laterali. Questi sistemi sfruttano al meglio lo spazio disponibile e possono raggiungere altezze fino a 40 metri. La loro versatilità permette di integrarli con sistemi di movimentazione automatica o semi-automatica o di utilizzarli con i più semplici carrelli elevatori, anche per lo stoccaggio di merce a bassa temperatura. Sono un'alternativa intelligente ai classici magazzini, in quanto sono caratterizzati da un'innovativa concezione strutturale. Utilizzando materie prime di altissima qualità ed una cura meticolosa dei dettagli costruttivi, i magazzini autoportanti garantiscono una stabilità eccezionale, anche in zone ad alto rischio sismico. Progettati per aver un'alta capacità dissipativa dell'ener-

gia sismica e in conformità con le normative vigenti, creano un ambiente sicuro sia per gli operatori sia per le merci stoccate. La robustezza di queste strutture protegge efficacemente le merci da danni e rotture, preservandone l'integrità e il valore, come nel caso del legno pregiato. Inoltre, questi magazzini sono progettati per facilitare l'accesso alle merci, permettendo interventi di manutenzione e controllo in sicurezza. Un ulteriore beneficio è la rapidità e l'efficienza dell'installazione, che riduce al minimo i tempi di costruzione e i costi di realizzazione rispetto ai magazzini tradizionali. ROSSS, da sempre, supporta i clienti con un ufficio tecnico ed un project manager dedicato per creare soluzioni personalizzate, dalla progettazione all'installazione, tenendo conto di tutte le sollecitazioni che le scaffalature dovranno sostenere. Questo approccio garantisce la realizzazione di un magazzino su misura, adattato alle specifiche esigenze del cliente. Scopri di più su rosss.it.

“Come Presidente di Confindustria Giovani Romagna, credo nel dialogo tra imprenditori per trovare nuovi partner. ROSSS ha un'ottima reputazione nel settore e molti imprenditori mi hanno confermato la sua professionalità. ROSSS si è distinta per la tempestività nella gestione delle nostre richieste, dalla preparazione dei preventivi alla fornitura della documentazione, per la qualità dei loro prodotti, non solo dal punto di vista funzionale ma anche estetico, ed infine, per l'offerta economica che è risultata davvero competitiva”, afferma il titolare di Ravaioli Legnami. Il nuovo magazzino si sviluppa su una superficie di 1.000 metri quadrati, con 2.500 metri lineari di stoccaggio, in gra-

Sequoia Cantilever offre affidabilità non solo per carichi di qualsiasi natura e volume, ma anche per la sua incredibile resistenza sismica



do di stoccare bancali dal peso medio di 4,5 tonnellate e di una lunghezza di 5 metri. La configurazione concepita da ROSSS, consente a Ravaioli Legnami di ottenere un magazzino autoportante ed antisismico in grado di ospitare fino a 600 pacchi di legno distribuiti su 4 livelli. “Ritengo che ROSSS sia un'azienda che ha saputo coniugare un forte know-

how tecnico con una grande capacità di relazionarsi con il cliente. Sono convinto che queste caratteristiche la rendano un partner ideale per affrontare le sfide del mercato italiano e mondiale”, conclude Bagnari.



Il magazzino autoportante ROSSS realizzato per Ravaioli Legnami visto dall'alto

Finanza & Mercati

10,3%

IL RENDIMENTO
Nairobi è riemersa sull'obbligaziona-
rio lo scorso febbraio, con l'emissione
di un bond governativo da 1,5 miliardi
di dollari e rendimento al 10,3%

Commerz, il Governo tedesco avvia un'indagine sulla vendita a UniCredit

Credito

L'Esecutivo vuole capire perché non sia stato previsto l'acquisto dell'intera tranche

Nel Governo tedesco crescono i malumori nei confronti della scalata

Gianluca Di Donfrancesco

Si complica sempre di più il dossier Commerzbank e i malumori nei confronti della scalata da parte di UniCredit vengono alla luce in tutta la loro evidenza. Dopo le contestazioni, immediate, dei sindacati e le perplessità in alcuni ambienti politici, si muove ora il Governo di Berlino, con una indagine interna sulla vendita di una quota delle proprie azioni nella banca tedesca, che ha permesso al gruppo italiano di mettere insieme una partecipazione importante e dare il via all'ambizioso tentativo di fusione.

La Cancelleria vuole analizzare il collocamento, che è stato supervisionato dall'Agenzia finanziaria tedesca. Sotto esame c'è la sequenza degli eventi che hanno portato alla vendita delle azioni e il motivo per cui nessuno dei soggetti coinvolti sembra aver previsto la possibilità che un investitore strategico acquistasse l'intera tranche del 4,5% del capitale di Commerzbank. Come dire che l'esito dell'operazione suscita insoddisfazione. Il ministero delle Finanze è già stato chiamato a riferire in Parlamento.

L'amministratore delegato di

UniCredit, Andrea Orcel, è riuscito a mettere insieme il 9% di Commerzbank, facendo della banca italiana il secondo azionista in una notte. Orcel ha successivamente dichiarato di valutare una fusione.

Sorprendentemente, Berlino sembra essere stata colta di sorpresa: a quanto pare, il Governo si aspettava che gli investitori istituzionali acquistassero piccole quantità di azioni. Il potente sindacato Verdi, che teme tagli di posti di lavoro, ha subito promesso che si opporrà «con le unghie e con i denti» alla fusione e membri dei partiti di opposizione della Cdu e della sinistra radicale di Alleanza Sahra Wagenknecht (Bsw) hanno espresso preoccupazione.

L'investimento non avrebbe dovuto essere una sorpresa, ha detto Orcel in un'intervista a Bloomberg TV nei giorni scorsi, aggiungendo che il Governo tedesco era «ben consapevole» del fatto che UniCredit aveva già accumulato una quota del 4,5% in Commerzbank, al momento della vendita delle azioni in mano allo Stato.

Il ministro delle Finanze tedesco, Christian Lindner, ha dichiarato che il Governo non vuole rimanere permanentemente nel capitale della banca. Al momento, non ci sono in programma ulteriori vendite di azioni e Commerzbank ha chiesto all'Esecutivo di mantenere la propria partecipazione. Il ministro dell'Economia, Robert Habeck, ha invece dichiarato che il Paese ha bisogno di «un panorama bancario forte».

Con più di 25mila clienti commerciali e quasi un terzo dei pagamenti del commercio estero tedesco, Commerzbank è un perno dell'economia del Paese.

© RIPRODUZIONE RISERVATA



Commerzbank. La partita per la banca tedesca

LA CESSIONE DEL 4,5%

La quota del Governo
Il governo tedesco ha avviato un'indagine interna sulla vendita delle azioni Commerzbank che ha permesso a UniCredit di acquisire una partecipazione importante nell'istituto di credito. La Cancelleria, secondo Bloomberg, non è soddisfatta dell'esito del collocamento della settimana scorsa, che è stato supervisionato dall'Agenzia per le Finanze, e vuole individuare cosa sia andato storto. Si vuole esaminare la sequenza di eventi che hanno

portato alla vendita delle azioni anche per capire perché nessuno dei soggetti coinvolti abbia previsto la possibilità che un unico investitore acquisisse l'intera tranche offerta sul mercato, pari al 4,5% del capitale di Commerzbank. La vendita della quota sarà esaminata anche da una commissione parlamentare mercoledì prossimo dopo la richiesta al ministero delle Finanze di fornire informazioni sul modo in cui il collocamento è stato gestito e sul suo esito.

INFORMAZIONE PROMOZIONALE

Speciale SISTEMI DI SOLLEVAMENTO, ELEVAZIONE E MOVIMENTAZIONE - Realtà Eccellenti

I percorsi di formazione Aisem

Da sempre, Aisem svolge un'intensa attività di formazione finalizzata a diffondere la cultura della sicurezza nel comparto del sollevamento e movimentazione, al fine di fornire strumenti concreti per la prevenzione degli infortuni sul lavoro, garantendo un'attenta opera di formazione e prevenzione. Avvalendosi delle competenze dei docenti individuati dalle

single aziende e delle sedi formative delle aziende e dei loro clienti, Aisem offre un ampio ventaglio di percorsi formativi, come i corsi di base e avanzati rivolti ai consulenti CQ-15635 per l'uso corretto e la manutenzione delle scalfalature industriali. Altro appuntamento formativo è il corso per operatori addetti

alla conduzione dei carrelli elevatori con uomo a bordo, che consente il rilascio dell'attestato di abilitazione e il tesserino di "Operatore qualificato AISEM", garanzia di una formazione svolta secondo le indicazioni dell'Accordo Stato Regioni del 22 Febbraio 2012 e della Linea Guida redatta dall'Associazione.



Innovazione, sostenibilità e sicurezza: i driver trainanti della crescita di Sacma S.p.A.

L'azienda investe in scaffalature per impianti automatici verso un mercato globale, senza compromessi sulla sicurezza e con un forte impegno verso la sostenibilità

L'azienda piemontese Sacma S.p.A., con sede a Sandigliano, in provincia di Biella, ha filiali a Milano, Padova e Roma, oltre a impianti installati in cinque continenti. Dal 1952 progetta e produce scaffalature industriali, sia tradizionali che per magazzini automatici e autoportanti. Nel corso degli anni, l'azienda si è costantemente evoluta, conquistando nicchie di mercato caratterizzate da dinamiche complesse ma con maggiore redditività.

«Il settore della logistica è caratterizzato da un ritmo incalzante, in cui l'evoluzione veloce, la rapidità decisionale e la pressione di consegne con tempistiche strettissime sono all'ordine del giorno, richiedendo soluzioni efficienti e una prontezza operativa costante». Lo afferma Lorenzo Amosso, uno dei titolari di Sacma S.p.A., azienda che, per rimanere al passo con l'evoluzione del settore, ha puntato su tre asset fondamentali per la propria crescita.

Innovazione: collaborazioni strategiche e progetti di ricerca

Il settore della logistica e della gestione dei magazzini è in continua evoluzione, spinto dalla crescente domanda di automazione e digitalizzazione. Sacma S.p.A. ha saputo cogliere queste opportunità,



Ing. Lorenzo Amosso, co-titolare di Sacma SPA e capogruppo di Aisem scaffalature CISI

investendo in ricerca e sviluppo e stabilendo partnership strategiche con alcune delle più importanti aziende di automazione a livello internazionale, con le quali sviluppa nuovi prodotti.

«Nel 2024 - spiega Lorenzo Amosso - si stanno concretizzando una serie di collaborazioni su progetti sperimentali, avviati anni fa con alcune aziende di automazione con cui avevamo un rapporto consolidato. Queste aziende hanno deciso di sviluppare, con il nostro supporto per l'ottimizzazione della parte strutturale, nuove tecnologie di stoc-

caggio e movimentazione. Questo è stato possibile grazie al grande lavoro di supporto svolto da Sacma negli anni e a un ufficio tecnico estremamente preparato e competente. Grazie a queste collaborazioni, oggi, siamo in grado di sviluppare nuovi prodotti che rispondono alle esigenze di un mercato sempre più automatizzato e interconnesso. Inoltre, siamo attivamente coinvolti in numerosi progetti di ricerca, sia nazionali sia europei, in collaborazione con diversi atenei e centri di ricerca. Questi progetti mirano a sviluppare tecnologie avanzate per lo stoccaggio delle merci nei magazzini, con un focus particolare su sostenibilità, automazione e, soprattutto, sulla sicurezza del prodotto e del luogo di lavoro».

«Partecipare a questi progetti non solo permette a Sacma di essere all'avanguardia nel settore, ma consente anche di contribuire attivamente alla definizione dei futuri standard industriali»

Sicurezza: Una Priorità per Sacma

La sicurezza è uno dei pilastri fondamentali su cui Sacma basa la propria attività, sia per quanto riguarda i dipendenti sia i prodotti. La sicurezza sul lavoro è una priorità assoluta per l'azienda, che

adotta rigorosi protocolli in tutte le fasi del processo produttivo e di montaggio. A tal proposito, Sacma collabora con Aisem, l'associazione di categoria dei produttori di scaffalature, che ha avviato tavoli di lavoro con Inail per una serie di pubblicazioni sui magazzini tradizionali (la prima è uscita ad aprile) e automatici. «È stato un lavoro impegnativo - ha raccontato Lorenzo Amosso - ma che ci ha dato molte soddisfazioni. Ne è emerso un documento esauriente e al contempo di facile lettura, con una mappatura completa dei rischi del magazzino, tanto, che il documento è stato molto apprezzato dai leader di settore».

Un altro tema fondamentale quando si parla di scaffalature è la sismoresistenza. Dal 2017, Sacma fornisce scaffalature sismoresistenti per il mercato italiano, in piena conformità con le normative di settore e le best practices.

«Sacma - spiega Amosso - è un'azienda familiare, e oggi anche la terza generazione è entrata stabilmente in azienda. Da sempre offriamo ai nostri clienti un prodotto di qualità senza compromessi, che rispetta tutti gli standard di sicurezza, e i nostri clienti ci riconoscono questo valore aggiunto. È un modus ope-

randi che, a volte, può andare a discapito della redditività nel breve periodo, ma che sul lungo termine ci ha sempre premiato. Ed è proprio per questo motivo che promuoviamo e applichiamo per le strutture porta pallet le linee guida del C.S.L.L.PP., che al momento sono solo norme di indirizzo, ma che vengono richiamate indirettamente dal Decreto 81 e direttamente dalle NTC 2018. Perché la sicurezza non è un compromesso!».

Sostenibilità: un impegno concreto e continuo

Oltre all'innovazione e alla sicurezza, Sacma S.p.A. pone un'enfasi particolare sulla sostenibilità. L'azienda è consapevole dell'importanza di operare in modo responsabile, minimizzando l'impatto ambientale delle proprie attività e promuovendo pratiche sostenibili lungo tutta la filiera produttiva.

«Due anni fa - conclude Lorenzo Amosso - abbiamo intrapreso un percorso ambizioso: cercare di raggiungere una produzione a impatto zero entro il 2030. Un risultato tutt'altro che scontato, nonostante Sacma non sia un'azienda definibile come energivora e il nostro prodotto soddisfi la maggior parte dei requisiti della

circularità. Questo percorso ci ha permesso di conoscere meglio i nostri processi e di migliorarli. Agiamo su diversi fronti: dall'espansione del parco fotovoltaico alla sostituzione di vecchi impianti energivori, passando per il riassetto generale degli immobili, sia in termini di efficientamento energetico sia di layout. Tuttavia, ciò che ha maggiormente cambiato la nostra percezione



Impianto porta pallet di recente costruzione



Zona di testata dell'impianto autoportante per la ditta GAI.



Magazzino autoportante in costruzione per la ditta COOP. Un impianto da 50.000 posti pallet, alto 33 m. terminato nel 2023

del cambiamento in chiave green è il monitoraggio continuo che abbiamo implementato grazie a un progetto con l'Università Bicocca di Milano, che ci permetterà di avere un bilancio di sostenibilità nel 2025».



Finanza & Mercati

Apple, nuovo avvertimento dalla Ue: «Aprire i sistemi operativi dell’iPhone»

Hi tech

Bruxelles: serve la piena funzionalità dei sistemi con altre tecnologie

Digital Markets Act prevede che gli sviluppatori possano accedere a funzioni chiave

Biagio Simonetta

Non c’è tregua nel rapporto, sempre più complesso, fra Apple e l’Unione Europea. Proprio nei giorni dell’arrivo dei nuovi iPhone 16, da Bruxelles intimano (ancora) al gigante di Cupertino di aprire i suoi sistemi operativi per iPhone e iPad (iOS e iPadOS) alle tecnologie rivali, pena multe significative.

In ballo c’è sempre il Digital Markets Act, approvato pochi mesi

fa. Uno strumento col quale l’UE prova a regolamentare il mercato digitale. Gli organi di controllo europei hanno annunciato, che l’azienda californiana deve adeguarsi alle nuove leggi che prevedono la piena funzionalità dei sistemi operativi con altre tecnologie. Le autorità di Bruxelles hanno concesso ad Apple sei mesi di tempo per adeguarsi. Poi scatteranno le sanzioni.

Il cruccio europeo, dunque, rimane il cuore di iPhone e iPad, cioè quei sistemi operativi che per anni hanno regalato ad Apple leadership e fidelizzazione. E va ricordato che già da qualche mese, l’azienda guidata da Tim Cook sta lavorando ad aprire i suoi sistemi di contatto less su iPhone e Watch. Sforzi che, evidentemente, per l’Europa non sono sufficienti.

«Oggi è la prima volta che utilizziamo i procedimenti di specifica-

zione nell’ambito del DMA per guidare Apple verso l’effettivo rispetto dei suoi obblighi di interoperabilità», ha detto il commissario UE, Margrethe Vestager. «L’interoperabilità effettiva, ad esempio con gli smartphone e i loro sistemi operativi, svolge un ruolo importante in questo senso».

Uno degli obiettivi della DMA è garantire che altri sviluppatori possano accedere a funzioni chiave di Apple, come i comandi vocali Siri. Siri sul quale è incentrata, del resto, la nuova Apple Intelligence, in arrivo entro fine anno in US e in ritardo in Europa (in Italia solo nel 2025), anche a causa degli ostacoli regolamentari posti da Bruxelles.

L’UE potrebbe decidere di avviare un’indagine formale, se Apple

La Ue potrebbe avviare un’indagine formale se Apple non si adeguerà. Multe fino al 10% delle vendite annuali globali

non si adeguerà al DMA, il che potrebbe portare a multe salate, fino al 10% delle vendite annuali globali dell’azienda. Anche se sull’effettivo pagamento di multe da parte di Big Tech ci sarebbe da scrivere un capitolo a parte, considerato che nella maggior parte dei casi queste storie finiscono in un nulla di fatto.

Intanto Apple, a proposito della vicenda, ha rilasciato uno statement: «Per rispettare il Digital Market Acts abbiamo creato modalità affinché le app nell’UE possano richiedere ulteriore interoperabilità con iOS e iPadOS proteggendo al contempo i nostri utenti. Minare le protezioni che abbiamo costruito nel tempo metterebbe a rischio i consumatori europei, offrendo ai malintenzionati più modi per accedere ai loro dispositivi e dati. Continueremo a lavorare in modo costruttivo con la Commissione europea su un percorso che protegga i nostri utenti dell’Ue e chiarisca il regolamento».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

AI, ACCORDO WIDIBA-IGENIUS
Banca Widiba, la banca digitale e di consulenza finanziaria del gruppo Mps, ha avviato una partnership con iGenius per lo sviluppo di Ai generativa applicata

alla business intelligence. Widiba punta a offrire alla propria rete di oltre 500 consulenti finanziari uno strumento di analisi che renda più efficace il lavoro e offra esperienze più evolute ai clienti.



PROCEDURA ACCELERATA

Lottomatica, il fondo Apollo colloca il 6% sul mercato

I fondi Apollo riducono ulteriormente la quota di partecipazione in Lottomatica. Gamma Intermedie, il veicolo controllato dal gruppo di private equity, ha avviato il collocamento di 15 milioni di azioni di Lottomatica,

rappresentanti circa il 6% del capitale, attraverso un collocamento privato accelerato. Al termine dell’operazione, Gamma Intermediate manterrà una partecipazione diretta pari al circa 51,5% di Lottomatica.

India, il solare Ntpc Green verso la Borsa di Mumbai

Listini e Ipo

Con con 90 operazioni in tre mesi, il mercato delle Ipo indiano è da record

Marco Masciaga

Dal nostro corrispondente
NEW DELHI

A conferma del fatto che l’appeal della Borsa di Mumbai va ben al di là delle Pmi, il braccio green del colosso energetico statale indiano National Thermal Power Corporation (Ntpc) si appresta a una quotazione che potrebbe portare in cassa fino a 100 miliardi di rupie, poco meno di 1,2 miliardi di dollari.

Dal prospetto preliminare, si evince che l’obiettivo dell’Ipo di Ntpc Green Energy è duplice: da una parte disporre di capitali da investire per rispondere alle crescente domanda indiana di energia; dall’altra rimborsare una parte dei prestiti contratti negli anni passati.

Ntpc Green opera sia nel settore eolico sia nel solare ed è attiva in 70 località in India, una in Sri Lanka e due in Bangladesh. Nei primi tre mesi dell’anno fiscale 2024-25, da aprile a giugno, ha fatto utili per 16,7 milioni di dollari su un fatturato di poco meno di 70 milioni.

Decidendo di quotarsi, la società di New Delhi si inserisce nella scia delle controllate locali delle coreane Lge e Hyundai e di Swiggy, una società indiana partecipata da SoftBank. Ognuna delle quattro società punta a raccogliere oltre un 1 miliardo di dollari, Hyundai più del doppio. Se-

condo gli analisti, queste quattro Ipo consentiranno agli investitori stranieri di giocare un ruolo più centrale sul mercato indiano. La gran parte delle quotazioni di quest’anno sono state di dimensioni ridotte, non di rado inferiori a 50 milioni di dollari, e sono state sottoscritte soprattutto da investitori locali.

Secondo i dati di Bloomberg, con 90 operazioni nell’ultimo trimestre (contro le 54 degli Stati Uniti), quello indiano è il mercato delle Ipo più dinamico a livello mondiale. In valore, gli Usa e Hong Kong, che hanno ospitato le due quotazioni più grandi dell’anno, restano avanti. Detto questo, nei primi 9 mesi dell’anno la febbre delle Ipo in India ha portato a una raccolta di 8,8 miliardi di dollari, più dei totali annuali dei due anni precedenti.

I potenziali investitori in Ntpc Green, che deve ancora decidere la data della quotazione, potrebbero essere attratti da quanto fatto da altre debuttanti. Questa settimana, le azioni di Bajaj Housing Finance sono più che raddoppiate di valore nel loro primo giorno di negoziazione, dopo che l’Ipo aveva raccolto 781 milioni di dollari.

La competizione per le Ipo indiane è intensa, grazie all’interesse di fondi comuni locali, internazionali e dei fondi sovrani. Il debutto di Bajaj Housing Finance ha attirato offerte per oltre 39 miliardi di dollari. «A meno che tu sia un grande investitore con un orizzonte di lungo periodo – spiega il responsabile dell’equity research di Aequitas, Sumet Singh – entrare non è facile».

I principali gestori dell’offerta di Ntpc Green sono Idbi, Hdfc, Iifl e Nuvama Wealth Management.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

BREVI

AMCO

Ok del cda a sistema monistico

Via libera dal consiglio d’amministrazione di Amco alla proposta di modifica dello statuto per introdurre il sistema di governance monistico. La proposta, che ha ottenuto il via libera da parte dell’Autorità di Vigilanza, sarà sottoposta a una prossima Assemblea della società. Sempre ieri il gruppo ha annunciato l’inaugurazione della nuova sede di Roma in via Barberini 50.

M&A

ShopFully e MEDIA Central con Flipp

ShopFully e MEDIA Central, leader europei nel Drive to Store, uniscono le forze con Flipp, azienda tecnologica canadese leader nella comunicazione digitale di offerte e prodotti in Nord America, per creare il leader globale nel settore. L’unione delle tre aziende servirà migliaia di top retailer e brand in 27 mercati globali, raggiungendo oltre 400 milioni di famiglie in Europa, Nord America, America Latina e Australia.



Università
Mercatorum

Ateneo Digitale delle
Camere di Commercio

L'UNIVERSITÀ
DIGITALE
CONNESSA
AL MONDO
DEL LAVORO

48 PERCORSI DI LAUREA

LAUREE TRIENNALI

- SCIENZE GIURIDICHE
- CRIMINOLOGIA
- SCIENZE E TECNICHE PSICOLOGICHE
- GESTIONE DI IMPRESA
- ECONOMIA DIGITALE
- INGEGNERIA GESTIONALE
- INGEGNERIA INFORMATICA
- STATISTICA E BIG DATA
- COMUNICAZIONE E MULTIMEDIALITÀ
- GASTRONOMIA, OSPITALITÀ E TERRITORI
- INGEGNERIA DELLE INFRASTRUTTURE PER UNA MOBILITÀ SOSTENIBILE
- DESIGN DEL PRODOTTO E DELLA MODA

- LINGUE E MERCATI
- SCIENZE POLITICHE E RELAZIONI INTERNAZIONALI
- LAUREE MAGISTRALI
- MANAGEMENT DELLA TRANSIZIONE DIGITALE
- INGEGNERIA GESTIONALE
- SICUREZZA INFORMATICA
- COMUNICAZIONE DIGITALE E MARKETING
- LINGUE PER LA COMUNICAZIONE INTERNAZIONALE
- RELAZIONI INTERNAZIONALI PER LO SVILUPPO ECONOMICO
- MANAGEMENT
- PSICOLOGIA DEL LAVORO E DELLE ORGANIZZAZIONI

3 CORSI DI LAUREA IN PARTNERSHIP CON



- LAUREA TRIENNALE IN DESIGN DEL PRODOTTO E DELLA MODA
- LAUREA TRIENNALE IN COMUNICAZIONE E MULTIMEDIALITÀ
- LAUREA MAGISTRALE IN COMUNICAZIONE DIGITALE E MARKETING

2 CORSI DI LAUREA IN PARTNERSHIP CON



- LAUREA TRIENNALE IN GESTIONE D'IMPRESA
- LAUREA MAGISTRALE IN MANAGEMENT

L'UNIVERSITÀ MERCATORUM È PARTE DI MULTIVERSITY, GRUPPO LEADER IN ITALIA NEL SETTORE DELL'EDUCATION.



unimercatorum.it

Numero Verde
800.185.458

Speciale Telefisco

Tutte le novità fiscali

Il convegno de L'Esperto risponde



Obiettivo: evitare il reato
Corsa sulla comunicazione
per omessi versamenti —p.44

Terzo settore
Serve un'opzione per il regime
Iva forfettario —p.46



Il convegno. In studio Annarita D'Ambrosio e Cristiano Dell'Oste durante l'intervista al vice ministro Maurizio Leo

Superbonus, dopo lo stop alle cessioni non sono ammesse riaperture parziali

Speciale Telefisco. L'Agenzia chiude ad allentamenti in via interpretativa del blocco assestato dal Governo sul trasferimento di bonus. Arrivano indicazioni sui forfettari e la compilazione del quadro RS: le spese per l'acquisto di beni e servizi da indicare al lordo dell'Iva

Camilla Colombo
Giuseppe Latour

Porta chiusa per le cessione dei crediti di bonus casa. Senza appelli e tempi supplementari, almeno per ora. L'agenzia delle Entrate, con uno dei chiarimenti forniti ieri mattina nel corso dello Speciale Telefisco, certifica che lo stop al trasferimento di agevolazioni per le ristrutturazioni, assestato dal decreto n. 39/2024, lascia pochissimi spazi, o quasi nessuno, a eccezioni. E un'eventuale riapertura, anche se limitata o parziale, non potrà essere decisa in via interpretativa.

La risposta è arrivata nel corso delle oltre quattro ore di convegno del Sole 24 Ore e dell'Esperto Risponde, aperto dagli interventi dell'ad del Gruppo 24 Ore, Mirja Cartia d'Asero e del direttore del Sole 24 Ore, Fabio Tamburini. L'evento, come di consueto, si è focalizzato sulle risposte dell'agenzia delle Entrate e sulle relazioni degli esperti del Sole 24 Ore.

A metà mattinata sono, poi, intervenuti il viceministro dell'Economia, Maurizio Leo, il direttore dell'agenzia delle Entrate, Ernesto Maria Ruffini e il presidente del Consiglio nazionale dei commercialisti, Elbano de Nuccio (si vedano gli articoli a pagina 2). Che hanno fatto il punto sui temi più delicati dell'at-

tualità normativa e fiscale. Soprattutto due: la legge di Bilancio, in definizione nelle prossime settimane, e la riforma fiscale, con l'analisi di dettaglio di alcuni elementi chiave, a partire dal concordato preventivo, di recente oggetto di un'importante circolare dell'agenzia delle Entrate e, non a caso, al centro delle prime due relazioni della giornata.

L'evento ha fatto registrare in questa edizione numeri record sul fronte degli iscritti a seguire la diretta: oltre 31mila utenti registrati al convegno in streaming. Un boom rispetto ai 21.500 dell'edizione del 2023 dello Speciale.

Tornando alle indicazioni sul superbonus, il quesito inviato alle Entrate verteva sul caso di chi, per le spese effettuate nel corso del 2023, non ha effettuato la comunicazione di cessione del credito entro il 4 aprile scorso, diventato termine ultimo dopo la cancellazione di ogni possibilità di remissione in bonis, e non ha neppure inserito la prima rata nella dichiarazione dei redditi. La domanda è se «può ancora (e a quali condizioni) cedere le rate residue rispetto alla quota 2023».

Sul punto, la risposta dell'Agenzia è lapidaria e non lascia margini a speranze per il futuro dalle cessioni dei crediti: «A decorrere dal 29 maggio 2024 (data di entrata in vigore della legge di conversione del decre-



MIRJA CARTIA D'ASERO
AMMINISTRATRICE DELEGATA DEL GRUPPO 24 ORE
«Speciale Telefisco rappresenta un ponte di collegamento verso tutto il sistema di prodotti del Gruppo a partire dal nostro catalogo formativo»



FABIO TAMBURINI
DIRETTORE DEL SOLE 24 ORE
«Speciale Telefisco è un appuntamento ormai tradizionale. Sapere come muoversi fra le tante novità – riforma fiscale, concordato preventivo biennale, partite Iva – è importante sia per i professionisti sia per i contribuenti»

to 39/2024), non è più consentito l'esercizio dell'opzione della cessione del credito in relazione alle singole rate residue non ancora fruiti delle detrazioni derivanti dalle spese per gli interventi» che danno diritto ai bonus casa. In sostanza - prosegue la risposta delle Entrate -, «i beneficiari delle agevolazioni fiscali derivanti dai bonus edilizi, dal 29 maggio 2024 non possono più optare per la cessione del credito d'imposta relativo alle rate residue di detrazione non ancora fruiti». L'unica strada disponibile a questo punto è, allora, quella di rientrare in una delle, ormai limitatissime, deroghe fissate dagli ultimi decreti del Governo.

Un altro tema particolarmente sentito dai contribuenti, che ha generato quesiti inviati all'agenzia delle Entrate, riguarda i soggetti che hanno scelto il regime forfettario - circa 1,8 milioni di contribuenti in Italia - e la compilazione del quadro RS. I quesiti erano incentrati su tre punti: la misura in cui devono essere indicate le spese sostenute per beni usati in modo promiscuo; il fatto che le spese vadano inserite al netto o al lordo dell'Iva (si veda in proposito l'articolo in pagina 46); cosa fare se ci si trova di fronte a spese non documentate da fattura, sono da inserire oppure no?

Con la circolare 4 aprile 2016, n.4/E, e successiva del 30 maggio 2016,

n. 24/E, l'agenzia delle Entrate ha reso noto che i contribuenti che applicano il regime forfettario sono tenuti alla dichiarazione delle sole spese documentate dalla fattura. I forfettari sono tenuti, inoltre, a indicare, nel prospetto «Regime forfettario per gli esercenti attività d'impresa, arti e professioni - Obblighi informativi», contenuto nel quadro RS del modello dichiarativo, i costi e le spese relativi a beni o servizi usati in maniera promiscua - ossia per l'esercizio dell'impresa, dell'arte o professione e per l'uso personale o familiare del contribuente - nella misura del 50%. Infine, le Entrate hanno chiarito che le spese sostenute per l'acquisto di beni e servizi (ad esempio i consumi di energia) vanno indicate al lordo dell'Iva.

Non sono stati, comunque, gli unici chiarimenti della giornata. Altre risposte hanno riguardato gli omessi versamenti con rilevanza penale: gli uffici delle Entrate hanno già avuto indicazione di anticipare l'invio delle comunicazioni di irregolarità, per consentire di iniziare il pagamento rateale delle somme dovute entro la scadenza del 31 dicembre 2024. Mentre la rateizzazione in 120 mesi (si veda Il Sole 24 Ore di ieri) opererà sulle istanze presentate a partire dal 1° gennaio dell'anno prossimo.

RIPRODUZIONE RISERVATA

Giovani talenti per gli studi dei commercialisti

Il progetto

Alleanza Sole-Consiglio

Giovani talenti. È questo il nome del progetto innovativo che vede collaborare il Gruppo Sole 24 Ore e il Consiglio Nazionale dei commercialisti ed esperti contabili (Cndcec) e che è stato presentato ieri nel corso dei lavori di Speciale Telefisco 2024.

L'obiettivo è rispondere a due temi particolarmente sentiti dai commercialisti: aumentare l'*appeal* della professione per i giovani e individua-

re e trattenere i praticanti di studio.

«È un progetto che mira a evidenziare ai giovani l'attrattività e la modernità della professione del commercialista», spiega Eraldo Minella, direttore generale Servizi Professionali e Formazione del Sole 24 Ore. «Coinvolgeremo le principali università italiane e proporremo ai laureati e laureandi in discipline economiche, senza dimenticare i giovani praticanti e i giovani professionisti abilitati, un percorso formativo qualificante e gratuito sulle tematiche più interessanti per lo sviluppo della professione, ad esempio l'intelligenza artificiale, la

blockchain, il marketing degli studi, l'Esg, la Global Mobility».

I giovani formati tramite questo percorso saranno messi in contatto con gli studi professionali aderenti all'iniziativa e potranno così portare competenze di frontiera per aiutarli ad affrontare le sfide della contemporaneità.

«Questo progetto nasce da un'interlocuzione avviata qualche mese fa», aggiunge Elbano de Nuccio, presidente del Cndcec. «Abbiamo dato forma a un'esigenza primaria per il Consiglio nazionale, rafforzare l'*appeal* della nostra professione, ma anche rispondere al fabbisogno

conoscitivo da parte del sistema delle imprese, soprattutto delle Pmi, di competenze professionali altamente specialistiche».

Partendo da questo assunto, si è deciso di mettere a sistema un triangolo virtuoso: i giovani neolaureati, gli studi professionali, le università. «Inizieremo presto - assicura de Nuccio - coinvolgendo gli studi professionali interessati e fornendo un'attività formativa altamente qualificata e specialistica a costo zero, facendo capire ai giovani laureati che cosa significa oggi il ruolo del commercialista nella società: il fiscalista nell'accezione tradizionale, ma an-

che il portatore di competenze tecniche che in alcuni casi, come il concordato, la *cooperative compliance*, hanno funzioni esclusive».

«Stiamo lavorando con il Consiglio Nazionale sugli step operativi del progetto che comunicheremo nelle prossime settimane», conclude Minella. «Ci sarà un manifesto con i principi fondanti e gli obiettivi dell'iniziativa, un disciplinare di adesione per i giovani e gli studi interessati, e una campagna di comunicazione e di ingaggio per università e studenti».

— Cam.C.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Speciale Telefisco 2024 rilancia con Advanced

La differita

Dal 23 settembre

Speciale Telefisco 2024 offre ancora un'opportunità a professionisti, contribuenti e operatori delle imprese che vogliono seguire i lavori dell'evento gratuito che si è svolto dalle 9 alle 13 di ieri e che è stato seguito da coloro che si erano iscritti entro mercoledì 18.

La chance Advanced

È, infatti, ancora possibile acquistare (al prezzo di 149,99 euro) il pacchetto che dà accesso alla **fomula Telefisco Advanced**. L'accesso a questa formula consente di **seguire i lavori** che si sono svolti ieri **anche in differita**, in modo da organizzare al meglio i propri tempi. La differita sarà disponibile **a partire da lunedì 23 settembre**.

A questo si aggiunge la possibilità di seguire le **12 sessioni** formative di **Master Telefisco** degli ultimi tre mesi dell'anno (per il **programma completo si veda quanto riportato all'indirizzo ilssole24ore.com/telefisco-settembre**).

La partecipazione consentirà a commercialisti e consulenti del lavoro di conseguire **24 crediti formativi**.

Gli argomenti del programma

Le 12 sessioni formative di Master Telefisco inizieranno già il **2 ottobre** e toccheranno **sei temi** ciascuno oggetto di una sessione di approfondimento alla quale farà seguito una sessione di aggiornamento una settimana dopo. La prima sessione avrà un carattere più teorico mentre la seconda sarà più pratica-operativa.

In particolare, per quel che riguarda i temi, si andrà dal check-up per la compilazione delle **dichiarazioni** e per le scelte sul **concordato al bonus per Industria 5.0**, dall'analisi delle novità in materia di **operazioni straordinarie alle novità per i professionisti** e per le aggregazioni degli studi professionali per finire l'anno con l'esame delle **nuove sanzioni** e del **ravvedimento** e con un focus sulla **predisposizione dei rendiconti di sostenibilità**.

Come si vede si tratta di temi collegati a quanto trattato in Speciale Telefisco 2024, con una sorta di continuità tematica che consenta un ulteriore grado di approfondimento.

Il Forum

Occorre ricordare, infine, che si è chiusa ieri sera la possibilità di inviare quesiti dal **Forum degli Esperti**, collegandosi all'indirizzo ilssole24ore.com/telefisco-settembre. Le prime risposte saranno disponibili da oggi, 20 settembre, sulla piattaforma dedicata e da domani, 21 settembre, sulle pagine del Sole 24 Ore.

Per tutte le info sulla formula Telefisco Advanced si veda l'indirizzo:

ilssole24ore.com/telefisco-settembre

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Speciale Telefisco



Ritenute e Iva, anticipate le comunicazioni d'irregolarità 2022

L'indicazione. Per consentire a contribuenti e sostituti di iniziare il pagamento rateale entro la scadenza ed evitare il reato di omesso versamento

Laura Ambrosi
Antonio Iorio

Gli uffici anticiperanno l'invio delle comunicazioni d'irregolarità del 2022 relative a ritenute e Iva, contenenti esiti potenzialmente rilevanti dal punto di vista penale, per consentire ai contribuenti e ai sostituti di iniziare il pagamento rateale delle somme entro la scadenza del 31 dicembre 2024 e quindi evitare la commissione del reato. A fornire l'interessante indicazione è l'agenzia delle Entrate nel corso dello Speciale Telefisco di ieri rispondendo a un quesito.

Secondo le modifiche del Dlgs 87/2024, i reati di omesso versamento delle ritenute e dell'Iva diventano penalmente rilevanti se le somme dovute non sono versate entro il 31 dicembre dell'anno successivo a quello di presentazione della dichiarazione annuale. Così se in passato ai fini Iva il termine era la scadenza per il versamento dell'acconto (di regola 27 dicembre) e per le ritenute il termine di invio della relativa dichiarazione, dal 29 giugno, l'omesso versamento oltre soglia rileva solo se il debito rimane tale al 31 dicembre dell'anno successivo a quello di

presentazione della dichiarazione. In ogni caso, le nuove norme prevedono che la commissione del reato solo se a tale data (31 dicembre) il debito tributario non sia in corso di estinzione mediante rateazione da avviso bonario. Onde consentire al contribuente l'avvio della rateazione entro il 31 dicembre, è stato inserito un nuovo comma all'articolo 3 bis del Dlgs 462/1997, in base al quale gli esiti del controllo automatizzato devono essere comunicati entro il 30 settembre dell'anno successivo a quello di presentazione della relativa dichiarazione.

Il legislatore, forse consapevole dei disguidi che potrebbero verificarsi con l'invio degli avvisi bonari ha poi previsto (comma 2 bis dell'articolo 3 bis del Dlgs 462/1997) che comunque il contribuente nelle more del ricevimento della comunicazione possa provvedere spontaneamente al pagamento rateale delle somme dovute a titolo di ritenute o di imposta, nella misura di almeno un ventesimo per ciascun trimestre solare.

Nel silenzio della norma è verosimile che mancando la liquidazione dell'Agenzia, sia possibile avvalersi del ravvedimento. Da evidenziare che ricevuta successivamente la comunica-

zione, ove il contribuente non prosegue con il regolare pagamento e decada dalla rateazione, il comportamento rileverà penalmente se l'ammontare del debito residuo sarà superiore a 50mila euro per le ritenute e a 75mila euro per l'Iva.

Stante l'imminenza del termine del 30 settembre entro cui devono essere inviati questi avvisi "accelerati" è stato richiesto alle Entrate se tale nuova previsione venga applicata dagli uffici già da quest'anno ovvero se, in alternativa i contribuenti interessati debbano spontaneamente procedere al pagamento di almeno un ventesimo di quanto non versato, onde evitare la consumazione del reato al 31 dicembre.

L'agenzia delle Entrate ha comunicato di aver dato indicazioni agli uffici affinché procedano ad anticipare l'invio delle comunicazioni d'irregolarità relative al periodo d'imposta 2022 contenenti esiti potenzialmente rilevanti dal punto di vista penale, al fine di consentire ai contribuenti/sostituti interessati di iniziare il pagamento rateale delle somme dovute entro la scadenza del 31 dicembre 2024, evitando così la commissione del reato.

© RIPRODUZIONE RISERVATA



Soglia di punibilità penale
Se il contribuente non prosegue con il regolare pagamento e decade pertanto dalla rateazione, il comportamento rileverà penalmente se l'ammontare del debito residuo sarà superiore a 50mila euro per le ritenute e a 75mila euro per l'Iva non versata.

Decorrono dal deposito della sentenza i termini per l'impugnazione

Contenzioso

I termini per l'esecuzione e l'impugnazione della sentenza decorrono dal deposito della pronuncia e non dalla comunicazione del dispositivo. Lo ha precisato l'agenzia delle Entrate rispondendo a un quesito nel corso di Speciale Telefisco.

L'interpretazione, per certi versi scontata, in realtà per alcuni uffici non era tale, dal momento che, di recente, si è provveduto a iscrizioni a ruolo provvisorie senza attendere il deposito della sentenza, a nulla rilevando che, in assenza delle motivazioni, il contribuente fosse impossibilitato a difendersi e quindi a chieder eventualmente la sospensiva.

A seguito delle modifiche apportate dal Dlgs 220/2023, per i ricorsi e gli appelli notificati successivamente al 5 gennaio 2024, il collegio giudicante, subito dopo la discussione in pubblica udienza o, se non vi è stata, subito dopo l'esposizione del relatore, delibera la decisione in segreto nella camera di consiglio e, al termine, dà lettura immediata del dispositivo, salva la facoltà di riservarne il deposito in segreteria e la sua contestuale comunicazione ai difensori delle parti costituite entro il termine perentorio dei successivi sette giorni.

Tale dispositivo (ex articolo 36 del Dlgs 546/1992) è una delle varie parti di cui si compone la sentenza (1-indicazione composizione collegio, parti e difensori; 2-concisa esposizione dello svolgimento del

processo; 3-richieste delle parti; 4-succinta esposizione dei motivi in fatto e diritto di accoglimento o di rigetto, relativi alle questioni di merito ed alle questioni attinenti ai vizi di annullabilità o di nullità dell'atto; 5-dispositivo).

Dalle prime applicazioni della nuova norma, la Cgt comunica con Pec alle parti entro sette giorni, il contenuto del dispositivo che, in genere, ha una numerazione ad hoc (non coincidente con il numero della sentenza). Alcuni uffici, in presenza di dispositivi con soccombenza del contribuente, hanno proceduto direttamente all'iscrizione a ruolo provvisoria in base all'articolo 68 confondendo (o equiparando erroneamente), il dispositivo con la sentenza.

Ora a livello centrale è stato condivisibilmente precisato che sia l'esecuzione della sentenza, sia i termini di impugnazione decorrono dal deposito della pronuncia.

Vi è solo da sperare che gli Uffici si adeguino a tale chiarimento anche perché, in difetto, il contribuente può soltanto impugnare l'intimazione di pagamento dell'Agenzia lamentando l'assenza del presupposto (la sentenza) ma, a parte gli oneri legali, è evidente che con ogni probabilità, per quando verrà fissata l'udienza di discussione, la sentenza sarà stata verosimilmente depositata, e quindi, a quel punto, il ricorso sarebbe privo di effettivo interesse (stante la sopraggiunta correttezza dell'intimazione inizialmente illegittima).

— **La.Am.**
— **A.I.**

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Le risposte dell'agenzia delle Entrate ai quesiti/1

Continuiamo la pubblicazione dei quesiti di Speciale Telefisco con le relative risposte formulate dall'agenzia delle Entrate. Le prime due risposte sono state pubblicate sull'edizione del Sole 24 Ore di ieri.

Concordato fiscale

3
Anche i vantaggi Iva con l'adesione all'intesa

Viene previsto che per i periodi d'imposta oggetto di concordato sono riconosciuti, ai contribuenti soggetti agli Isa che aderiscono alla proposta, i benefici stabiliti dall'articolo 9-bis, comma 11, del Dl 50/2017. Sono compresi anche quelli riferiti all'imposta sul valore aggiunto?

Il dubbio è superato dalla modifica normativa operata dall'articolo 4, comma 1, lettera h), punto 2), del decreto legislativo correttivo n. 108, pubblicato in «Gazzetta Ufficiale» il 5 agosto 2024, che vi ha ricompreso espressamente anche l'Iva.

Contenzioso

4
Deposito della pronuncia per far scattare i termini

Il riformato articolo 35, comma 1 del decreto legislativo 546/92 prevede che al termine

dell'udienza venga data lettura immediata del dispositivo, salva la facoltà di riservarne il deposito in segreteria e la sua contestuale comunicazione ai difensori delle parti costituite entro il termine perentorio dei successivi sette giorni. Ai fini dell'esecuzione della sentenza, gli uffici devono attendere il deposito delle motivazioni o possono già agire in base alla semplice comunicazione del dispositivo?

I termini, tanto dell'impugnazione quanto dell'esecuzione della sentenza, decorrono dalla data del deposito della pronuncia, di cui all'articolo 37 del decreto legislativo 31 dicembre 1992, n. 546.

5
Atti prima del 30 aprile senza conciliazione

L'applicazione delle regole del decreto legislativo 546/92 agli atti di recupero dei crediti d'imposta (nuovo articolo 38 bis Dpr 600/1973) comporta l'applicazione della conciliazione giudiziale per tali atti in caso di contenziosi pendenti? In caso affermativo è sufficiente che il contenzioso sia pendente al 30 aprile 2024 o l'atto di recupero deve essere emesso a partire da tale data?

Tenuto conto che l'articolo 38-bis del Dpr 29 settembre 1973, n. 600 opera un rinvio al decreto legislativo 31 dicembre 1992, n. 546, deve ritenersi che per gli atti di recupero emanati ai sensi del già menzionato articolo 38-bis, trova applicazione l'istituto della conciliazione di cui all'articolo 48 e seguenti del decreto legislativo n. 546 del 1992. In riferimento alla seconda questione (decorrenza dell'entrata in vigore dell'articolo 38-bis), si fa pre-

sente che, in base all'articolo 41, comma 2, del decreto legislativo n. 87 del 2024: «L'articolo 1 – che ha introdotto il medesimo articolo 38-bis – si applica con riferimento agli atti emessi dal 30 aprile 2024, ...». Pertanto, considerato il tenore letterale della suddetta disposizione, ai fini dell'applicabilità dell'istituto della conciliazione giudiziale anche ai procedimenti aventi ad oggetto gli atti di recupero dei crediti d'imposta, si ritiene necessaria l'esistenza di un contenzioso avente ad oggetto atti che siano stati emessi a partire dal 30 aprile 2024, non essendo sufficiente la semplice pendenza di un procedimento a tale data.

Ne consegue che, per gli atti emessi precedentemente all'entrata in vigore della nuova disposizione e, dunque, prima del 30 aprile 2024, e per i relativi contenziosi già pendenti, in applicazione del principio tempus regit actum, continuano a trovare applicazione le regole previgenti, ivi compresa l'impossibilità di applicare l'istituto della conciliazione giudiziale e gli altri strumenti di definizione agevolata delle sanzioni per il recupero dei crediti d'imposta.

Infine, per completezza, si rappresenta che, attenendo la norma in questione all'applicabilità di un istituto definitorio e non alla determinazione delle sanzioni irrogate, non trova applicazione il principio del favor rei.

Sanzioni

6
Omessi versamenti, comunicazioni sprint

La previsione di cui al nuovo comma 2 bis dell'articolo 3-bis del decreto legislativo 462/1997, in

vigore dallo scorso 29 giugno 2024 che, in estrema sintesi, prevede una comunicazione "accelerata" (entro il 30 settembre dell'anno successivo a quello di presentazione della relativa dichiarazione) al sostituto d'imposta e al contribuente in ipotesi di omessi versamenti penalmente rilevanti, verrà applicata dagli uffici già da quest'anno?

Sono state date indicazioni agli uffici dell'Agenzia affinché procedano ad anticipare l'invio delle comunicazioni d'irregolarità relative al periodo d'imposta 2022 contenenti esiti potenzialmente rilevanti dal punto di vista penale, al fine di consentire ai contribuenti/sostituti interessati di iniziare il pagamento rateale delle somme dovute entro la scadenza del 31 dicembre 2024.

Bonus edilizi

7
Cessione preclusa per le rate non utilizzate

Un contribuente ha sostenuto spese agevolabili Superbonus nel 2023 ed entro il 4 aprile scorso non ha inviato alcuna comunicazione di cessione del credito. La prima quota di detrazione della spesa non è stata ancora inserita nella dichiarazione 2023 in quanto la dichiarazione non è stata presentata. Può ancora (e a quali condizioni) cedere le rate residue rispetto alla quota 2023?

In via preliminare si osserva che il contribuente, per esercitare l'opzione di cui all'articolo 121, comma 1, lettere a) e b), del decreto-legge 19 mag-

gio 2020, n. 34, convertito, con modificazioni, dalla legge 17 luglio 2020, n. 77 (Decreto Rilancio), deve rientrare in una delle deroghe al generale divieto di esercizio dell'opzione per il c.d. sconto in fattura o per la cessione del credito d'imposta, previste dal decreto-legge 16 febbraio 2023, n. 11, convertito, con modificazioni, dalla legge 11 aprile 2023, n. 38 (Decreto Cessioni), e dal decreto-legge 29 marzo 2024, n. 39, convertito, con modificazioni, dalla legge 23 maggio 2024, n. 67 (Decreto Agevolazioni fiscali in edilizia).

Con riferimento al quesito posto, si osserva che il comma 7 dell'articolo 4-bis del Decreto Agevolazioni fiscali in edilizia prevede che, a decorrere dal 29 maggio 2024 (data di entrata in vigore della legge di conversione del decreto), non è più consentito l'esercizio dell'opzione della cessione del credito in relazione alle singole rate residue non ancora fruiti delle detrazioni derivanti dalle spese per gli interventi di cui al comma 2 dell'articolo 121 del Decreto Rilancio. In sostanza, i beneficiari delle agevolazioni fiscali derivanti dai c.d. bonus edilizi, dal 29 maggio 2024 non possono più optare per la cessione del credito d'imposta relativo alle rate residue di detrazione non ancora fruiti.

8
Così la Onlus conserva lo sconto in fattura

Una Onlus con i requisiti di cui al comma 9, lettera d-bis, del Dl n. 34/2020 già costituita alla data del 17 febbraio 2023 e con Cilas presentata a dicembre 2023, può procedere a sostenere spese ammesse al Superbonus e optare per lo sconto in fattura o la cessione del credito anche se non dispone di fatture per spese già sostenute alla data del 29 marzo 2024?

L'articolo 1, comma 1, lettera a), del decreto-legge 29 marzo 2024, n. 39, convertito, con modificazioni, dalla legge 23 maggio 2024, n. 67 (c.d. Decreto Agevolazioni fiscali in edilizia), stabilisce la soppressione del primo periodo del comma 3-bis dell'articolo 2 del decreto-legge 16 febbraio 2023, n. 11 convertito, con modificazioni, dalla legge 11 aprile 2023, n. 38, (c.d. Decreto Cessioni), che prevedeva una deroga di carattere soggettivo al generale divieto di opzione per lo sconto in fattura o la cessione del credito d'imposta per Iacp ed enti aventi le stesse finalità sociali, cooperative edilizie a proprietà indivisa, Onlus, Odv e Aps iscritte nei relativi registri, purché i predetti soggetti fossero costituiti alla data di entrata in vigore del Decreto Cessioni (17 febbraio 2023).

Il comma 2 dell'articolo 1 del Decreto Agevolazioni fiscali in edilizia prevede che i suddetti soggetti possono continuare a esercitare l'opzione per lo sconto in fattura o per la cessione del credito per le spese sostenute in relazione agli interventi ammessi al Superbonus per i quali, alla data del 29 marzo 2024: i) risultati presentata la Cilas, se gli interventi sono diversi da quelli effettuati dai condomini; ii) risultati adottata la delibera assembleare che ha approvato l'esecuzione dei lavori e risultati presentata la Cilas, se gli interventi sono effettuati dai condomini; iii) risultati presentata l'istanza per l'acquisizione del titolo abilitativo, se gli interventi comportano la demolizione e la ricostruzione degli edifici.

Tanto premesso, con riferimento al quesito formulato, la Onlus con i requisiti di cui al comma 9, lettera d-bis), dell'articolo 119 del Decreto Rilancio, già costituita alla data del 17 febbraio 2023, che abbia presentato la Cilas entro il 29 marzo 2024, può continuare a beneficiare della deroga al divieto di esercizio dell'opzione per la cessione del credito d'imposta e lo sconto in fattura, purché siano rispettati tutti gli adempimenti prescritti dalla normativa di settore.

Speciale Telefisco



Concordato preventivo, pronti i codici tributo per versare acconti e sostitutive
Sei codici tributo per il concordato preventivo biennale (Cpb) per le partite Iva. A istituirli è la risoluzione 48/E/2024. I primi quattro, che vanno dal «4068» al «4071», sono riservati alle imprese e ai professionisti che applicano le pagelle fiscali (gli

Isa). Mentre i codici tributo «4072» e «4073» riguardano le attività in regime forfettario (in questo caso il concordato per il 2024 è solo annuale). I codici tributo - per entrambe le macrocategorie di soggetti interessati - riguardano le maggiorazioni di acconto e l'imposta sostitutiva dovute in caso di adesione al concordato.

Decadenza solo con rettifiche analitiche e induttive pure

Concordato. L'Agenzia chiarisce i vantaggi per i soggetti Isa. L'uscita dal regime con la scoperta di maggiori ricavi in misura superiore al 30%

Dario Deotto

Per effetto dell'adesione al concordato preventivo, per i soggetti Isa, si conseguono anche i vantaggi Iva previsti ai fini degli indici sintetici di affidabilità. Si tratta, in particolare, dell'inibizione dagli accertamenti analitico-induttivi e della riduzione di un anno dei termini di decadenza. Così l'agenzia delle Entrate nel corso di Speciale Telefisco di ieri, rispetto a un quesito evidentemente posto prima delle modifiche intervenute con il Dlgs «correttivo» n. 108/2024, con il quale è stato definitivamente stabilito, appunto, che per i soggetti Isa che aderiscono al concordato spettano i benefici «compresi quelli Iva», previsti dall'articolo 9-bis, comma 11, del Dl 50/2017. Sotto il profilo della copertura accertativa occorre, quindi, considerare che, per effetto di quanto stabilito dagli articoli 19 (vantaggi Isa) e 34 (inibizione degli accertamenti di cui all'articolo 39 del Dpr 600/1973) del Dlgs 13/2024, l'istituto del concordato preventivo biennale preclude all'amministrazione finanziaria l'effettuazione degli:

- accertamenti analitici ai fini delle imposte sui redditi;

- accertamenti analitico-induttivi sia ai fini delle imposte sui redditi che dell'Iva;
- accertamenti induttivi «puri» ai fini delle imposte sui redditi.

Nel conto occorre considerare anche la preclusione accertativa fondata sull'accertamento sintetico e sulla disciplina delle società di comodo, ma si tratta, in entrambi i casi, di ipotesi «scolastiche», considerando il limitato utilizzo del primo strumento (sintetico) e che i soggetti Isa interessati alla disciplina delle società non operative non sono certo così numerosi.

Oltre a ciò, sempre sotto il profilo accertativo, va ricordato, per il soggetto Isa che aderisce al concordato, l'anticipo di un anno dei termini decadenziali, sia ai fini delle imposte sui redditi che dell'Iva.

A questo quadro occorre collegare quanto riportato nella circolare 18/E/2024 a proposito del rapporto tra inibizione accertativa e le cause di decadenza stabilite dall'articolo 22 del Dlgs 13/2024. Occorre ricordare, in particolare, che risulta causa di decadenza dal concordato l'accertamento di maggiori componenti positive o di minori componenti negative per un importo maggiore del 30% dei ricavi

dichiarati e che, comunque, l'adesione al regime non determina alcuna preclusione in ordine all'esercizio dei poteri istruttori (accessi, ispezioni e verifiche o invio di questionari).

Secondo il documento di prassi, la fattispecie relativa alla decadenza da accertamento (articolo 22, comma 1, lettera a), del Dlgs 13/2024) non può mai verificarsi per effetto di una rettifica analitico-induttiva. Ciò significa che le coperture sopra riportate dagli accertamenti (oltre alla riduzione dei termini decadenziali, così come gli ulteriori vantaggi offerti dall'istituto) possono venire meno solo se l'ufficio, in seguito ai controlli, è in grado di effettuare accertamenti analitici oppure induttivi «puri» ai fini delle imposte sui redditi che portano a superare la soglia del 30 per cento dei ricavi dichiarati.

Ciò vale per le annualità oggetto di concordato (2024 e 2025, per la prima adesione) e non per il periodo d'imposta precedente (2023), per il quale occorre considerare la medesima causa di decadenza relativa alle componenti accertate maggiori del 30% dei ricavi dichiarati (per il 2023 gli analitico-induttivi vanno quindi considerati).

© RIPRODUZIONE RISERVATA

GLI ESPERTI DEL SOLE E I LORO INTERVENTI

Luca De Stefani
Bonus edilizi

Luca Gaiani
Transizione 5.0 e incentivi R&S

Giorgio Gavelli
Concordato preventivo per i forfettari

Antonio Iorio
Sanzioni e nuovo ravvedimento

Luigi Lovecchio
La riforma delle procedure di riscossione

Possibile esclusione Isa per l'avvio di attività agricole in corso d'anno

Circolare 15/E/2024
Le indicazioni

Alessandra Caputo

L'avvio di una attività agricola in corso d'anno può essere causa di esclusione dall'applicazione degli Isa.

L'agenzia delle Entrate, in occasione di Speciale Telefisco, ha esteso anche ad altre attività agricole i chiarimenti resi per gli agriturismi con la circolare 15/E/2024.

Per l'applicazione degli Isa in agricoltura, occorre ricordare anzitutto che restano fuori dall'applicazione le attività produttive solo di reddito agrario. In secondo luogo restano fuori anche quelle produttive di reddito di impresa che però viene determinato forfettariamente (ipotesi molto frequente nel settore agricolo).

Alle attività agricole possono poi, in quanto compatibili, essere applicate altre cause di esclusione previste per la generalità dei contribuenti.

Nella circolare 15/E l'Agenzia aveva chiarito il funzionamento della causa di esclusione prevista per i contribuenti che si trovano nel primo anno di attività nel caso di agriturismo, tenendo conto che l'inizio dell'esercizio di questa attività è sempre successivo a quello dell'attività agricola, in quanto subordinato allo svolgimento, in via principale, di un'attività agricola e non richiede l'apertura di un'autonomia partita Iva.

Tale situazione, tuttavia, può verificarsi anche per altre attività agricole connesse che, per loro na-

tura, sono sempre subordinate all'esercizio di un'attività agricola principale. Si ricorda, infatti, che le attività agricole «connesse» (manipolazione, trasformazione, valorizzazione, conservazione e commercializzazione di prodotti agricoli, fornitura di servizi, attività di ricezione e ospitalità) sono attività che hanno natura commerciale e assumono natura agricola solo se svolte in connessione con un'attività agricola principale.

Nelle risposte fornite ieri, l'agenzia delle Entrate chiarisce che quanto accade per l'agriturismo è applicabile anche per tutte quelle altre attività per le quali si verifica una situazione analoga. Pertanto, i casi possibili sono due: i contribuenti che svolgono un'attività agricola principale produttiva di reddito agrario (esclusa dal campo di applicazione degli Isa), quando avviano un'attività connessa possono sempre contare sull'esclusione dagli indici perché tale anno configura quello di inizio dell'attività che produce reddito d'impresa (soggetta all'applicazione degli indici); i contribuenti che, invece, svolgono una attività agricola principale dichiarando reddito di impresa (società diverse dalla società semplice) non possono contare sulla causa di esclusione prevista per l'anno di avvio dell'attività perché, di fatto, l'attività connessa si aggiunge a quella prevalente già esercitata (attività agricola) e già soggetta agli Isa. In questo caso, tuttavia, se l'attività connessa dovesse essere soggetta al regime di determinazione forfettaria del reddito si potrebbe comunque essere esclusi dall'applicazione degli indici.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Le risposte dell'agenzia delle Entrate ai quesiti/2

Terzo settore

9

Opzionale il forfettario per Odv e Aps

Dal 1° gennaio 2024, il Dl 146/2021 ha previsto per Odv e Aps con ricavi non superiori a 65mila euro di applicare il regime forfettario dei c.d. contribuenti minimi (articolo 1, commi da 58 a 63, della legge 190/2014). Il tenore della norma non chiarisce se tale regime è obbligatorio oppure opzionale dagli enti. È possibile ritenere che in mancanza di una precisazione sul punto gli enti potranno scegliere di optare per un regime diverso rispetto a quello introdotto dal Dl 146/21?

La novità ai fini Iva, introdotta dal Dl 146/2021, per Odv e Aps pone il tema legato alla possibilità di optare per un regime diverso da quello dei contribuenti minori (legge 190/2014). Sul punto, l'articolo 5, comma 15 quinquies del Dl 146/2021, nell'estendere a Odv e Aps il regime fiscale riservato ai professionisti - utilizza la dicitura «applicano» facendo presupporre che si tratti di un regime naturale. La norma, infatti, prevede che «in attesa della piena operatività delle disposizioni del titolo X del codice del Terzo settore, di cui al decreto legislativo 3 luglio 2017 n. 117» Odv e Aps che hanno conseguito ricavi, ragguagliati ad anno, non superiori a euro 65.000 applicano, ai soli fini dell'imposta sul valore aggiunto, il regime speciale di cui all'articolo 1, comma 58-63, legge 190/2014. Ebbene, dalla lettura della norma, sembrerebbe che l'estensione di tale regime ai soli fini Iva muova dal presupposto di concedere in via anticipata ad Odv e Aps un regime di

favore simile a quello previsto per tali realtà dall'articolo 86 Cts. Un regime quest'ultimo che è opzionale per Odv e Aps e che induce a ritenere, sulla base di un'interpretazione sistematica dell'articolo 5, comma 15 quinquies del Dl 146/2021, che in linea con l'articolo 86 del Cts, l'adesione al regime di cui alla legge 190/2014 sia un'opzione esercitabile da parte dell'ente dotato della qualifica di Odv e Aps.

Il ministero dell'Economia e delle finanze, in riscontro ad apposita interrogazione parlamentare [risposta scritta pubblicata il 6 dicembre 2023 nell'allegato al bollettino in commissione VI (Finanze), n. 5-01705], ha evidenziato come «Il censito comma 15-quinquies, dell'articolo 5 del decreto-legge n. 146 del 2021 prevede altresì che, nelle more della piena operatività delle disposizioni del codice del Terzo settore di cui al decreto legislativo n. 117 del 2017, le organizzazioni di volontariato e le associazioni di promozione sociale, con volume d'affari non superiore a sessantacinquemila euro, a partire dal 1° gennaio 2024 possono avvalersi del regime di franchigia previsto per i soggetti forfettari dall'articolo 1, commi da 54 a 63, della legge 23 dicembre 2014, n. 190» (enfasi aggiunta, ndr.).

Ne consegue che la scelta di avvalersi del regime di franchigia previsto per i soggetti forfetari non costituisce un obbligo (ossia un regime Iva naturale), bensì una scelta opzionale.

Tale conclusione risulta coerente con la disciplina applicabile - a regime - alle organizzazioni di volontariato ed alle associazioni di promozione sociale, una volta che saranno operative le disposizioni del titolo X del codice del terzo settore, che il richiamato articolo 5, comma 15-quinquies, sembra anticipare in attesa della piena operatività delle stesse. Infatti, ai sensi dell'articolo 86 del codice del terzo settore - incluso nel suddetto titolo X - le organizzazioni di volontariato e le associazioni di promozione sociale «possono applicare, in relazione alle attività commerciali svolte, il regime forfettario (...)» Le organizza-

zioni di volontariato e le associazioni di promozione sociale possono avvalersi del regime forfetario comunicando nella dichiarazione annuale o, nella dichiarazione di inizio di attività».

Regimi agevolati

10

Nel quadro RS le spese documentate con fattura

I contribuenti che applicano il regime forfettario devono compilare il prospetto del quadro RS con le informazioni relative all'attività svolta. Si chiede:

- in che misura vanno indicate le spese sostenute con riferimento a beni utilizzati promiscuamente?
- le spese sostenute (ad esempio consumi di energia) vanno indicate al netto o al lordo dell'Iva?
- vanno indicate anche le spese non documentate da fattura?

Con la circolare 4 aprile 2016, n. 4/E (cfr. il paragrafo 4.2.3), è stato chiarito che i contribuenti che applicano il regime forfettario sono tenuti ad indicare, nel prospetto denominato «Regime forfettario per gli esercenti attività d'impresa, arti e professioni - Obblighi informativi», contenuto nel quadro RS del modello dichiarativo, i costi e le spese afferenti a beni o servizi utilizzati promiscuamente per l'esercizio dell'impresa, dell'arte o professione e per l'uso personale o familiare del contribuente, nella misura del 50 per cento. Il costo per l'acquisto di beni e servizi deve essere indicato al lordo dell'Iva addebitata sulle fatture di acquisto, tenuto conto che, nell'ambito del regime forfettario, non opera il meccanismo di rivalsa-detrazione e che le predette voci di costo non sono rappresentate solo

dalla quota direttamente afferente ai beni o servizi, ma comprendono anche l'Iva assolta che rimane a carico del contribuente.

In definitiva, alla luce delle indicazioni rese dall'agenzia delle Entrate secondo cui: «Le informazioni relative ai costi richieste agli esercenti attività di impresa dovranno essere dichiarate solo laddove i contribuenti abbiano ricevuto la relativa documentazione fiscale nel periodo di imposta e nella misura in essa indicata» (cfr. la già richiamata circolare n. 10/E del 2016, paragrafo 4.2.3, indicazioni confermate anche con la successiva circolare 30 maggio 2016, n. 24/E, paragrafo 10) ne deriva che gli aderenti al regime di cui alla legge n. 190 del 2014, articolo 1, comma 54 e seguenti, sono tenuti alla dichiarazione delle sole spese documentate da fattura.

fronto tra il reddito prodotto nel 2023 e il maggior reddito del triennio precedente debba essere fatto:

- ragguagliando alla frazione di anno (corrispondente al periodo di svolgimento dell'attività nel 2023) il maggior reddito prodotto nell'ambito del triennio di osservazione;
- confrontando tale dato con il reddito prodotto nel 2023.

Ad esempio, qualora il contribuente abbia cessato la propria attività il 30 giugno 2023 (svolgendola, pertanto, per un periodo complessivo di 181 giorni nell'anno), il calcolo per l'individuazione della quota di reddito da assoggettare alla «flat tax incrementale» deve avvenire nel seguente modo:

A. reddito del 2023 (1.1-30.6.2023): 60.000 euro;

B. reddito più elevato del triennio precedente (100.000 euro) da ragguagliare alla frazione d'anno (corrispondente a 181 giorni): 49.589 euro;

C. franchigia calcolata sul reddito ragguagliato alla frazione d'anno del 2021: 2.479 euro (5 per cento di 49.589 euro);

D. quota di reddito da assoggettare a «flat tax incrementale» A-(B+C): 7.932 euro [60.000 euro - (49.589 euro + 2.479 euro)].

sempre successiva all'inizio dell'attività agricola, in quanto subordinato allo svolgimento in via principale di un'attività agricola e non soggetta all'apertura di un'autonomia partita Iva. Si chiede: il chiarimento può essere esteso ad altre attività agricole connesse subordinate all'esercizio dell'attività agricola principale quale, ad esempio, la produzione di energia o la fornitura di servizi?

Nella circolare 25 giugno 2024, n. 15/E (cfr. il paragrafo 6), ai fini della causa di esclusione dall'applicazione degli indici sintetici di affidabilità fiscale (Isa), di cui all'articolo 9-bis, comma 6, lettera a), del decreto-legge 24 aprile 2017, n. 50 (convertito, con modificazioni, dalla legge 21 giugno 2017, n. 96), sono stati individuati alcuni casi in cui l'apertura della partita Iva può non coincidere con l'inizio dell'attività.

Tali fattispecie sono, in particolare, riconducibili all'esercizio delle attività agrituristiche, per le quali, infatti, l'inizio dell'esercizio dell'attività è sempre successivo a quello dell'attività agricola, e ciò in quanto l'esercizio dell'attività agrituristica è subordinato allo svolgimento, in via principale, di un'attività agricola e non richiede, pertanto, l'apertura di un'autonomia partita Iva.

Si ritiene, pertanto, che, qualora si verifici un caso assimilabile a quello innanzi descritto, il chiarimento fornito con la citata circolare possa essere suscettibile di estensione.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

24
.com

ONLINE
Sul sito del Sole 24 Ore i video degli interventi e i passaggi più rilevanti.
ilssole24ore.com

Agricoltura

12

Esclusione Isa anche oltre gli agriturismi

La circolare 15/E del 2024 chiarisce il funzionamento della causa di esclusione dall'applicazione degli Isa per gli agriturismi. Il chiarimento nasce dal fatto che l'inizio dell'attività agrituristica è

Speciale Telefisco



Forfettari, nel quadro RS vanno indicati i costi comprensivi dell’Iva

Niente comunicazione se i costi non sono documentati da fattura
Spese per i beni utilizzati promiscuamente da indicare al 50 per cento

Alessandra Caputo

Compilazione del prospetto informativo del quadro RS per i forfettari con indicazione dei costi al lordo dell’Iva; niente comunicazione se i costi non sono documentati da fattura; spese per i beni utilizzati promiscuamente da indicare al 50 per cento. Queste alcune delle risposte delle Entrate in occasione di Speciale Telefisco 2024.

I contribuenti forfettari sono obbligati all’indicazione di alcune informazioni nel prospetto del quadro RS del modello Redditi PF, differenziate in base all’attività svolta. In particolare, gli esercenti attività di impresa devono compilare i righi da RS375 a RS378 indicando: il numero di mezzi di trasporto/veicoli posseduti e/o detenuti per lo svolgimento dell’attività alla data di chiusura del periodo d’imposta; il costo per l’acquisto di materie prime e sussidiarie, semilavorati e merci, inclusi gli oneri accessori di diretta imputazione, le spese

per le lavorazioni effettuate da terzi esterni all’impresa e i costi per servizi correlati alla produzione dei ricavi; i costi per il godimento di beni di terzi; le spese sostenute nel corso del periodo d’imposta per il carburante per autotrazione.

Gli esercenti attività di lavoro autonomo devono, invece, indicare, nel rigo RS381 esclusivamente l’ammontare delle spese sostenute nell’anno per i servizi telefonici, per i consumi di energia elettrica nonché l’ammontare delle spese sostenute per i carburanti, lubrificanti e simili utilizzati esclusivamente per la trazione di autoveicoli.

I forfettari sono esonerati dagli obblighi Iva con la sola eccezione della numerazione e conservazione delle fatture di acquisto e delle bollette doganali, di certificazione dei corrispettivi e di conservazione dei relativi documenti nonché del versamento delle imposte per le operazioni per le quali sono debitori di imposta. Pertanto, ai forfettari è preclusa anche la detrazione dell’Iva assolta sugli acquisti che resta a carico

dei contribuenti stessi.

Tenuto conto di ciò, l’Agenzia ha precisato che quando le istruzioni dei modelli richiedono l’indicazione del «costo» relativo a beni e servizi, questo deve essere indicato tenendo conto non solo della quota afferente ai beni e ai servizi, ma anche dell’Iva addebitata sulle fatture di acquisto.

Eventuali costi non documentati da fattura (ma magari da scontrino elettronico) non vanno indicati. Capita, infatti, che i forfettari non richiedano l’emissione della fattura in luogo dello scontrino, ritenendo che questa non sia indispensabile in quanto, per le peculiarità del regime, il costo non è deducibile e l’Iva non è detraibile.

Infine, eventuali costi sostenuti per beni utilizzati promiscuamente (ad esempio, mezzi di trasporto) vanno indicati (sempre al lordo dell’Iva) al 50%. L’eventuale possibilità di dimostrare una percentuale di utilizzo diverso deve quindi ritenersi irrilevante.

© RIPRODUZIONE RISERVATA



I doveri dei forfettari
I forfettari sono esonerati dagli obblighi Iva con l’eccezione di numerazione e conservazione delle fatture di acquisto e delle bollette doganali, di certificazione dei corrispettivi e di conservazione dei relativi documenti nonché del versamento delle imposte per le operazioni per le quali sono debitori

Terzo settore, opzione forfait entro 65mila euro

Valore aggiunto
Possibilità di scelta

Gabriele Sepio

Organizzazioni di volontariato (Odv) e associazioni di promozione sociale (Aps): il regime forfettario Iva previsto dal decreto fisco-lavoro resta un’opzione. L’Agenzia delle Entrate ha sciolto il dubbio legato all’obbligatorietà o meno dell’adesione, da parte di Odv e Aps con ricavi annui non superiori a 65mila euro, al regime forfettario dei contribuenti minori (legge 190/2014). La questione trae origine dalla formulazione dell’articolo 5, comma 15-quinquies del DL 146/2021 che, utilizzando il termine «applicano», faceva supporre che tale regime fosse naturale, cioè fruibile indipendentemente dall’esercizio di un’opzione. Sul punto, l’amministrazione conferma che Odv e Aps con ricavi entro la soglia «possono» applicare il regime dei contribuenti minori che quello Iva ordinario, nonché - al ricorrere delle relative condizioni - un diverso regime di favore. La tesi che propende per la natura opzionale muove da un’interpretazione sistematica della norma, secondo cui, per Odv e Aps, l’applicazione del regime dei contribuenti minori rappresenta un’anticipazione del regime fiscale di favore riservato a tali realtà dall’articolo 86 del Dlgs 117/2017. È lo stesso articolo 5, comma 15-quinquies del DL 146/2021 a

specificare che il regime forfettario riservato ai contribuenti minori troverebbe applicazione «in attesa della piena operatività delle disposizioni del titolo X del Codice del Terzo settore». Ne consegue che, una volta ottenuto il *placet* europeo sui nuovi regimi fiscali previsti dalla Riforma, Odv e Aps potranno avvalersi, opzionalmente, di un regime di determinazione forfettaria del reddito imponibile, ai fini Iva e Ires.

In considerazione della natura transitoria di tale disposizione, l’adesione al regime della legge 190/2014 dovrebbe rappresentare una facoltà esercitabile dall’ente dotato della qualifica di Odv e Aps.

In accordo con questa linea interpretativa - richiamata dalla stessa Amministrazione - viene in soccorso la risposta fornita dal Mef nel corso di una interrogazione parlamentare sul punto, tenutasi il 6 dicembre 2023. In tale occasione (si veda Il Sole 24Ore del 7 febbraio 2024), il Mef aveva già espresso il suo orientamento sulla portata applicativa della disposizione del DL Fisco lavoro e sulla natura opzionale del regime forfettario accessibile anche per Odv e Aps con ricavi annui inferiori a 65mila euro. Questa “convergenza” di vedute consente, quindi, di valorizzare la procedura di accesso al regime agevolato in esame che, in vista della introduzione delle nuove regole Iva a partire dal prossimo anno, potrebbe costituire una opzione in grado di semplificare la gestione delle attività degli enti associativi.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

INFORMAZIONE PROMOZIONALE

Speciale PILKINGTON ITALIA - NSG GROUP - Azienda Eccellente

Un secolo di vetri all’avanguardia per Pilkington Italia

Lo stabilimento di Venezia festeggia il centenario e guarda al futuro, puntando sull’eccellenza, la qualità e la sostenibilità

Quale migliore occasione si inserisce nella Venice Glass Week meglio dell’evento a celebrare 100 anni di attività ininterrotta, di produzione italiana d’eccellenza, di innovazione tecnologica e qualità? Tutto questo e molto altro nel centenario di Pilkington Italia, che ha rappresentato l’occasione per ripercorrere le tappe più importanti di questa storia d’impresa secolare e perseguire con determinazione ed entusiasmo gli obiettivi per il lungo periodo.

Tutto comincia nel 1924, con la fondazione della Società Italiana Vetri e Cristalli, nata su iniziativa del senatore Giovanni Agnelli, fondatore della Fiat e nonno del famoso avvocato, avente come finalità *la fabbricazione e la vendita del vetro in genere ad un modo particolare mediante lo sfruttamento dei brevetti Libbey-Owens*. Nelle immediate vicinanze dello stabilimento si trovava la Società Italiana Coke, che distillando il carbon fossile produceva coke e gas di cokeria con cui fu immediato alimentare, tra le altre cose, i forni fusori per la produzione del vetro piano; le due società furono presto fuse, dando vita alla Vetrocokerie, che rimase legata al Gruppo FIAT fino alla fine degli anni ‘50.

Lo stabilimento crebbe, aggiornando la tecnologia produttiva, e aggiunse in periodo di autarchia numerosi prodotti alla sua gamma: oltre al vetro tirato, nel 1940, prima di essere coinvolta dai bombardamenti della Seconda guerra mondiale, la Vetrocokerie produceva coke, benzolo, catrame e naftalina, prodotti azotati per agricoltura, Plexiglas, ammoniaci, nonché uno speciale materiale isolante sotto il marchio “Vitrosa”.

Nel 1986 entrò nel gruppo SIV e fu avviata la costruzione di un moderno impianto con tecnologia float, che rappresenta ad oggi la tecnologia più avanzata e diffusa nella produzione



Alessandro Michetti - Direttore Generale Pilkington Italia

del vetro piano.

Pochi anni più tardi, l’azienda fu prima privatizzata e poi nel 1995 divenne totalmente proprietà Pilkington, multinazionale inglese cui si deve, tra l’altro, l’ingegnerizzazione del suddetto processo float.

Nel giugno 2006 Pilkington veniva acquisita dal Gruppo NSG, ad oggi uno dei più grandi produttori al mondo di vetro e di sistemi di vetro operante in tre principali aree di business: Edilizia, Automobile e Tecnologie Creative.

Cent’anni dopo, nel medesimo stabilimento alle porte di Venezia, culla millenaria dei manufatti in vetro, si continua a produrre vetro d’eccellenza. Per festeggiare questo incredibile percorso e celebrare la saga Pilkington, venerdì 20 settembre, durante un incontro per i dipendenti e la stampa, è stata presentata la monografia “1924-2024 I Cent’anni di vetro a Porto Marghera”. Alla base di questo importante traguardo sarebbe, secondo Alessandro Michetti, Direttore Generale Pilkington

Italia, “la filosofia incentrata sulla qualità e sulla soddisfazione del cliente con un coinvolgimento costante per superare gli standard di qualità, innovazione e sostenibilità”.

Se l’innovazione tecnologica e la qualità del prodotto rappresentano da sempre i pilastri su cui si fonda l’azienda - continua Arturo Benini, Responsabile Tecnico e Marketing - la sostenibilità oggi rappresenta un obiettivo prioritario e sono molteplici le azioni e le iniziative intraprese dal Gruppo a beneficio dell’ambiente e di tutta la società, raccolte nell’apposita sezione *makechange™* sul nostro sito internet, cosicché ognuno, architetto, cliente o privato cittadino, possa monitorare i passi intrapresi. Nello specifico, la Pilkington non solo si assume il compito di efficientare i propri processi produttivi e introdurre prodotti innovativi, con progetti di ricerca e sviluppo di ampio respiro, ma intende coinvolgere anche il proprio personale e i partner tutti, così da ottimizzare l’intera filiera, in modo da perseguire i seguenti ambiziosi obiettivi:

- abbattere le emissioni di CO₂ nel processo fusorio e lungo la catena produttiva;
- migliorare la sostenibilità nell’approvvigionamento delle materie prime, aumentando i materiali riutilizzati e riciclati;
- sostenere la circolarità e implementare l’approvvigionamento responsabile.

A questo punto, si potrebbe credere che si stia parlando di buone intenzioni, senza un riscontro reale. Al contrario, le iniziative di economia circolare sono molteplici ed interessano un numero crescente di reparti ed operatori, anche per migliorare costantemente l’assetto ambientale da cui ha origine la produzione Made in Venice. Per ridurre l’impatto ambientale legato al settore dell’edilizia e offrire uno stru-

mento fondamentale a vantaggio degli architetti e degli impiantisti, al fine di minimizzare la quantità di carbonio dei loro progetti, è stato sviluppato Pilkington *Mirai™*: grazie ad una combinazione di combustibili alternativi, un elevato contenuto di vetro riciclato, e fonti di elettricità verde, rappresenta il vetro più ecologico di sempre. Pur essendo caratterizzato dallo stesso aspetto estetico, dalla medesima qualità e da prestazioni identiche rispetto al normale vetro float, questo vetro innovativo ha un impatto ambientale dimezzato. L’attenzione alla sostenibilità non può, infatti, fermarsi al rispetto delle leggi comunitarie, né si esaurisce nelle severe disposizioni nazionali a tutela del territorio lagunare in cui opera l’azien-



Pilkington Optiwhite alla Basilica di S. Marco - Foto P. Campostrini



Società Italiana Coke Venezia - Foto Giacomelli



Programma renew:glass

da. Si concretizza, invece, in diversificati progetti ed azioni, quali quelli volti all’avvio di iter di certificati sempre più sfidanti per migliorare costantemente le prestazioni del processo produttivo, come anche quelli volti ad incrementare l’utilizzo di materiale riciclato.

Il programma *renew:glass* è finalizzato ad incrementare i quantitativi di rottame pre-consumo all’interno del-

la miscela vetrificabile, attraverso un superiore coinvolgimento dell’intera filiera produttiva. Tale iniziativa, che implica costanti controlli sulla qualità del rottame, mira a ridurre la temperatura di fusione, abbattere le emissioni in atmosfera e migliorare la sostenibilità ambientale del prodotto vetrario.

Tra i prodotti di eccellenza dello stabilimento veneziano, infine, merita una menzione il vetro extrachiaro per eccellenza: Pilkington *Optiwhite™*. La sua trasparenza è frutto di una sapiente ottimizzazione di processo e dell’utilizzo di sabbie selezionate dall’insuperabile chiarezza, e garantisce non solo una maggiore vivezza attraverso la lastra dei colori, ma anche una superiore resa estetica. Ciò è particolarmente importante nelle applicazioni in cui i bordi del vetro sono esposti, tenendo conto che maggiore sarà lo spessore del vetro, maggiore sarà la percezione della neutralità del prodotto e della sua superiore trasmissione luminosa.

Consapevole dell’importanza rappresentata dalla colorazione di Pilkington *Optiwhite™* per progettisti e designer, Pilkington Italia - unica nel panorama nazionale - riesce a garantire loro e al mercato la costanza del punto colore tra le varie campagne produttive, e conseguentemente la perfetta replicabilità del manufatto, particolarmente apprezzata in talune applicazioni, quali i vetri acidati o verniciati.

Norme & Tributi

Corte Ue

Strutture ricettive, parità prezzi
danneggia la concorrenza —*p.48*

Società estinta

Niente nota di variazione
dai soci per recuperare l'Iva —*p.48*



RISOLUZIONE DELLE ENTRATE

La cancellazione dal registro imprese, dopo la procedura di liquidazione volontaria, non permette ai soci di sostituirsi a essa per l'emissione di una nota di variazione per recuperare l'Iva su un credito non incassato.



Abuso di contratti a termine, risarcimenti fuori rotta

Decreto Salva infrazioni

Il giudice può andare
oltre le soglie di 12 mensilità
(privato) e fino a 24 (pubblico)

Il lavoratore deve provare
che l'indennizzo limitato
non è sufficiente

Aldo Bottini

Il decreto legge 131/2024 (Salva infrazioni) interviene anche sulla disciplina dei contratti di lavoro a termine, in particolare sul regime sanzionatorio, dando seguito alle indicazioni della procedura di infrazione con la quale l'Ue ha richiesto all'Italia di allineare la normativa interna alla direttiva 1999/70/Ce sul lavoro a tempo determinato.

L'intervento consiste in due norme (articoli 11 e 12), riferite la prima ai datori di lavoro privati e la seconda al settore pubblico.

Cominciamo dal settore pubblico, nel quale la questione delle conseguenze della violazione dei limiti al ricorso al contratto a termine ha radici lontane. La disposizione sulla quale il decreto legge è intervenuto è l'articolo 36 del Dlgs 165/2001 (norme generali sull'ordinamento del lavoro alle dipendenze delle amministrazioni pubbliche), nel quale anzitutto si afferma che la violazione di disposizioni imperative riguardanti l'assunzione o l'impiego di lavoratori (tra le quali rientrano quelle che pongono limiti ai rapporti a termine) non può comportare la costituzione di rapporti di lavoro a tempo indeterminato con le pubbliche amministrazioni, diversamente da quanto accade nel settore privato.

Una disposizione in linea con quanto previsto dall'articolo 97 della Costituzione, che prevede l'accesso solo per concorso agli impieghi pubblici e la necessaria previa programmazione di qualsiasi assunzione a tempo indeterminato. L'unica sanzione prevista per le violazioni rimane dunque il

risarcimento del danno che, per come era congegnata la norma originaria, doveva essere provato dal lavoratore secondo le regole generali. A più riprese la Corte di giustizia Ue ha affermato che gli Stati membri non debbono necessariamente sanzionare gli abusi in materia di contratto a termine con la trasformazione del rapporto, purché le diverse sanzioni siano dissuasive ed efficaci. Sulla scorta di tali decisioni, la giurisprudenza italiana (a partire dalla sentenza delle Sezioni Unite della Cassazione 5072/2016) ha adottato una interpretazione adeguatrice della norma, attribuendo al dipendente pubblico, in caso di abuso nel ricorso al contratto a termine, il medesimo importo risarcitorio forfettario previsto nel settore privato (da 2,5 a 12 mensilità) prima dall'articolo 32 della legge 183/2010 e poi dall'articolo 28 del Dlgs 81/2015. Si è parlato, al riguardo, di "danno comunitario".

Ciononostante la Commissione Ue ha ritenuto tale adeguamento non sufficientemente dissuasivo, dando corso alla procedura di infrazione. Di qui la norma ora introdotta, nella quale si prevede che, nel caso di abuso nell'utilizzo di una successione di contratti o rapporti a termine, l'indennizzo sia compreso tra un minimo di quattro e un massimo di 24 mensilità, avuto riguardo alla gravità della violazione, anche in base al numero dei contratti intervenuti tra le parti e alla durata complessiva del rapporto, fatta salva la facoltà per il lavoratore di provare il maggior danno. Viene incrementato quindi l'importo forfettario e si lascia la possibilità di provare il maggior danno. Un inasprimento del regime sanzionatorio indennitario che si può anche comprendere, alla luce dell'impossibilità, per il dipendente pubblico, di ottenere dal giudice la trasformazione a tempo indeterminato del rapporto.

Meno comprensibile (e per molti versi ingiustificata e inopportuna) appare la modifica per i datori di lavoro privati introdotta dal decreto all'articolo 28 del Dlgs 81/2015. Quest'ultima norma, nel testo originario, prevede che il lavoratore, che ot-

Le novità

1

SETTORE PUBBLICO Articolo 12

Il decreto legge 131/2024 modifica l'articolo 36 del Dlgs 165/2001 e introduce per l'ipotesi di danno conseguente all'abuso del ricorso a contratti a termine, una indennità compresa tra un minimo di 4 e un massimo di 24 mensilità dell'ultima retribuzione di riferimento per il calcolo del trattamento di fine rapporto, facendo salva la possibilità, per il lavoratore, di provare di aver subito un danno maggiore

2

SETTORE PRIVATO Articolo 11

Viene modificato l'articolo 28 del Dlgs 81/2015 introducendo la possibilità per il lavoratore di ottenere un'indennità in misura superiore al limite di 12 mensilità nel caso in cui dimostri di aver subito un maggior danno. Inoltre viene eliminata la riduzione del limite a 6 mesi se i contratti collettivi prevedono l'assunzione, anche a tempo indeterminato, di lavoratori già occupati con contratto a termine nell'ambito di specifiche graduatorie

tenga in giudizio la conversione di un rapporto a tempo determinato in uno a tempo indeterminato, abbia diritto, per il periodo compreso tra la scadenza del termine e la pronuncia con la quale il giudice ha ordinato la ricostituzione del rapporto, a un'indennità onnicomprensiva variabile tra un minimo di 2,5 e un

massimo di 12 mensilità, determinata tenuto conto del numero dei dipendenti occupati, delle dimensioni dell'impresa, dell'anzianità di servizio del lavoratore nonché del comportamento e delle condizioni delle parti, indennità che può essere ridotta alla metà in presenza di disposizioni collettive recanti procedure di stabilizzazione.

La modifica introdotta dal decreto Salva infrazioni consiste nella possibilità per il giudice di riconoscere un indennizzo anche in misura superiore alle 12 mensilità, qualora il lavoratore dimostri di aver subito un maggior danno e nella eliminazione della possibilità di riduzione rimessa ai contratti collettivi. Una modifica che si pone in contrasto con le decisioni della Corte costituzionale la quale, con riferimento tanto ai contratti a termine quanto ai licenziamenti, ha sempre ritenuto ragionevole e costituzionalmente compatibile la forfettizzazione del risarcimento (purché adeguata), e soprattutto non considera che la sanzione della trasformazione del rapporto è già di per sé più che efficacemente dissuasiva, come ben sa chiunque operi sul campo. Con l'effetto di rilanciare la discrezionalità del giudice e il rischio (già segnalato su questo giornale) di far pagare ai datori di lavoro i ritardi della giustizia.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Nel settore privato la trasformazione del contratto in rapporto indeterminato ha già un effetto dissuasivo

La Corte costituzionale ha ritenuto ragionevole la forfettizzazione del risarcimento se adeguata

PREPENSIONAMENTI

Importo e durata dell'assegno di esodo sono modificabili



In caso di retribuzioni o ulteriori contributi dopo la cessazione del rapporto di lavoro

Nel caso di accrediti successivi alla cessazione del rapporto di lavoro, il ricalcolo degli assegni di prepensionamento si attiva con domanda del datore di lavoro. Con il messaggio 3078/2024, Inps torna sul tema degli esodi attivati con accordo di isopensione, contratto di espansione (esaurito nel 2023) e assegno straordinario erogato dai fondi bilaterali; le istruzioni integrano quanto illustrato dal messaggio 2099/2022.

In particolare l'istituto torna sulla possibilità di ricalcolare il valore delle prestazioni di esodo e la loro scadenza nel caso di domande di accrediti contributivi (come quello relativo ai servizi di leva o al riscatto di laurea) la cui richiesta viene presentata dal lavoratore dopo l'accesso all'esodo. Infatti, in assenza di input diretti da parte del datore di lavoro, l'assegno di esodo non muterebbe il proprio valore certificato dall'Inps nel portale telematico degli esodi (Prat) al momento dell'uscita dall'azienda e posto in pagamento fino alla maturazione del primo requisito pensionistico utile. Nella eventualità di accrediti contributivi successivi alla cessazione del rapporto e all'ingresso in esodo, Inps chiarisce che la procedura di ricalcolo dell'assegno può essere avviata solo dal datore di lavoro che se ne assume gli oneri, d'intesa col lavoratore.

Lo stesso iter va seguito anche a fronte di retribuzioni riferite al periodo di lavoro precedente alla cessazione e non considerate al momento della liquidazione dell'assegno di esodo, come nel caso di ratei di incentivi e premi erogati anche dopo uno o due anni dalla fine del rapporto di lavoro.

Nel caso di nuovi periodi contributivi (come i riscatti di periodi di studi, le ricongiunzioni da altre gestioni o l'accredito figurativo della maternità fuori del rapporto di lavoro) che determinano una anticipazione della decorrenza della pensione, la sede Inps territorialmente competente invierà una notifica al datore di lavoro esodante e al lavoratore per concordare la scadenza anticipata dell'assegno di esodo e del versamento della contribuzione a carico del datore di lavoro.

In caso di ricostituzione della prestazione, il modello di liquidazione sarà emesso nuovamente con la scadenza aggiornata del periodo di esodo, in modo da consentire al lavoratore di inviare in tempo la domanda telematica di pensione. La nuova contribuzione accreditata sarà considerata ai fini della liquidazione della prestazione pensionistica definitiva.

La ricostituzione deve essere attivata dal datore di lavoro attraverso una email Pec inviata alla sede Inps territorialmente competente per l'assegno di esodo, allegando una dichiarazione con timbro e firma del legale rappresentante, il cui format è abbinato al messaggio 3078; la domanda conterrà anche la dichiarazione di consenso del lavoratore, il cui fac simile è allegato al medesimo messaggio.

—Antonello Orlando

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Il Sole

24 ORE

In collaborazione con

Sellerio

UN'ESTATE CON I LIBRI DI ANDREA CAMILLERI

«Il meglio di me risiede in questa trilogia fantastica... Il primo della serie è **Maruzza Musumeci**; dopo la storia della donna sirena, quella di una donna che tenta di trasformarsi in albero, raccontata ne **Il casellante** e un terzo romanzo su una donna-capra: una trilogia delle metamorfosi».

Andrea Camilleri

DAL 27/07

RICCARDINO

DAL 03/08

IL CUOCO DELL'ALCYON

DAL 10/08

LA PENSIONE EVA

DAL 17/08

GRAN CIRCO TADDEI E ALTRE STORIE DI VIGATA

DAL 24/08

LA SETTA DEGLI ANGELI

DAL 31/08

LA CAPPELLA DI FAMIGLIA E ALTRE STORIE DI VIGATA

DAL 07/09

LE ALI DELLA SFINGE

DAL 14/09

MARUZZA MUSUMECI

DAL 21/09

IL SONAGLIO

Andrea Camilleri

Riccardino

Andrea Camilleri

Il cuoco dell'Alcyon

Andrea Camilleri

La pensione Eva

Andrea Camilleri

Gran Circo Taddei e altre storie di Vigata

Andrea Camilleri

La setta degli angeli

Andrea Camilleri

La cappella di famiglia e altre storie di Vigata

Andrea Camilleri

Le ali della sfinge

Andrea Camilleri

Maruzza Musumeci

Andrea Camilleri

Il sonaglio

Photo by Vittorio Zunino Celotto/Getty Images

LA NONA USCITA DELLA COLLANA IN EDICOLA DA **SABATO 21 SETTEMBRE** CON IL SOLE 24 ORE A **9,90 €** OLTRE AL PREZZO DEL QUOTIDIANO.

Offerta valida fino al 21/10/2024.

1A

EDICOLA.IT

Ordina la tua copia su Primaedicola.it e ritirala, senza costi aggiuntivi né pagamento anticipato, in edicola.

Per maggiori informazioni chiama il Servizio Clienti del Sole 24 Ore
02 30300600

Shopping

In vendita su Shopping24 offerte.ilssole24ore.com/ilibridiAndreaCamilleri

Per trovare l'edicola più vicina vai su **s24ore.it/24orepoint**

Norme & Tributi

Niente nota di variazione dai soci per recuperare l’Iva

Società estinta

Stop al diritto di credito con la cancellazione dal Registro imprese

L’importo vantato non può essere trasferito per successione

Simona Ficola
Benedetto Santacroce

La cancellazione dal registro delle imprese di una società, a seguito della conclusione di una procedura di liquidazione volontaria, non permette ai soci di sostituirsi a essa per l’emissione di una nota di variazione in diminuzione per recuperare l’Iva relativa a un credito non incassato.

L’agenzia delle Entrate, con la risoluzione 47/E/2024 affronta un tema particolarmente interessante legato alla cancellazione delle società dal registro delle imprese, evidenziando come dai profili civilistici dell’operazione realizzata derivano effetti fiscali differenti.

In particolare, la risoluzione chiarisce se alla liquidazione ordinaria di una società possono essere applicati i principi enunciati per le operazioni straordinarie in merito agli effetti successori negli adempimenti fiscali e, più in dettaglio, con riferimento alla possibilità di emettere note di variazione ex articolo 26 del decreto Iva.

Nelle operazioni straordinarie di trasformazione o fusione, anche per incorporazione, la società o l’ente ri-

sultante subentra negli obblighi delle società trasformate o fuse, in quanto l’operazione straordinaria realizza una successione a titolo universale e produce gli effetti dell’estinzione della società incorporata e della contestuale sostituzione a questa della incorporante, nella titolarità dei rapporti giuridici attivi e passivi. La società incorporante rappresenta il nuovo centro di imputazione e di legittimazione dei rapporti giuridici già riguardanti i soggetti incorporati. La società che subentra nelle posizioni soggettive del cedente/prestatore di servizi, acquisisce, tra gli altri, la facoltà di emettere note di variazione, con riferimento alle operazioni effettuate originariamente dalla società scissa o incorporata.

I medesimi principi, tuttavia, non si applicano alle ipotesi di liquidazione ordinaria di una società, che comporta l’estinzione della stessa mediante la sua cancellazione dal registro delle imprese. Infatti, sebbene l’estinzione della società dia luogo ad un fenomeno successorio in favore dei soci, resta ferma la diversa finalità della procedura liquidatoria rispetto alle altre operazioni straordinarie che determinano una successione dell’avente causa nei diritti e obblighi delle società coinvolte.

Pertanto, qualora la società emittente la fattura, al termine della liquidazione ordinaria si estingua per effetto della cancellazione dal registro delle imprese prima di aver esercitato la facoltà di emissione della nota di variazione in diminuzione, il diritto di credito verso l’Erario dalla restituzione della maggiore Iva a debito non può essere trasferito per successione ai soci, ma si estingue insieme ad essa.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

IN SINTESI

Nessun passaggio
Qualora la società emittente la fattura si estingua, per effetto della relativa cancellazione dal Registro delle imprese, prima di avere esercitato la facoltà di emissione della nota di variazione in diminuzione, il diritto di credito verso l’Erario alla restituzione della maggiore Iva a debito – essendo ancora fermo allo stadio di una mera aspettativa di diritto – non può essere trasferito per successione ai soci, ma si estingue insieme ad essa. A precisarlo è stata la risoluzione 47/E/2024. In pratica, una volta estinta la società, senza che sia stata ancora esercitata la facoltà di emissione della nota di variazione in diminuzione, non è consentito ai soci sostituirsi ad essa nella sua emissione per recuperare l’Iva relativa a un credito non incassato

La differenza
Non si realizza, infatti, quando accade in un’operazione straordinaria con effetti successori, ove il soggetto che sopravvive e prosegue l’attività imprenditoriale eredita anche le posizioni soggettive correlate e la possibilità di assolvere ai connessi adempimenti fiscali

Contribuzione contemporanea in due gestioni legittima

Corte diritti dell’uomo

Respinto il ricorso contro l’interpretazione autentica contenuta nel Dl 78/2010

La Corte europea dei diritti dell’uomo non ha accolto il ricorso promosso da un cittadino italiano che ha ricoperto i ruoli di responsabile e dipendente della stessa Srl e, in quanto tale, ha dovuto versare retroattivamente i contributi sia alla gestione separata che a quella dei commercianti.

Il ricorso riguardava la norma di interpretazione autentica contenuta nel Dl 78/2010 che ha fatto chiarezza su tale obbligo. In quanto poco prima la Cassazione, con una sentenza, aveva ritenuto che l’obbligo riguardasse una sola gestione.

La Corte europea dei diritti dell’uomo ha ritenuto che l’intervento legislativo è stato tempestivo e appropriato e la giurisprudenza successiva si è adeguata. Infatti prima della Cedu, i tre gradi di giustizia italiani, a cui si è rivolto il contribuente, hanno valutato la norma legittima e non necessario il rinvio alla Corte costituzionale.

La Cedu ha inoltre ritenuto che l’intervento normativo era prevedibile e giustificato dalla necessità di garantire la stabilità finanziaria dello Stato dopo la decisione della Cassazione del 12 febbraio 2010.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

NT+DIRITTO
Danno da “vita malformata”, competenza sul luogo di nascita
La competenza per chiedere alla società farmaceutica estera il risarci-

mento del danno si determina sul luogo di nascita dei richiedenti di **Francesco Machina Griffo**
*La versione integrale dell’articolo su: **ntplusdiritto.ilsole24ore.com***

Prezzi strutture ricettive, la parità imposta danno alla concorrenza

Corte Ue

La parity rate in Italia non c’è dal 2017; Booking l’ha abolita dallo scorso luglio

Annarita D’Ambrosio

Prezzi delle strutture ricettive al vaglio della Corte Ue che, su richiesta di Booking, si è soffermata sulla validità delle clausole di parità, ampie o ristrette (parity rate). La clausola obbliga, in sintesi, le strutture ricettive a mantenere lo stesso prezzo delle camere su tutte le piattaforme di distribuzione. Questo requisito era fondamentale per le strutture ricettive che desideravano essere presenti sui portali di prenotazione online, come Booking e altre Ota (Online travel agency), che però percepiscono commissioni percentuali diverse.

La clausola è ampia quando riguarda tutte le piattaforme comprese il sito della struttura stessa, è ristretta quando impedisce di applicare un prezzo inferiore solo sul sito della struttura.

Per la Corte queste clausole non possono, in linea di principio, essere qualificate come «restrizioni accessorie» ai fini del diritto della concorrenza dell’Unione. Anzi, la parità ampia comporta rischi di espulsione delle piccole piattaforme e delle nuove piattaforme dal mercato. L’esito della sentenza della Corte Ue nella causa C 264/23 rigetta quindi la ri-

chiesta di Booking che però, aveva già provveduto a disapplicarle.

Lo ha fatto di recente, a partire dal 1° luglio 2024, per adeguarsi al Digital markets act europeo che regola le grandi piattaforme online che controllano l’accesso ai mercati digitali.

La novità ha riguardato tutta Europa, ma l’Italia si era portata avanti: la clausola di parità non esiste in Italia a partire dal 2017, quando, su sollecitazione degli albergatori, è stata abolita nel Ddl Concorrenza.

Nella sua sentenza, la Corte Ue sottolinea anche un altro aspetto: la fornitura di servizi di prenotazione alberghiera online da parte di piattaforme come Booking.com ha prodotto un effetto neutro se non addirittura positivo, sulla concorrenza.

I servizi dei portali consentono, da un lato, ai consumatori, di accedere a un’ampia gamma di offerte di alloggio e di confrontarle in modo semplice e rapido e, dall’altro, danno la possibilità ai prestatori di servizi alberghieri, di acquisire una maggiore visibilità.

Ora le piattaforme dunque non possono usare più la dicitura «miglior tariffa garantita». In Italia è così da sette anni e le prenotazioni su piattaforma non sembrano averne risentito, però il rischio è chiaro: se il viaggiatore sa che quella del sito consultato non è la tariffa più conveniente potrebbe provare a contattare direttamente l’hotel o la struttura ricettiva.

© RIPRODUZIONE RISERVATA

TRIBUNALI D’ITALIA

www.astetribunali24.it



I.V.G. DI ROMA S.R.L.
Istituto Vendite Giudiziarie dei Tribunali di Roma e Tivoli
Autorizzato con decreto del Ministero della Giustizia del 27/03/2013

TRIBUNALE DI ROMA
SEZIONE FALLIMENTARE
LIQUIDAZIONE GIUDIZIALE. N. 321/2023 della CESMIL

III.MO G.D. Dott.ssa Barbara Perna
Curatore: Adv. Andrea Maria Azzaro

La liquidazione n. 321/2023 - in esecuzione al programma di liquidazione è interessato a raccogliere **manifestazione d’interesse all’acquisto di beni in blocco, ovvero, per singoli cespiti, della procedura** - Il tutto come meglio descritto negli elaborati peritali in atti e nell’elenco predisposto - documenti consultabili su: www.ivgroma.com - www.astagiudiziaria.com.

La manifestazione d’interesse dovrà essere inviata a mezzo pec al seguente indirizzo, entro e non oltre il giorno 22/10/2024 alle ore 16:00: fallimenti.ivgroma@legalmail.it
Il termine è da intendersi perentorio. I singoli beni sono posti in vendita nello stato di fatto e di diritto in cui si trovano, con tutte le eventuali pertinenze, accessioni, ragioni e azioni, e servitù attive e passive. La vendita deve intendersi a corpo e non a misura; quindi, le eventuali differenze di misura non potranno dare luogo a risarcimento, indennità o riduzione di prezzo. La vendita non è soggetta alle norme concernenti la garanzia per vizi o mancanza di qualità ex art. 2922 c.c., anche con riferimento alla L. n. 47/85 e successive modifiche, nonché al D.P.R. n. 380/2001, a vincoli o servitù, abitabilità, licenze, permessi, e autorizzazioni di qualsivoglia genere, nonché alle disposizioni in materia di sicurezza dei luoghi e dei macchinari e degli impianti ivi esistenti. Eventuali adeguamenti per difformità alle prescrizioni di legge, ad atti e regolamenti saranno ad esclusivo carico dell’acquirente.

L’esistenza di eventuali vizi, carenza di qualità o difformità della cosa venduta, oneri di qualsiasi genere, ivi compresi, quelli derivanti dalla eventuale necessità di adeguamento alle leggi vigenti, per qualsiasi motivo non considerati, anche se non evidenziati, non potranno dar luogo ad alcun risarcimento, indennità o riduzione del prezzo, con rinuncia ad ogni e qualsiasi garanzia nei confronti del cedente.

La presentazione di manifestazione di interesse comporta la conoscenza e la accettazione di quanto riportato nella perizia, negli altri documenti allegati e nel presente avviso.

CONTENUTO DELLA MANIFESTAZIONE D’INTERESSE

La manifestazione di interesse con indicazione dell’offerta economica, datata e sottoscritta con firma autografa dell’offerente ovvero del legale rappresentante dell’offerente può essere presentata per singolo Lotto - il bando sarà consultabile sui siti www.ivgroma.com - www.astagiudiziaria.com.



TRIBUNALE DI VICENZA
FALL. 143/2019
Curatore Dott.ssa Elisabetta De Toma
In data **15/10/2024 dalle ore 10:00 alle ore 12,00**, si terrà la vendita asincrona telematica sul portale www.venditegiudiziarieitalia.it del seguente lotto:
Lotto Unico asta 8579: Cessione dell’azione di responsabilità promossa dalla Curatela del Fallimento n.143/2019 Tribunale di Vicenza, allo stato ancora pendente, nei confronti di alcuni ex amministratori, nonché di ulteriori soggetti ritenuti responsabili del dissesto (Causa Civile n. 3417/2021 R.G. presso il Tribunale di Venezia Sezione Specializzata in Materia di Impresa).
Le offerte dovranno essere presentate entro il **14/10/2024 ore 12:30**.
Base d’asta € 700.000.
Info www.industrialdiscount.it - M. info@industrialdiscount.com - T. 0546 1913801



TRIBUNALE DI NOVARA
FALL. n. 4/23 R.F.
Pombia (NO) Strada Statale 32, n.59.
Lotto UNICO. Vendita di complesso aziendale che svolge attività di costruzione (anche per conto terzi) e vendita di ruote gommate e di altri materiali per carrelli uso industriale, commerciale e civile, come meglio descritto nel “Disciplinare per la vendita del complesso aziendale” e nelle perizie di stima. L’azienda è attualmente nella detenzione di società affittuaria interamente controllata dalla società fallita; l’attività aziendale è svolta presso immobili di terzi i cui relativi contratti di leasing, così come il loro uso, non risultano inclusi nel perimetro aziendale oggetto di cessione. **Prezzo Base Euro 562.500,00 (offerta minima Euro 562.500,00) oltre al corrispettivo dovuto per le rimanenze. Vendita senza incanto: 18/11/2024 ore 10:30** innanzi avanti al Curatore dott. Andrea Baldi c/o il proprio studio in Novara, corso Cavallotti n.30. Presentazione offerta presso il suddetto studio entro il giorno 15/11/2024 ore 12.00. Maggiori informazioni presso il curatore, anche per visite, scrivendo all’indirizzo PEC della procedura no42023@procedurepec.it e su www.tribunale.novara.giustizia.it e www.astegiudiziaria.it. (Cod. 4301111).



TRIBUNALE DI VIBO VALENTIA
RGE 14/2021
Lotto UNICO: Vibo Valentia (VV) zona industriale di Porto Salvo, BENE A): Opificio industriale un tempo destinato alla lavorazione di prodotti ittici freschi e congelati, composto da: capannone industriale destinato alla lavorazione del pesce con la successiva conservazione in celle frigorifere; fabbricato su 2 livelli, destinato agli uffici amministrativi ed alla vendita, attiguo al capannone, oltre pertinenze corte esclusiva di 7.110,00 mq. ca., su cui insiste un edificio adibito a deposito. Il tutto identificato nel Catasto Fabbricati del Comune di Vibo Valentia al foglio di mappa 18 particella 201. BENE B): Capannone industriale in corso di costruzione e piccolo fabbricato in pessime condizioni adibito a guardiania dell’intero compendio corredato di area di pertinenza di ca. mq 8.468. Il tutto identificato nel Catasto Terreni del Comune di Vibo Valentia al foglio di mappa 7 particelle 1122 e 1123. Prezzo Base Euro 1.883.819,86; offerta minima Euro 1.412.865,00. Modalità e partecipazione telematica sul sito: www.garavirtuale.it. Delegato Notaio Dott.ssa Romana Beatrice tel. 096342931. Vendita Telematica con modalità sincrona mista senza incanto: 12/11/2024 ore 09:30.



TRIBUNALE DI VIBO VALENTIA
RGE 22/2020
Lotto 1: Sant’Onofrio (VV) Contrada Lacquari, Complesso commerciale-industriale della sup. di mq 2.505 edificato su terreno di mq 6.600, con capannone prefabbricato di 3 piani, ampio locale adiacente al capannone al piano seminterrato con vani accessori, lastrico solare sovrastante parte del seminterrato, piccolo locale a piano terra attiguo al lastrico citato e locale deposito, con vani tecnici, interrato all’estremità della particella. Abitazione al piano terra composta da ingresso, tre vani, doppi servizi, cucina, ripostiglio e terrazzo esclusivo. Abitazione al piano terra composta da ingresso, un vano, servizio, cucina, ripostiglio e terrazzo esclusivo. Il tutto meglio descritto nella relazione di stima alla quale si fa espresso rinvio. Prezzo Base Euro 1.726.580,81; offerta minima Euro 1.294.935,61. Modalità e partecipazione telematica sul sito: www.garavirtuale.it. Delegato Avv. Servello Domenico tel. 096344590. Vendita Telematica con modalità sincrona mista senza incanto: 19/11/2024 ore 12:00.



TRIBUNALE DI NAPOLI
ESECUZIONE MOBILIARE n. 5868/22
VENDITA SINCRONA TELEMATICA
Commissionario della vendita Dott. Giovanni Esposito. Vendita a mezzo incanto sincrona telematica: **06/11/2024 ore 10:00** partecipabile telematicamente tramite il sito www.astetelematiche.it. **LOTTO UNICO - Comune di Napoli (NA) via Belvedere n. 52** Quota di partecipazione pignorata di nominali Euro 1.200.000,00 pari al 100% del capitale sociale della società “MAIORI IMMOBILIARE S.R.L.”, con sede legale in Napoli (Na), via Belvedere n. 52, REA NA-715790, CF e PIVA 04814751212, Capitale sociale 1.200.000,00, (Deliberato: 1.200.000,00, Sottoscritto: 1.200.000,00, Versato: 1.200.000,00). Ai fini IVA la società esercita l’attività di costruzione di edifici residenziali e non residenziali - codice ATECO 41.2. **Prezzo base Euro 1.491.134,00.** Deposito offerte entro le ore 23:59 del 05/11/2024 inviando all’indirizzo PEC del Ministero della Giustizia offertappv.dgsia@giustiziacert.it. Info presso la cancelleria dell’Ufficio Esecuzioni Mobiliari del Tribunale di Napoli, presso il Commissionario alla vendita Dottor Giovanni Esposito tel/fax 0818449234 - cell. 3339679257 - email segreteria@espositopartners.it, dal lunedì al venerdì dalle ore 09:00 alle ore 13:00) e su www.astegiudiziaria.it (cod. A4309914).



TRIBUNALE DI ASTI
Liquidazione Giudiziale n. 24/2024
Giudice Delegato dr. Daniele Dagna
Il curatore comunica che la società debitrice era specializzata nella meccanica di precisione per lavorazioni conto terzi in diversi settori quali automazione, robot, motori elettrici, valvole, energia, costruzione di gruppi assemblati, progettazione e costruzione di attrezzature per macchine utensili.
Nell’attivo della società debitrice risulta caduta l’azienda ubicata in Cherasco (CN) composta, tra l’altro, da:
i) Impianti, macchinari e attrezzature (torni a CNC verticali con capacità diametro da 1.000 mm a 3.200 mm, fresaleatrici, con campo di lavoro da 4.000 a 10.000 mm, alesatrici Lazzati con cambio teste automatico centri di lavoro pallettizzati, rettificatrici, macchine di misura, gru a bandiera, carroponti, mezzi trasporto interno, autoveicoli, arredi e macchine d’ufficio);
ii) capannoni industriali, con annessi uffici per una superficie coperta di circa 10.000 m², insistenti su area di complessivi 20.811 m² catastali;
iii) impianto fotovoltaico.
INVITA
a far pervenire, **entro e non oltre le ore 12.00 del 31 ottobre 2024**, manifestazioni di interesse ovvero proposte irrevocabili d’acquisto dell’azienda di cui sopra, a mezzo pec all’indirizzo della procedura 1624.2024asti@pecliquidazionegiudiziale.it. Saranno ritenute ammissibili anche le manifestazioni di interesse che abbiano ad oggetto l’azienda pur senza acquisto delle unità immobiliari.
Il presente annuncio non costituisce offerta al pubblico e non comporta alcun vincolo/obbligo per la procedura, né alcun diritto a qualsiasi titolo (mediazione o consulenza) in favore di terzi.
Per ogni ulteriore informazione rivolgersi al curatore telef. 0173 551360 - email nichelasesibona@studiosibona.it

Prossima pubblicazione:
03/10/2024



TRIBUNALE DI MILANO
Liquid. Giud. “MAGIC Srl” R.G. n° 170/2024
G.D.: Dott.ssa Luisa Vasile - Curatore: Dott. Mario Doni
Avviso di vendita per la cessione d’azienda a cura della SIVAG S.p.A.
Istituto Vendite Giudiziarie del Tribunale di Milano
Il Giudice Delegato Dott.ssa Luisa Vasile ha autorizzato la vendita, in asta telematica, dell’azienda **Magic srl - attualmente condotta in locazione** - attiva dal 2009 nell’ambito della “*lavorazione, la trasformazione ed il commercio, in proprio e per conto terzi, all’ingrosso ed al dettaglio, anche via internet o per mezzo di ogni altro strumento informatico e non, l’importazione, l’esportazione, la rappresentanza in Italia ed all’estero dei seguenti beni...articoli di vestiario e di abbigliamento, borse, calzature, loro parti ed accessori*...”
Base d’asta: € 600.000,00 | Gara online dal 05/10/2024 al 15/10/2024 su <https://sivag.falcoaste.it>
Informazioni e condizioni disponibili anche su:
www.sivag.com | <https://pvp.giustizia.it/> | www.astagiudiziaria.com

Per questa pubblicità: 02 30223126
legale@ilsole24ore.com



Il portale autorevole e certificato per le aste giudiziarie.

astetribunali24.it

Scopri astetribunali24.it: il portale del Sole 24 ORE, **certificato dal Ministero della Giustizia**, punto di riferimento per gli annunci di vendite giudiziarie, mobiliari e immobiliari, da tutta Italia. Per vendere e comprare velocemente e in totale trasparenza.

GRUPPO 24 ORE

Il Sole 3620 Ore Venerdì 20 Settembre 2024 – N.260

Indici & Numeri

FTSEMIB ORA PER ORA



BORSA ITALIANA

Titoli trattati	722.571.747
Contratt. €	2.938.768.676
Contratti totali	336.038
Dati aggregati	
Titoli quotati	221
↑ in rialzo	136
↓ in ribasso	56
→ invariati	17
— non rilevati	12

INDICI

Indice	19.09	Var. %	Var. %
INDICE ILSOLE24ORE - MORNINGSTAR	1297.06	1.09	4.96
SOLE4Q MORN.	1268.55	1.12	15.20
SOLE4QESQ MORN.	1297.06	1.09	4.96
INDICE FTSE			
FTSE All Share	36206.34	1.20	11.48
FTSE MIB	34046.86	1.16	12.17
FTSE Italia Mid Cap	46874.01	1.80	5.23
FTSE Italia Small Cap	28614.51	0.73	0.99

FTSE Italia STAR	46415.96	1.74	-2.92
FTSE Italia Mid Storico	29821.32	0.93	8.46
FTSE Italia Growth	8009.52	0.35	-3.56
FTSE Italia PIR PMI	25159.60	1.32	4.40
FTSE Italia PIR Mid Small Cap	26153.88	1.37	4.82
SETTORIALI			
Prodotti/Servizi	17228.11	0.87	-5.09
Materiali di Base	35295.05	-0.11	15.28
Risorse di Base	34862.44	-2.41	-0.68
Industriali	50079.03	2.95	22.61

Costruzioni/Mater.	50017.96	2.88	14.48
Prodotti/Servizi	50632.67	2.96	24.14
Beni Immobili	6695.06	0.70	0.55
Beni di Consumo	13845.17	7.73	-20.23
Autot/Componenti	43037.13	3.10	-0.71
Prodotti Alimentari	89456.19	8.74	-23.61
Beni Person./Fam.	105764.46	2.20	-7.43
Salute	23320.69	0.77	-0.67
Servizi	31308.09	2.96	-1.48
Commercio	79974.34	1.00	-1.80

Media	9982.77	9.08	26.08
Turismo/Tempo Lib.	34150.24	-0.47	16.47
Telecomunicazioni	8817.91	-1.47	-8.42
Utilities	39029.78	-1.69	4.11
Finanziari	23943.28	0.89	40.45
Banche	19732.66	0.96	44.67
Assicurazioni	27345.55	0.39	37.64
Tecnologici	10658.52	3.14	-35.44
ALTRI INDICI			
MIB ESG	1488.19	0.84	9.89
Sole 24Ore storico*	2582.04	1.07	9.65

INDICI BORSE MONDIALI

Var. %	Var. %	19.09	giorno in anno
MSD world Ind.(11.09)	3578.65	0.75	12.92
MSD world val. Inc.(11.09)	2787.04	0.73	13.19
EuroStox	5114.8	1.80	7.88
FTSE Europe (50)	4943.38	2.24	9.33
FTSE EuroTop (100)	4087.04	1.54	9.05
Stox Europe Sel. Div. 30	1662.44	0.63	1.43
Stox (50)	4462.33	1.44	9.01
Stox (600)	521.67	1.38	8.91

Amsterdam Amst. Exch.	908.42	1.77	15.45
Francoforte Dax (Netra)	19002.38	1.55	13.44
Madrid Ibex 35	11778.10	0.80	16.59
Parigi CAC 40	7415.41	2.29	0.95
Londra FTSE 100	8262.82	0.91	7.70
Mosca Mircex Comp #	2773.37	1.06	-10.51
Zurigo Swiss Market In.	12058.30	0.63	8.26
New York Dow J. ind.	42025.19	1.26	11.50
S&P 500	5713.64	1.70	19.79
Nasdaq 100	19839.83	2.56	17.91

San Paolo B3p Bovespa	133294.89	-0.34	-0.66
Hong Kong Hang Seng	18013.16	2.00	5.67
Mumbai Sensitive	83184.80	0.29	15.15
Seul Kospi 200	343.28	-0.12	-1.41
Shanghai Composite	2736.02	0.69	-80.83
Singapore Straits Tim.	3633.18	1.13	12.13
Tokyo Nikkei 225	37155.33	2.13	11.03
Johannesburg All Share	83760.08	1.26	8.93
MSD emnk free loc. (11.09)	65286.13	-0.46	6.08
MSD emnk free loc. (11.09)	1058.69	-0.39	3.41

FTSE 100 **8328,72** +0,91% | XETRA DAX **19002,38** +1,55% | CAC40 **7615,41** +2,29% | BRENT DTD **78,17** +1,84% | NATURAL GAS DUTCH **33,33** -5,02%

Borsa italiana - Euronext Milan

2023-2024 (1)		Media 30 gg. prezzo	Media 30 gg. quant. Azioni	Prezzo chiusura (2)	Var. % anno giorno (3)	Var. % in anno (4)	Quant. (mg)	P / u (5)	P / me (6)	Div / p (7)	Capit. in mld. € (8)	Div. lordo € (7)	Data stacco
Min €	Max €			19.09									
A													
1.251	2.116	2.044	7261 A2A	● 2.041	-1.78	1167	11142	9.89	1.54	461	6515	0.0958	20.05.24
3.610	6.220	4.317	12 Altarea	● 4.120	-0.48	-16.84	7	4.53	1.04	110	0.3760	20.06.24	
10.050	17.630	16.879	88 Acea	● 17.180	-0.81	25.21	107	12.54	1.55	509	3685	0.8050	20.05.24
1.660	2.240	1.988	5 Acinque	● 1.988	—	—	—	—	—	—	0.8500	20.06.24	
0.110	0.349	0.206	36 Adeas	● 0.218	3.81	-3.16	150	neg.	0.86	—	7	0.2500	07.05.07
0.625	1.488	0.679	56 Aeffe	● 0.706	-0.56	-23.94	29	neg.	0.95	—	75	0.0070	18.05.09
7.520	8.760	7.713	3 Aeroporti di Bologna	● 7.700	-1.28	-5.68	12	16.06	1.37	339	282	0.2640	06.05.24
13.900	34.750	16.531	12 Aleron Cleanpar	● 16.460	0.97	-37.02	5	13.71	2.86	361	916	0.0400	06.05.24
0.143	0.718	—	—	● 0.718	—	—	—	—	—	—	0.0250	23.05.24	
6.800	14.800	12.245	11 Allkeny	● 11.800	—	29.47	10	19.53	1.43	—	68	—	—
24.480	36.270	28.280	541 Amplifon	● 26.990	1.09	-14.01	681	38.34	5.54	108	6103	0.2900	20.05.24
3.192	5.380	4.979	471 Anima Holding	● 5.365	1.90	31.07	623	11.31	1.18	474	1.064	0.5000	20.05.24
1.300	8.930	3.080	85 Antares Vision	● 3.080	1.16	63.04	114	neg.	1.26	—	211	—	—
1.922	4.390	2.462	135 Aquafil	● 2.035	1.75	-42.19	33	neg.	0.82	—	86	0.4000	08.05.23
3.374	10.780	3.971	373 Ariston Holding	● 4.094	2.40	-36.66	372	7.75	0.99	428	499	0.1700	20.05.24
1.926	2.915	2.697	149 Ascopave	● 2.840	-1.39	26.31	315	18.46	0.79	491	668	0.1400	06.05.24
1.900	13.010	2.608	3 Autostar M.	● 2.425	-3.00	-71.50	5	7.54	0.22	13.20	11	7.1800	15.04.24
4.672	13.460	12.583	27 Avio	● 11.784	0.34	39.21	31	47.69	1.03	1.26	309	0.2375	29.04.24
18.350	27.440	22.869	376 Axion M.	● 22.810	1.24	-5.22	598	7.40	2.07	624	3216	1.4000	20.05.24
B													
12.230	19.800	14.807	4 B&C Speakers	● 15.590	-0.33	-11.72	2	11.91	3.61	462	167	0.7000	06.05.24
26.720	122.900	86.147	147 B. Cucielli	● 87.750	4.59	-53.36	261	49.85	12.89	108	5714	0.9100	20.05.24
12.230	19.800	14.807	4 B&C Speakers	● 15.590	-0.33	-11.72	2	11.91	3.61	462	167	0.7000	06.05.24
27.140	122.200	96.679	116 B. G. G. G.	● 104.000	0.83	-9.39	282	14.47	3.87	535	4699	1.5500	22.05.24
13.140	22.160	20.941	75 B. R. S.	● 21.340	0.28	34.80	70	7.14	0.68	989	1143	2.1000	20.05.24
0.130	0.238	0.200	44 B. de. P. P.	● 0.200	—	-1.47	321	11.18	0.82	776	314	0.0155	20.05.24
3.350	4.370	4.246	67 B. B.	● 4.370	0.69	9.17	69	96.417	1.51	102	1133	0.0400	03.06.24
3.740	8.285	6.712	980 B. B. S. S.	● 6.945	1.91	16.67	1311	67.38	0.81	819	3102	0.5400	20.05.24
15.000	17.160	10.780	913 Banca Mediocredito	● 11.518	1.63	29.41	11024	10.02	2.38	633	8236	0.7000	06.05.24
1.660	1.654	1.458	147 Banca Sella	● 1.458	0.41	0.09	107	7.14	0.44	418	1188	0.0400	20.05.24
3.310	6.768	5.970	6933 Banca Sella	● 6.130	-0.81	29.07	12555	7.39	0.67	908	9347	0.5600	22.04.24
2.840	6.030	3.685	22 Basilelet	● 3.900	1.01	-35.55	29	6.58	0.97	505	160	0.1500	20.05.24
0.352	0.668	0.393	10 Bastogi	● 0.387	-2.03	-21.51	1	13.57	1.76	112	50	0.0045	22.07.24
0.461	0.990	0.636	6 Beuette	● 0.636	—	—	—	—	—	—	—	—	—
0.196	0.393	0.233	56 Beggini	● 0.238	—	-13.91	77	neg.	0.68	—	47	0.0200	08.05.11
0.196	0.393	0.233	2087 Bestin Holding	● 0.201	-0.67	-93.33	253	neg.	0.52	—	2	0.0042	18.05.24
0.980	12.560	9.591	233 BFR Banca	● 9.625	2.23	-29.47	145	10.32	2.33	1037	1772	0.9790	22.04.24
C													
0.186	0.393	0.202	30 Bialelli	● 0.200	3.91	-85.79	56	neg.	-1.47	—	30	—	—
0.020	17.650	8.720	100 Biesse	● 8.645	1.55	-33.63	69	18.57	0.89	166	232	0.1400	06.05.24
0.013	0.314	0.105	51 Biora	● 0.064	—	-18.62	26	neg.	-0.09	—	1	0.0100	21.01.24
0.050	0.850	0.651	11 Borspeggio	● 0.642	2.23	-8.46	10	6.15	0.56	378	30	0.0240	22.07.24
1.921	5.532	4.955	8412 B. P. S.	● 4.945	0.28	63.78	10549	6.43	0.75	604	7029	0.3000	20.05.24
0.022	15.190	10.882	714 Breda	● 10.882	1.33	-12.20	375	0.81	1.60	304	3288	0.3000	20.05.24
0.044	0.088	0.056	294 Brieschi	● 0.051	-0.77	-16.09	4	neg.	0.39	41	0.0020	20.05.24	
18.055	40.080	34.545	233 Buzzi	● 36.160	3.26	27.68	271	6.98	1.20	171	6743	0.6000	20.05.24

1484	2550	2115	109	Cairo Comm.	● 12165	1.88	16.85	238	747	0.52	7.50	287	0.1600	27.05.24
0.800	1.320	0.840	7	Calfe	● 0.830	—	-18.11	6	9.57	0.54	—	13	0.0200	10.05.24
0.930	1.440	1.223	11	Caliprone Ed.	● 1.245	0.40	-26.89	9	6.72	0.36	3.22	155	0.0400	20.05.24
3.110	5.900	5.686	5	Caliprone	● 5.640	1.39	-33.62	7	5.24	0.45	4.37	687	0.2500	20.05.24
6.936	12.860	8.013	4517	Campani	● 7.894	9.54	-30.47	18886	40.65	4.59	0.87	0.720	0.0500	22.04.24
14.720	27.171	17.281	43	Canali	● 18.905	5.03	-27.84	113	28.26	5.33	1.06	2007	0.4000	24.05.24
2.070	3.560	2.995	9	Canali	● 3.210	1.50	-11.19	23	15.95	0.43	5.97	0.1700	20.05.24	
18.000	45.450	31.781	6	Centbre	● 35.400	7.50	-17.45	21	15.67	2.91	5.11	599	1.8000	20.05.24
6.120	10.260	9.575	43	Centner Ind.	● 9.990	4.30	-0.48	66	7.50	1.01	2.95	151	0.2800	20.05.24
2.440	3.380	2.681	3	Centrale Italia	● 2.740	0.74	-14.65	3	12.94	0.57	—	38	0.0600	20.05.24
				Ch	● 0									
				Ch	● 0									
0.362	0.620	0.586	78	Ci	● 0.574	-0.29	-33.16	743	18.41	0.80	—	604	0.0145	08.07.24
0.054	0.116	0.083	27	Class	● 0.083	-0.64	-33.65	2	21.14	0.98	—	22	0.0100	20.05.24
24.400	35.000	32.552	3	Cons. Industries	● 34.300	2.69	-14.88	16	10.14	0.88	3.76	953	1.2500	13.05.24
0.175	0.450	0.215	10	Conali	● 0.222	-0.89	-17.31	16	neg.	0.62	—	8	0.0400	09.05.22
6.320	10.540	10.000	118	Corden	● 10.340	17.08	-27.86	77	6.23	0.21	6.33	3504	0.3300	16.05.24
0.272	0.415	0.321	10	Cop. Ind.	● 0.330	1.23	-28.76	14	11.83	0.25	—	13	0.0400	10.05.24

2.220	7.860	6.153	230 D'Amico	● 6.130	-0.48	8.83	186	4.41	1.37	5.18	767	0.2303	28.04.24
14.340	28.950	23.526	80 Danieli e C	● 22.650	2.26	117	87	7.36	0.75	1.50	882	0.3307	20.11.22
20.500	39.200	31.162	52 Danieli rnc	● 25.450	2.43	-1.98	58	9.64	0.98	1.07	1181	0.3101	20.11.22
4.556	10.050	6.367	66 Datologica	● 6.240	2.30	-10.00	25	36.81	0.87	1.97	357	0.1200	15.07.20
17.880	34.420	27.558	91 de Longhi	● 27.920	0.94	-0.35	115	16.81	2.32	2.41	4209	0.6700	24.06.24
82.140	151.650	102.064	99 Diassimo	● 104.200	1.71	92.4	133	35.371	3.71	113	5708	1.5100	15.05.24
1.200	1.950	1.904	101 D'Amico Invest	● 1.900	0.32	1.10	118	13.32	0.82	2.14	154	0.0305	05.05.24
47.200	68.100	43.943	91 Digital Value	● 50.400	3.07	-19.73	10	12.97	2.65	1.93	496	0.8500	24.04.24
1.288	7.500	1.554	41 d'Avella	● 1.427	1.21	-59.04	227	neg.	2.3	—	113	0.0600	08.05.22

—	435.000	0.004	6401 E.P.H.	● 0.01	—	-33.33	10.000	30516	neg.	—	—	0.1350	22.05.13
1.310	1.660	1.559	109 EDITION e rnc	● 1.580	-0.32	2.87	407	14.63	1.17	6.50	174	0.1900	22.05.13
0.161	16.175	0.710	73 EM	● 0.170	1.13	-61.16	127	neg.	0.59	—	1	—	—
0.820	16.300	9.741	83 Eleni	● 10.330	1.67	-24.10	78	16.74	2.33	1.98	808	0.2000	20.05.24
1.445	3.240	1.739	17 Elia	● 1.700	-0.58	-24.86	17	11.12	0.77	2.91	199	0.2000	01.07.20
0.883	2.936	2.936	37 Elica	● 2.936	0.32	-1.47	181	8.71	0.56	4.73	156	0.0400	20.05.24
0.926	4.394	3.887	352 Ender	● 4.028	0.55	-15.51	823	19.06	1.77	5.79	2153	0.2300	20.05.24
5.070	7.220	6.818	18729 Enev	● 6.973	-1.71	5.80	44011	1.208	2.28	6.03	72468	0.4300	22.01.20
2.700	3.240	3.612	3 Enevnt	● 3.190	3.11	0.38	1	13.39	1.82	4.11	56	0.1300	20.05.24
11.686	15.830	14.914	9109 Eri	● 14.464	1.43	-15.99	9963	10.07	0.90	6.61	48396	0.9400	20.05.24
3.360	1.920	1.920	40 EROD	● 1.920	-0.97	-10.07	118	13.32	0.82	4.02	211	0.0305	05.05.24
20.740	29.400	22.102	255 Evg	● 24.150	1.55	-14.89	432	20.74	1.74	0.61	7305	1.0000	20.05.24
0.934	9.365	5.208	183 Eppstein	● 6.050	0.92	0.58	253	neg.	0.82	—	31	0.5400	20.05.24
0.640	1.315	0.805	3 Ekelos	● 0.810	—	-13.08	—	33.13	0.62	—	18	1.0000	13.06.24
19.350	25.580	23.387	203 Eurochem	● 23.450	1.43	-12.24	96	9.45	0.76	1.23	327	0.0400	20.05.24
0.981	2.880	1.911	131 European Limations	● 1.910	2.19	-56.35	145	neg.	0.40	—	38	—	—
0.581	3.340	1.191	30 Euronext	● 3.150	2.11	-62.16	—	—	—	—	—	—	—

Indici obbligazionari

	Chiusura 18.09	Var.% giorno	Var.% in. anno	Rend. %	Dura- tion
Merrill Lynch					
Global Gov	282,57	-0,31	1,64	2,90	7,06
EMU Broad Market	585,57	-0,32	2,00	2,89	6,33
EUro High Yeld	317,90	0,03	6,09	6,23	3,10
US High Yeld	2439,07	0,08	7,48	7,26	3,87
Citigroup					
WGBI	574,09	-0,30	2,62	2,58	7,12
WGBI 1-3 Yrs	358,53	-0,04	3,19	2,41	1,80
ECB 1-3 Yrs	224,97	-0,41	1,50	2,20	7,22
FGN 1-3 Yrs	171,02	-0,06	2,13	1,69	1,83
Eurobld	225,45	-0,31	1,98	2,15	6,34
Giappone	376,63	-0,07	-2,28	1,10	11,73
Gra. Bretagna	890,13	-0,62	0,64	3,09	9,47
Stati Uniti	562,88	-0,37	4,21	3,04	6,05
FTSE Corporate	244,60	-0,14	3,07	2,48	4,41
EBIC Eurozone	chius. 19.09				
Bltp	762,94	0,14	3,86	—	—
CCT	443,59	0,07	3,69	—	—
Bot	—	—	—	—	—
Cit	334,02	0,04	2,68	—	—

Titoli di Stato

Scedenza	Codice Isin	Prezzo rif. 19.09	Qtà euro (mg)	Rend. eff. lordo	Rend. eff. netto
Buoni ordinari Tesoro					
30.09.24	IT0005589046	99,933	3140	—	—
14.10.24	IT0005561718	99,908	2504	—	—
14.11.24	IT0005510855	99,531	2829	3,31	2,83
29.11.24	IT0005596538	99,390	1782	3,34	2,88
13.12.24	IT0005575482	99,316	4046	3,10	2,67
14.01.25	IT0005580003	99,044	3265	3,12	2,69
31.01.25	IT0005607459	98,842	4602	3,29	2,84
14.02.25	IT0005582868	98,768	3295	3,16	2,72
14.03.25	IT0005586349	98,538	9768	3,15	2,70
14.04.25	IT0005592370	98,370	3374	2,98	2,53
14.05.25	IT0005595605	98,129	2112	2,99	2,54
13.06.25	IT0005599474	97,857	5007	3,04	2,58
14.07.25	IT0005603342	97,644	7327	3,00	2,55
14.08.25	IT0005610297	97,439	15566	2,95	2,55
12.09.25	IT0005611659	97,244	31106	2,92	2,55

Scedenza +spread	Codice Isin	Cedola in corso	Prezzo rif. 19.09	Qtà euro (mg)	Rend. eff. lordo	Rend. eff. netto
---------------------	-------------	-----------------	-------------------	---------------	------------------	------------------

Certificati credito Tesoro - 6mEuribor						
15.10.24 +1,10	IT0005252520	2,52	100,086	276	0,00	0,00
15.03.25 +1,85	IT0005598844	2,82	100,882	126	3,34	2,67
15.06.25 +0,95	IT0005331508	2,45	100,608	391	3,39	2,64
15.09.25 +0,55	IT0005331878	1,92	100,499	2692	3,35	2,86
15.04.26 +0,50	IT0005428617	2,22	100,620	1603	3,42	2,94
15.10.28 +0,80	IT0005543984	2,37	100,910	426	3,88	3,33
15.04.29 +0,65	IT0005451361	2,29	100,120	675	3,94	3,26
15.10.30 +0,75	IT0005491520	2,34	99,600	2714	4,13	3,65
15.10.31 +1,15	IT0005554982	2,55	101,410	3368	4,25	3,69
15.04.32 +0,05	IT0005594467	2,50	100,420	810	4,32	3,77

Buoni Tesoro Poliennali						
15.11.2024	IT0005282527	0,73	99,732	2186	3,28	3,09
01.12.2024	IT0005405270	1,25	99,847	3834	3,24	2,93
15.12.2024	IT0005474390	1,29	99,284	13945	3,13	2,13
01.02.2025	IT00055386245	0,18	98,998	10899	3,12	3,08
01.03.2025	IT0004513641	2,50	100,759	2306	3,22	2,60
28.03.2025	IT0005534281	1,70	100,101	3391	3,22	2,77
15.05.2025	IT0005327306	0,73	99,074	1661	2,93	2,74
01.06.2025	IT0005490518	0,75	98,988	2254	2,99	2,80
01.07.2025	IT0005408502	0,93	99,169	2089	2,96	2,72
15.08.2025	IT0005493298	0,60	98,519	2733	2,88	2,72
29.09.2025	IT0005557084	1,80	100,750	1339	2,87	2,41
15.11.2025	IT0005345183	1,25	99,850	3331	2,63	2,32
01.12.2025	IT000527086	1,00	99,250	4370	2,64	2,43
15.01.2026	IT0005514473	1,75	100,970	707	2,75	2,31
28.01.2026	IT0005584302	1,60	100,650	470	2,72	2,29
01.02.2026	IT0005419848	0,25	97,160	1169	2,65	2,58
01.03.2026	IT00046444735	2,25	102,630	502	2,64	2,08
01.04.2026	IT000434747	1,90	100,390	3415	2,63	2,48
15.04.2026	IT0005538957	1,90	101,710	1013	2,69	2,22
01.06.2026	IT0005170839	0,80	98,420	658	2,58	2,37
15.07.2026	IT0005370306	1,05	99,140	1014	2,61	2,34
01.08.2026	IT0005454241	—	95,420	12692	2,55	2,55
28.08.2026	IT000607269	1,55	100,390	74	2,64	2,25
15.09.2026	IT0005560318	1,93	102,360	49	2,61	2,14
01.11.2026	IT0001086567	3,63	109,620	1818	2,54	1,68
01.12.2026	IT0005210650	0,63	97,380	1110	2,50	2,34
15.01.2027	IT0005390874	0,43	96,260	2217	2,54	2,42
15.02.2027	IT0005580045	1,48	100,850	380	2,59	2,22
15.06.2027	IT0005494522	0,55	96,480	6303	2,57	2,43
01.06.2027	IT0005240830	1,10	99,140	2315	2,55	2,26
15.07.2027	IT0005599904	1,73	102,290	337	2,62	2,19
01.08.2027	IT0005274805	1,03	98,620	883	2,57	2,30
15.09.2027	IT0005416570	0,48	95,420	1232	2,57	2,45
01.11.2027	IT0001174611	3,25	111,680	402	2,57	1,81
01.12.2027	IT0005500068	1,33	100,210	1319	2,60	2,25
01.02.2028	IT0005323032	1,00	98,040	582	2,63	2,37
15.03.2028	IT0005433690	0,13	92,140	2523	2,65	2,61
01.04.2028	IT0005521981	1,70	102,430	5475	2,69	2,25
15.07.2028	IT0005445306	0,25	102,540	1224	2,67	2,58
01.08.2028	IT0005540315	1,90	100,390	3415	2,63	2,48
01.09.2028	IT0004889033	2,38	107,540	5926	2,73	2,16
01.12.2028	IT0005340929	1,40	100,430	1836	2,71	2,30
01.09.2029	IT0005566048	2,05	105,360	5401	2,80	2,27
15.02.2029	IT0005467482	0,23	90,540	2538	2,77	2,69
15.06.2029	IT0005497571	1,40	99,990	3415	2,63	2,48
01.07.2029	IT0005588498	1,68	102,170	2462	2,88	2,46
01.08.2029	IT0005365165	1,50	100,820	2897	2,84	2,46
01.10.2029	IT0005611055	0,24	100,540	5688	2,90	2,52
01.11.2029	IT0001278511	2,63	111,450	1730	2,84	2,22
15.12.2029	IT0005319029	1,93	102,630	466	2,91	2,48
01.03.2030	IT0005024234	1,75	103,180	3184	2,89	2,45
01.04.2030	IT0005383309	0,68	92,110	2634	2,93	2,75
15.06.2030	IT0005542797	1,85	103,740	4352	3,00	2,52
01.08.2030	IT000403396	0,48	89,200	2523	2,99	2,86
15.11.2030	IT000561888	2,00	105,350	2866	3,06	2,55
01.12.2030	IT0005411711	0,83	92,210	692	3,04	2,87
15.02.2031	IT0005580094	1,75	102,450	538	3,09	2,65
01.04.2031	IT0005422891	0,45	87,400	746	3,07	2,94
01.05.2031	IT0001443378	3,00	107,740	285	3,04	2,35
15.07.2031	IT0005595803	1,73	102,600	10314	3,14	2,71
01.08.2031	IT0005436493	0,30	96,740	3095	3,10	2,92
01.12.2031	IT0005494969	0,48	86,190	1703	3,13	3,00
01.03.2032	IT0005094088	0,83	90,300	1459	3,14	2,92
01.06.2032	IT0005466013	0,48	84,990	2703	3,19	3,05
01.12.2032	IT0005494239	1,25	94,810	4095	3,25	2,99
01.02.2033	IT0005319029	2,88	103,270	19671	3,89	2,37
01.05.2033	IT0005318128	2,20	108,220	1740	3,82	2,79
01.09.2033	IT0005240350	1,23	93,510	9711	3,32	2,99
01.11.2033	IT0005544082	2,18	107,720	8721	3,38	2,85
01.03.2034	IT0005560948	2,10	106,350	9124	3,44	2,92
01.07.2034	IT0005584856	1,93	103,360	12742	3,48	3,00
01.08.2034	IT0005584856	2,50	103,360	2542	3,45	2,86
01.02.2035	IT0006077970	1,93	102,800	884	3,55	3,07
01.03.2035	IT0005358806	1,68	98,780	19147	3,52	3,09
01.03.2036	IT0005402117	0,73	80,260	5181	3,60	3,38
01.09.2036	IT0005177909	1,13	87,890	5112	3,62	3,33
01.02.2037	IT0005394657	2,00	104,120	30913	3,61	3,11
01.05.2037	IT0005433195	0,48	73,210	6966	3,68	3,53
01.03.2038	IT0005496770	1,63	94,770	11489	3,78	3,35
01.09.2038	IT0005321325	1,48	91,340	6488	3,79	3,39
01.08.2039	IT0004288696	2,50	113,110	2487	3,87	3,28
01.10.2039	IT0005584221	2,88	103,270	19671	3,89	2,37
01.03.2040	IT0005377152	1,55	81,400	13639	3,88	3,44
01.09.2040	IT0005432559	2,50	112,960	4926	3,93	3,34
01.03.2041	IT0005421703	0,90	74,800	19699	3,93	3,65
01.09.2043	IT0005530032	2,23	105,770	53398	4,05	3,50
01.09.2044	IT0005423986	2,38	110,230	3852	4,04	3,47
01.09.2045	IT0005683957	1,63	89,250	16300	4,03	3,58
01.03.2047	IT0005162828	1,35	81,400	8069	4,02	3,63
01.03.2048	IT0005273013	1,73	91,420	26014	4,06	3,59
01.09.2049	IT0005363111	1,93	96,300	31661	4,11	3,60
01.09.2050	IT0005398406	1,23	74,660	15432	4,07	3,70
01.09.2051	IT0005425233	0,85	62,650	49373	4,01	3,71
01.09.2052	IT0005480980	1,08	68,290	32429	4,10	3,75
01.10.2053	IT0005534141	2,25	105,540	68405	4,21	3,66
01.10.2054	IT0005611774	0,16	101,090	51227	4,28	3,73
01.03.2067	IT0005212730	1,40	74,940	46996	4,08	3,64
01.03.2072	IT0005441883	1,08	62,110	115406	3,95	3,56

Buoni Tesoro Poliennali - Futura						
17.11.2028	IT0005425761	0,30	91,700	2556	2,94	2,84
14.07.2030	IT0005415291	0,65	90,200	2156	3,26	3,08
16.11.2033	IT0005466351	0,38	84,170	1570	3,46	3,27
27.04.2037	IT0005442097	0,38	76,410	3264	3,95	3,73
Buoni Tesoro Poliennali - Green						
30.10.2031	IT0005542359	2,00	10			
17.11.2026	IT0005108567	1,35	109,620	1818	2,54	1,68
10.11.2026	IT0005210654	0,63	97,380	1110	2,50	2,34
10.12.2027	IT0005390874	0,43	96,260	2217	2,54	2,42
15.02.2027	IT0005580045	1,48	100,650	380	2,59	2,22
15.02.2027	IT0005580045	0,48	100,650	380	2,59	2,22
10.06.2027	IT0005408310	1,10	99,140	2315	2,55	2,26
10.06.2027	IT0005599904	1,73	102,290	37	2,62	1,19
10.08.2027	IT0005274805	1,03	98,620	883	2,57	2,30
10.08.2027	IT0005274805	0,47	98,620	883	2,57	2,30
10.11.2027	IT0001174611	3,25	101,690	427	2,57	1,81
10.11.2027	IT0005500068	1,33	110,210	1319	2,60	2,25
10.12.2028	IT0005232381	1,00	98,040	582	2,63	2,37
10.02.2028	IT0005232381	0,15	98,040	582	2,63	2,37
10.04.2028	IT0005219002	1,70	102,430	575	2,69	2,25
10.04.2028	IT0005219002	0,15	102,430	575	2,69	2,25
10.08.2035	IT0005445306	1,25	92,240	1224	2,67	2,58
10.08.2035	IT0005548515	1,90	105,920	181	2,74	2,27
10.08.2035	IT0005548515	0,50	105,920	181	2,74	2,27
10.08.2035	IT000540929	1,40	100,430	183	2,75	2,35
10.08.2035	IT000540929	0,10	100,430	183	2,75	2,35
10.09.2028	IT0005566408	2,05	105,360	5401	2,80	2,27
15.02.2029	IT0005465732	1,30	102,540	2538	2,77	2,49
15.02.2029	IT0005465732	0,44	99,930	2515	2,83	2,48
15.02.2029	IT0005465732	0,24	99,930	2515	2,83	2,48
10.10.2029	IT0005365165	1,50	100,820	2897	2,84	2,46
10.10.2029	IT0005611055	2,14	100,540	5688	2,90	2,52
10.10.2029	IT000178551	2,63	111,450	1790	2,84	2,22
10.10.2029	IT0005278238	1,60	100,540	2897	2,84	2,46
10.10.2029	IT0005278238	0,40	100,540	2897	2,84	2,46
10.10.2029	IT0005024234	1,75	103,180	3184	2,88	2,45

Fondi comuni e Sicav estere

Cat.Fondi	Data	Prezzo €
FLE VolActive A	18.09	92,31
FLE VolActive (7)	18.09	103,55
ALTRI ARMONIZZATI UE		
8a+ Sicav Elger (7)	18.09	136,80
8a+ Sicav Elger R	18.09	158,07
8a+ Sicav Etica R	18.09	98,750



4, rue Robert Stumper L-2557, Luxembourg www.basesicav.lu	Bonds Value Eur	17.09	220,59
	Flexible Low Risk Exp.	17.09	155,93
	Global Fixed Inc. Eur.	17.09	103,35
	Low Duration Eur	17.09	113,84
	Macro Dynamic Eur	17.09	87,16
	Multi Asset Capital Appr. Eur	17.09	94,68
	Sempione Smart Eq. Eur	17.09	101,17

CB-Accent Lux Sicav

Comar Banca SA Lugano 004191.8005111		
AcrossGen Global Equity Chf Hdg B18.09		109,46
AcrossGen Global Equity Eur Hdg B18.09		113,70
AcrossGen Global Equity Fund Usd B18.09		119,06
BlueSpace Fund Eur Hdg A(7)	18.09	123,51
BlueSpace Fund Usd D	18.09	126,93
BlueStar Dynamic A	18.09	115,40
BlueStar Dynamic Chf Hdg B	18.09	108,03
BlueStar Gbl T Abs Alloc A EUR	18.09	103,70
BlueStar Gbl T Abs Alloc B EUR	18.09	101,98
BlueStar Gbl T Abs Alloc Chf Hdg B		
Bond Euro A	18.09	164,55
Bond Euro B	18.09	163,00
Darwin Selection A	18.09	88,31
Erasmus Fund A	18.09	112,93
Erasmus Fund B	18.09	111,75
European Equity A	18.09	137,30
European Equity B	18.09	135,98
Explorer Equity A	18.09	128,83
Explorer Equity B	18.09	123,14
Far East Equity Eur Hdg A	18.09	146,72
Far East Equity Eur Hdg B	18.09	155,20
Far East Equity(S) A	18.09	276,13
Far East Equity(S) B	18.09	273,17
Global Economy B	18.09	94,42
Multi Income A	18.09	110,77
Multi Income B Chf Hdg	18.09	109,02
New World A	18.09	65,71
Strategic Diversified Eur A	18.09	97,39
Strategic Diversified Eur B	18.09	131,22
Swan Flexible A	18.09	102,91
Swan Flexible B	18.09	95,96
Swan Short-Term HY Eur A	18.09	142,04
Swan Short-Term HY Eur B	18.09	141,26
Swan Ultra ST Bond Chf Hdg B	18.09	115,79
Swan Ultra ST Bond Eur A	18.09	131,15
Swan Ultra ST Bond Eur B	18.09	129,91
Swan Ultra ST Bond Usd Hdg A	18.09	142,66
Swan Ultra ST Bond Usd Hdg B	18.09	134,67
Swiss Equity Chf B	18.09	212,79
Swissness Equity Chf B	18.09	95,89
World Selection B	18.09	80,60
Generali Investments Luxembourg S.A. —		
GP & G Fund Dinamico	18.09	148,77
GP & G Fund Multistrategy	18.09	130,00
GP & G Fund Planeta	18.09	107,72
GP & G Fund Valore	18.09	122,84

	POP(SO)(SUISSE) INVESTMENT FUND SICAV	
www.popsofunds.com; 0342 528.111		
Distribuito da Banca Popolare d Sondrio		
Asian Equity Eur	16.09	12,49
Euro Divi Equity Eur	16.09	13,806
Fixed Inc. Opp. Eur	16.09	9,434
Gli Coverer Bd Eur	16.09	14,262
Global Balanced Eur	16.09	18,618
Global Conservative Eur	16.09	10,539
Global Corporate Bd Eur	16.09	11,531
Short Maturity Euro Bond Eur	16.09	11,960
Short Term US Dollar Bond Eur	16.09	242,905
Swiss Conservative Chf	16.09	106,406
Swiss Equity Chf	16.09	11,706
Swiss Franc Bond Chf	16.09	168,645
US Value Equity Fund	16.09	111,696
Praude Asset Management Ltd		
Hermes Linder Fund Ai(7)	18.09	8662,006
Hermes Linder Fund AR	18.09	8662,455
Hermes Linder Fund Bi(7)	18.09	3086,955
Hermes Linder Fund BR	18.09	3082,134
ZEST ASSET MANAGEMENT SICAV		
		
www.zest-management.com		
Absolute Return Low VaR R	18.09	138,96
Argo R2	18.09	115,488
Derivatives Allocation R1	18.09	118,699
Dynamic Opp.1 R1(7)	18.09	115,659
Dynamic Opp. R1	18.09	117,731
Flexible Bond Cap Ret Eur	18.09	146,938
Global Bonds R	18.09	106,998
Global Eq Institutional(7)	18.09	785,662
Global Opportunities P	18.09	121,624
Global Sp.Situations I Usd(7)	18.09	105,17
Mediterr.Absolute Value (7)	18.09	1287,607
Mediterr.Absolute Value R	18.09	1191,200
North Am. Pairs Related R	18.09	121,249
Overseas Absolute Equity B	18.09	121,249

JULIUS BAER ZURIGO



Rappresentato da: GAM (ITALIA) SGR S.p.A.; jbfunditalia@gam.com, www.jbfundnet.com; tel. T +39 02 36604900

JB Multiabed

Artemide B1	16.09	136,02
Artemide C1	16.09	145,66
Lyra B1	16.09	131,91
Lyra C1	16.09	139,87

NEF



www.nef.lu	Emerging Mkt Bond C	18.09	25,90
	Emerging Mkt Bond D	18.09	20,36
	Emerging Mkt Bond R	18.09	24,77
	Emerging Mkt Equity C	18.09	46,84
	Emerging Mkt Equity R	18.09	44,41
	Ethical Balanced Cons.C	18.09	11,42
	Ethical Balanced Cons.D	18.09	10,07
	Ethical Balanced Cons.R	18.09	10,89
	Ethical Balanced Dynamic C	18.09	12,57
	Ethical Balanced Dynamic D	18.09	10,70
	Ethical Balanced Dynamic R	18.09	11,87
	Ethical Bond Euro C	18.09	17,03
	Ethical Bond Euro D	18.09	15,78
	Ethical Bond Euro R	18.09	16,91
	Ethical Corporate Bond Euro C	18.09	15,95
	Ethical Corporate Bond Euro D	18.09	14,17
	Ethical Corporate Bond Euro R	18.09	15,52
	Ethical Global Trends SDG C	18.09	14,98
	Ethical Global Trends SDG D	18.09	13,88
	Ethical Global Trends SDG R	18.09	14,34
	Ethical Short Term Bond Euro C	18.09	13,87
	Ethical Short Term Bond Euro D	18.09	12,95
	Ethical Short Term Bond Euro R	18.09	13,58
	Euro Equity C	18.09	25,01
	Euro Equity R	18.09	23,69
	Global Bond C	18.09	15,99
	Global Bond D	18.09	13,60
	Global Bond R	18.09	15,49
	Global Equity C	18.09	18,86

LEGENDA

FONDI ESTERI. Le quote sono espresse in € salvo diversa indicazione e sono arrotondate a due decimali, ad eccezione dei Nav espressi in Yen per i quali non sono previsti decimali. La dicitura "Fund" non è riportata nella denominazione dei singoli comparti. **Abbreviazioni:** Az.=Azionario, Eq.=Equities, Obbl.=Obbligazionario, Bd.=Bond, Bil.=Bilanciato, Bal.=Balanced, Gbl.=Global, Mkt.=Market, Opps.=Opportunities, Idx.=Index, Sect.=Sector, Mix.=Mixed. **(1)** Più commissione di sottoscrizione. **(2)** Più commissione di sottoscrizione e riscatto. **(3)** Più commissione di sottoscrizione e "riscatto" ("a favore del fondo). **(5)** Più o meno commissione emissione/riscatto. **(6)** Fondo non autorizzato alla vendita in Italia. **(7)** Offerta riservata ad operatori qualificati. **FONDI CHIUSI.** Prezzo viene indicato il **Prezzo di Riferimento** rilevato per il fondo nel Mercato Telematico di Borsa Italiana. **Scambi:** sono riportati gli scambi giornalieri. **FONDI PENSIONE.** Data: data dell'ultima var. della quota. ☉ con garanzia del capitale; ☉ con garanzia di rendimento. Su richiesta della Commissione Vigilanza (Covip) si precisa che il valore unitario della quota è soggetto a variazione in relazione all'andamento dei mercati. Pertanto il risultato complessivo della gestione va valutato in un orizzonte temporale di sufficiente ampiezza.

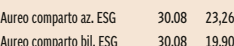
TARIFFE DI PUBBLICAZIONE. **Fondi Assicurativi** è di € 1530 + Iva a riga. **Fondi Esteri** è di € 2566 + Iva a riga. **Fondi Comuni e Sicav** di diritto Italiano è 2566 + Iva a riga. **Fondi Lussemburghesi storici** € 2566 + Iva a riga. **Fondi Pensione e Fondi Speculativi di Diritto Italiano** è di € 1530 +Iva a riga. **Fondi chiusi** è di € 1530 +Iva a riga. **Indicati e Certificati** di € 2566 +Iva a riga. **ETF** è di € 1030 +Iva a riga. **Assogestioni associati** (tariffa speciale) € 1030 +Iva a riga. Le informazioni di Gestione dei Fondi sono tutte costituite in forma di SGRPA. Per società associati +39 0230223661.

Fondi pensione aperti

Nome fondo	Data	Quota
ARCA		

Arca Previdenza		
Linea Alta Crescita Sostenibile C	30.08	35,234
Linea Alta Crescita Sostenibile C	30.08	36,916
Linea Alta Crescita Sostenibile R	30.08	39,329
Linea Crescita Sostenibile	30.08	26,753
Linea Crescita Sostenibile C	30.08	27,700
Linea Crescita Sostenibile R	30.08	29,500
Linea Obiettivo TFR ☉	30.08	13,098
Linea Obiettivo TFR ☉	30.08	13,555
Linea Obiettivo TFR ☉	30.08	14,430
Linea Rendita Sostenibile	30.08	20,457
Linea Rendita Sostenibile C	30.08	25,324
Linea Rendita Sostenibile R	30.08	26,966

BCC RISPARMIO & PREVIDENZA



Aureo comparto az. ESG	30.08	23,261
Aureo comparto bil. ESG	30.08	18,905
Aureo comparto gar. ESG	30.08	14,366
Aureo comparto obbl. ESG	30.08	12,410
Aureo comparto prud. ESG	30.08	10,336

BIM Vita

Bim Vita Bil. Globale	16.09	22,686
Bim Vita Bond	16.09	14,752
Bim Vita Equilibrio	16.09	15,893
Bim Vita Equity	16.09	24,964

Cassa Centrale Raiffeisen Raiffeisen F.P.A.

Linea Activity	15.09	15,870
Linea Dynamic	15.09	16,119
Linea Guaranty	15.09	10,145
Linea Safe	15.09	12,724

Credempredvidenza

Comparto Azionario A	30.08	24,049
Comparto Azionario B	30.08	25,881
Comparto Bilanciato A	30.08	21,749
Comparto Bilanciato B	30.08	22,757
Comparto Flessibile A	30.08	12,358
Comparto Flessibile B	30.08	12,395
Comparto Obbl. Gar. A	30.08	19,012
Comparto Obbl. Gar. B	30.08	19,299

Crédit Agricole Vita

Linea Dinamica	31.08	30,677
Linea Dinamica A	31.08	32,830
Linea Dinamica B	31.08	34,252
Linea Garantita ☉	31.08	15,381
Linea Garantita A	31.08	16,361
Linea Garantita B	31.08	17,286
Linea Moderata A	31.08	24,369
Linea Moderata B	31.08	26,605

Hdi Assicurazioni F.P.A. Azione di Previdenza

Linea Dinamica	30.08	19,480
Linea Equilibrata	30.08	19,780
Linea Garantita ☉	30.08	15,730
Linea Prudente	30.08	17,210

Itas Vita

Global Equl Institutional(7)	18.09	78156,2
Global Opportunities P	18.09	122,64
Global Sp.Situations I Usi(7)	18.09	105,17
Medifer.Absolute Value (7)	18.09	1287,67
Medifer.Absolute Value (7)	18.09	1191,20
North Am. Pairs Relative R	18.09	1212,49
Quantamental Equity R	18.09	124,84

Mediolanum International Funds Ltd

Prezzi dei prodotti agroalimentari rilevati dalle Camere di Commercio, a cura di BMTI: la S				
Merce	Piazza	Data	Pr. Medio	Pr
FARINE				
Farina Grano Ten Naz Caratt<min legge. Tipo 0,W160/180;p.min.11	BO	12.09	390,00	
Farina Grano Ten Naz Caratt<min legge. Tipo 0,W220/250;p.min.12	BO	12.09	440,00	

Fondi alternativi

Fondo	Data	Quota
di DIRITTO ITALIANO		
Eurizon Capital SGR		
Eurizon Low Volatility R	31.07	690395,943
Eurizon Multi Alpha I	31.07	686463,526
Eurizon Multi Alpha R	31.07	637812,766
Finanziaria Internazionale Inv. SGR		
Finint Bond Classe A	30.08	1353239,779
Finint Bond Classe B	30.08	1041209,916
Finint Bond Classe C	30.08	111457,603
Finint Bond Classe D	30.08	98787,198
Fondaco SGR Spa		
Fondaco Diversified Growth	28.06	102,014
Fondaco Growth Classic B	28.06	161,733
Generali Investments Partners SGR S.p.A. —		
General Diversified MultiStrat.	31.07	600881,543
Kairos Alternative Inv.		
Kairos Multi-Str. A	31.07	1111132,095
Kairos Multi-Str. I	31.07	784945,234
Kairos Multi-Str. P	31.07	629140,742

F.C.I. Index

17.09	16.09	Var% gior.	Var% in.an.
Az. Internazionale			
258,51	258,57	-0,02	11,98
Mercato Monetario Europeo			
115,00	114,99	0,00	2,49
Ob. Euro Gov. B/T			
114,32	114,11	0,01	3,51
Ob. Euro Gov. M/L			
130,36	130,51	-0,12	1,50
Ob. Internazionale Gov.			
123,55	123,84	-0,23	1,68

Monete d'oro

Milano - 19.09 (€)	Denaro	Lettera
Sterlina v.c.	529,00	561,00
Sterlina n.c.	534,00	566,00
Sterlina post 74	534,00	566,00
Marengo italiano	422,00	447,00
Marengo svizzero	421,00	446,00
Marengo francese	420,00	445,00
Marengo belga	420,00	445,00
Marengo austriaco	420,00	445,00
20 marchi	520,00	549,00
10 \$ liberty	1085,00	1152,00
10 \$ indiano	1090,00	1162,00
20 \$ liberty	2170,00	2289,00
20 \$ St. Gaudens	2180,00	2299,00
4 ducati Austria	999,00	1064,00
100 corone Austria	2180,00	2320,00
100 pesos Cile	1330,00	1410,00
Kruggerand (SA)	2270,00	2391,00
50 pesos Messico	2745,00	2892,00

a cura di Confinvest F.L.

Indici e gas

Dati al 19.09.2024			
Rilevazione Mensile	ago-24	set-24	ott-24*
MAGI €/MWh	33,57	41,21	37,72

*Media progressiva. Per ulteriori dettagli: www.magindex.org, www.albasoluzioni.com, www.ref-e.com/it/itec, www.tradition.com

IG Index GME (Italia)*

20.09.2024	€/MWh 36,02
------------	-------------

*Media aritmetica prezzi day-ahead dei contratti conclusi tra le 17:15 e le 17:30

Borsa elettrica

Prezzo unico nazionale del 20.09.2024	Ore	€/MWh	Ore	€/MWh
01.00	111,000000	13,00	106,890540	
02.00	109,720000	14,00	97,768440	
03.00	108,130000	15,00	105,815570	
04.00	103,800000	16,00	112,490000	
05.00	106,790000	17,00	116,720110	
06.00	108,130000	18,00	115,140000	
07.00	116,670000	19,00	127,000000	
08.00	150,650000	20,00	161,01910	
09.00	143,861580	21,00	145,517340	
10.00	130,855190	22,00	124,071640	
11.00	124,514580	23,00	113,973430	
12.00	116,643920	24,00	113,090000	

Petroli feri

Rilevazione della CdC di Milano del 10-09-2024. Prezzi di mercato, f.c.o domicilio consumatore - Iva inclusa - Accisa compresa.

	Periodo di validità	
19/08	26/08	02/09
25/08	01/09	08/09

FONDI IMMOBILIARI QUOTATI

Dea Capital Real Estate SGR		
Atlantic 1	208,580	139,40 73
Fondo Alpha Imm.	1040,888	459,95
Mediolanum Real Estate		
Quote di Classe A	3,497	2,28 —
Quote di Classe B	1,895	1,24 500

FONDI MOBILIARI

Credem Private Equity SGR Spa		
Cred.Venture Capitl	43645,012	—

Società/Fondo

da 2001 a 5000 litri (*)	1,499	1,487	1,481
da 5001 a 15000 litri	1,487	1,475	1,469
Oli combustibili (per forni e caldaie) Iva esclusa			
in autotrenobotte completo al kg.	0,676	0,676	0,670

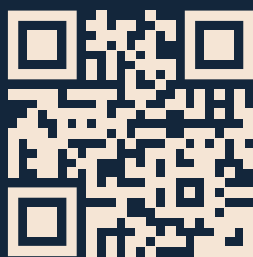
PROMOMEDIA
PUBBLICITA' *incentive* E MARKETING

CON
PROMO
MEDIA

SOTTO UN CIELO DI DATI

20 SETTEMBRE 2024 - BARI

*Segui gli interventi e tutti gli aggiornamenti
sul nostro profilo LinkedIn*



Target Centrato. Sempre!

organizzato da

PROMOMEDIA
ENGINEERING

in collaborazione con

Volantinoggi
Slogia, confronto, risparmio

media partner

MARK UP
GDOWEEK

con il patrocinio di

 **CONFINDUSTRIA**
i | n | t | e | l | l | e | c | t